

Németh Zoltán az új titkár – Újabb kilenc pályázó nyert az alapokkal Megkezdte munkáját a kamara új elnöksége



Mögöttem az utódom.
Dr. Horváth Lajos és Németh Zoltán



Megtartotta első ülését a kamara új elnöksége. Nemesi Pál elnök szükségesnek tartotta még egyszer – de mint fogalmazott utóljára – megismételni: vége a választási kampánynak, most már „csak” munka van, amiben viszont mindenkire számít, függetlenül attól ki kire szavazott. „Egy csapat vagyunk!” – hangsúlyozta újfent. Az elnökség döntött a megüresedett titkári posztra kiírt pályázatokról, a nyugállományba vonuló dr. Horváth Lajos utóda Németh Zoltán lett. Az elnökségi tagok döntöttek a kamara gazdaság- és kereskedelemfejlesztési alapjából elnyerhető, visszatérítendő, kamatmentes támogatások második fordulójára beérkezett pályázatokról is – kilencen nyertek. Ebben az évben összességében 18 cégnek 31 millió 561 ezer 500 forintot ítéltek meg. *(Bővebben a 3. oldalon)*

Témáinkból

Presztízs-díjas a Total Szerviz és a Roncsautó Kft. (2. o.)



Interjú Németh Zoltánnal, a kamara új titkárával (4-5. o.)

APEH TOP 100 (6. o.)



Környezetvédelmi termékdíj (7. o.)

Lehetőség és esély a válságban (10-11. o.)



Ötvenhét üzleti ajánlat (14-15. o.)



A Total Szerviz és a Roncsautó Kft. is a kitüntetettek között

Átadták az idei Presztízs-díjakat



Díjazók és díjazottak



Berei Béla a Presztízs-díjjal

Az idén ötödik alkalommal adták át a Lapcom Kft. Délmagyarország Kiadó, illetve ettől az évtől a Szegedi Tudományegyetemmel közös gazdasági elismeréseit, a Presztízs-díjakat, melynek egyik alapítója a Csongrád Megyei Kereskedelmi és Iparkamara. Az ünnepi díjátadó gálának az egyetem tanulmányi és információs központja adott otthont. Az idén hat kategóriadíjat, valamint egy különdíjat osztottak ki az arra érdemes vállalkozásoknak, üzletbereknek és üzletasszonyoknak. (A különdíjat tavaly alapították, a legszínvonalasabb weboldal készítőjének jár.)

Örvendtes, hogy az idén két kamarai tagunkat is a kitüntetettek között üdvözölhetünk. Az év vállalkozása ugyanis a Total Szerviz és Javító Kft. lett, a díjat Berei Béla ügyvezető igazgató vette át. A környezetvédelmi díjat a Roncsautó és Alkatrész Kereskedelmi és Szolgáltató Kft. érdemelte ki: *id.*



Dobó József köszöni az elismerést

Dobó Józsefet szólították a színpadra, hogy elismerjék a vállalkozás eredményeit.

Az év kisvállalkozása kategóriában a MORA 2000 Kereskedelmi és Szolgáltató Kft. nyert, a kitüntetést Orcsik Sándor, a CSMKIK alelnöke adta át a tulajdonosnak, Kasza Máriának. Az

év középvállalkozása a Dorozsmai Nagybani Piac Kft., az innovációs díjat a QualiCont Kft., az év üzletberek díjat pedig *id.* Török Tibor, a Texpack International Kft. igazgatója kapta. A legszínvonalasabb üzleti weboldalért pedig a Reál Érték Ingatlanközvetítő és Forgalmazó Kft.-nek járt a különdíj.

Választási eredmények a vásárhelyi városi szervezetben

A Kamarai Futár novemberi számának 5. oldalán foglalkoztunk a kamarai vásárhelyi szervezetében lezajlott választásokkal. Az eredményeket sajnálatos módon pontatlanul, hibásan közöltük: nem egyszerűen elnökségi tagokról, hanem alelnökökről van szó, akik közül Rácz Árpád kimaradt. Az érintettektől és olvasóinktól elnézést kérünk. S akkor az eredmények helyesen:

Hódmezővásárhelyi városi szervezet

Elnök: dr. Hampel Tamás, Code-In Kft.

Kereskedelmi alelnök: Bacsa Pál, Bacsa Bt.

Ipari alelnök: Blaskovics Gábor, Metrimed Kft.

Szolgáltató alelnök: Knyúr Géza, Delfin Computer Zrt.

Kézműves alelnök: Rácz Árpád, Eurocolor-97 Kft.

Tisztújítás a makói kistérségben

Mint előző számunkban megírtuk, választások voltak a kamarai kistérségi elnökségeiben is. Előző számunkban a csongrádi, a szentesi és a kisteleki eredményeket hoztuk, most a makói felállást ismertetjük:

Makó kistérség

Elnök: Nagy Mihály, Contitech Fluid Kft.

Elnökségi tagok:

Kelemen Ferenc, Maros Tours Kft.

Palotai Péter, MEDICOR MEDITŐ Kft.

Szekeres Ferencné, egyéni vállalkozó

Tóth István, Váll-Ker Kft.

Turi Kálmánné, egyéni vállalkozó

Varga Sándor, Makober Kft.

KAMARAI FUTÁR Gazdasági információs és üzleti havilap. **Kiadja a Csongrád Megyei Kereskedelmi és Iparkamara.** Szeged, Párizsi krt. 8-12. Tel.: 62/426-343, fax: 62/426-149. Levélcím: 6701 Szeged, Pf. 524. E-mail: info@csmkik.hu. Felelős kiadó: **dr. Horváth Lajos.** Főszerkesztő: **Örfi Ferenc.** A szerkesztőbizottság tagjai: **dr. Horváth Lajos, Kovács Kata, Orcsik Sándor, Pavlovits Miklós, dr. Trásér Ferenc.** Nyomás: **Juhász Nyomda Kft.,** Szeged, Makai u. 4. Terjeszti a **Lapcom Kft.** HU ISSN 1219-7289

Németh Zoltán az új titkár – Újabb kilenc pályázó nyert az alapokkal

Megtartotta első ülését a kamara új elnöksége

Megtartotta a választások utáni első ülését a kamara elnöksége. *Nemesi Pál* néhány mondat erejéig – ahogy fogalmazott utoljára –, visszatért a választásokra, megismételve, hogy az eredmény kihirdetése óta nem foglalkozik azzal, ki hogyan szavazott, munkára hív mindenkit, aki bármit tenni akar a kamaráért. Mert egy csapat vagyunk valamennyien! – tette hozzá. S mindenben, ami érték és fontos a kamarában, őrzik a folytonosságot. Januárban például megrendezik a közlekedési konferenciát, melynek hagyományát még a korábbi elnök, Szeri István indította el.

A tagok első napirendi pontként döntöttek a gazdaság- és keres-



kedelemfejlesztési alap második fordulójára beérkezett pályázatokról. (Keretes írásunkban, összegzőképpen, mindkét forduló nyerteseinek közös listáját ismertetjük). Az elnökség megköszönte a leköszönő gazdaságfejlesztési munkabizottság eddigi munkáját, mely *dr. Varga Antal* vezetésével négy éven át végezte lelkiismeretesen a pályázatok elbírálását. Hamarosan új munkabizottsági tagokat választ az elnökség.

Az elnökség döntött a titkári posztra beérkezett pályázatokról is. Tizenkét pályázat közül az elnökségi tagok egyhangúlag *Németh Zoltánt* találták legalkalmasabbnak arra, hogy a jövőben ő irányítsa a kamara ügyintéző szervezetét, ahol



eddig munkatársként maga is dolgozott. (Az ügyvezetőség, az etikai bizottság és az ellenőrző bizottság is *Németh Zoltánnak* szavazott bizalmat.) Szép gesztusként, elsőként

Horváth Lajos, a kamara 17 év után nyugállományba vonuló elnöke köszöntötte utódát, aki a megszívelendő útravalók mellett ígérte, továbbra is minden erejével segíti a kamarát. A elnökség megköszönte *Horváth Lajos* 17 éves áldozatos és felelősségteljes munkáját. (*Horváth Lajos* egyébként a HONEKO Kft. képviselőjében a küldöttgyűlésen a szolgáltató tagozat elnökévé választottak.) A köszönő szavak sora még nem ért véget, hiszen a kamara új titkára is megköszönte a bizalmat, s röviden programot is hirdetett. (*Németh Zoltánnal* készült interjúnk a 4–5. oldalon.)

Az elnökségi ülés kötetlen beszélgetéssel folytatódott, ugyanis az alkalmat felhasználva *Nemesi Pál* arra kérte a tisztviselőket, elnökségi tagokat, mutatkozzanak be egymásnak, hiszen sokan nem ismerik egymást az új összetételű testületben.

A kamarai alapok nyertesei 2008-ban

Harmincegy és fél millió forint 18 vállalkozásnak

A Csongrád Megyei Kereskedelmi és Iparkamara elnöksége a CSMKIK gazdaság- és kereskedelemfejlesztési, valamint innovációs alapjából pályázati úton elnyerhető, visszatérítendő, kamatmentes támogatásként 2008-ban két fordulóban 18 cégnek összesen 31 millió 561 ezer 500 forintot ítél meg. Íme a nyertesek:

I. forduló

METRIMED Kft., Hódmezővásárhely (4 millió)
Energia Kazánjavító Kft., Szeged (2 millió)
Fehér Lajos, Szeged (1 millió 559 ezer)
KANFI Bt., Szentes (550 ezer)
PAAM Ker. Szolg Kft., Szentes (2 millió)
PIKNIK Kft. Kistelek (2 millió)
Susán Kft., Vásárhely (2 millió)
TÁV-TRANS Bt., Szeged (347 ezer)
VASS-AUTOSZER.-KER Kft., Szentes (1 millió 740 ezer)

II. forduló

Agro-Fortis Kft., Szentes (1 millió 850 ezer)
Alföld-Szeged Kft., Szeged (3 millió)
DOMI Épületgépészet egyéni cég, Szeged (3 millió)
„HRC-56” Kft., Csongrád (600 ezer)
Kereskedő 2002 Kft., Felgyő (2 millió 407 ezer 500)
Kócos P és F Kft., Szentes (183 ezer)
Pontvonal Bt., Szeged (1 millió)
Quaestura Kft., Szentes (325 ezer)
Ray-Mc. Bt., Zsombó (3 millió)

Németh Zoltán: Kicsik, közepesek és nagyok egyaránt azt érezzék, hogy jó, érdemes és hasznos kamarai tagnak lenni

Ügyfélközpontú szolgáltatói kamara

Az már a választások előtt ismert volt, hogy Horváth Lajos 17 évi titkároskodás után nyugállományba vonul. A megüresedő helyre azonban csak az októberi kamarai választások után írták ki a pályázatot. Nem véletlenül, hiszen az új vezetés nyilván a „változások kamarája” választási jelmondat szellemében pályázó új titkárra gondoltak. Az elnökség több mint egy tucat pályázó közül egyhangúlag döntött Németh Zoltán személye mellett. A kamarai munkát, a költségvetési szervezetek gazdálkodását, a minőségbiztosítási rendszereket, pályázatírást-projektmenedzselést jól ismerő fiatalember belülről érkezett az ügyintéző szervezetet irányítói posztjára.

– *Titkár úr, mikor és miért döntött a pályázás mellett?*

– Természetesen foglalkoztatott a titkári utódlás gondolata, de azért egy ilyen lépés személyfüggő is (ki lesz az elnök, kik a tisztségviselők, az elnökségi tagok). Amikor az új csapat lendületét, programját, szándékait megismertem, akkor láttam úgy, van értelme megpályázni a titkári posztot.

– *Inkább előny vagy inkább hátrány, hogy belülről jött az új titkár?*

– Most, ebben a helyzetben előny. Egyrészt azért, mert ha valaki teljesen újként ideülne, hónapjai mennének el arra, hogy egyáltalán megismerje, áttekintse a kamara helyzetét, működését, funkcióit, feladatait, lehetőségeit. Az új vezetés jól látta, hogy mit kellene megváltoztatni, belülről én meg talán azt, hogy miért és hogyan.

1/3, 1/3, 1/3

– *Mik azok a keretek, amelyek alapvetően meghatározzák a kamara tevékenységét?*

– A kamara speciális helyzetben van. Köztisztület, emiatt vannak a kamarai törvényben meghatározott feladatai, de nincs mögöttük állami forrás. Vannak az államtól átvett speciális feladatai, mint például a szakképzés, békéltető testület stb., amihez pénz is kap. Aztán tarka forgatagként ott vannak a legkülönbözőbb egyedi tagi igények, amelyekhez részben a tagdíjak nyújthatnak fedezetet. És akkor valamiből bevételt is kell termelni (szolgáltatások, pályázatok stb.) amiből finanszírozni lehet mindazokat a tevékenységeket, amelyekre nincs fedezet. Ezek elég jól be is határolják, hogy az ügyintéző szervezetben mit lehet csinálni és mit nem. Csak ront a helyzeten, hogy az elmúlt ciklusban megfeleződött a taglétszám ami persze



Németh Zoltán az elnökség előtt is ismertette programját

a gazdasági helyzet romlásával is összefügg, de ettől még tény. Persze nemcsak kilépők vannak, hanem belépők is. Talán kezdik felismerni a vállalkozók, hogy közösségben, egymásba kapaszkodva sokkal könnyebb túlélni a válságokat is, mint egyedül, magányos harcosként próbálkozva. A költségvetés nagyjából 1/3-1/3-1/3 arányban oszlik meg a szolgáltatási bevételek, a tagdíjak, és az egyéb állami források, pályázati pénzek között.

A kamara arca

– *Az adott feltételek mellett mégis, merre kell elmozdulni?*

– Az látszik, a kamarai törvény által meghatározott feladatok (melyek közül számos esetben nem biztosított a forrás) elvették az energia jó részét, s viszonylag

kevés jutott az egyéni tagi igények teljesítésére. Hangsúlyeltolásra van szükség! Ahogy Nemesi elnök úr választási programjában is szerepelt, egyrészt egy jóval erősebb érdekérvényesítés irányába, mind az összkamarai, mind a tagok egyedi igényeinek kiszolgálását illetően – amiből, gyanítom, csak egyre több lesz. Elengedhetetlen, hogy az ügyintéző szervezetnek legyen egy olyan „Front Office” jellegű egysége, amely az első, meghatározó jelentőségű vonalban találkozik az ügyfelekkel (a területi irodák is ide tartoznak). Nagyon nem mindegy, hogyan sikerül ez a találkozás, hiszen itt rajzolódik ki a „kamara arca” az ügyfelek előtt. Az első vonalban dolgozók mindegyikének ugyanolyan magas színvonalú munkát kell végeznie, ugyanúgy kell kommunikálnia,

ugyanazokat az információkat kell tudnia elérnie, illetve továbbadnia, s ugyanazt a segítséget kell megadnia. Mindez egy szuper – személyes és telefonos – ügyfélszolgálatot jelent.

– *Ami nagyon szépen hangzik, de ahhoz, hogy ez meg is valósulhasson, komoly szervezeti és technikai működési átalakításokra lenne szükség. – Hozzányúlnak a rendszerhez?*

– Természetesen. Éppen az ilyen problémák kezelésére alkalmazzák elsősorban a CRM ügyfélszolgálat menedzsmentet stratégiát, amely egy olyan ügyfélközpontú vezetési elvet jelent, ami áthatja a szervezet tevékenységét az ügyféllel történő első kapcsolatfelvételtől egészen addig, amíg az ügyfél a szervezet elégedett és lojális ügyfele marad. A CRM-rendszer keretében megvalósítandó ügyfélközpontú szolgáltatói viselkedés biztosítása megköveteli egy olyan szervezeti egység létrehozását, amely az ügyfél és a kamara közötti első találkozási ponton egységes formában jeleníti meg a kamarát. Erre utaltam az előbb, amikor a Front Office létrehozásáról beszéltem. A legtöbb szolgáltatónál léteznek ezek a rendszerek. A kamara persze nem úgy szolgált, mint ők, pénzért, nálunk a tagok kiszolgálásán van a hangsúly. Amit egyébként a befizetett tagdíjak fejében joggal vár el a tagság.

Mit kívánnak a kamarai tagok?

– *Technikailag és személyi állományában mennyire felkészült a kamara a változások befogadására, végrehajtására, felpörgetésére?*

– Már a pályázatomban is azt a logikát követtem, amit egy vállalati minőségbiztosítás során is tesznek, sorra vettem minden területet, megnéztem hányadán állunk, s összevettem azzal, amit szeretnék elérni. Kezdvé a kamarai vezetésnél. Nemcsak személycseréről van szó, a változtatást akarók programjában a tisztségviselők számára is megfogalmazódott egy aktívabb kamarai szerepvállalás iránti igény. Számos olyan terület van (kapcsolattartás, ➤

➤ érdekkérvényesítés, lobbizás stb.) ahol sajátos kapcsolatrendszerük, a gazdasági életben betöltött szerepük, tekintélyük alapján a tisztviselők tehetnek a legtöbbet a vállalkozásokért. A tagság számára is érvényes az üzenet: a kamara annál erősebb lesz, minél aktívabbak a tagjai. A következő nagy falat a kamarai stratégia. Meg kell fogalmazni a küldetésünket, jövőképeinket, meg kell határozni a prioritásokat, milyen feladatokat kell és tudunk felvállalni, s azokat kikkel, mely partnerekkel kívánjuk végrehajtani. Úgy érzem, a partneri kapcsolatainknál is rangsorolni kell, nem az a lényeg, hogy minél több együttműködési megállapodást írjunk alá, hanem hogy kikkel tudunk együttműködni a gyakorlatban is. Azok a partnerek a legfontosabbak, amelyek a vállalkozók szempontjából fontosak, hasznosak (szakhatóságok, önkormányzatok stb.). Szeretném, ha a stratégia január végére elkészülne, hiszen alapvetően ez jelöli ki munkánk irányait.

– *Úgy tudom, készül a kamara kommunikációs stratégiája is, honnét tudják, hogy egyáltalán mit szeretne a tagság?*

– Úgy, hogy megkérdezzük őket. Ilyen még soha nem volt a kamarában, kollégáim közvéleménykutatás-szerűen, 372 fős (a tagság 20 százaléka) reprezentatív mintán (árbevétel, kistérség, tagozati besorolás alapján) telefonos interjúkat készítenek. Ebből például az is kiderül: kinek, milyen üzenetet, információt hogyan, milyen csatornán célszerű eljuttatni. A megkérdezettek zöme kifejezetten jó néven veszi, hogy személyesen is megszólítjuk őket – szeretnénk a jövőben másokhoz is elérni, egyfajta élő kapcsolatot fenntartani a kamara tagjaival.

Kell egy csapat

– *Ami bizonyos szemléletváltást is feltételez az apparátusban...*

– Mindenképpen. A vállalati folyamatok vizsgálata esetünkben az ügyintéző szervezet munkáját jelenti. A feladat, a hatáskör és elvárt eredmények meghatározása persze nem tud annyira egzakt lenni mint a versenyszférában, de egyértelművé lehet és kell is tenni minden kolléga számára, hogy mi a munkája, hogyan kell csinálnia, ehhez milyen hatásköre van, és milyen eredményt várunk el tőle. Ez az ésszerűsítés mindenkinek jó, megszűnnek a

párhuzamosságok is. A vállalati adottságok sorát követve, máris az emberi erőforrásnál tartunk. El kell készítenünk az ügyintéző szervezet kompetenciatérképét, hogy kiderüljön végre, melyik területhez milyen kompetencia szükséges, s mi az, amivel valójában rendelkezünk. Ekkor lehet megmondani, hogy milyen belső, illetve külső képzésekre van szükség, ki van a helyén és ki nem, hogyan kell átstrukturálni a feladatokat, tennivalókat. Magától is látszik például, hogy mennyire hiányzik egy ügyfélkezelési, kommunikációs, vagy éppen csapatépítő tréning. Nagyon nem mindegy, hogy miképpen kommunikálunk a tagsággal és egymással. Mindent megteszek azért, hogy csapatként együttműködő társaság dolgozzon a kamarában – nem hiszek a magányos farkas szakértőkben. Az átalakulás is csak akkor lesz sikeres, ha kötőanyagát a munkatársak közreműködő kreativitása adja. Mindeközben persze motivációjukról sem szabad megfeledkezni. Mindenesetre a bizalom mindenki iránt megvan, a többi elsősorban rajtuk múlik.

Valamennyiünkön múlik

– *A vállalati analógiánál maradva, milyen eredményeket várnak az átalakításoktól és mikor?*

– Mindennek a stabil, megbízható gazdálkodás az alapja. Kulcsfontosságú, hogy a kedvezőtlen külső körülmények ellenére is lassuljon, álljon meg a taglétszám eróziója. Mérték fogjuk az ügyfél elégettségét – szeretném, ha a tagok azt látnák, hogy felkészült, mosolygós, a lehetőséghez képest elégedett munkatársak intézik ügyeiket, színvonalas környezetben, maximális megelégedésükre. Hogy kicsik, közepesek és nagyok egyaránt azt érezzék, hogy jó, érdemes és hasznos kamarai tagnak lenni. És nem feledkezhetünk meg a kamara társadalmi megítéléséről sem, ami valamennyiünkön múlik: a legtöbb külső kapcsolatot ápoló, a köztestületet különböző fórumokon, partnerszervezetekben, gazdasági, közéleti, közösségi eseményeken képviselő tisztviselőikön, az igényes gazdasági szereplőket reprezentáló tagokon, s természetesen magán az ügyintéző szervezet tevékenységén. Hogy mikortól? Mostantól.

Örfi Ferenc

Személyi szolgáltatók osztályülése a kamarában Fellépést sürgetnek a kontárok ellen

A választások után, november 24-én megtartotta első ülését a 15-ös osztály. Az új osztályelnök dr. Hadik György (aki sebész főorvos és közgazdász, személyi szolgáltató bt.-t tüzemeltet) kezdeményezte, hogy a választások után minél előbb osztályülést tartsanak, és megbeszéljék az őket érintő és foglalkoztató dolgokat.

Az osztályülésen 4 szakma képviseltette magát: a fodrászok, kozmetikusok, fogművesek és a fényképész szakma. A jó hangulatú ülésen szóba került az új képzési rendszer, a modulképzés, és modulzáró vizsgakövetelmény, amely a szakmunkástanuló-képzés során új követelmény.

A jelenlévők a kamara vezetésének sürgős közbenjárását kérik abban, hogy kezdeményezően lépjen fel a megfelelő szerveknél, és járjon el a feketén dolgozó, sokszor még alkalmazottakat is foglalkoztató kontárokkal szemben. Felháborító példaként említették, hogy már az iskolák sem a legálisan működő fényképészeknek adják a munkát, hanem kontároknak. Ugyanez a jelenség megfigyelhető a fodrász és kozmetikus szakmákban is. Akkor, amikor a vállalkozók adókat, járulékokat, valamint emelt díjas energiaszámlákat fizetnek, és a legkülönbözőbb szervek ellenőrzik és bírságozzák őket. Ugyanakkor a feketegazdaság él, virul, senki sem ellenőrzi őket, és lakossági áron használják az energiákat.

Ebben az egyre nehezedő gaz-

dasági helyzetben, amikor a legális vállalkozásoknak a megélhetés, az életben maradás, a túlélés a tét, ugyanakkor a feketén dolgozók jelentős versenyelőnyöket élveznek. Ami etikátlan, irritáló és tarthatatlan. Nem csoda, hogy így a fényképész szakma a kihalás felé tart.

Fokozott igényt fogalmaztak meg, és elvárják a kamaránktól a kezdeményező fellépést az eredményes érdekegyeztetést, érdekesítését, elsősorban a helyi adók és más, a vállalkozásokat sújtó kérdésekben.

Igényként fogalmazták meg a jelenlévők, hogy az őket érintő jogszabályváltozásokról kellő időben tájékoztassa őket a kamara.

Több fodrász és kozmetikus – nem kis erőfeszítések és anyagi áldozatok árán – világ- és európai versenyeken kiváló helyezéseket ért el. Úgy gondolják, hogy ezek olyan eredmények, amelyek érdemesek arra, hogy megfelelően hírt adjunk róla, és a kamara is méltán büszke lehessen rájuk.

A rendezvény végén megválasztották a szekcielnököket és a munkájukat segítő tagokat.

A fodrász szekció elnöke:
Tombáczné Szemerédi Zsuzsa

A kozmetikus szekció elnöke:
Ludányi Olga

A fogtechnikus szekció elnöke:
Traum József

A fényképész szekció elnöke:
Boris Antalné

Orcsik Sándor
a kézműves tagozat elnöke

Új szolgáltatás az NFÜ honlapján

A Nemzeti Fejlesztési Ügynökség honlapjával (www.nfu.hu) kapcsolatban visszaérkezett vélemények azt mutatták, hogy a pályázók sok esetben nehezen tudják követni saját pályázatuk változásait. Ezt figyelembe véve, a pályázati hatékonyság növelése érdekében kialakítottunk egy új webes szolgáltatást, amely segítségével az egyes pályázatokkal kapcsolatos közlemények ezentúl követhetőbbé és átláthatóbbá válnak.

Az alkalmazás a már korábban létrehozott hírcsatornákra épül. Ezek az RSS csatornák lehetővé teszik, hogy egy honlap aktualitásairól, híreiről a webhely törzslátogatói minél gyorsabban értesüljenek. Az olvasónak nincs más dolga, mint a pályázat mellett elhelyezett RSS ikonra kattintani. Ezután a kiválasztott pályázattal kapcsolatos minden tartalmi változásról értesítést fog kapni.

Pótvalasztás a szolgáltató tagozatban

A kamara választási szabályzatában megfogalmazott kritériumok szerint a szolgáltató tagozatot 42 hely illeti meg a küldöttgyűlésben, ám a választások során csak 36 helyet sikerült betölteni, így a szabályok értelmében a további 6 helyre pótválasztást kell tartani. Ennek időpontja december 16-a, 16 óra, helye a kamara székháza. A választási rendezvény jelölőgyűléssel kezdődik, majd rögtön utána megtartják a szavazást is.

Az APEH idén is kiadta a 100 legnagyobb vállalkozást bemutató füzetét – A Pick a legnagyobb foglalkoztató

A régióban az Égáz-Dégáz a topvállalat

Az Égáz-Dégáz Zrt. vezeti azt a TOP 100-as listát, amelyet az APEH Dél-alföldi Regionális Igazgatósága állított össze a cégek 2007-es nettó árbevétele alapján. Az elit klubba azok a társaságok kerülhettek be, melyek több mint 4,5 milliárd forintos nettó árbevételrel könyvelhettek el.

A régió 100 legnagyobb vállalkozásáról tavaly készített először kiadványt az APEH regionális igazgatósága. A listavezető legnagyobb cég most a szegedi központú Égáz-Dégáz Zrt., mely 2007-ben csaknem 138 milliárd forintnyi nettó árbevételért ért el. Ezúttal helyet cserélt a tavalyi első helyezett Démász Zrt.-vel. (A Démász Zrt.-vel kapcsolatban nem közölt adatokat az összeállítás, hanem külön értékelte a teljes Démász csoport eredményét. Az öt vállalatból álló csoport 149 milliárd forintos nettó árbevételért ért el 2007-ben, a csoportnak csak egyik tagja a Démász Zrt. Hozzáteszük: a Csongrád megyei TOP 10-ben három olyan cég szerepel, amelyik a Démász csoport tagja.)

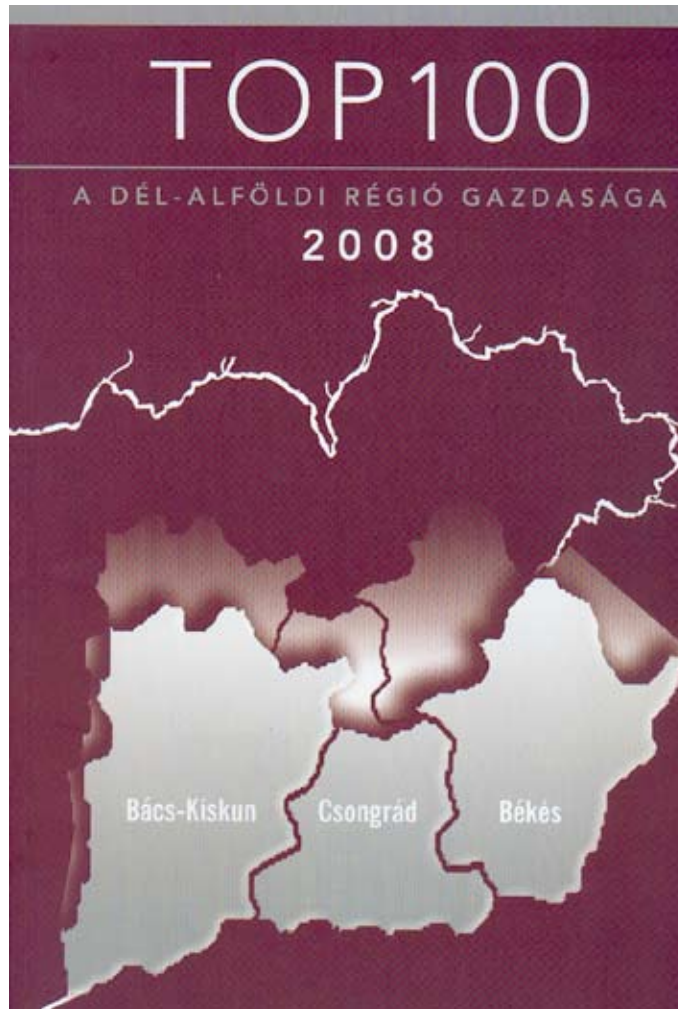
38 nagyvállalkozás

Bács-Kiskun megyében 44, Csongrádban 38, míg Békésben 18 nagyvállalkozást regisztráltak a kiadvány összeállítói. Csak a sarkadi, a kalocsai, a csongrádi és a kisteleki kistérségben nem volt olyan társaság, amelyik a listára felkerülhetett volna. Ugyanakkor Szegeden 26, Kecskeméten 22 olyan cég működik, amelyik az igazán nagyok közé tartozik.

A régiós listán az első öt Csongrád megyei, szegedi székhelyű társaság: gáz- és áramszolgáltató, pénzügyi tevékenységet folytató és élelmiszeripari cégekről van szó. A Csongrád megyei TOP 100-asok növelték leginkább az árbevételüket a tavalyi adatokhoz képest: együttesen közel 50 százalékkal.

Megyei tízek

A megyei „tízek” rangsorában kevés változás következett be az egy évvel korábbi helyzethez képest. Az áram- és gázszolgáltatókat a 2006-os esztendő árbevétele alapján a szegedi székhelyű lízingcég, a Lombard Lízing Zrt. követte, s így történt ez 2007-ben is: ugyanakkor a társaság nem kívánta nettó árbevételét közölni a kiadványban. Jól szerepelt a Pick is közel 57 milliárd forintos nettó árbevételével, a régiós és a megyei listán egyaránt a 4. helyre került. Viszont tavaly még a másik,



Kecskeméten volt a bemutató

A dél-alföldi régió 100 legnagyobb vállalkozását ismertető évkönyvet Kecskeméten, a Bács-Kiskun Megyei Kereskedelmi és Iparkamaránál mutatták be november 18-án. Aktuális adóigazgatási kérdésekről Szikora János, az APEH elnöke tartott tájékoztatót, a gazdasági válság okairól és lehetséges megoldásairól Parragh László, a kamara elnöke beszélt. Az évkönyvet Tamásné Czinege Csilla, az adóhatóság dél-alföldi regionális igazgatóságának vezetője ismertette.

Csányi Sándor OTP-vezér érdeklőségébe tartozó Csongrád megyei társaságot, Sole-MiZo Zrt.-t is ott láthattuk a listán, ráadásul az 5. helyen, közvetlenül a húsipari óriás után, ezúttal azonban hiányzik. Idén nem találkozhattunk a vásárhelyi Tabán-Trafik Zrt.-vel sem az első között: most a megyei bontásban a 11. helyen végzett.

Foglalkoztatás: a helyzet változatlan

Az APEH kiadványa külön fejezetet szentel a foglalkoztatottságnak

is: ebből az derül ki, hogy a Pick Szeged Zrt. a legnagyobb munkaadó. A dél-alföldi régióban a társas vállalkozások 2007-ben összesen 210 ezer 721 főt foglalkoztattak, 325 fővel kevesebbet, mint egy évvel korábban. Országosan viszont a társas vállalkozások alkalmazottainak száma 1 százalékkal nőtt.

A három megyét tekintve változatos képet mutat a foglalkoztatottság: Bács-Kiskunban az országoshoz hasonló arányú, 0,9 százalékos, 825 fős bővülés tapasztalható. Ezzel szemben Békésben 971 fővel, 2

százalékkal kevesebben dolgoztak, Csongrádban pedig szinte változatlan a helyzet: míg 2006-ban 72 ezer 265-en dolgoztak az összes társas vállalkozásnál, addig 2007-ben alig kevesebben, 72 ezer 86-an.

Vezet a feldolgozóipar

A Dél-Alföldön a feldolgozóipar foglalkoztatja az alkalmazottak legnagyobb részét, 37 százalékát. (Országosan is a feldolgozóipar a legnagyobb foglalkoztató: aránya 29 százalékos.) A második legnépesebb ágazat régiós és országos szinten egyaránt a 19 százalékkal bíró kereskedelem. A harmadik legnagyobb részarányt pedig – fej-fej mellett – az ingatlanügyletek, a gazdasági szolgáltatás és a mezőgazdaság képviseli 9-9 százalékkal. (Országosan 16 százalékkal az ingatlanügyletek, gazdasági szolgáltatás ágazat a harmadik helyezett.)

A 2006-os állapotokhoz képest a régióban jelentős bővülés a pénzügyi közvetítés ágazatban következett be, 25 százalékos mértékben, a legnagyobb visszaesés a mezőgazdaságban történt: 4 százalékkal kevesebben viszik haza a fizetésüket innen.

A kiválasztott 100 vállalkozás által foglalkoztatottak száma meghaladja a 34 ezer főt, ami a régióban alkalmazottak számának a 16 százaléka. A TOP 100-aknál létszám-bővülés következett be, a gyarapodás mértéke 10 százalék. Bács-Kiskun megyében 6 százalékos, Békés megyében 3, Csongrádban pedig 17 százalékos bővülés mutatható ki. (A Csongrád megyei topok adatait torzítja, hogy több cég átalakult, és a létszámadatakat nehéz összehasonlítani – jegyzi meg a kiadvány szerkesztője.)

2900-an a Pickben

Az üzleti szféra 25 legnagyobb foglalkoztatója több mint 500 fős alkalmazotti gárdával rendelkezik. A régió legnagyobb munkáltatójává a Pick Szeged Zrt. lépett elő, ahol az átlagos statisztikai állományi létszám megközelítette a 2900 főt. A nyilvánosságot vállaló top foglalkoztatók közül 4 vállalkozás csökkentette a létszámát. Az Égáz-Dégáz Zrt. – amely a legnagyobb nettó árbevételű cég – 2006-os adatával kapcsolatban megjegyzi az APEH, hogy átalakulással létrejött társaságról van szó, adatai nem hasonlíthatók össze a 2006-os számokkal.

A Vám- és Pénzügyőrség Regionális Ellenőrzési Központja várja a bevallásokat

A környezetvédelmi termékdíj ellenőrzése

2008. január 1-jétől a környezetvédelmi termékdíjjal összefüggő kötelezettségek ellenőrzését az Adó- és Pénzügyi Ellenőrzési Hivatal helyett a Vám- és Pénzügyőrség végzi. Ennek megfelelően a Vám- és Pénzügyőrség Regionális Ellenőrzési Központja (Kecskemét) a dél-alföldi régió területén székhellyel rendelkező gazdálkodók környezetvédelmi termékdíjjal kapcsolatos bevallását várja.

Annak érdekében, hogy lehetőleg minél kevesebb olyan gazdálkodó szervezet legyen, amely termékdíj-fizetési kötelezettségéről egy hatósági ellenőrzés keretében értesül először, a Vám- és Pénzügyőrség kéri és javasolja, hogy minden vállalkozás vizsgálja meg tevékenységét a hivatkozott jogszabály tartalmának függvényében.

A 1995. évi LVI. törvény szerint környezetvédelmi termékdíj fizetésére kötelezett az a vállalkozás, amely többek között az alábbi tevékenységi körökben érintett:

Termékgyártáshoz kapcsolódó palackozás (alkoholtermék, sör, bor, köztes alkoholtermék, üdítőital, szörp, ásványvíz, szikvíz, valamint ivóvíz)

Csomagolás (élelmiszer, vegyi áru, ruházati és egyéb kiskereskedések, virágüzlet, gyógyszertár, vegytisztító)

Éttermi vendéglátás (ital kis- és nagykereskedés, meleg étel házhozszállítás, hazavitelre eldobható csomagolásba csomagolás, büfé)

Az Európai Unió más tagállamából behozott autóértékesítés

Reklámhordozó papír megrendelés (szórólapok)

Gumiabroncs-behozatal, akkumulátorbehozatal, kenőolajbehozatal és kereskedelem, elektromos és elektronikai cikkek valamint hűtőközeggyártó és forgalmazó.

A környezetvédelmi termékdíjköteles termékek az 1995. évi LVI. törvény értelmében: egyéb kőolajtermék, gumiabroncs, hűtőközeg, csomagolás, akkumulátor, információhordozó papírok, az elektromos és elektronikai berendezések.

A témában teljes körű tájékoztatás található a www.vam.gov.hu internetes oldal Környezetvédelmi Termékdíj linkjén. Kérés alapján az érintett érdeklődő vállalkozások számára a témában jártas szakértő segítséget tudjuk ajánlani.

Bővebb információ kérhető:

Regionális Ellenőrzési Központ, Kecskemét

6000 Kecskemét, Kuruc krt. 14. Tel.: 76/486-296

e-mail: rek50001@mail.vpop.hu

Levelezési cím: 6001 Kecskemét, Pf. 303.

A Magyar Kereskedelmi és Iparkamara a Környezetvédelmi és Vízügyi Minisztérium munkabizottságával, szakmai képviselőkkel, önkormányzatokkal és civil szervezetekkel együttműködve egy új termékdíj (vagy ökoadó) törvény kidolgozását tűzte ki célul, melynek egyik legfontosabb prioritása a hulladékok minél nagyobb arányú újrahasznosítása, az EU előírásainak való maradéktalan megfelelés, illetve az általános versenyképesség növelése, aminek egyik alapvető eleme az adminisztráció csökkentése.



Velünk élő csomagolóanyagok

Határidő: december 20.

Tájékoztató a feltöltési kötelezettségről

Közeledik december 20., amely fontos dátum az adózás szempontjából. Egyes adótörvények rendelkezése alapján ugyanis az adózók meghatározott körének adóelőleget kell fizetnie, sőt bizonyos esetekben az adóév során befizetett előlegeket az év végén a várható adó összegére ki kell egészíteni. Ez az úgynevezett adóelőleg-feltöltési kötelezettség, ami 2008. évben a társasági adóelőleg, az egyszerűsített vállalkozói adóelőleg, valamint a társas vállalkozásokat terhelő különadó-előleg, illetve hitelintézeti járadék előleg tekintetében áll fenn.

A feltöltési kötelezettség a társasági adó alanyai közül azokat a kettős könyvvitelt vezető belföldi illetőségű adózókat és külföldi vállalkozókat terheli, akiknek a kötelezettség teljesítésének napjára adóelőleget kellett bevallaniuk és az adóévet megelőző adóévben az éves szinten számított árbevételük meghaladta az 50 millió forintot. Ezt a kötelezettséget a naptári, illetve az üzleti év utolsó hónapjának 20. napjáig kell teljesíteni annak az adóalanyának, amely ebben az időpontban működő adózónak minősül, ide értve a csőd eljárás vagy végelszámolás alatt lévő adózót is.

A törvény értelmében nincs adóelőleg-fizetési, illetve feltöltési kötelezettsége az adózónak 2008.

évi megszűnésekor, továbbá ha adóbevallást a cégbejegyzési eljárás befejezése miatt ad be (előtársasági időszakra). Adóelőlegét azonban nem kell kiegészítenie többek között a közhasznú társaságnak, az alapítványnak, a közalapítványnak, a társadalmi szervezetnek, a köztestületnek, a lakásszövetkezetnek, a szociális szövetkezetnek és az iskolaszövetkezetnek. Nem terheli adóelőleg-feltöltési kötelezettség az adóévben alakult, valamint átalakulás folytán újonnan létrejött adózót sem.

A társasági adóelőleg feltöltésre kötelezett adóalanyoknak a fizetési kötelezettség mellett a tárgyév utolsó hónapjának 20. napjáig bevallást is be kell nyújtaniuk

az előlegkiegészítés összegéről. A 2007. évben ezt a 0729K számú nyomtatványon lehetett megtenni, 2008. évben azonban e nyomtatvány adattartalma beépült a 0801-es bevallás (E) blokkjába. Fontos tudnivaló, hogy amennyiben a társasági adóelőleg-kiegészítés bevallási határideje megegyezik más, a 0801-es bevallásban szereplő, nem éves kötelezettségek bevallási határidejével, ezeket – a bevallási időszak különbözősége miatt – nem lehet egy 0801-es bevallásban beadni. Ebben az esetben a társasági adóelőleg-kiegészítés bevallása végett külön kell a 0801-es bevallást benyújtani.

A társas vállalkozásokat terhelő különadó előleg, illetőleg a hitelintézeti járadék előlegfeltöltési kötelezettség alanya 2008-ban – eltérően az előző évtől – csak az a társas vállalkozás, illetőleg hitelintézet, amelynek az adóévet megelőző adóévben az éves szinten számított árbevétele meghaladta az 50 millió forintot. Az előlegfeltöltést az adóév utolsó hónapjának 20. napjáig kell teljesíteni.

Az egyszerűsített vállalkozói adó (eva) valamennyi alanyának az adóelőleget ugyancsak december hó 20. napjáig kell kiegészíteni.

Az adóelőleg-kiegészítési kötelezettségüket elmulasztó adózók mulasztási bírsággal sújthatók. A feltöltési kötelezettséget az éves várható adó 100 százalékára kell teljesíteni, de mulasztási bírság csak a 90 százalék alatti teljesítés esetén szabható ki, az adózás rendjéről szóló törvény értelmében. A mulasztási bírság alapja a befizetett adóelőleg és a fizetendő adó 90 százalékának különbözete, mértéke legfeljebb a bírság alap 20 százaléka.

A mulasztás jogkövetkezménye azt az adóalanyt is terheli, aki a törvényben meghatározott határidőt akár csak 1-2 nappal mulasztja el, ezért a feltöltési kötelezettségről olyan időpontig célszerű gondoskodni, hogy a pénzügyi év legkésőbb december 20-i terhelési nappal teljesítse adózó átutalási megbízását.

Adó- és Pénzügyi Ellenőrzési Hivatal

Dél-alföldi Regionális Igazgatósága

X. Nemzetközi Közlekedési Konferencia

„Hatékony érdekérvényesítés és érdekvédelem a közlekedési szolgáltatások területén Magyarországon és Európában”

A Csongrád Megyei Kereskedelmi és Iparkamara, a kamarában működő Enterprise Europe Network – Szeged, valamint a Stratégiai és Közszolgáltató Társaságok Országos Szövetsége a Magyar Kereskedelmi és Iparkamara támogatásával **2009. január 29-30-án** immár tizedik alkalommal szervez Szegeden **Nemzetközi Közlekedési Konferenciát** „Hatékony érdekérvényesítés és érdekvédelem a közlekedési szolgáltatások területén Magyarországon és Európában” címmel.

Felkért fővédnök: Dr. Parragh László, a Magyar Kereskedelmi és Iparkamara elnöke

Felkért védnökök: Magyar Anna, a Csongrád Megyei Közgyűlés elnöke

Dr. Botka László, Szeged Megyei Jogú Város polgármestere
Prof. dr. Szabó Gábor, a Szegedi Tudományegyetem rektora

A jubileumi rendezvény keretében szeretnénk rávilágítani az érdekérvényesítés és az érdekvédelem legfontosabb kérdéseire, s bemutatni az európai uniós és hazai szabályozás közös és eltérő aspektusait. A konferencia keretében információkat szeretnénk biztosítani a résztvevők számára az érdekérvényesítés jelenlegi helyzetével és jövőbeli kilátásaival kapcsolatban is a közlekedési szolgáltatások területén.

A rendezvényt megelőzően Szegeden tartja kihelyezett ülését az MKIK Közlekedési Kollégiumának Taxis Tagozata.

A rendezvény részvételi díja fogadással együtt:

| | |
|---|---------|
| - CSMKIK tagoknak | 4000 Ft |
| - más kamara tagjainak és STRATOSZ tagoknak | 6000 Ft |
| - nem STRATOSZ és nem kamarai tagoknak | 9500 Ft |

Bővebb információ: Körmöczi Eszter, 62/486-987/194, kormoczi.eszter@csmkik.hu

A közlekedési konferencia programja (Tervezet)

| 2009. január 29. | 14.00–14.30 | Magyar közlekedési ágazati párbeszéd bizottság célja, feladata Csepeli Lajos, szakállamtitkár, Közlekedési, Hírközlési és Energetikai Minisztérium | 2009. január 30. |
|------------------|--|---|---|
| 12.00–12.30 | Regisztráció | | 9.00–9.30 Regisztráció |
| 12.30–12.45 | CSMKIK elnöki megnyitó Nemesi Pál, elnök, Csongrád Megyei Kereskedelmi és Iparkamara | 14.30–14.50 A magyar fuvarozói érdekképviseleti munka a munkaadók szempontjából | 9.30–9.50 Varga Tibor Közlekedési Munkástanács Szövetsége |
| 12.45–13.00 | Köszöntő Dr. Botka László, polgármester, Szeged Megyei Jogú Város | 14.30–14.50 Wáberer György elnök, MKFE | 9.50–10.10 Borsik János elnök, Mozdonyvezetők Szakszervezete és Autonóm Szakszervezeti Szövetség |
| 13.00–13.30 | MKIK elnöki köszöntő és nyitóelőadás A Magyar Kereskedelmi és Iparkamara küldetése az érdekérvényesítés terén Dr. Parragh László elnök, Magyar Kereskedelmi és Iparkamara | 14.50–15.10 Dittel Gábor főtitkár, NIT Hungary | 10.10–10.40 Eredményesség, kudarcok az érdekérvényesítés területén egy olasz közlekedési munkaadói szövetség vezető tisztségviselője |
| 13.30–14.00 | Fuvarozói érdekérvényesítési törekvések az EU-ban a főigazgatóság szemszögéből Kazatsay Zoltán főigazgató-helyettes, EU Közlekedési Főigazgatóság | 15.10–15.30 Peredi Péter főtitkár, FUVOSZ | 10.40–11.10 Munkabéke és osztályharc egy olasz közlekedési szakszervezet vezető tisztségviselője |
| | | 15.30–15.50 Szarvas Péter elnök, KKV SZ | 11.10–11.30 Kávészünet |
| | | 15.50–16.10 Kávészünet A Magyar Fuvarozói érdekképviseleti munka a munkavállalók szempontjából | 11.30–12.00 Föderatív előnyök az érdekérvényesítésben az Osztrák Kereskedelmi és Iparkamara vezető tisztségviselője |
| | | 16.10–16.30 Korcsulayné Kovács Krisztina elnök, KKSZ | 12.00–12.30 Kérdések, hozzászólások |
| | | 16.30–16.50 Gaskó István, elnök VDSZSZ és LIGA Szakszervezet | 12.30–13.00 A konferencia ajánlásai |
| | | 16.50–17.10 A konferencia első napjának összeglőzése Dr. Szeri István, a STRATOSZ Dél-alföldi Regionális Szervezetének vezetője | 13.00 Ebéd |
| | 19.00 | Állófogadás | |

A fordított adózás beváltotta a hozzá fűzött reményeket

A 2008. január 1. napjától hatályba lépett új általános forgalmi adóról szóló törvény kiszélesítette az úgynevezett „fordított adózás” körét.

A fordított adózás lényege, hogy a kibocsátó a számlában adót nem tüntet fel, azt a vevőnek kell megállapítania és saját bevallásában szerepeltetnie. Az adóalanyiság feltételeinek vizsgálata – azaz annak tisztázása, hogy az érintettek Magyarországon nyilvántartásba vett adóalanyok-e, illetve hogy egyikük sem alanyi adómentes – a szerződő felektől komoly körültekintést igényel.

Ez az adózási mód bevezetésre került többek között az ingatlanforgalmazás, az ingatlanokkal kapcsolatos szolgáltatások bizonyos területein. **Az építőipari szolgáltatásokkal kapcsolatban korábbi szabályozás megváltoztatását indokolta, hogy e területen a legnagyobb mértékű a „fekete” foglalkoztatás aránya, továbbá – az**

ellenőrzési tapasztalatok szerint – **a nem valós adattartalmú „fiktív” számlák felhasználására irányuló törekvés.** E jelenség általánossá válása miatt pedig egyrészt az állami költségvetés – így közvetve minden törvénytisztelő állampolgár –, másrészt a törvényi előírásokat betartó építőipari vállalkozások is károsodnak.

A fordított adózás bevezetését követően kezdetben az érintett vállalkozások körében bizonytalanság volt tapasztalható, így többször nem tudták eldönteni, hogy a konkrét szolgáltatás vonatkozásában alkalmazandó-e a fordított adózás. E kezdeti bizonytalanságot követően az ellenőrzések tapasztalatai szerint az adóalanyok többsége helyesen alkalmazza a jogszabályi előírásokat. Az adóhivatali ellenőrzések lényegi iránya változatlanul a könyvelés alapját képező bizonylatok felülvizsgálata és a végbement gazdasági események feltárása.

Míg az adóhatóság a fordított adózás bevezetését megelőzően az ellenőrzések során gyakran állapított meg jogszerűtlenséget, és kötelezte az érintett adózókat nagy összegű pótlólagos adófizetésre, az ez évben benyújtott áfabevallások vizsgálata során csak elvétve kellett adókülönbözetet megállapítani az építőipari szolgáltatásokhoz kapcsolódóan.

Természetesen az építőiparban bevezetett fordított adózás nem fog minden adózási visszaélést megszüntetni, a fekete foglalkoztatást sem tudja önmagában megakadályozni és meggátolni a fiktív számlák jövőbeni felhasználását. Kétségtelen viszont, hogy **a visszaélések lehetőségét szűkíti, mely által a költségvetést érő kárt, illetve a törvényesen adózó vállalkozások versenyhátrányát mérsékli.**

Adó- és Pénzügyi Ellenőrzési Hivatal Dél-alföldi Regionális Igazgatósága

Gyors reagálású, szociálisan elfogadható, környezetbarát és versenyképes megoldásokra van szükség

Európa felzárkózása

Európa gazdasági teljesítménye az elmúlt 50 évben folyamatosan javult, és így csökkent a 19. századból és a 20. század első feléből származó lemaradása. Az óránkénti termelékenységet tekintve Európa eközben majdnem felzárkózott az USA-hoz, bár az egy főre jutó termelés az egyesült államokbeli érték alig 70%-ánál stagnál. A felzárkózási folyamat azonban 1995-ben váratlanul megtorpant, majd egy olyan időszak következett, amelyben az USA nagyobb mértékű növekedést mutatott fel, mint Európa.

Az amerikai gazdasági teljesítmény növekedésének fontos okának az új technológiák – ebben az esetben az információs és kommunikációs technológiák – gyorsabb integrálása tekinthető. Az USA mind az ilyen technológiák fejlesztését, mind pedig terjesztését tekintve gyorsabban reagált, mint az európai államok többsége.

Az új technológiák fejlődésének és integrációjának eltérő sebessége azonban nem az információs és kommunikációs technológiák sajátossága, hanem a kialakult gazdaságpolitikai rendszer követelménye. Számos új technológia éllovasaként az USA egy erősen piacorientált rendszerre támaszkodik, amelyet világszerte vezető egyetemek és kutatóintézmények, a világ minden részéből származó, magasan képzett munkaerő, magas kockázatvállalási készség, az újonnan alapított vállalkozások gyors növekedése és homogén belső piac jellemez.

Ezzel szemben az európai államok olyan struktúrákat alakítottak ki és olyan gazdaságpolitikai intézkedéseket hoztak, amelyek a felzárkózási folyamatban segítenek, és lehetővé teszik a technológiák gyors átvételét. Ennek jól látható jeleit képezték és képezik a magas beruházási ráták, a nagyobb mértékben szakmai irányultságú képzési rendszerek, a – tendenciájukat tekintve – kockázatkerülő innovációfinanszírozási struktúrák,



a csekélyebb beruházások a felsőoktatásba, valamint a termékek és technológiák gyakran nem elég radikális továbbfejlesztése.

Az elmúlt évek gyenge európai növekedése alapján nyilvánvaló, hogy számos területen teljességgel kimerült a felzárkózási stratégiában rejlő növekedési potenciál. A felzárkózási stratégiától a vezető szerep eléréseig tartó átmenethez viszont mélyreható változásokra van szükség, amelyek Európában még a kezdeti szakaszban vannak, és megvalósításuk sokszor csupán félgözzel történik. A technológiai határhoz egyre közeledve (a piaci újdonságok értelmében vett) önálló és radikális innovációk válnak a növekedés legfontosabb forrásává. Ennek a módszernek a támogatásához át kell alakítani azokat a területeket (pl. szak- és továbbképzés, termék- és munkaerő-piaci szabá-

lyozás, makroökonómiai irányítás), amelyeket a múltban a felzárkózási folyamat sikertényezőiként könyvelték el.

Az európai változtatási igény viszont az éghajlatváltozástól, a globalizációtól, a demográfiai változásoktól, illetve a nyersanyag- és energiahiányból adódó kihívásokból adódik. Olyan struktúrákat kell létrehozni, amelyek gyorsan képesek reagálni az új kihívásokra, és szociális szempontból elfogadható, környezetbarát és versenyképes megoldásokat kínálnak.

Végül olyan rendszer megteremtéséről van szó, amely rugalmasan és gyorsan képes reagálni az Európa előtt álló kihívásokra. Ez a megközelítés abból a meggyőződésből indul ki, mely szerint az, ha most nem lépünk, a jövőben nagyobb költségekkel jár majd, mint amennyibe a jelenleg meghozandó intézkedések kerülnek. Ez nagymértékben igaz – de nem kizárólag – a környezetvédelmi intézkedésekre.

Európa éppen ezen a téren játszott vezető szerepet a múltban, és ezt az idevonatkozó stratégia konzekvens továbbvitelével kell erősíteni. Ez biztosítja azt az iparpolitikai, társadalmi és ökológiai hozadékot, amely a környezetvédelmi intézkedésekből, a harmonizált környezetszabályozás, egységesítés, a környezetvédelmi technológiákat érintő és a szociális innováció támogatása révén nyerhető.

(Forrás: Euro Info Service)



Üzletfejlesztés karnyújtásnyira

Nemzetközi üzleti partnerkövetítő rendszer

A Csongrád Megyei Kereskedelmi és Iparkamarán belül működő Enterprise Europe Network egy 600 központot felölelő, az Európai Bizottság Vállalkozási Főigazgatósága által több mint 40 országban működtetett nemzetközi vállalkozásfejlesztési hálózat tagja.

A hálózat egyik népszerű és hasznos tevékenysége az üzleti partnerkövetítés. Az Enterprise Europe Network belső üzletépítő rendszerén (Business Cooperation Database – BCD) keresztül, díjmentesen lehetőséget biztosítunk valamennyi érdeklődő vállalkozó részére, hogy nemzetközi partnerkeresési szándékát üzleti ajánlat vagy üzleti ajánlatkérés formájában Európa-szerte közzétegye.

Az ajánlatokat és ajánlatkéréseket az Enterprise Europe Network tagjai különböző csatornákon keresztül juttatják el saját ügyfeleikhez. Az Enterprise Europe Network - Szeged a BCD-adatbázisba érkező külföldi ajánlatok egy részét a Kamarai Futárban, az üzleti ajánlatok utolsó blokkjában (14–15. old., Enterprise Europe Network) és a CSMKIK európai uniós elektronikus hírlevelében jelenteti meg.

Amennyiben szeretne bekerülni ebbe az Európa-szerte ingyenesen elérhető adatbázisba, szíveskedjen kitölteni a regisztrációhoz szükséges adatlapokat angol és magyar nyelven (BCD_hun.doc, BCD_eng.doc), melyeket kamaránk honlapján is megtalálhat. A kitöltött formanyomtatványokat az enszszeged@csmkik.hu e-mail címre várjuk.

Bővebb információt a már említett honlapon találhatnak, vagy az enszszeged@csmkik.hu e-mail címen kérhetnek.

Az Ön hangja Európában – SME Feedback

Az Európai Bizottság célul tűzte ki azon szabályozórendszer tökéletesítését, amelyben az európai vállalkozások működnek, ezáltal segítve őket abban, hogy versenyképesek maradjanak az egységes piacokon. Az Európai Bizottság a növekedést és munkahelyteremtést célzó, úgynevezett lisszaboni stratégia keretében nagy erőfeszítéseket tett a szabályozórendszer tökéletesítése érdekében. Jelenleg is zajlanak az új törvényhozási javaslatok háttérvizsgálatai, a meglévő jogszabályokat pedig hatékonyságuk alapján értékelik. A valós problémákat leginkább a vállalkozások tapasztalják, és éppen ezért a bizottság szeretné hallani az önök véleményét is.

Ha bármi olyan problémát észlel, amit orvosolni lehetne (pl. engedélyeztetési eljárások, export, import bonyolultsága, pályázatással kapcsolatos észrevételek, ha valamely üzleti partner, vagy hatóság olyan feltételeket diktál, amelyből önmagának hátránya van, vagy túlzott költségekkel jár, csökkenti a forgalmat stb), kérjük, jelezze azt az enszszeged@csmkik.hu e-mail címre. Ezt követően az Enterprise Europe Network Szeged a beérkezett észrevételeket (névtelenül) egy adatbázison keresztül továbbítja a bizottság felé, ahol minden egyes eset teljes egészében feldolgozásra kerül. Várjuk vállalkozói érdekképviseleti szervezetek jelentkezését is!

Dr. Tóth István: Kapcsoljuk be a szakképzés átalakításának gyorsítóit!

Lehetőség és esély a válságban

Ne legyenek illúzióink. Nagyon nehéz lesz a következő egy-két év. Ma már nem az óhajok és vágyak, egyes társadalmi csoportok határozzák meg a döntéseket, hanem a gazdasági kényszer. A világon kialakult egyensúlytalanság, az ebből eredő, egyre mélyülő gazdasági recesszió mindenkit érint. A munkaadót, a munkavállalót, a nyugdíjast, mind a 10 millió embert. A kérdés csak az, kit mennyire. Csökkent, de nem múlt el a veszély a forint bedőlésére, az ezt követő hatalmas inflációra és munkanélküliségre, a negatív gazdasági spirál beindulására. Ma válságkezelés van, ami felülír mindent, népszerűtlen és fájdalmas intézkedéseket kell hozni. Biztosan lesznek sztrájkok, radikalizálódnak a szélsőségesek, növekszik a bűnözés. Kielezőődnek a társadalmi feszültségek. Mi a feladata ebben a helyzetben a kamarának?

Mint ahogy már az új vezetőség felállásakor is megfogalmazódott, még szorosabb kapcsolat tagjainkkal! Vigyük helybe nekik a vállalkozásokat segítő támogatások összes formáját, azok elérhetőségeit (név és elérhetőség) működjünk együtt az azokat intéző szervezetekkel, ha kell, segítsünk megfogalmazni a pályázatokat. Erre kell, hogy a legtöbb figyelmet szentelje az apparátus, de valamennyi osztálynak, tagozatnak és az elnökségnek is részt kell vennie ebben a munkában. Bár a megye gazdasági szerkezete miatt a recesszió közvetlenül kevesebb vállalkozót érinthet, mint az ország más területén, de ez csak részben enyhíti a gondokat.

Azonnal lépni kell!

Mivel kell szembenéznünk? Likviditási, a működésfinanszírozási problémákkal. A nem megújítható vagy el nem érhető hitelekkel, magas, kitermelhetetlen kamatokkal, kiszámíthatatlan árfolyam-ingadozásokkal, visszaeső kereslettel, nem megújított szerződésekkel, a létszám csökkentésével, a fejlesztések leállításával vagy elmaradásával. És az egyelőre még fennmaradó magas adóterhekkel. Egy vagy két év – ma még nem lehet tudni mennyi idő – alatt ki kell dolgozni és meg kell kezdeni mindazon reformokat, amelyek elmaradása szerepet játszott az ide vezető útban. Ha nem lépünk, minden erőfeszítésünk felesleges, a gazdaság nem léphet kiegyensúlyozott, hosszú távon is növekvő pályára.

Ma a legfontosabb szempont a költségvetési egyensúly megteremtése, az ország fizetőképességének fenntartása, ez most mindent megelőz, de már most ki kell dolgozni és a lehető leghamarabb meg kell lépni a gazdasági növekedést serkítő intézkedéseket. Több ország azonnal élt ezekkel, a lehetőségekkel – adó- kamatsökkentés – nekik volt tartalékuk, volt miből adni. Nálunk üres a kassza, magas az eladósodottság, még él a spekulációs veszély, így életveszélyes és felelőtlen az, aki azonnali adó- és kamatsökkentést hirdet. Ezt ahhoz tudnám hasonlítani, mint ha a bokszoló megroggyant állapotban leengedné a kezét.

Ha fájón is, de a realitásokat felismerve a munkaadói szervezetek – köztük a kamara – lemondott az azonnali adó- és járuléksökkentésről. Ez nem jelenti, hogy ne kezdődje-

nek el az adórendszer, az önkormányzati, az egészségügyi, a szociális, az oktatási rendszer átalakításával kapcsolatos reformok, az adóterhek, elsősorban a jövedelmeket terhelő járulékok érdemleges csökkentése, az euróhoz való mielőbbi csatlakozás. Ez nagyon nagy feladat, nem lehet rövid idő alatt eredményt elérni, de már nincs több idő, kár az elmúlt közel húsz év elherdálásáért. Ha nem akarunk

szembe a részérdekeket képviselő, csak a rövid távú érdekeiket védő csoportokkal, akár felvállalva a nyílt ütközéseket is. Akkor is eredményes lehet ez, ha ma Magyarországon még nagyon erős a minden változással szembeni ellenállás (a 300 Ft-os vizitdíjat a szavazók 85 százaléka leszavazta), eluralkodott a populizmus, a



Dr. Tóth István



Az építőipar kiemelt figyelmet kapott az MKIK által rendezett Szakma Sztár Fesztiválon is

válságból válságba bukdacsolni, akkor azonnal lépni kell. Csak így lehet, megteremteni a tartós, kiegyensúlyozott gazdasági növekedés feltételeit. Ennek a társadalom által való elfogadtatásához kell minden erőt megmozgatni, igénybe véve a kamara segítségét is.

A nyílt ütközéseket is vállalni kell!

A válság kikényszerítette azt is, hogy a társadalom valamennyi tagja felismerje, hogy nincs tovább, változtatni kell, ellenkező esetben még nagyobb árat fizetünk az elkerülhetetlen változtatásokért. Mi lehet ebben a feladata egy területi kamarának, nevezetesen a Csongrád Megyei Kereskedelmi és Iparkamarának? A mi feladatunk az, hogy valamennyi munkaadói szervezettel, a változást akaró civil szerveződésekkel összefogva segítsünk tudatosítani a változások szükségességét a nyilvánosság előtt. Szálljunk

pártérdekek mindent felülírnak, él és virul a paternalista szemlélet.

Nekünk Mohács kell!

Az előzőekben foglaltak sokak által ismertek, csak még nem érzik saját életükben annak hatását. Rövidesen ez is bekövetkezik. Csökken a reálbér, ezzel a fogyasztás, nem pótolja a könnyen felvehető hitel, munkahely elvesztés, családi tragédiák. Nekünk magyaroknak Mohács kell, hogy lépünk, hát ne késlekedjünk. Gyorsítsuk fel azokat a már megkezdett pozitív folyamatokat, amelyeket már megkezdődtek. Ilyen lehet a szakképzés átalakítása, amely sok esetben nem igényel kormányzati intézkedést, helyi szinten az önkormányzatok, az intézményfenntartók is megtehetnek. És most áttérnék ezek kissé részletesebb ismertetésére. ➤

➤ *A (szak)tudás mentén szakad a társadalom*

Ma a társadalom szakadása igazán nem a politikai megosztottság mellett megy végbe, hanem a tudás, (szaktudás) mentén. Aki rendelkezik piacképes, munkaerő-piacon eladható, annak változását követni tudó szakmai ismerettel, az boldogul az életben, aki nem, a véglegesen leszakad. Különösen fáj ez olyan országban, ahol a munkaképes korú emberek 40 százaléka semmiféle szakmai végzettséggel nem rendelkezik. Fel kellene ismerni, hogy mind az egyének, mind a társadalomnak az az érdeke, hogy mindenki rendelkezzen piacképes szakmai ismeretekkel. Sajnos megynkben az országos átlagnál is rosszabb a helyzet. Nő a fiatalok körében a munkanélküliség, ma már meghaladja a 20 százalékot, ugyanakkor egyes szakmai csoportok állandó létszámiánnyal küzdenek (építőipar, fémfeldolgozás stb.).

A szakképzésben 2005–1006-ig gyakorlatilag a 30-40 éve kialakult intézményrendszerben, elavult módszerekkel képeztük a munkanélküliek tömegét, a közoktatás gyakorlatilag nem a közért folyt, hanem intézményrendszer, az ott dolgozók fennmaradásáért. Azóta jelentős és érdemi változások történtek mind szervezeti, mind tartalmi és módszertani területen. Elismerésük mellett, tekintettel a kialakult válságos helyzetre, még tovább kell lépünk, felvállalva az ezzel járó érdeksérelmeket, konfliktusokat is. Véleményem szerint a következő területeken lehetne megyei szinten előre lépni:

Zajlanak a szervezeti átalakítások

Szervezeti téren az iskolafenntartó önkormányzatok, alapítványok, a Szegedi Tudományegyetem a Csongrád Megyei Kereskedelmi és Iparkamara 2005-ben létrehozta azt a konzorciumot. Amely kidolgozta a feladatokat, elindította az intézményrendszer átalakítását, megteremtette a Területi Szakképzési Központ (TISZK) létrehozását. Ez lehetőséget nyújt a szakképzés technikai feltételeinek jelentős javítására, a képzés alkalmazkodó képességének megteremtésére, az oktatók folyamatos továbbképzésére. Vannak rész-eredmények, de nem lehetünk elégedettek. Tovább kellene lépni a szakmai csoportok szerinti intézménycsoportok kialakításában, egyúttal a képzési kapacitásokat erőteljesebben illeszteni a munkaerő-piaci igényekhez. Nem lehet megelégedni csak az igazgatás, a pénzügyi elszámolás összevonásával. Jelentős szervezeti változás a Regionális Fejlesztési és Képzési Bizottság életre hívása. Soha nem látott döntési jogokat kapott a munkadók, munkavállalók és iskolafenntartók képviselőiből álló testület. Az évi egymilliárd forint körüli szakképzési támogatások odaítélése mellett dönt a tanévben indítható képzéséről, azok létszámáról. A testület társelnöke a kamara képviselője. Hatalmas lehetőség a szükséges változások

véghez vitelére. Most folynak a stratégiáról szóló széles körű viták, de ne feledjük: kevés a stratégia kidolgozása, elengedhetetlen az azt megvalósító konkrét cselekvési terv.

Gátak a modulrendszerű képzés előtt

A képzések tartalmi és módszertani intézkedései közül igen biztató az ún. modul rendszerű képzés bevezetése. A szakmák oktatását előre meghatározott modulokra osztva, az elméleti és



A jó hegesztő kincset ér

gyakorlati ismeret közelítésével, a részfolyamatokat számonkéréssel lezárva történik az oktatás. Természetesen a modulok hossza szakmánként eltérő óraszámot igényel. Ez megoldhatatlan feladatot igényelt az iskolától. Az éves tanrend összeállításakor lett volna olyan tanár, akinek pl. 30-40 órája lett volna, míg másnak csak 2-3. Mivel a törvény szerint egy tanárnak heti 22 órát kell tanítani, akkor lehet teljes munkaidős dolgozó, így iskoláink vagy be se vezették, vagy a modul rendszer lényegét – az elmélet és gyakorlati oktatás időbeni közelítését – figyelmen kívül hagyva visszatértek a „jól bevált” órarendi oktatáshoz.

Kiszorítódi a közismereti és gyakorlati képzésben

Hosszú idő óta nem tudunk előre lépni a gyakorlati képzés arányának érdemi növelésében. Ma a tanuló a képzési idő döntő részét az iskolapadban tölti, csak a végén jut ki a gyakorlati képzőhelyre. Lényegében a 8–9. osztály a szakmai ismeret szempontjából feleslegesen eltöltött időnek bizonyul. A sok közismereti anyag egy része természetesen szükséges, oktatása azonban a szakmai ismeretek megszerzését, gyakorlását kiszorítja. Felvetődik a kérdés, hogy – mint más országokban ez már gyakorlat – nem kellene-e szétválasztani a közismereti tárgyak oktatását, a gyakorlati oktatástól. A képzés egy szintjén lezárni a közismereti tárgyak oktatását, utána a gyakorlati

képzőhelyen csak a szakma elsajátítása lenne az elsődleges.

Régi követelése a kamarának a független vizsgabizottságok felállítására. Ma a képző intézményben történik a vizsgáztatás, igaz, kamarai részvétel mellett, ami eltérő követelményeket, sokszor eltérő ismeretanyagot, kérdéseket jelent egy-egy szakmai vizsgán. Különösen indokolatlan ez a mai helyzetben, amikor egy szakmában lehet 3 év alatt, 2 év alatt, felnőttképzésben – függetlenül attól van-e gyakorlata vagy nincs – akár 6 hónap alatt bizonyítványt kapni (na, az annyit is ér). Ha meghatároznánk minden szakmában a minimálisan teljesítendő követelményszintet, és erről a képző szervektől független vizsgabizottság előtt kellene számot adni, lehet, hogy több lenne a bukás, de a felkészítés is javulna.

Mi leszek, ha nagy leszek?

Nagyon fontos a pályaválasztás, az azt befolyásoló motivációs tényezők ismerete. Ma zömében a szülők, a baráti társaság, a média befolyásolja a döntéseket. Gyakori azonban, amikor a buszmegálló közelsége dönt. Fontosak a különféle képzési intézmények reklámjai, az ún. work shopok is. A képzőintézmények azonban sokkal inkább a saját képzési kapacitásuk feltöltésében érdekeltek, mint a tanulók későbbi, munkaerő-piacon történő elhelyezkedésében. A szülői, döntéseknél nem mindig áll rendelkezésre az az ismeret, ami a biztos megélhetést jelentő pályaválasztást segíti, uralkodik a felsőfokú intézményekbe való mindenáron való bejutás, a lehetőleg ne fizikai munkát végezzen a gyerek, ha mégis, divatszakma legyen.

Hogyan lehetne a pályaválasztást segíteni, erősíteni a kívánt motivációs tényezőket? Természetesen a szülői felelősség nem vállalható át, de azt lehet könnyíteni. Az általános iskolák felső tagozatán dolgozzanak főállású pályaválasztási tanácsadók, akár más munkakör rovására, akik elkezdik a gyerekek munkára való felkészítését, figyelemmel kísérik kézségeik, képességeik fejlődését, ennek megfelelően állandó kapcsolatban állnak a szülőkkel, tanácsokkal látják el őket. Felkérésre a kamara segítene egy-egy szakma bemutatásában, tájékoztatna az elhelyezkedési és a várható kereseti lehetőségekről. Segíthetné a pályaválasztást, ha visszaállítanánk az iskolákban az igazi politechnikai órákat. A fiúknál a fűrész-faragást, lányoknál főzést, varrást. Itt is tudna a kamara segíteni nyugdíjas szakemberek biztosításával, esetleg kisebb szerszámok átadásával.

Az egyén felelőssége

Ma törvény biztosítja, hogy az első szakma megszerzése ingyenes. Ez helyes, de vajon meddig feladata az adófizetőknek az egyéni álmok megvalósítása? Hol kezdődik az egyén saját felelőssége a jövőjéért? Ma akár 10 évig is el lehet lébecolni az egyetemeken, ha nem tetszik az egyik iskola, majd választ másikat.

(Folytatás a 12. oldalon)

(Folytatás a 11. oldalról)

Ma Szegeden 20 oktatási intézményben 97 szakmát oktatnak állami finanszírozás mellett. És akkor még nem beszéltem a jó üzletet jelentő piaci képzésekről. Ha egy cég teljesíti a képzési feltételeket, megkapja az engedélyt, az állami támogatással együtt. Semmi koordináció a különböző képzési formák között, így jelentős túlképzések folynak állami támogatással. Szükséges-e minden speciális igényt az adófizetők pénzéből kielégíteni? Hol a határ, amikor azt mondjuk, hogy ennyit és ennyit finanszíroz az állam, a többit bízzuk a piacra. Megoldás lehet az is, ha bizonyos szakmáknál költségtérítést fizetne a tanuló. Jó

magyar szokás, ha valami ingyen van, azzal nem kell takarékosan bánni. Az egyetemekre ma már mindenki bejuthat, más kérdés, hogy mi lesz vele. A középfokú képzésben mikor merjük szigorítani a gimnáziumokba való felvétel körülményeit, netalán csökkenteni a gimnáziumi osztályok számát? Tudom, ez egyes csoportok rövid távú érdekeit jelentősen sérti, de vállalni kell a jövőnk érdekében.

És szerintetek?...

Az oktatásban, ezen belül a szakképzésben ha azonnal el is kezdjük a változtatásokat, az eredmények 4-5 év múlva jelentkeznek. Az intézkedések közül sokat városi vagy megyei szinten is meg lehet

hozni – a mai gazdasági helyzet talán segíti is a döntések meghozatalát. Nem azt akarom, hogy pénzt vonjanak ki az oktatásból, sőt növelni kell azt, de abban biztos vagyok, hogy a rendelkezésre álló forrásokat sokkal hatékonyabban is fel lehet használni, ha az elengedhetetlen változtatásokat megtegyük. Ehhez a kamara minden lehetséges segítséget megad.

A fenti gondolataimmal természetesen lehet vitatkozni, sőt kell is, ezért szeretném, ha gyakorlati tapasztalatok alapján véleményeket eljuttatnátok bizottságunkhoz, ezzel is segítve munkánkat.

Dr. Tóth István,

az oktatási és szakképzési bizottság tagja

Jelentse be tanulóigényét!

A szakképzési törvény előírásainak megfelelően (1993. évi LXXVI. szakképzési törvény 29. § (1). bek.) a tanulók szakmai gyakorlati oktatását biztosító gazdálkodó szervezetek kötelesek írásban közölni tanulóigényüket a területileg illetékes gazdasági kamarának és a tanuló szakmai elméleti képzését ellátó szakképző iskolának. Csongrád megyében a tanulóigényt a mellékelt lap kitöltésével lehet teljesíteni, amit a Csongrád Megyei Iparkamara Oktatási Igazgatóságára kell eljuttatni. A gazdálkodóknak (vállalkozóknak) annyi bejelentőlapot kell kitölteni, ahány szakmában tanulóigényük van. (Az igénybejelentő lap kérhető faxon, e-mailben és telefonon is az oktatási igazgatóságtól, vagy letölthető a www.csmkik.hu honlapról.)

Az igényeket a következő címre kérjük beküldeni:

Csongrád Megyei Kereskedelmi és Iparkamara 6701 Szeged, Párizsi krt. 8–12. Pf. 524.,

vagy e-mail cím: czirok.gyorgyi@csmkik.hu.

Tel.: 62/486-987/175 mellék.

Beküldési határidő: 2008. december 31.

Tanulóigény bejelentés az Országos Képzési Jegyzékben szereplő szakképesítés gyakorlati oktatására 2009/2010. tanévre

Figyelem! Minden szakképesítésre egy-egy igénybejelentő lapot kell kitölteni
Gyakorlati képzést igénylő gazdálkodó szervezet, vállalkozó

Neve:

Címe:

E-mail címe:

Vezető neve, beosztása:

Telefon:..... Fax:.....

Gyakorlati képzés helye (több gyakorlati képzési hely esetén kérjük, hogy csatolja a részletes felsorolást):

Címe:

Telefon:..... Fax:

Gyakorlati oktatásért felelős személy neve:

Szakképesítés megnevezése (új OKJ szerint):

Új OKJ szám:.....

Kamara által műszakonként engedélyezett tanulólétszám:

Gyakorlati oktatást végző személy neve:

Szakelméleti oktatást végző iskola megnevezése:

Gyakorlati oktatásra tanulószereződéssel felvételre tervezett létszám:

I. szakképző évfolyamra.....fő

Iskolai tanműhelyből II. szakképző évfolyamra.....fő

Fontos!

I. Tanulószereződést csak azon tanulókkal lehet kötni, akik a 16. életévüket 2009. augusztus 31-ig betöltik, és rendelkeznek az Országos Képzési Jegyzékben (OKJ) meghatározott előképzettséggel, valamint a szakma gyakorlására alkalmasak.

.....
Cégszerű aláírás

A szakképzésről egyeztettek a kamarában

Az elmúlt néhány évben kialakult igen jó munkakapcsolat hatalmazta fel a kamara szakképzéssel foglalkozó szakembereit, hogy zártkörű beszélgetést kezdeményezzenek Szeged MJV Oktatási Irodájának vezetőjével, *Kardos Jánossal*. *Szügyi György*, a kamara oktatási és szakképzési bizottsági, valamint *Orcsik Sándor* TESZEB elnök arra kérte Kardos Jánost, hogy tájékoztassa szakembereinket, milyen formában tervezi a szakképzést végző iskoláinak további működtetését. A kamara ugyanis azt szeretné elérni, hogy a fenntartói érdekek egészüljenek ki a gazdaság igényeinek figyelembevételével, a működési forma kialakításakor. A kamarai szakemberek Kardos János figyelmét is felhívták arra a kamarai törekvésre, hogy a gazdaság számára megfelelő számú és összetételű szakképzett fiatalok kerüljenek ki az iskolákból. Többek között abban is egyetértésre jutottak, hogy pályaaorientációs és pályaválasztási erőfeszítéseiket összehangolják. A szakmaszeretet és elkötelezettség kialakítása mellett a tananyagok, tanítási módszerek fejlesztését és a tanítás hatékonyabb szervezését is elvárja a gazdaság. Mindannyian hangsúlyozták a folyamatos párbeszéd szükségességét, míg az elkövetkezendő hónapokban folytatódik a párbeszéd, hogy a legkésőbb 2009. március végéig kialakítandó iskolaműködtetési forma a lehető legtöbb érdeket sikeresen szolgálja.



Országos Statisztikai Adatgyűjtési Program

A kormány 265/2008. (XI. 6.) számon rendeletet alkotott a 2009. évre vonatkozó Országos Statisztikai Adatgyűjtési Program módosított és új adatgyűjtéseiről. A rendelet hatálya a jogi személyekre, a jogi személyiséggel nem rendelkező szervezetekre, valamint a gazdasági tevékenységet folytató természetes személyekre terjed ki. A rendelet mellékletei tartalmazzák a statisztikai adatgyűjtéseket és statisztikai célú adatátvételeket. A jogszabály 2009. január 1-jén lép hatályba, mellékleteivel együtt a Magyar Közlöny 157. számában tekinthető meg.

Januártól kell Robin Hood adót fizetni

A távhőszolgáltatás versenyképessé tételéről szóló 2008. évi LXVII. törvény januártól vezeti be a Robin Hood adó néven ismertté vált, az energiaszolgáltatást terhelő jövedelemadót. A törvény szerint a jövedelemadó alanya az energiaellátó, kivéve, ha a cégbejegyzési eljárás befejezése miatt ad be adóbevallást. A jövedelemadó-kötelezettséget a külföldi vállalkozó kizárólag a belföldi telephelye útján végzett tevékenysége alapján állapítja meg.

A jövedelemadó a pozitív adóalap 8 százaléka. Az adóalany az adóév utolsó hónapjának 20. napjáig vallja be és fizeti meg a várható jövedelemadó 90 százalékát. Ez a kötelezettség nem vonatkozik arra az adóalanyra, amelynek az adóévet megelőző adóévben az éves szinten számított árbevétele nem haladta meg az 50 millió forintot. A fizetendő adót az adózás rendjéről szóló törvényben a társasági adóra előírt határidőben kell megállapítani, bevallani és megfizetni, illetve ettől az időponttól lehet visszaigényelni. Az adót a társasági adóval azonosan kell elszámolni.

Az októbertől bevezetett új távhőtámogatási rendszert az idén még finanszírozza a költségvetés, a tervek szerint jövőre azonban már a Robin Hood adóból befolyt bevételből fizetik, mintegy 30 milliárd forint bevételt vár ebből az adónemből a kormány. A forrást csak távhő-kompenzációra és a fűtési rendszer korszerűsítésére lehet költeni. A törvény a Magyar Közlöny 161. számában jelent meg.

Utások személyi poggyászában importált termékek

Az Országgyűlés 2008. évi LXVIII. számon törvényt alkotott az utások személyi poggyászában importált termékek általános forgalmi adó és jövedéki adó mentességéről. A jogszabály rendezi a nem kereskedelmi jellegű import fogalmát, az adómentességi értékhatárt és mennyiséghatárt, az átváltási árfolyamot, és az eljárási szabályokat. A törvény főszabályként 2008. december 1. napján lép hatályba, rendelkezései a Magyar Közlöny 161. számában tekinthetők meg.

Januártól egységes termékdíj-szabályozás

A 2008. évi LXIX. törvény 2009. január 1-jétől módosítja a környezetvédelmi termékdíjról, továbbá egyes termékek környezetvédelmi díjáról szóló 1995. évi LVI. törvényt. A törvénymódosítással a jogalkotók a hulladékmennyiség csökkenését és a fogyasztói szemlélet változását kívánják ösztönözni. A törvénymódosítás a hulladékprobléma megoldására, illetve a hulladékhasznosításra helyezi a fókuszot. A csomagolásokra vonatkozó uniós követelmény ugyanis 2012-re 60 százalékos hasznosítást ír elő. A módosított jogszabály szerint az újratölthető italcsomagolások termékdíjmentessége mellett a termékdíj egy részét kell csak megfizetnie annak a gyártónak és forgalmazónak, amely vállalja, hogy a csomagolást visszagyűjti és hasznosítja. Egységessé válik az eddig italfajtánként eltérő díjtétel is, a jövőben a termékdíj mértéke független lesz a csomagolás tartalmától, és minden belföldi és külföldi gyártó egyforma összegű termékdíjat fog fizetni. A törvény a Magyar Közlöny 161. számában jelent meg.

Lábbelik forgalmazása

A nemzeti fejlesztési és gazdasági miniszter 24/2008. (XI.18.) NFGM számon rendeletet alkotott a lábbelik fogyasztók részére történő forgalmazásának egyes követelményeiről. A rendelet értelmében a gyártó köteles a fogyasztók részére történő forgalmazásra szánt lábbelin a lábbeli fő alkotórészeihez felhasznált anyagokat a rendelet mellékletében szereplő módon feltüntetni. Az alkotórészekre vonatkozó tájékoztatás tartalmáért a gyártó, a forgalmazó pedig a tájékoztató lábbelin történő feltüntetésért felel. A rendelet 2008. november 26-án lépett hatályba, mellyel egyidejűleg a lábbelik címkézéséről szóló 4/1998. IKIM rendelet hatályát veszette. Az előírások a Magyar Közlöny 162. számában tekinthetők meg.

Alkalmazható üzemanyagárak

Az Adó- és Pénzügyi Ellenőrzési Hivatal a Hivatalos Értesítő 47. számában tette közzé a 2008. december 1-je és december 31-e között alkalmazható üzemanyagárak mértékét. Eszerint az

ESZ 95 ólmozatlan motorbenzin 274 Ft/l,
a gázolaj 297 Ft/l,
a keverék 298 Ft/l,
az LPT autógáz 188 Ft/l.

Ha a szja törvény hatálya alá tartozó magánszemély az üzemanyag-költséget a közzétett árak szerint számolja el, akkor nem szükséges az üzemanyagról számlát beszerezni.

Jegybanki alapkamat

A Magyar Nemzeti Bank elnöke 14/2008. (XI. 24.) számon MNB rendeletet alkotott a jegybanki alapkamat mértékéről. A rendelet értelmében 2008. november 25. napjától a jegybanki alapkamat mértéke 11%. A rendelet a Magyar Közlöny 166. számában került kihirdetésre.

START PLUSZ és START EXTRA kártya

A munkaerő-piaci tapasztalatok alapján és a foglalkoztatási kereslet ösztönzése érdekében 2006-ban a Szociális és Munkügyi Minisztérium kezdeményezte a járulékkedvezmények körének bővítését. A fiatalok munkatapasztalt-szerzését elősegítő START-program kedvező tapasztalatai alapján kidolgozták a START PLUSZ és a START EXTRA programot. 2007. július 1-jétől történő bevezetésükkel újabb hátrányos helyzetű csoportok foglalkoztatásának elősegítése valósulhat meg célzott járulékkedvezmény biztosításával.

A program célja: segítséget nyújtson a munkaerőpiacra történő visszatéréshez olyanoknak is, akik eddig munkavállalás szempontjából nem voltak kedvező helyzetben. A START PLUSZ program célja továbbá, hogy segítséget nyújtson a munkaerőpiacra történő visszatéréshez a tartósan állást keresőknek és a kisgyermeket nevelő szülőknek, közeli hozzátartozót ápoló családtagoknak, hogy a gyermekgondozási, ápolási ellátást követően munkát vállalhassanak, illetve, hogy az ellátás folyósítása mellett is dolgozhassanak.



A START EXTRA program, az idősebb munkavállalók, valamint az alacsony iskolai végzettségűek elhelyezkedésének elősegítése már a korábbi években is fontos célja volt a kormánzatnak. Az „50 év feletti munkanélküliek elhelyezkedésének elősegítése” elnevezésű központi munkaerő-piaci program segítségével 2005-ben és 2006-ban közel 40 ezer 50 évnél idősebb munkavállalónak sikerült állást találnia.

A kedvezmény a munkáltatót illeti meg. START PLUSZ esetében az első évben: a

munkáltató a havi bruttó kereset 15%-át fizeti meg járulékfizetési kötelezettség teljesítése címén. A második évben: a munkáltató a havi bruttó kereset 25%-át fizeti meg járulékfizetési kötelezettség teljesítése címén. Tételes egészségügyi hozzájárulást a munkáltatónak (jelenleg 1950 forint havonta) két évig nem kell fizetnie.

START EXTRÁ-nál az első évben: a munkáltatónak nincs járulékfizetési kötelezettsége (mentesül a munkaadói és társadalombiztosítási járulékok megfizetése alól). A második évben: a munkáltató a bruttó kereset 15%-át fizeti meg, járulékfizetési kötelezettség teljesítése címén.

Tételes egészségügyi hozzájárulást a munkáltatónak (jelenleg 1950 forint havonta) két évig nem kell fizetnie.

Hol lehet igényelni a kártyát? A START PLUSZ és a START EXTRA kártyát a lakóhely szerint illetékes adóhatóságnál (APEH) kell formanyomtatványon igényelni.

A START PLUSZ és START EXTRA programok megvalósítása a Társadalmi Megújulás Operatív Program (TÁMOP) keretében, az Európai Szociális Alap társfinanszírozásával történik.)

Lengyelország

0812-01 Kazánok, kemencék, hőtechnikai berendezések, termosztátok lengyel gyártója kereskedelmi partnert keres.

P.P. LARS, Pl-60-434 Poznań, ul. Człuchowska 12., tel.: +48-61/840-4045, 840-4000, fax: 840-4050, e-mail: Rafal.Rucinski@lars.pl weblap: <http://www.lars.pl/> kapcsolat: Izabela RUCIŃSKI

0812-02 Lengyel kereskedő cég tüzelőt (brikett/préselt szén) keres.

Firma AGRICARGO, Pl-95-035 Ozorków, ul. Sucharskiego 4/33., tel./fax: +48-42/-7181-586, mobil: +48-509/-112-091, e-mail: agricargo@op.pl kapcsolat: Izabela RUCIŃSKI

0812-03 Lengyel kereskedelmi cég nyílászárókhoz keres alumíniumprofilokat.

P.P.U. MORAD Sp. z o.o., Pl-83-300 Kartuzy, ul. Kościarska 13., tel.: +48-58/-694-9157, mobil: +48-605/-657-797, e-mail: miroslaw.wilczewski@morad.pl weblap: <http://www.morad.pl/> kapcsolat: Mirosław WILCZEWSKI

0812-04 Építőipari és bútorigipari fellemeget gyártó lengyel cég szeretné felvenni a kapcsolatot bútorgyártókkal és kereskedelmi partnerekkel.

Firma PLAZDREW Zdzisław Płaza, Pl-34-340 Jeleśnia, Sopotnia Wielka 333., tel./fax: +48-33/-860-1153, e-mail: bogdan.bus@onet.eu kapcsolat: Bogdan J. BUS

0812-05 Lengyel cég orvostechnikai eszközöket, felszereléseket, berendezéseket kínál (urologia, neurológia, ultrasonográfia, endoszkópia).

MEDEN-INMED Sp. z o.o., tel.: +48-94/-347-1067, fax: 347-1041, mobil: +48-607/-566-302, e-mail: nhampel@meden.com.pl, weblap: <http://www.meden.com.pl/>

Kapcsolat: Natalia HAMPEL

0812-06 Textilanyagok kereskedelmével foglalkozó lengyel cég varrodákat, együttműködő partnereket keres.

Polska Grupa Tekstylina Sp. z o.o., Pl-27-400 Ostrowiec Świętokrzyski., ul. Kilińskiego 57., fax: +48-41/-265-1334, mobil: +48-508/-256-487, e-mail: kasia@polishtextilegroup.com kapcsolat: Katarzyna HAMERA

0812-07 Lengyel kereskedő cég gabonát keres.

Firma GRAIN-TRADE, Pl-52-015 Wrocław, ul. Krakowska 180 b., tel.: +48-71/-7878-377, fax: 7878-399, mobil: +48-509/-845-575, e-mail: m.zaglewska@dan-mak.pl, weblap: <http://www.dan-mark.pl/> kapcsolat: Paweł MALARZ

0812-08 Szállítványozással foglalkozó lengyel cég saját tartálykocsival rendelkező magyar szállítványozókkal szeretné felvenni a kapcsolatot.

SMART-log. Sp. z o.o., Pl-03-303 Warszawa, ul. Jagiellońska 69., tel.: +48-22/-676-1040, fax: 676-1140, mobil: +48-600/-009-672, e-mail: a.araszkiwicz@smart-log.pl weblap: <http://www.smart-log.pl/> kapcsolat: Adam ARASZKIEWICZ úr

Szlovénia

0812-09 A legnagyobb szlovén tafagyártó cég magyarországi partnert keres bükkfá feltermékek beszállításához. Paraméterek: a bükkfá feltermékek gőzölő edényekben kell gőzölni, a megmaradt nedvesség a száraz feltermékekben 8-10% között, éves mennyiség: kb. 30000 darab.

KOPITARNA SEVNICA d.o.o., Prvomajska ulica 8 8290 Sevnica, SLOVENIJA, tel.: +386 (0)7 81 63 400, Tel. tajnitvo: +386 (0)7 81 63 462, Fax: +386 (0)7 81 63 444, e-mail: info@kopitarna.eu

0812-10 Szlovén cég magyarországi száraz süteményeket gyártó cégeket keres (édességek, kekszek) szlovéniai és más piacokon való eladása céljából.

Ecomaf d.o.o., Industrijska cesta 5, kromberk Nova Gorica 5000, kapcsolattartó: Marjan MURENC, tel.: +386 5 3300310, e-mail: ecomaf.doo@siol.net

Benin

0812-11 Benini cég bor és olívaolaj exportőreivel szeretné felvenni a kapcsolatot, melyek havonta szállítanák neki az említett termékeket.

Mark Brothers Ltd., kapcsolattartó: (Mr.) Mark Oliver, C/56 Von Cinema Vog Cotonou, Rep. Du Benin, tel.: +229-95965833, e-mail: markbrothersltd@gmail.com

Beloruszija

0812-12 Fehérorosz befektetési lehetőségek (közvetlen tőkebefektetés, megállapodás szerinti részvételi lehetőség, hitelezés, közös vállalat létrehozása, cégalapítás): 1) bioizemanyag előállítására repceolajból, kapacitás bővítés; 2) „Raduga” sport és gyógyközpont korszerűsítése, bővítése; 3) Agro-turisztikai központ létrehozása; 4) Kicsesvzki Vashbetongyár Nyrt. kapacitásbővítése; 5) Msztyiszlavli Sajtgyár rekonstrukciója; 6) turisztikai-szórakoztató központ létrehozása Msztyiszlaviban; 7) Oszipovicsi Tejgyár kapacitásbővítése (tejporgyártás); 8) Oszipovicsi Tejgyár Sajtüzemének rekonstrukciója; 9) Belsina Gumibroncsgyár Nyrt. kapacitásbővítése; 10) Bobrujszki Mezőgazdasági Gépgyárban új termékcsoport előállítás; 11) Bobrujszki Traktor Alkatrészgyárban kapacitásbővítés, kerékgyártó sor felállítás; 12) Bobrujszki Mezőgazdasági Gépgyárban a festő és összeszerelő üzem rekonstrukciója; 13) kapacitásbővítés a Bobrujszki Kenyérgyárban (koles és árpagyöngy); 14) Bobrujszki Italgyár rekonstrukciója, magas minőségű gyümölcsborok előállítás; 15) Bobrujszki Vashbetongyár rekonstrukciója; 16) Bobrujszki Házgyár rekonstrukciója; 17) bobrujszki vár rekonstrukciója, turisztikai-szórakoztató központ létrehozása; 18) aquapark létrehozása Mogiljev városában; 19) kapacitásbővítés a Mogiljevi Vegyipari Kombinátban; 20) „Lenta” Ruhagyár rekonstrukciója; 21) „Vjaszjanka” Ruhagyár gyártáskorszerűsítése; 22) termékvalaszték bővítése a Mogiljevi Kenyérgyárban; 23) Mogiljevi Házgyár rekonstrukciója; 24) szórakoztató és kultúrközpont felépítése Mogiljevben; 25) lovarda és szórakoztatóközpont létrehozása Mogiljevben; 26) szórakoztató- és kultúrközpont létrehozása Mogiljevben; 27) egyszer használatos higiéniai termékek gyártásának megszervezése a Mogiljevi Szabad Gazdasági Övezet területén; 28) kerti gépeket előállító üzem létrehozása a Mogiljevi Szabad Gazdasági Övezet területén (9500 m²-es, félkész épület rendelkezésre áll); 29) közetgyapot szigetelő anyagok előállítása a Mogiljevi Szabad Gazdasági Övezet területén; 30) habpolisztirol alapú csomagoló- és szigetelőanyagok gyártása a Mogiljevi Szabad Gazdasági Övezet területén (7000 m²-es, félkész épület rendelkezésre áll); 31) laminált és fóliázott papírt és csomagoló anyagokat előállító üzem létrehozása a Mogiljevi Szabad Gazdasági Övezet területén (17280 m²-es félkész épület rendelkezésre áll) 32) finomszerelvényeket előállító üzem létrehozása a Mogiljevi Szabad Gazdasági Övezet területén

(6088 m²-es alapterületű épület rendelkezésre áll); 33) Szállítási-Logisztikai Központ létrehozása a Mogiljevi Szabad Gazdasági Övezet területén; 34) Biológiailag lebomló polimer anyagok gyártása a Mogiljevi Szabad Gazdasági Övezet területén.

További információk: Berényi Ferenc külzsidásági szakdiplomata, Minszk, tel.: +375 17 233 91 68, e-mail: fberenyi@itd.hu

Ausztria

0812-13 Linzi székelyű gyártó- és forgalmazó cég felajánlja szállítóraktárainak és/vagy alkatrészraktárainak használatát (a raktárak termékfüggetlenek). A raktározás mellett ajánlja további logisztikai és egyéb mellékszolgáltatásait is (pl. átcsoomagolás, címkézés, feladás-számlázás; műszaki tanácsadás; a raktárból történő közvetlen áruhalozatal is lehetséges).

STANDARD Chemie, kapcsolattartó: Mag. Victoria Greif – Marketing, Nebingerstrasse 13, A-4020 Linz, tel.: 0043-732-77 63 60, fax: 0043-732-78 35 82, e-mail: standardchemie@aon.at web: www.standardchemie.at

Románia

0812-14 Románia egyetlen cellulózgyártó cége, mely kraft-papír gyártással is foglalkozik, növekedési elképzelésének (termelési kapacitását szeretné megduplázni) megvalósításához keres üzleti partnereket, befektetőket. (A fejlesztés megvalósításához legkevesebb 50 millió EUR befektetésre van szükség. Ennek finanszírozására fontolóra veszik részvénycsomag értékesítésének a lehetőségét is.)

Somes SA, tel.: +40-264/211331, tel(2): +40-264/223417, fax: +40-264/222182, web: www.somes.ro kapcsolattartók: Gheorghe Caescu – e-mail: caescu@aisa.ro Adrian Itu – e-mail: adrian_itu@somes.ro (Részletesebb angol nyelvű leírás rendelkezésünkre áll.)

Csehország

0812-15 Cseh cég ajánlja tanácsadó szolgáltatásait az európai gazdasági integráció területén.

JUDr. Valentin Foltyn, Ph.D. Consulting, e-mail: vfconsulting@centrum.cz web: www.vfconsulting.cz

Ukrajna

0812-16 Szumi megyei cég befektető partnert keres hulladékhasznosítási projektje ukrainjai megvalósításához. Az új technológia használt gumiipari termékek, ezen belül gúmpkocsi gumibroncsok alacsony hőmérsékletű pirolízis útján történő feldolgozására ill. hasznosítására irányul. A projekt értéke 412 ezer USD, megtérülési határidő max. 3 év.

„ООО „Мотор Сервис”, ул.Первомайская, 34. с.Стецовка, Сумской области, 42303, Украина, tel.: +38-0542/655-246, e-mail: motorles@list.ru, <http://www.derevo.sumy.ua/> kapcsolattartók: Konsztantin Viktorovics BURLAKA (+38-050/300-15-91), Vladimír Ivanovics KOVALJOV (+38-50/276-92-96)

0812-17 Metinvest Holding ipari vállalatcsoporthoz tartozó cég, együttműködő partnert keres acélháló, dróthuzal, sodronykötelet és fémárukat (csavar, szög stb.) gyártó magyarországi vállalatok körében.

„Metinvest International S. A.”, Ukrajna, tel.: +38-062/385-70-58, fax: +38-062/385-70-10 (11), e-mail: victoria@leman.dn.ua kapcsolattartó: Viktoria BADAMSIINA

0812-18 Száraz műtrágyakeverékeket gyártó, agrokemikáliák bel- és külke-

reskedelmi forgalmazásával foglalkozó vállalat termékei magyarországi értékesítéséhez üzleti partnert keres.

Szállítási mód: közúti, vasúti és tengeri. Kiszárlás: ömlesztve ill. csomagolva: szelepes zsákok (50 kg) és „big-bag” (800-1000 kg). További információk, árajánlat a vállalat honlapján található.

„ООО НПФ „ХимАгро”, ул. Водопроводная, 10. г.Одесса, 65007, Украина, tel./fax: +38-048/758-61-97, 759-39-91,759-38-83, e-mail: odessa@himagro.ru, <http://www.himagro.com/> Igazgató: Nykolaj Szepepanovics TRECSESEV

Magyarország

0812-19 Professzionális út- és térburkolat tisztító berendezéseket (hótoló ekék, kfeés tisztító berendezések és adapterek, sószóró berendezések) gyártó cég ajánlja termékeit.

Bátöny-Metall Kft., 3070 Bátorfyerenye, Bolyoki út. 3., E-mail: batory-metall@batory-metall.hu Tel.: 06-32/553-160, Fax: 06-32/353-274, Arvai Éva - kereskedelmi asszisztens (tel.: 06-70/ 866-4602)

Franciaország

0812-20 Előre csomagolt péksüteményeket („Viennese pastries”) gyártó francia cég ajánlja termékeit, bevételt keres.

La Boulangerie, France, Z.A. La Buzeniére – BP 327., 85503 Les Herbiers Cedex, tel.: +33-2/51648153, fax: +33-2/51929302, e-mail: laboulangerie@laboulangerie.com kapcsolattartó: Lionet Anthony, e-mail: anthony.lionet@laboulangerie.com Web: www.exportlaboulangerie.com

0812-21 Francia cég olyan, min. 100 fős, ISO 9001 tanúsítással rendelkező beszállító keres, aki alumínium MIG forrasztási tapasztalattal rendelkezik, és a szakmunkásokon kívül legalább egy, mérnöki végzettségű munkatársat is rendelkezésre tud bocsátani, aki erre a területre specializálódott. A kapcsolattartás nyelve francia vagy angol. (További információk a céggel kapcsolatban angol nyelven rendelkezésünkre áll.) Kérjük, amennyiben a fenti feltételeknek megfelelően az üzleti lehetőség iránt érdeklődik, további információkért forduljon közvetlenül Orosz Mártához Lyonban az alábbi elérhetőségen.

Consulat Général de Hongrie, Section Economique, 21, rue François Garcin 69003 Lyon, Tél: (33) 4 37 48 04 55, fax: (33) 4 37 48 04 56, e-mail: lyon@itd.hu

Enterprise Europe Network

Az alábbi üzleti ajánlatokhoz tartozó cégeadatokkal kapcsolatban az Ön vállalkozás adatainak megadásával (cégnév, cím, kapcsolattartó neve, telefon, faxszám, e-mail cím, esetleg weboldal elérhetősége) Tóthné Horváth Mónikánál érdeklődhet a horvath.monika@csmkik.hu e-mail címen vagy a 62/426-149-es faxszámon.

0812-22 Softverfejlesztésben, disztribúcióban és értékesítésben tapasztalt belga cég, mely foglalkozik műszaki berendezések képviselővel is, kereskedelmi közvetítőt (ügynök, képviselő, disztribútor) vállal. Olyan kiváló minőségű termékeket gyártó cégeket keres, melyeket be lehet vezetni a nyugat-európai piacra (a cég ajánlata: számítógépes célcsoportkeresés, specifikus hardver import és képviselő, szoftveres vezérlésű alkatrészek műszaki karbantartása; érdeklődés esetén a piac feltérképezése).

0812-23 Sajtgyártó német cég kereskedelmi képviselőt, forgalmazót keres.

0812-24 Parkosítással, virág és más növények termesztésével foglalkozó orosz cég (saját mezőgazdasági laboratóriummal is rendelkezik) európai partnerekkel szeretne együttműködni.

0812-25 Klímaberendezések importjával, nagy- és kiskereskedelmével foglalkozó orosz cég kutatási, műszaki fejlesztési, alvállalkozói, outsourcing tevékenységeket keres, hogy felépíthessen egy gyárat hűtők, fan-coil-ok és egyéb klíma- és szellőztetőkészülékek gyártására Oroszországban.

0812-26 Orosz építőipari cég különféle objektumok (hotellek, apartmanok stb. Sochiban, a 2014-es téli olimpiai játékok helyszínén) építésére keres befektetőket. A cég rendelkezik a területtel és az összes szükséges dokumentummal, mely a gyors kivitelezést lehetővé teszi.

0812-27 Járműipari alkatrészek (kardántengely, gömbök, kormányfőgömb, kormányoszlop, kormánykerék, kormányoszlop) felújításával foglalkozó francia cég ügynököket vagy importőröket keres termékeinek értékesítésére.

0812-28 Drótok és kábelek széles skálájának gyártásával foglalkozó örmény cég réz olvasztókemence beszerzésében érdekelt (napi termelési kapacitás 5-10 tonna/nap „with auxiliary equipment for blank production”; 70-100 mm átmérő, 300-1500 mm hosszúságú).

0812-29 Bolgár cég „Stanley” típusú asztal szilvát kínál exportra. (Jelenleg 40 tonna áll rendelkezésre mindenféle szükséges bizonyítvánnyal – minőségi és mikrobiológiai tanúsítvánnyal.)

0812-30 Építőipari hőszigetelőanyagok és polisztrén csomagolóanyagok gyártásával foglalkozó litván cég kereskedelmi közvetítőt keres.

0812-31 Tészta- és malomipari termékeket gyártó román cég importőröket, disztribútorokat keres termékeinek értékesítésére.

0812-32 Örmény cég konzervek importjában érdekelt, főként hüvelyesek, zöldborsó és kukorica; gyártókkal és

disztribútorokkal szeretné felvenni a kapcsolatot.

0812-33 Horvát építőipari cég szeretne üzleti kapcsolatot kialakítani magyar építőipari vállalkozásokkal. Potenciális partnereket keresnek hotelek, apartmanfalvak (horvátországi tengerparti és egyéb területeken elhelyezkedő) építésére és renoválására.

0812-34 Törülköző nagykereskedelmével foglalkozó lengyel cég törülköző és törülköző-szett gyártóival szeretné felvenni a kapcsolatot.

0812-35 Élelmiszerekkel (hús, cukor, gyümölcs, zöldség, tészta, darák stb.) foglalkozó lengyel kereskedelmi ügynökség kereskedelmi közvetítésben, alvállalkozásban érdekelt. Keres továbbá kölcsönös disztribúcióban érdekelt cégeket.

ITD-H Ügyfélkapcsolati és Tanácsadó Központ

Az ITD-H Ügyfélkapcsolati és Tanácsadó Központ üzleti ajánlati iránt e-mailben vagy faxon érdeklődhetnek. Kapcsolattartó: Bazsó Beáta, Fax: (1) 472-8140, E-mail: uzletihirek@itd.hu

Telefon: (1) 472-8150

0812-36 Brazil háztartási eszközöket és dekorációs tárgyakat – üveg- és kristálypoharak, serlegek, virágtartók, vázák – importáló és elosztó vállalat, új beszállítókat keres. Gyártókkal szeretné felvenni a kapcsolatot.

08-30/E/BR-1

0812-37 Dán cég érdeklődik MAN vontatóhoz kapcsolható, versenylovak szállítását célzó felépítményre: a www.mr-pferdetransporter.de német cég oldalán szereplő kivitelen: személyszállító rész 4 főre, WC és konyha nélkül, továbbá 6 versenylov szállítására alkalmas rész.

08-30/E/DK-1

0812-38 Francia cég hegesztett acél alkatrészek gyártására keres magyar partnereket. Az alkatrészek gyártásához az alábbi munkafolyamatokra van szükség: lézervágás, hegesztés, egyéb fémmegmunkálás és összeszerelés. Az alkatrészek súlya 20 kg-tól 3500 kg-ig terjed, a 10-35 mm vastagságútól az egészen nagy kiterjedésűekig.

08-30/E/FR-1

0812-39 Görög vállalat, élő nyulat vásárolna.

08-30/E/GR-1

0812-40 Görög cég eperpalántát keres megvételre.

08-30/E/GR-2

0812-41 Görög vállalat fa, illetve fém játékgépek gyártóival szeretne kapcsolatba lépni.

08-30/E/GR-3

0812-42 Görög cég a következő termékeket szeretné Magyarországról importálni: matrac, ágynemű, törülköző.

08-30/E/GR-4

0812-43 Görög vállalat hazai borítékgépeket keres.

08-30/E/GR-5

0812-44 Görög cég műtrágyát vásárolna.

08-30/E/GR-6

0812-45 Görög vállalat mélyhűtött & friss húst (baromfi, sertés, marha, vad) venne.

08-30/E/GR-7

0812-46 Görög cég magyarországi kerékpárgyártókkal szeretne kapcsolatba lépni.

08-30/E/GR-8

0812-47 Görög vállalat rizs nagykereskedőkkel szeretne kapcsolatba lépni. Exportálni és importálni is akar, magyar cégekkel keres kapcsolatot.

08-30/V/GR-1

0812-48 Nemzetközi, olajiparban tevékenykedő cég magyar fogaskerékgyártó cégekkel keresi a kapcsolat termékeszerzés céljából. Angol nyelvtudás, és gyártási referenciák megléte alapkövetelmény.

08-29/E/DE-1

0812-49 Francia cég magyarországi beszállítókat keres az alábbi témákban: acél hullámlemez; fémszerkezet, fémgrenda; záruk, lakatostermékek; kerítések; egyéb acél és fémművelemek (luggalt fémelemek, hajlított fémelemek, sárgaréz profilozott idom); köztéri bútorok; egyedi megrendelésű bútorok (szállodai pult); bútorok intézmények részére (iskola- és irodabútorok); fűrdőszobabútorok; rétegelt faanyag; ipari konyhák, ipari konyhabútorok.

08-29/E/FR-1

0812-50 Brit cég alumínium és acél kézikocsi, molnárkocsi gyártókat keres. Nyelvtudás, referenciák és pontos elérhetőségek megadása a kapcsolatfelvétel feltétele. Képet küldünk a termékről.

08-29/E/GB-1

0812-51 Angol cég kristály- és üveg-árut vásárolna.

08-29/E/GB-2

0812-52 Koreai vállalat sertéshúst és csontot szeretne Magyarországról importálni.

08-29/E/KR-1

0812-53 Kaunasi kereskedőház szalmaprés- vagy szalmagranulátum-gyártó gépet keres Magyarországról.

08-29/E/LT-1

0812-54 Török cég magyarországi dióexportőrökkel szeretne kapcsolatba lépni.

08-29/E/TR-1

0812-55 Amerikai biztonsági termékek disztribúciójával foglalkozó vállalat a következő termékek gyártóit keresi Magyarországon: 1. Brass & Stainless steel tags (metal stamping) 2. Ice chests & coolers (blow molded products) 3. Sand bags (Material Polypropylene, For Use With Barricades and Flooding) 4. Security mirrors (convex poly, stainless & acrylic).

08-29/E/US-1

Szerbia

0812-56 Alumínium csomagolóanyagot gyártó szabadkai cég (tejipar, élelmiszeripar, állateledek, gyógyszeripar, dohánygyártás és édeségyipar számára) eladásra kínálja az általa gyártott termékeket; felhasználókat, importőröket keres.

Company „AL PACK” Ltd., Tolminska Street 14., 24000 Subotica, Republic of Serbia, tel.: +381-24/619100, fax: +381-24/567160, web: www.alpack.rs e-mail: office@alpack.rs

Magyarország

0812-57 Internetes portálok, weblapok szöveggondozását, cikkek írását megadott témakörökben anyaggyűjtést, kép és szöveg feltöltését vállalom. Ehhez üzleti partnereket keresek. Érdeklődni lehet: Illin Klára újságíró. Tel.: 30/349-9852.

Pályázati felhívás

Magyar Kézműves Remek 2008

A Magyar Kereskedelmi és Iparkamara egyfordulós pályázatot hirdetett a Magyar Kézműves Remek elismerő cím elnyerésére.

A pályázat célja: A magyar kézművesség múltból hozott modern értékeinek elismerése. Egy-egy tájegység, kistérség egyedi arculatára jellemző termékek bemutatása, a hazai és külföldi fogyasztók orientálása. A magyar vállalkozói kultúra elmélyítése és a piaci helyzetének javítása azáltal, hogy a magyar kézművesség a turizmus adottságaira épülve a hagyományos iparágak megőrzésével, esetleg bemutatásával a régió turisztikai kínálatát gazdagítsa és bővíti.

A pályázat tárgyát képező termékek köre: A gazdasági kamarákról szóló (hatályon kívül helyezett) 1994. évi XVI. törvény 1. számú melléklete (kézműves szakmák jegy-

zéke) szerinti szakmákban előállított termék.

Pályázati feltételek: Pályázatban részt vevő termék: a pályázaton minden, a pályázat témaköreinek megfelelő késztermékkel részt lehet venni, amelyek Magyarországon készültek és kerülnek forgalmazásra.

Pályázhat minden természetes és jogi személy, jogi személyiség nélküli gazdasági társaság, egyéni vállalkozó, művészi kézműves, iparművész, aki/amely pályázatban kiírt terméket állít elő.

A pályázat benyújtásának módja: Pályázni a „Magyar Kézműves Remek” elismerő cím elnyerésére című 2 oldalas űrlap kitöltésével és beküldésével lehet. A pályázati

felhívás és az űrlap letölthető a Magyar Kereskedelmi és Iparkamara honlapjáról www.mkik.hu.

A pályázatot/pályázatokat tartalmazó teljes dokumentációt két példányban kell eljuttatni az alábbi címre: Magyar Kereskedelmi és Iparkamara 1055 Budapest, Kossuth Lajos tér 6-8. (A küldeményen kérjük feltüntetni: Magyar Kézműves Remek)

A pályázat benyújtási határideje: 2008. december 15.

A pályázat nevezési díja: a kereskedelmi és iparkamara tagjainak 5 ezer Ft+áfa, más pályázóknak 10 ezer Ft+áfa, amelyet benyújtott pályázatonként kell fizetni a Magyar Kereskedelmi és Iparkamara számlájára átutalással vagy postai csekken. További tudnivalók a pályázati adatlapon találhatóak.

Eredményhirdetés: A pályázat eredményhirdetésére ünnepélyes



keretek között, a díjazott pályázatok nyilvános bemutatásával együtt előreláthatólag 2009. év első negyedében kerül sor.

A pályázattal kapcsolatban felvilágosítást nyújt a Magyar Kereskedelmi és Iparkamara Közgazdasági Igazgatósága (telefon: 474-51-91; fax: 474-51-97, továbbá a CSMKIK részéről Gálné Nagy Ildikó a Kézműves Galéria elnöke. Tel.: 62/268-239, e-mail: galneildiko@freemail.hu

Szeged, Szentes, Vásárhely – rendezvénysorozat
a kamarával

Adó 2009

Jövő évtől ismét változnak az adótörvények, amelyek mielőbbi megismerése fontos valamennyi vállalkozás számára. A Csongrád Megyei Kereskedelmi és Iparkamara és a kamarában működő Enterprise Europe Network Szeged a vállalkozások megfelelő tájékoztatása érdekében Adó 2009 címmel előadás-sorozatot szervez.

Program:

A 2009. év elején hatályba lépő főbb adóváltozások részletes ismertetése (személyi jövedelemadó, általános forgalmi adó, adózás rendje, társasági adó, cégautóadó, járulékok stb.)

Konzultáció

Szeged: január 7. (szerda) 9 óra - CSMKIK II. emeleti konferenciaterem (Párizsi krt. 8-12.).

Előadó: dr. Nagy Péter, APEH Dél-alföldi Regionális Igazgatóság, Titkársági Főosztály.

Szentes: január 21. (szerda) 10 óra – Megyeháza Konferencia- és Kulturális Központ (Kossuth tér 1.)

Előadó: dr. Szűcs Edit, APEH Dél-alföldi Regionális Igazgatóság, Ügyfélkapcsolati Osztály.

Hódmezővásárhely: január 22. (csütörtök) 9 óra – SZTE Mezőgazdasági Főiskolai Kar II. emeleti „B” előadó (Andrássy út 15.)

Előadó: dr. Szűcs Edit, Ügyfélkapcsolati Osztály

A rendezvényen való részvétel díja a Csongrád Megyei Kereskedelmi és Iparkamara tagdíj- és szolgáltatási díj hátralékkal nem rendelkező tagjai számára 3000 Ft/fő+áfa, hátralékkal rendelkező tagok, valamint nem kamarai tagvállalkozások számára 10 000 Ft/fő+áfa.

Az előadás a résztvevő könyvvizsgálók számára a kamara igazolása alapján kreditponttal beszámítható továbbképzésnek számít.

Amennyiben valamelyik rendezvényünk felkeltette érdeklődését, várjuk jelentkezését (levélben, faxon, telefonon vagy e-mailben).

Bővebb információ Bakosné Nagy Évától kérhető a 62/486-987/152 telefonszámon, vagy a bakosne@csmkik.hu e-mail címen.

Ünnepi nyitva tartás

Tájékoztatjuk a tisztelt kamarai tagokat, hogy karácsony és szilveszter között a kamara zárva lesz, az ügyfélfogadás szünetel. Megértésüket, türelmüket köszönjük.

Rendezvény-visszajelző

Részvételi szándékomat előzetesen jelzem, illetve a konkrét dátummal megjelent rendezvények esetében egyben jelentkezem. Kérem az alábbi, általam X-szel megjelölt rendezvény(ek)ről további tájékoztatásukat megkérni.

- A magánnyugdíj-pénztári egyeztetésekről – december 10. (Bővebben ugyanezen az oldalon)
- Adó 2009 – január 7. (Szeged), január 21. (Szentes), január 22. (Vásárhely). (Bővebben ugyanezen az oldalon)
- Közlekedési konferencia – január 29–30. (Bővebben a 8. oldalon)
- A magyar gazdaság helyzete Petschnig Mária Zítával – február 3. (Bővebben ugyanezen az oldalon)

A vállalkozás neve:

Címe:

Kontaktszemély:

Tel.: Fax:

E-mail:

Kamarai regisztrációs szám:

Alíráás

Most igényeljen nálunk Széchenyi Kártyát!

Karácsonyi akció a kamarában

Felhívjuk tisztelt ügyfeleink figyelmét, hogy 2008. december 15-ig az ünnepekre való tekintettel *csak* a Csongrád Megyei Kereskedelmi és Iparkamaránál *most kedvezményesen* igényelhet Széchenyi Kártyát. Új és ismételt igénylők esetében a *regisztrációs díjból 20% kedvezményt* adunk, hogy „*több maradjon karácsonyi ajándékre*”.

Miért pont a Széchenyi Kártyát válassza a rengeteg hitelkonstrukció közül?

Mert:
2 héten belül,
2 éves futamidővel,
akár 25M Ft hitelösszegig,
állami kamat- és garanciadíj támogatással,
ingatlanfedezet nélkül,
minimális adminisztrációval igényelhető és

a piac bizonyítottan az egyik legjobb hitelkonstrukciója minden vállalkozásnak 20 km-en belül elérhető

Még egy fontos indok!

Aki még az idén megkötö Széchenyi Kártya szerződését a választott hitelintézetnél, annak nemcsak 2008-ban, hanem a hitel



futamidejének végéig jár az állami kamattámogatás.

Amennyiben felkeltettük érdeklődését, kérjük, vegye fel a kapcsolatot kamaránk munkatársaival.

Ügyintézők:
Szeged, Párizsi krt. 8-12
Németh Tamás, Bakosné Nagy Éva
Telefon: 62/486-987

Hódmezővásárhely, Tánácsics

M. u. 15:

Kiss Ivetta

Telefon: 62/244-064

Szentes, Tóth József u. 13.

Sülyös Edit

Tel: 63/316-454

További részletes információt a www.csmkik.hu, vagy a www.kavosz.hu weboldaltól szerezhet.

APEH-tájékoztató a kamarában

Magánnyugdíj-pénztári egyeztetések

Az adóhivatal a közeljövőben minden munkáltatót érintően sort kerít a magánnyugdíj-pénztári befizetések és bevallások egyeztetésére. Ennek menetéről, okairól, az eljárás módjáról, formájáról kapnak tájékoztatást az érdeklődő vállalkozások a Csongrád Megyei Kereskedelmi és Iparkamara számvetési szekciója, valamint az Enterprise Europe Network közös rendezvényén **december 10-én** 10–13 óráig Szegeden, a CSMKIK II. emeleti konferenciatermében (Szeged, Párizsi krt. 8–12.)

Előadó: Tariné Deák Edit APEH főtanácsos APEH Dél-alföldi Regionális Igazgatóság.

A rendezvényen való részvétel díja

a Csongrád Megyei Kereskedelmi és Iparkamara tagdíj- és szolgáltatási díj hátralékkal nem rendelkező tagjai számára 4000 Ft/fő+áfa, hátralékkal rendelkező tagok, valamint nem kamarai tagvállalkozások számára 8000 Ft/fő.

Az előadás a résztvevő könyvvizsgálók számára a kamara igazolása alapján kreditponttal beszámítható továbbképzésnek számít.

Amennyiben rendezvényünk felkeltette érdeklődését, várjuk jelentkezését (levélben, faxon, telefonon, vagy e-mailben) 2008. december 5-ig. Az előadás legalább 20 fő jelentkezése esetén kerül megrendezésre, a jelentkezéseket visszaigazoljuk.

A magyar gazdaság helyzete, kilátásai

Jön Petschnig Mária Zita

A magyar gazdaság helyzetéről, a 2008-ban végbement és a 2009-ben várható makrogazdasági folyamatokról kaphatnak tájékoztatást az érdeklődők a Csongrád Megyei Kereskedelmi és Iparkamara, az Enterprise Europe Network Szeged, valamint a Közgazdasági Társaság Csongrád Megyei Szervezete által A magyar gazdaság helyzete, kilátásai címmel szervezett rendezvényen **február 3-án** 14 órai kezdettel

Szegeden, a CSMKIK székházában (Párizsi krt. 8–12.)

Előadó: Petschnig Mária Zita, a Pénzügykutató Rt. főmunkatársa.

Az előadáson a részvétel ingyenes!

Amennyiben rendezvényünk felkeltette érdeklődését, kérjük, jelentkezését (levélben, faxon, e-mailben, vagy online, a kamara honlapján) 2009. február 2-ig a kamarához eljuttatni szíveskedjen.