

# Kamarai Futár

A Csongrád Megyei Kereskedelmi és Iparkamara lapja

- » Újranyitottak kamaránk ügyfélszolgálati irodái (2. o.)
- » Finanszírozási lehetőségek vállalkozásoknak (3. o.)
- » Krisán László: A válság után az innováció legyen a gazdasági, vállalkozói modell alapja! (4–5. o.)
  - » Szerbia megnyitotta a határait (6. o.)
  - » Dr. Kőkuti Attila: A kkv-k a realitások talaján maradtak (7. o.)
  - » Palotás Sándor: Az új módszerekből lehet építkezni (8. o.)
  - » Török László: Az ózonos fertőtlenítés lett az új profilunk (9. o.)
- » A fertőtlenítőszer-gyártás fellegetta lett a Florin és a Medikémia (10–11. o.)
- » Szakképzés – Tanév végi tudnivalók (12. o.)



## Válságkezelés új megoldásokkal

# Az újraindulásban is segít a kamara

Komoly kihívás elé állította a vállalkozásokat a kialakult járványhelyzet. Azokban a munkakörökben, ahol megoldható volt, igyekeztek otthoni munkavégzést elrendelni a cégek, de a legtöbb ágazatban erre csak korlátozottan volt lehetőség. A személyes kontaktust igénylő szolgáltatások esetében látszik, hogy az egyéni vállalkozók közül sokan felfüggesztették a tevékenységüket. A legtöbb szüneteltetés a kereskedelem, az oktatás, illetve a szépségápolás területén fordult elő. A vállalkozások, mintegy 8%-a szünetelteti a tevékenységét, de fokozatos az újraindulás.

Az állami gazdaságvédelmi programban elérhető támogatások Csongrád megyében realizálódó részéről több adat is rendelkezésre áll.

A rövidített munkaidőre vonatkozó bértámogatást összesen közel 20 milliárd forint értékben, százhuszezer dolgozóra, mintegy kilencezer vállalkozás vette igénybe országosan. Csongrád megyére ennek kb. négy százaléka jutott. A kutatás-fejlesztés területén országosan közel 7,5 milliárd forint bértámogatást kértek. Ezt a megyében 300 fő után vennék igénybe. A versenyképesség-növelés kapcsán 570 kérelmet adtak eddig be, ennek 3,8 százalékát Csongrád megyéből igényelték (25 vállalkozás).

A hazai kis- és középvállalkozások támogatása érdekében az Innovációs és Technológiai Minisztérium szakmai támogatása mellett 2020. május 15-étől igényelhető négy új, speciálisan a válsághelyzetre kialakított Széchenyi Kártya konstrukció. A Széchenyi Kártya Program új hitelei 1 millió forintról, 100 millió forinton keresztül, akár 1 milliárd forint hitelösszegig, a lehető legrövidebb hozzáférési idővel, a vállalkozók igényeit és helyzetét alapul véve kialakított igénylési feltételek szerint, a legtöbb hiteltípus esetén 2020. évben türelmi idővel, érhetők el. Ráadásul ezeknek a konstrukcióknak a kamatai is mindössze évi fix 0,1 és 0,5 % között mozognak.

Hosszabb idő, adott esetben évek kellene, amire a gazdaság feldolgozza, kiheveri ezt a

krízist. Azok a vállalkozások, amelyeknek volt pénzügyi tartalékuk, könnyebben átvészelik a válsághelyzetet. A most megnyíló források igénybevételével, az eddigi folyamataik újragondolásával, fejlesztésével, digitalizálásával reméljük, hogy a jövő évre már rendeződik a legtöbb vállalkozás helyzete. Mindezekhez a megnyíló kamarai ügyfélszolgálatok, online rendezvények, konzultációk, tájékoztatók, vagyis a gazdasági önkormányzatunk is igyekszik hozzájárulni.

## Újra fogad kérelmeket a TSZSZ

Építőipari vállalkozások kintlévőségének kezelésében segít a Teljesítésigazolási Szakértői Szerv (TSZSZ), mely újra megnyitotta kérelem befogadási felületét, mely ITT érhető el. A TSZSZ tevékenységéről, beadás részleteiről, költségekről honlapunk korábbi írásában IDE kattintva olvashat.

## MKIK Üzleti Túlélőcsomag 2.0

Előző számunkban már bemutattuk a Magyar Kereskedelmi és Iparkamara kiadványát, amelynek célja a veszélyhelyzet alatt tájékoztatni a vállalkozásokat mindazon információkról, amelyek segítséget nyújthatnak a gazdasági károk enyhítéséhez, és a sikeres újrainduláshoz. A kiadvány frissített verziója ITT érhető el, ami már tartalmazza a Gazdaságvédelmi Akcióterv újabb intézkedéseit, és az aktuális finanszírozási lehetőségeket is.

# Újranyitottak kamaránk ügyfélszolgálati irodái

Újranyitottak kamaránk koronavírus-járvány miatt március közepén bezárt irodái. Gazdasági önkormányzatunk szegedi, hódmezővásárhelyi, makói és szentesi ügyfélszolgálatainál több ügymenetet már – a higiénés előírások betartása mellett – személyesen is lehet ügyeket intézni. Vannak azonban még olyan területek, amelyeken csak előzetes telefonos bejelentkezés után várják az ügyfeleket. Jó hír, hogy az évente fizetendő kamarai hozzájárulás már a kamara honlapján keresztül, bankkártyával is befizethető.

Az ügyfélszolgálatainkon a belépéskor kötelező a kézfertőtlenítő és a szájmaszk használata. Emellett az ügyintézők és az ügyfelek közé lehetővé tett plexifalakot is telepítettünk, ezzel is minimalizálva az esetleges fertőzéscsökkentés kockázatát. A kijárási korlátozás feloldását követően Szegeden, a Párizsi körúton hétfőn, kedden és csütörtökön 9 és 12 óra között, míg szerdán 13 és 16 óra között tart nyitva ügyfélszolgálatunk. Hódmezővásárhelyen, a Lánccs utcán, valamint Szentesen a Budai Nagy Antal utcán hétfőn és pénteken 9 és 12 óra között, szerdán pedig 13 és 15 óra között intézhetők a kamarai ügyek. Makón, a Deák Ferenc utcán hétfőn és szerdán 13 és 15 óra között várjuk a vállalkozásokat. A csongrádi iroda június 9-től nyithatja meg kapuit.

## Kamarai hozzájárulás befizetése már online is!

A kamarai ügyfélszolgálatokon rendszerint a kamarai hozzájárulás befizetése miatt

van a legnagyobb forgalom. A hozzájárulás befizetésének jogszabályban leírt határideje idén is március 31. volt, mely a koronavírus-járvány alatt sem változott. Ugyanakkor gazdasági önkormányzatunk a jogszabályban előírt behajtási tevékenységet a kihirdetett veszélyhelyzetre tekintettel az annak megszűnését követő 30. napig felfüggeszti.

A személyes ügyfélszolgálatok nyitásával ismét lehetőség van pénztári befizetéssel teljesíteni a kamarai hozzájárulási kötelezettséget. A Csongrád Megyei Kereskedelmi és Iparkamara ugyanakkor továbbra is azt javasolja, hogy a vállalkozók telefonon, vagy elektronikus úton keressék kollégáinkat. A személyes kontaktusok számának csökkentésének elősegítésére a kamara honlapján, a <https://csmkik.hu/oldalak/kamarai-hozzajarulas> már elindult az online, kártyás fizetési lehetőség is, melyen keresztül minden megyei vállalkozás be tudja fizetni az 5000 forintos összeget.

## Előzetes bejelentkezés után intézhető ügyek

Több olyan ügykör is van, amelyben még mindig csak előzetes telefonos bejelentkezés



után van lehetőség ügyintézésre. Ezek közé tartozik a Széchenyi Kártya Program hitelkonstrukcióinak igénylése, az okmányhitelesítés, a Kamarai Pénzügyi Alapok támogatási program, az építőipari kivitelező vállalkozók nyilvántartásba vétele.

## Békeltetés

A Csongrád Megyei Kereskedelmi és Iparkamara által működtetett, alternatív fogyasztói vitarendezési fórum, a Csongrád Megyei Békeltető Testület is fogad már panaszokat. Horváth Károly, a testület elnöke közölte, hogy az eddigi elektronikus ügyintézés után előzetes telefonos bejelentkezést követően jöhetnek be személyesen ügyfelek az ügyfélszolgálatra.

Online tájékoztató a kamara szervezésében

# Finanszírozási lehetőségek vállalkozásoknak I.

A Csongrád Megyei Kereskedelmi és Iparkamara, valamint az Enterprise Europe Network Szeged online előadás-sorozatát indította a céllal, hogy az érdeklődő vállalkozások megismerjék azokat a finanszírozási, pályázati és támogatási lehetőségeket, amelyek a kialakult gazdasági válság kezeléséhez nyújtanak segítséget. Az előadás-sorozat első rendezvényét május 19-én tartottuk meg, melyen a Kavosz Zrt. Széchenyi Kártya Programjának új hiteltermékei, az Eximbank Kárenyhítő Hitelprogram csomagja, valamint kamaránk Pénzügyi Alapjából igényelhető támogatását mutatták be az előadók.

Elsőként Krisán László, a Kavosz Zrt. vezérigazgatója ismertette a Széchenyi Kártya Program keretében meghirdetett új konstrukciókat. Az új, kiemelt mértékű állami támogatással elérhető konstrukciók célja, hogy a koronavírus-járvány hatására kedvezőtlen helyzetbe került mikro-, kis-, és középvállalatok kedvezményes feltételek, illetve – a magasabb állami támogatásnak köszönhetően – alacsony hiteldíjak mellett, gyorsan és könnyen elérhető forráshoz jussanak. Az új hiteltermékek bevezetése május 15-én kezdődött, ezzel egyidejűleg a korábbi konstrukciókat felfüggesztették. A kamaránknál is igényelhető új hitellehetőségekről lásd lenti írásunkat.

A hitelkonstrukciók részletes bemutatása **IDE KATTINTVA** megtalálható kamaránk weboldalán is.

(A KAVOSZ vezérigazgatója külön interjút adott lapunknak, amiben külön is beszél a Széchenyi Kártya új elemeiről.)

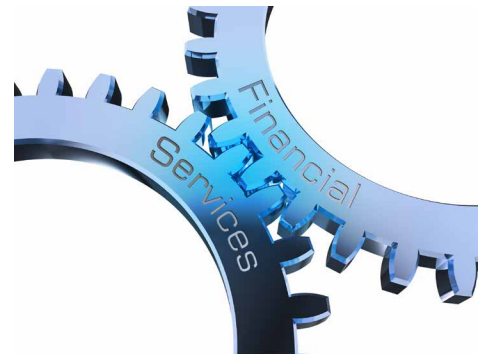
## Kárenyhítő program az Eximbanktól

Második előadóként Kenéz Csaba, az Eximbank Zrt. Dél-alföldi Régiójának képviselő-vezetője

adott tájékoztatást a bank új programjairól, melyek a 2020. február 1. után nehéz helyzetbe került exportőr, exportra készülő és beszállító vállalkozások számára alakítottak ki. A koronavírus negatív gazdasági hatásainak enyhítésére új finanszírozási és biztosítási konstrukciók nyíltak meg: az EXIM Kárenyhítő Hitelprogram 2020, az EXIM Kárenyhítő Hitelfedezeti Program 2020, valamint az EXIM Kárenyhítő Hitelbiztosítási Program. Előadónk prezentációja honlapunkról **letölthető**, a konstrukciók **az Eximbank honlapján folyamatosan frissülnek**.

## Kamatmentes támogatás a kamara Pénzügyi Alapjából

Végezetül a kamaránk Pénzügyi Alapjából igényelhető visszatérítendő kamatmentes támogatás került bemutatásra. A Pénzügyi Alapból kiírt pályázati felhívásunk továbbra is nyitott, bővített forrással várjuk a vállalkozások pályázatait. A kamarai támogatás felhasználható beruházásra, eszközbeszerzésre, telephelyfejlesztésre, innovációs és kereskedelemfejlesztési célokra, szakképzési



körülmények javítására, valamint készletfinanszírozásra. Az igényelhető támogatási összeg maximuma 10 millió Ft, mely a legalább 3 éve kamarai tag vállalkozások számára érhető el. Azok a vállalkozások, amelyek kevesebb mint 3 éve kérték felvételüket a kamarai tagok közé, maximum 5 milliót Ft-os támogatási összegig nyújthatnak be igényt. A kamarai forrás a maximálisan igényelhető támogatási összeg feléig használható fel készletfinanszírozásra. A pályázati felhívásunk, a hozzá kapcsolódó útmutató, valamint a kitöltendő adatlap a kamara honlapjáról letölthető. (<https://csmkik.hu/oldalak/alapok>) A soron következő elbíráláson azok a pályázatok kerülnek előterjesztésre, amelyeket 2020. július 24-éig hiánytalanul benyújtanak.

## Már igényelhetőek a Széchenyi Kártya Program új konstrukciói

A koronavírus-járvány miatt május közepétől négy, a Csongrád Megyei Kereskedelmi és Iparkamaránál is igényelhető új hitel-konstrukció indul a Széchenyi Kártya Programban. A Széchenyi munkahelymegtartó hitel, a Széchenyi kártya folyószámlahitel plusz, a Széchenyi likviditási hitel és a Széchenyi beruházási hitel plusz célja egyaránt a vállalkozások megerősítése és a munkahelyek megtartásának segítése. Az ügyfelek által érzékelt, nettó kamat mindössze 0,1-0,5 százalék között mozog majd.

### SZÉCHENYI MUNKAHELYMEGTARTÓ HITEL

Munkahelymegtartásra, munkabér megelégedésére, személyi jellegű ráfordításokra, bármely egyéb személyi jellegű kifizetésre, juttatásra használható. Ez egy 2 éves lejáratú forgóeszközhitel, maximum 750 millió Ft hitelösszeg.

### SZÉCHENYI KÁRTYA FOLYÓSZÁMLAHITEL PLUSZ

Szabad felhasználású folyószámlahitel, a vállalkozás napi működésével kapcsolatos kiadásokra. A Széchenyi Munkahelymegtartó Hitellel kombináltan vehető igénybe. A futamidő 2 év, max. 100 millió Ft hitelösszeg.

### SZÉCHENYI LIKVIDITÁSI HITEL

Szabad felhasználású forgóeszközhitel, forgóeszköz- beszerzésre, egyéb igénybe vett



szolgáltatásra, és akár hitelkiváltásra igényelhetik a vállalkozások maximum 250 millió Ft összegben, 3 éves futamidőre.

### SZÉCHENYI BERUHÁZÁSI HITEL PLUSZ

Beruházási hitelcélokra, a kapcsolódó forgóeszköz-beszerzés finanszírozására (utóbbi maximum 20 százalék erejéig), tárgyi eszköz beszerzésére, üzletrészvásárlásra (generációváltás elősegítésére), hitelkiváltásra is felhasználható. Akár 1 milliárd Ft, legfeljebb 10 éves futamidőre.

Az új konstrukciókról további információ a Csongrád Megyei Kereskedelmi és Iparkamaránál, a 62/554-264-es számon és a [szkartya@csmkik.hu](mailto:szkartya@csmkik.hu) email-címen kérhető!

## Június 3-án újabb finanszírozási lehetőségekkel folytatódik programunk

Vállalkozásfinanszírozási témájú online előadás-sorozatunkat június 3-án három aktuális finanszírozási programmal folytatjuk. Az eseményen a Széchenyi Programiroda bemutatja az eszközbeszerzéshez, és technológiafejlesztéshez kiírt új GINOP-pályázatot, a Csongrád Megyei Kormányhivatal Foglalkoztatási Főosztálya az aktuális bértámogatási lehetőségekről ad tájékoztatást, majd az OTP Bank ismerteti a Növekedési Hitelprogram – Hajrá! lehetőségeit. Az esemény részletei, és a jelentkezési űrlap **IDE kattintva** érhető el.

## Projektjavaslatokat vár az Európai Bizottság

Számos témában várja a projektjavaslatokat a jövőbeli világválság okozta válságok kezelésére vonatkozóan az Európai Bizottság európai védelmi ipari fejlesztési programja. Összesen több, mint 160 millió eurós a költségvetés, melyet 12, kritikus fontosságú kategóriára osztanak szét. Többek között vegyi, biológiai, radiológiai és nukleáris egészségügyi ellenintézkedések tervezését, prototípus készítést és tesztelést szeretnének támogatni.

**Beadási határidő:** 2020. december 1.

További információk, részletek az Európai Bizottság **honlapján** érhető el.

Krisán László: A válság után az innováció legyen a megújuló gazdasági, vállalkozói modell alapja!

# Új megoldásokkal segít a Széchenyi Kártya

A járványhelyzet okozta gazdasági válságra reagálva megújították az amúgy is népszerű Széchenyi Kártya Program valamennyi elemét. Az új hitelkonstrukciók rendkívül kedvező feltételekkel, megoldásbarát tartalommal reflektálnak a vállalkozások feszítő problémáira. Krisán László, a KAVOSZ Zrt. vezérigazgatója amellett, hogy megoldásokat kínál a bajba jutottaknak, abban bízunk, hogy válság után az innováció lesz a megújuló gazdasági, vállalkozói modell alapja.

– Vezérigazgató úr, nemrég egy online vezetői klubban úgy fogalmazott, hogy ez a krízis szinte dominószerűen ment végig a világgazdaságon, benne a magyar gazdaságon is. Mi a különbség a 2008-as és a mostani válság között?

– Hatalmas az eltérés a korábbi válságok, így a 2008-as és a mostani helyzet között is. A 2008-as válságban volt egy fáziskésés, időbeli eltolódás a világrészek, nagy régiók között, Amerika, Európa, Ázsia nem egy időben torpant meg. Most viszont minimálás időkülönbséggel kapta a sokkot mindenki, globálisan. Egyszerre esett vissza a kereslet és a kínálat is. Az a módszertan, amit 2008-ban az amerikai központi jegybank, a FED követett, hogy irdatlan mennyiségű pénzt öntött a piacra, most nem tűnik hatékony válasznak. Hiába teremtenének ezzel ugyanis keresleti dömpinget, az emberek nem tudják azt felhasználni fogyasztásra, hiszen karantén korlátozások vannak. Csak hogy emellett a kínálat is karanténba záródott, hiszen a gyártások is leálltak vagy lelassultak, sőt az üzletek jó része is bezárt. A nagy különbség tehát, hogy ahogyan a nagy világrészek, a kereslet meg a kínálat is egyszerre kerültek válságba. A dominó példát pedig arra is értem, hogy sorra állt le a légitársaságok, a turizmus, a szálláshelyek, a rendezvényszervezés és a vonzott iparágak köre, és ez pillanatok alatt ért körbe az egész gazdaságon. Az a nagy kérdés, hogy ez most két hónapig, vagy egy évig fog tartani.

Válság idején fontos felhívni a figyelmet egy erősen bizalmi, pszichés elemre is. Úgy gondolom, ha az emberek elhiszik, hogy van kitörési pont, akkor az önbeteljesítő lehet, ha nem hiszik el, akkor sajnos az is. Hogy ennek a válságnak a kimenetele U-, V- vagy dupla W-alakú lesz-e, egyrészt azon múlik, hogy melyik kormány milyen eszközöket használ, másrészt hogy a vállalkozói hit hogyan alakul.

## Segítés nano méretben is

– Milyen helyzetben, erőben találta ez a járvány a magyar kkv-szektor, de úgy is kérdezhetném, tudjuk-e, hogy melyik vállalkozás mit bír ki és meddig?

– Sokkal jobb helyzetben érte a mostani válság Magyarországot, mint 2008-ban. Jóval erősebbek, strapabíróbbak, válságállóbbak most a magyar kkv-k. Nem függenek a nemzetközi piacoktól, és a méretük miatt rugalmasabbak és kreatívabbak is, viszont nagyon alacsony a likviditásuk, és mivel jellemzően a szolgáltatásban működnek a legmagasabb arányban, a kitérhetőségük is jóval magasabb. A szektor a GDP-hez 50 százalék fölötti mértékben járul hozzá, a foglalkoztatáshoz viszont 75 százalékkal. Ez



Krisán László

azt jelenti, hogy a hazai kkv-szektor támogatása és megsegítése stratégiaileg is nagyon fontos elem, és azt látom, a gazdasági kormányzat ennek teljes mértékben a tudatában is van.

– És ott vannak a valóban kicsik, a legkisebb vállalkozások, akik közül legtöbben éppen a legnagyobb sérülést elszenvedő szolgáltató szektorban estek el.

– Aki felelősen gondolkodik a gazdaságfejlesztésről, nem képzelet, hogy a gyengébbeknek el kell engedni a kezét. Már csak azért sem, mert a Magyarországon működő körülbelül 750 ezer vállalkozásnak legalább a 60 százaléka nagyon kicsi vállalkozás, nano méretű. E nagyon találó kifejezés egyébként Nemesi Páltól, az önkormányati elnöktől származik. Mi nem is kkv-szektorra említünk, hanem az nkkv, azaz nano-, mikro-, kis- és középvállalkozások munkaszergőit használjuk a cégen belül. Ezeknek a sokszor egyszemélyes kisvállalkozásoknak nagyon fontos szerepük van a foglalkoztatásban is, hiszen foglalkoztatja saját magát és sokszor a családját is. Viszont és ellenben a tőkeellátottságuk, likviditásuk nagyon alacsony, így nem lehet a legtipikusabb komplex banki megoldásokban gondolkodni velük kapcsolatosan, valamiféle segítség, megoldás viszont, már csak a számosságuk miatt is, nekik is kell.

## Válság után technológiai ugrás

– Egyszer ez a válság is véget ér, nem mindegy, ki hogy jön ki ebből a krízisből – megújulva, vagy csak úgy túlélve.

– Fontos kérdés, hogy melyek azok a cégek, amelyeket érdemes úgy támogatni, hogy a válság utáni időszakban valóban gerincet képezzenek egy új gazdasági, vállalkozói modellnek. Mert egy dolog biztos, sok mindent másképpen kell csinálni a válság után, mint előtte. Remélem nem az lesz, mint 2008–2010 között, akkor is mindenki fogadkozott, hogy mostantól minden másképp lesz, aztán lement a válság, és minden maradt a régióban. Az emberek nagyon nehezen tanulnak, és roppant gyorsan felejtnek. Igaz, hogy akkoriban megugrott a fogyasztás, és a világgazdaság is elkezdett dübörögni, így nem volt igazi fejlesztési kényszer, most viszont az a gazdaságpolitika tud igazán profitálni ebből a válságból, amelyik a technológiai fejlesztéseket, robotizációt, digitalizációt előnyben részesítő ágazatokra épít, illetve támogatja kiemelten. Igenis történjen meg végre az technológiai ugrás, ami 2008 után nem valósult meg!

– A helyzetből adódó szerencsétlenségünk mellett egy óriási edukációnak is a tanúi lehetünk.

– Abszolút. Kollégáim is home office-ban dolgoznak, olykor vannak döccenők, de meg lehet oldani. Ha az ember rákényszerül, meg tud oldani olyan dolgokat, amiket korábban elképzelhetetlennek tartott. Amikor Demján Sándor mellett dolgoztam, azt mondtuk neki, hogy a lehetetlent azonnal szállítjuk, a csodákra még vagy két napot kérünk... Karizmatikus vezető volt, elhittük, hogy nincs olyan, hogy nincs, és nem azt mondtuk, hogy mit miért nem. És ezt ma igen sokan kénytelenek átélni. Csak tanuljanak belőle! Nagyon bízom abban, hogy most nem esünk vissza ugyanoda, ahol már voltunk, és elindulunk valamerre. És én biztos vagyok abban, hogy a nevében is innovációs és technológiai minisztériumnak is prioritása, hogy a válság után valóban az innováció legyen a megújuló magyar gazdasági, vállalkozói modell alapja.

## Megoldás a bajban

– És hogy ez ne csak óhaj legyen, a napokban jelentették be, hogy rendkívül kedvező, és az előbb elmondottakra rimelve, innovatív feltételekkel megújították a Széchenyi Kártya Programot. Mi volt ennek az előzménye?

– Egyszerű módon működünk. A Széchenyi Kártyánál nem nekem kell megmondani az íróasztal mellől, hogy szerintünk mire van szüksége a vállalkozónak. A vállalkozó felelős és felnőtt, és pontosan tudja és jól el is mondja, hogy mire van szüksége, mi a problémája, és mire szeretne megoldást kapni. Nekünk az a dolgunk, hogy ezeket a vállalkozói inputokat összegyűjtsük, lefordítsuk a pénzügyi programok nyelvére, majd igyekezzünk meggyőzni a gazdaságpolitikát ezek hasznosságáról. A Széchenyi Kártya megoldás szeretne lenni a felmerülő problémákra. A miniszterelnök március 10-én jelentette be az MKIK gazdasági évnvtóján, hogy a járványüzből fakadó gazdasági válság derékon fogja kapni Magyarországot is. ➤

➤ A kamara gyorsan reagált, és megkezdte a vállalkozói problémák, felvetések, jelzések összegyűjtését, és két héten belül letette az első javaslatcsomagját. Óriási feladata és komoly hozzáadott értéke volt a területi kamaráknak, hogy a területükön valamiféle lakmuspapírként tudták érzékeltetni és bemutatni a vállalkozók helyzetét. Már akkor egyértelműen kiderült, hogy a legnagyobb baj a munkahelyek elvesztésével van. A kormány gyorsan reagált is erre, és a kurzarbeit bevezetése lett az egyik megoldás. De jól tudjuk, nincs egy olyan varázsütés, ami mindenfajta problémára gyógyírt jelentene. Ahogy nincs két egyforma vállalkozás sem, mindenkinek más és más a problémája. Márpedig, ha nincs egyfajta megoldás, akkor többféle kell, egyfajta mix: van egyszer a kurzarbeit, legyen bértámogatás, mellette lehessenek nagyon olcsó hitelek, legyenek tőke- és garanciaprogramok, az adminisztrációs korlátokat csökkentő intézkedések, adózással kapcsolatos könnyítések, hirdessenek tőke- és hitelmoratóriumot stb., ezek mind-mind olyan elemek, amelyek egymásra épülve, a végére egy egységes csomaggá összeállva tudnak a vállalkozásoknak valódi segítséget nyújtani. A lényeg, hogy ha a vállalkozó bajban van, hozzá tudjon jutni valamifajta megoldáshoz.

– Bizonyára nem mindenki tudja, hogyan is működik a Széchenyi Kártya Program, ki a gazdája, ki adja a pénzt, ki állja a kedvezményeket?

– Ez egy érdekes szimbiózis az állam és a vállalkozók között, hiszen a KAVOSZ Zrt., ami a kamarának és a VOSZ-nak a közös cége, a vállalkozások és a bankok közé egyfajta közvetítőként beékelődik. Az állam szerepe elengedhetetlenül fontos, hiszen azáltal, hogy garanciát nyújt a programra és odaáll a hitelek mögé, ezzel csökkenti a bankok rizikóját, ezáltal a pénzügyi intézetek sokkal nyitottabbak a hitelezésre. Emellett az állam a hitelt is olcsóbbá teszi azáltal, hogy kamattámogatást, garanciatámogatást, díjtámogatásokat ad a programnak – ezáltal olcsó lesz és biztonságos. Az állam szerepe tehát rendkívül fontos, de mégsem az állami költségvetés pénzét használja fel, hanem a kereskedelmi bankok forrásaira épít. Innentől kezdve sokkal kevesebbe kerül az államnak, és mégis egy multiplifikációs hatású, nagyon komoly segítséget tud nyújtani a vállalkozásoknak.

### Öt az egyben

– És akkor nézzük a Széchenyi Kártya Program újonnan kifejlesztett konstrukcióit. Mire fókuszálnak az egyes elemek, és milyen kondíciókkal vehetők igénybe?

– Ahogy a kamarai felméréseknél is elsődleges problémaként jelent meg a munkahelyek megőrzésének igénye, kezdjük is ezzel. A Széchenyi Kártya Program első új eleme az

ötéből, a munkahelymegtartó hitel, amit 2 évre, 0,1%-os fix kamat mellett vehetnek fel a vállalkozások, munkabér és munkabér-típusú költségeinek legfeljebb 9 hónapi, de ha különösen veszélyeztetett ágazatról van szó, akkor a duplája, 18 hónapi bérköltségét fedezheti. Az igényelhető hitelösszeg felső határa 750 millió forint. Okos megoldás, hogy ezt a hitelt nem a mostani, hanem a múlt év december végi létszámra lehet felvenni. A tőketörlesztésre és a kamatra is moratórium van, az előbbire 9 hónap, az utóbbira 2020 decemberig. Tehát az ez évi terhek csúszthatatók.

Az előbbihez hozzá lehet illeszteni kombinált hiteltermékként egy szabadon felhasználható folyószámlahitelt – ez a második elem a programban –, aminek felső határa 100 millió forint, és bármire fel lehet használni, amire a

Az igényelhető hitelösszeget a korábbi 100 millióról 200 millióra emeltük, mind a kamat, mind a díjak, mind az egyéb költségek 0%-ba kerülnek az agrárvállalkozóknak, magyarul az állam minden plusz terhet átvállal.

– Vajon a bankok is ilyen gálánsak lesznek amikor a hitelfolyósítás költségeit számolják?

– A Széchenyi Kártya egy nagyon unikális termék, egyrészt azért, mert itt nem a résztvevő felek döntenek el, hogy milyen díjak lesznek, hanem a Program közösen létrehozott üzletszabályzatai, az ügyrendek, a folyamatszabályozások határozzák meg a szedhető költség szintjét, a bank pedig saját döntése szerint ehhez a programhoz tud csatlakozni azzal, hogy elfogadja ezeket a kereteket. Így az nem fordulhat elő, hogy megjelennek még valamilyen extra költségek. Minden nagyon transzparens, átlát-

ható, nagyon kordában tartott költségekkel. Itt nincs meglepetés. A KAVOSZ honlapján bárki megtalálja az egyes termékek főbb szempontjait, ismertetőit.

– Mikortól érhetők el az új hitelek és hol?

– Az Agrár Széchenyi Kártya Plusz, mint ahogy már említettem is, lassan egy hónapja működik, a másik négy hitelkonstrukció pedig a napokban indult el, már itt is elkezdtek befogadni az igényléseket. Körülbelül 200 tagú az országos irodahálózatunk, ezek elsősorban kamarai és VOSZ-irodákat jelentenek, és könnyen elérhetők országsszerte. Itt történik az igénylések gyűjtése, az összes előkészítő munka,

a kollégák bekernek a vállalkozó helyett szinte minden dokumentációt, így nagyon gyorsan és egyszerűen tud Széchenyi Kártya-hitelhez jutni. A hazai bankszektor legalább háromnegyed része partnerünk, így pénzügyi intézet is elérhető mindenütt. A folyószámla és forgóeszköz típusú hiteleknek általában két hét átfutással megtörténik a hitelbírálat, a beruházási hitelnél a megvalósítani kívánt projekt összetettségétől függően elképzelhető némileg hosszabb idő, itt négy hetet céloztunk meg. Új termékekről lévén szó, picit csúszás az elején még persze benne van a pakliban.

### Élj a lehetőségekkel!

– Záró gondolatként, ha egy levélkét tűzhetne minden felvett pénzösszeg mellé, milyen gondolatokat, vagy intelmet írna rá, illetve ajánlana a vállalkozók figyelmébe?

– Mi nem tanácsokat osztogatunk, hanem megpróbálunk segítséget nyújtani. A szlogenünk is az lesz, hogy: Ha bajban vagy, van megoldás! Ha pár szóval kellene üzenni, azt mondanám: Gazdálkodj okosan!, Élj a lehetőségekkel!, A hiteltől nem kell félni – dönts felelősen és átgondoltan! A Széchenyi Kártya mindig is egy bizalmi program volt, és azért dolgoztuk ki az új megoldásokat is, hogy a vállalkozásoknak jó legyen.

Órfi Ferenc



Online tájékoztató a határátlépéssel kapcsolatos fejleményekről

# Szerbia megnyitotta határait, Romániában még feltételekhez kötik a belépést

Kamaránk kiemelt fontosságú feladatának tekinti a vállalkozók tájékoztatását az őket érintő legfontosabb kérdésekről. A Covid 19 járvánnyal egyidejűleg a hármashatár régióban található vállalkozások számos kihívással szembesültek a határok lezárását követően. A folyamatosan változó körülményekről, a határok újranyitásáról és a határon átnyúló együttműködések újraindításának lehetőségeiről tartottunk május 21-én online tájékoztató rendezvényt a témában kompetens szervezetek közreműködésével. A Csongrád Megyei Kereskedelmi és Iparkamara, a kamaránkban működő Enterprise Europe Network Iroda és a Magyar–Szerb Kereskedelmi és Iparkamara közös szervezésében megtartott rendezvény részleteiről az alábbiakban számolunk be.

Köszöntőjében Nemesi Pál, kamaránk elnöke kiemelte a dél-alföldi régió gazdasága szempontjából a határátkelés fontosságát, ennek érdekében a kamara a legfrissebb információk megosztásával igyekszik segíteni a helyi vállalkozásokat.

## Útnak indulás előtt tájékozódjunk!

Dr. Terbe Roland, rendőr százados, a Csongrád Megyei Rendőr-főkapitányság Határrendészeti Osztályának vezetője Csongrád megye határszakaszát érintő határátlépési lehetőségekről, az ehhez kapcsolódó szabályozásokról, a személyforgalmat érintő korlátozásokról, az ehhez tartozó kivételekről tartott tájékoztatót, és elmondta, hogy mely határátkelőket lehet igénybe venni.

Részletes információkat kaphattunk főként Románia és Szerbia vonatkozásában a személy-, teher- és tranzitforgalmat érintően, üzleti célú, mezőgazdasági munkavégzés és egészségügyi kezelés céljából történő utazási, határátlépési lehetőségekről, az ingázás feltételeiről. Ahogy az előadáson is elhangzott, érdemes útnak indulás előtt friss határátlépési információkat kérni a [www.police.hu](http://www.police.hu) oldalon vagy az adott határátkelőhelyen, mivel az ezeket érintő szabályozások is napról napra változnak a jelenlegi helyzethez igazodva. (A [letölthető prezentáció](#) a rendezvény időpontjában aktuális információkat tartalmazza.)

## Lehet menni Szerbiába

Csallóközi Eszter, Magyarország Szabadkai Főkonzulátusának főkonzulja a magyar–szerb határátlépés aktualitásairól tájékoztatta a rendezvény résztvevőit. Mint ismeretes, március 20-án a rendkívüli helyzet beálltával Szerbia teljesen lezárta a határait a személyforgalom előtt, ez a korlátozás a teherforgalomra nem terjedt ki. Május 7-én, a rendkívüli állapot feloldásával egyidejűleg egyre több könnyítést vezetett be Szerbia a határátkeléssel kapcsolatban. Ezek közül a legfrissebb szabályokat éppen a rendezvény napján, május 21-én hirdették ki. E szerint az ország teljesen megnyitja határait, legalábbis ami a belépésre vonatkozik. Nem kell sem engedély, sem negatív koronavírus teszteszt a Szerbiába való belépéshez. A belépőkre nem vonatkozik karanténkötelezettség, a már kiszabott karantént pedig törlik. A határon lázat mérnek, láz esetén 14 napos karantént rendelnek el. [Bővebb információt ITT olvashatnak.](#)

## Kivételek a romániai karantén alól

Telegdi Andrea, Magyarország Kolozsvári Főkonzulátusának külgazdasági attaséja arról tájékoztatta a résztvevőket, hogy Romániában az Országos Vészhelyzeti Bizottság 2020. május 15-étől hatályos döntésének értelmében továbbra is minden, Romániába belépő személynek

állampolgárságtól függetlenül 2 hét intézményi karanténba/otthoni elkülönítésbe kell vonulnia.

A vállalkozásokat is érintő karanténkötelezettség alól az alábbi feltételeknek mindenben megfelelő személyek képezhetnek kivételt (a kormány határozatának 14. bekezdése értelmében):

- a 2,4 tonnát meghaladó megengedett legnagyobb össztömegű tehergépjárművek vezetői,
- azok a határmenti ingázó munkavállalók a magyar–román határ 30–30 km-es körzetében, akik a Romániába történő belépéskor nem mutatnak COVID-19-re utaló tüneteket
- azon, Romániában működő vállalkozások

rendelkezés, azokra a jogszabály egyelőre nem mond ki mentességet.

Javasolta, hogy a mentességi feltételeknek megfelelő személyek/vállalkozások is mindenképp telefonáljanak indulás előtt az adott határátlépő helyre, ahol Románia területére szeretnének lépni, hogy az éppen érvényes szabályozásnak megfelelően beengedik-e őket. Célszerű lehet az utazás során maguknál tartani (nyomatott vagy telefonra letöltött formában) a 24/2020 romániai kormányhatározatot is, melyben a mentességi kritériumok szerepelnek. Ahhoz ugyanis, hogy a határozatban foglaltak jól beépüljenek a gyakorlati alkalmazásba, a tapasztalatok szerint némi időre van szükség.

## Készüléssel érdemes tölteni az időt

A CED Közép-európai Gazdaságfejlesztési Hálózat aradi irodájának vezetője, Kranowszky Nagy Andrea elmondta, a jelenlegi járványhelyzet nagyon megviselte az országok gazdasági életét, vállalkozási kapcsolatait. Mindenki nagyon várja már a gazdasági kapcsolatok újraindulását, újjá-



alkalmazottai Romániába történő visszatéréskor, akik már megkötött szerződések alapján külföldön végeznek munkát, bizonyítják a szerződéses kapcsolatot a külföldi kedvezményezettrel, és nem mutatnak COVID-19-re utaló tüneteket

- azon külföldi vállalkozások képviselői, melyek Romániában már kapcsolt vállalkozási státusszal rendelkeznek (leányvállalat, fióktelep, képviselő), hitelt érdemlően igazolják a szerződéses kapcsolatot a román gazdasági szereplőkkel, és nem mutatnak COVID-19-re utaló tüneteket

- Romániába érkező azon személyek, akik orvosi berendezések beüzemeltetése, szervizelése, karbantartása miatt folytatnak tevékenységet, a szerződéses kapcsolatot hivatalos dokumentumokkal igazolják és nem mutatnak COVID-19-re utaló tüneteket

A külgazdasági attasé elmondta, hogy a 2,4 tonna alatti gépjárművel és személygépkocsival történő áruszállításra vonatkozóan nincs

élesztését. Ebben az átmeneti időszakban várják azoknak a gazdasági társaságoknak a jelentkezését, amelyek érdeklődnek a román piac iránt. Javasolta, hogy a vállalkozások ezt az időszakot kihasználhatják a piaca jutási lehetőségek vizsgálatára, a konkurencia elemzésére, a járvány utáni helyzet feltérképezésére. Ha időben lépnek a gazdaság újraindulása előtt, óriási lépéselőnyt szerezhetnek a konkurenciával szemben.

Az eseményt a **Magyar–Szerb Kereskedelmi és Iparkamara elnökeinek** gondolatai zárták. **Török György** kiemelte, hogy rendkívül fontos a COVID-járványt követően a gazdaság újraélnkítése a határ menti régiókban is, ennek érdekében kérte a hatóságoktól az ingázó határon történő átkelésének minél zökkenőmentesebb és gyorsabb biztosítását. Köszönetet mondott a magyar és a szerb hatóságoknak az eddigi kiváló munkájukért és helytállásukért.

Dr. Kókuti Attila: Meghozták a szükséges intézkedéseket, és dolgoztak

# A kkv-k a realitások talaján maradtak

Dr. Kókuti Attila, Csongrád Megyei Kereskedelmi és Iparkamara ipari alelnöke, az egyedi járműfelépítményeket gyártó Tornádó International Kft. ügyvezető igazgatója szerint a kkv-szektor, különösen a középvállalatok nagy többsége kellően komolyan vette ezt a helyzetet, nem pánikolt, megteremtette a biztonságos munkavégzéshez szükséges feltételeket, és dolgozott. Úgy érzi, a járványhelyzet a legjobbat hozta ki a partnerekből, toleránsabbá, emberségesebbé váltak a kapcsolatok. Sok a tanulság, a digitalizáció például végérvényesen bebizonyította nélkülözhetetlenségét.

– Alelnök úr, hogyan érintette a koronavírus-járvány a gazdaság ipari szereplőit? A méret, a profil, vagy éppen az alkalmazkodóképesség határozta meg, hogy ki hogyan birkózott meg a helyzettel?

– Valamilyen módon a gazdaság valamennyi szereplőjét érintette ez a pandémiás helyzet, de nem egyformán, ki többet, ki kevesebbet kapott. Elsősorban attól függött vállalkozások ütésállósága, hogy ki milyen szektorban tevékenykedett. A legsúlyosabb csapásokat a szolgáltató ágazatban szenvedték el a vállalkozások, komplett szektorok álltak le. Ők nyilván sokkal érzékenyebben élik meg ezt az időszakot. Az iparban elsősorban az autógyárak, illetve értékesítési láncok leállása okozott nagyobb problémát, a beszállítóknál is. Másol, így a mi cégünknel is, inkább az okozott zavart, hogy egyes külföldi beszállítók nem tudtak időre teljesíteni.

## Nem álltak le

– Ha jól értem, a termelő ágazatokban nem volt jellemző a leállás.

– Az otthonmaradás a kkv-szektor, legalábbis a közepes méretű cégeket, tulajdonképpen nem nagyon érintette. Kivéve persze, ha egy multinacionális cég leállt, értelemszerűen a hozzá kapcsolódó beszállítói lánc is megállt. Egyébként nem állt le a munka, vagy csak nagyon rövid időre. Számos gazdasági szereplővel beszélgettem, az volt az érzésem, hogy talán nagyobb kommunikációs figyelmet kellett volna fordítani annak súlykolására, hogy: ha olyan tevékenységet végez egy vállalkozás, amit otthon is el lehet végezni, azt végezze otthon, de amit nem, ott teremtsék meg a feltételeket a biztonságos munkához, de dolgozzanak. A legtöbb cég egyébként így is csinálta. Véleményem szerint leállás után sokkal nehezebb újraindítani egy vállalatot, mint fenntartani a folyamatosságot.

– Azért nem lehetett egyszerű döntéseket hozni ebben a finoman szólva is szokatlan helyzetben, hiszen nem volt ilyen jellegű gyakorlatok senkinek.

– Valóban teljesen új volt a feladat, de villámgyorsan ment. Az alapvető higiéniai feltételeket kellett megteremteni, illetve az ezzel kapcsolatos intézkedéseket meghozni. Mi azt az irányt követjük, hogy az emberek lehetőleg ne legyenek együtt, a korábban párban vagy csoportban végzett munkafolyamatokat szétválasztottuk. A nyugdíjas korú munkatársainkat pedig arra



Dr. Kókuti Attila: A digitalizációnak biztosan komoly lökést adott ez a mostani helyzet.

kértük, maradjanak otthon, amit kellő rugalmassággal, munkaszervezéssel meg tudunk oldani. Ahogy nekünk, a menedzsmenteknek mindenhol végig kellett gondolniuk, hogyan lehet biztosítani a folyamatos munkát, hogy lehet a beszállítási zavarokat rugalmasan kezelni, és a legrosszabbra is gondolva, ha valamilyen oknál fogva megjelenik a járvány a cégnél, mi a teendő. Szóval a bezárással is számolni kellett – mivel állunk le, mivel nem, kit kell értesíteni és kiket nem... Hál'istennek ez nem következett be! A kkv-k, és különösen a közepes méretű vállalkozások nagy többsége kellően komolyan vette ezt a helyzetet, ugyanakkor nem volt pánik, a realitások talaján tudtak maradni. A legjobb példa erre az építőipar, holott nyilván óriási munkaerővesztéseik voltak a határok lezárása miatt, de maga az alaptevékenység nem állt meg.

## A beszállítói lánc akadozott

– Említette, hogy a Tornádónál is voltak beszállítói zavarok – a megrendeléseiket nem vetette vissza a járvány?

– Nálunk a hosszú távú megrendelések a jellemzőek, ilyen szempontból szerencsés a helyzetünk. Nem attól függünk, hogy naponta érkeznek-e újabb megrendelések, ugyanis a meglehetősen munkaigényes gyártási folyamatok miatt hosszú ciklusokkal dolgozunk. Azt persze nem tudjuk megmondani, hogy a rendelések a jövőben ugyanolyan ütemben érkeznek-e majd, mint ahogy eddig megszoktuk. A fő kérdés esetünkben valóban az volt, hogy a külföldi beszállítói láncok hogyan tudnak teljesíteni, és egyáltalán tudnak-e jönni az áruk nyugati partnereinktől. Az egyik belga beszállítóknak például be kellett zárnia az ottani súlyosabb vírushelyzet miatt, nem tudott

szállítani időre. Így mi sem tudtuk ütemezetten végezni feladatainkat –, át kellett szerveznünk bizonyos munkafolyamatokat. Ilyen jellegű gondok voltak, és vannak is, de ez még mindig a megoldható kategória. Hasonló problémánk volt olasz és a francia beszállítókkal is. Most például olyan járműveket készítünk, amihez az alapjármű Franciaországban készül, viszont partnerünknel alkatrész-beszállítási és kommunikációs gondok vannak.

– Minek köszönhető, hogy bizonyos méret fölött az ipari cégek többsége állva tudott maradni?

– Azok a piaci szereplők, amelyek elérik legalább a kkv-, s főleg a közepes méretet, és ahol cégszerű, szabályos működés van, többnyire rendelkeztek olyan tartalékokkal, amellyel a két-három hetes, egy hónapos zavart kezelni tudják. Ebben a szektorban tömeges elbocsátás nem is volt. Persze az, hogy történt valami a munkaerőpiacon, abból is látszik, hogy sokkal több álláskereső jelenik nálunk is. Míg korábban a munkaerő keresése külön feladatot jelentett, most ez sokkal könnyebben megy...

## Előtérben a digitalizáció

– Hozhat-e valamilyen mélyrehatóbb változást ez a rendkívüli időszak technológiai, illetve munkakultúrában?

– A digitalizációnak például biztosan komoly lökést adott ez a mostani helyzet. Aki fel volt készülve, tudott működni távolról is, mi a cégnél a mai napig konferenciabeszélgetéseken értekezünk, annak ellenére, hogy egy telephelyen vagyunk, nem ülünk össze fizikai értelemben. Csak kis csoportokban ülünk le részfeladatokat megbeszélni, de akkor is távolságot tartva. A mai napig vigyázunk egymásra és magunkra. Attól, hogy a korlátozásokat feloldották, a vírus még nem távozott az országból, ezt a fajta fegyelmeztetést továbbra is fenn kell tartani. Ez az alapja annak, hogy a gazdaság tudjon működni. A digitalizáció, a robotizáció már csak azért is előtérbe fog kerülni, mert mindenki gondol azért arra is, hogy ez a járvány visszajöhet, de más hasonló rendkívüli helyzetekre is fel kell készülni.

– Vajon az emberek gondolkodásában is hagyott valamilyen pozitív lenyomatot ez a kritikus időszak?

– Olyan fokú toleranciát indukált ez a helyzet az egész rendszerben, amely a korábbi, talán túl száraz, üzleties, néhol kicsit agresszív üzleti magatartást sokkal emberibbé tette. Míg korábban rendkívüli büntetőszankciók jártak bizonyos szerződéseknél a határidők miatt, most mindenkiel normálisan lehetett tárgyalni. A partnerekkel közösen kerestük a valamennyi fél számára megnyugtató megoldásokat. Megváltoztak az emberi kapcsolatok, mintha kicsit mindenki jobbá vált volna. Csak maradjon is így!

Palotás Sándor: Képesnek kell lenni kimozdulni a komfortzónánkból

# Az új módszerekből lehet építkezni

**A járvánnyal kapcsolatos változások átrendeződést eredményeztek. Palotás Sándor, a Csongrád Megyei Kereskedelmi és Iparkamara kereskedelmi alelnöke, a Déli-Farm Kft. ügyvezetője úgy látja, aki gazdaságilag túlélte, megpróbál újra építkezni, felhasználva, hogy nagyon érdekes új módszerek születtek a kereskedelemben és a vállalkozások napi életében. Aki ezeket be tudja építeni a cégébe, az tovább tud lépni, aki nem, az megszűnhet.**

– A kereskedelem különböző szegmenseit más-más módon érintette a válság, és nem egyforma a hatása rövid és hosszú távon. A pillanatnyi intézkedésekre hirtelen kellett reagálni a piaci szereplőknek, amire nem volt senki felkészülve, nem igazán volt B terve egyik vállalkozásnak sem. Már csak azért sem, mert a korábbi pénzügyi válságokra, gazdasági hatásokra fel lehetett tankönyvi példákából és a válságkezelés tudományának ismereteiből készülni, erre nem – mondja Palotás Sándor.

## Pánikhelyzet

Az alelnök szerint a helyzet a modern kori társadalomban példa nélküli, így az átmeneti törvényi intézkedések, valamint a különböző fogyasztói reakciók – amelyek ráadásul hirtelen változtak – miatt pánikhelyzet alakult ki. – Ha a Maslow háromszöget nézzük, akkor az megfigyelhető volt, hogy az emberek azon szükségleteiket kezdték csak kielégíteni, ami az alsóbb részen helyezkedik el, leegyszerűsítve mérlegeltek, hogy mire van szüksége a családnak és az egyénnek, és mire nincs. Mivel minden azt vetítette előre, hogy ez hosszú ideig el fog tartani, fokozott volt a fogyasztói reakció, ami meghatározó impulzus lett a kereskedelemben – fogalmazott.

– Azoknál a vállalkozásoknál, amelyek szorosabban kapcsolódtak ezekhez a területekhez, úgy tűnt, hogy nem oly nagy a baj. Akik nem annyira a napi szükségletet szolgálták ki, azonnal megéreztek a válságot, amit fokoztak a folyamatos korlátozások is – mondja a szakember. Sok olyan mikro- vagy egyéni vállalkozás van, amelyik nem rendelkezett tartalékkal, így számukra már a néhány hetes forgalomkiesés is súlyos pénzügyi problémát jelentett. Így sokan gyorsan „csődöt mondtak”, vagy rákényszerültek arra, hogy a költségeiket jelentősen csökkentésük. Ennek egyik módja volt a munkavállalók elbocsátása.

Sok egyéni vállalkozó jelentette be a szüneteltetést vagy épp a megszűnést, a vendéglátást erősen megtizedelte a korlátozás, hiszen az éttermek, cukrászdák, kávézók bezárni kényszerültek. – Néhányan kreatívan megpróbálták a szolgáltatásukat más platformra helyezni, de ez igazából csak vegetálást jelentett, és reményt, hogy újra tudják kezdeni – mondja Palotás Sándor. Úgy látja, az élelmiszer-nagykereskedelem sem nevezhető nyertesnek, mert a jelentős gasztro beszállítók forgalma azonnal megcsappant.

## Az online értékesítés nyert

A ruházati és egyéb tartós fogyasztási cikkek esetében a boltok bezárása nagy visszaesést okozott, itt azok tudtak csak növekedni, amelyek online piacon értékesítettek, ott viszont nagy bővülést lehetett elérni. Az autók kereskedők forgalma szintén visszaesett, a bizonytalanság miatt ilyen kiadásokba nem nagyon bocsátkoztak az emberek. Az építőiparhoz, egyéb szakiparhoz vagy a barkács területhez kapcsolódó értékesítési



Palotás Sándor

számok meglepő módon növekedtek. – Mintha az emberek a korlátozás miatti szabadidejüket próbálták volna valamilyen hasznos, régóta elhúzódó feladatok megoldásával eltölteni – mondja.

Az agrárium kiemelt terület, így az ehhez közvetlenül kapcsolódó kereskedelemnek stabilnak kellene lennie, de sok korlátozó tényező volt itt is. Számos dél-alföldi vállalkozás van, ahol szerbiai munkavállalók dolgoznak, így például a határátlépés korlátozása náluk negatív hatású volt. Az állattenyésztéshez kapcsolódó kereskedelem stabilabbnak mondható, hisz olyan szükségletéről beszélünk, ami nem állhat meg. Az informatikai vállalkozások viszont lendületet kaptak, amit például a home office előretörése befolyásolt, illetve az iskolai kényszerszünet miatt a diákok otthonról, számítógép segítségével tudtak csak tanulni.

## Új építkezés új módszerekkel

Nagy vesztes a szolgáltatóipar, ezeket a vállalkozásokat érintette igazán a korlátozás. Az eddigi több mint két hónap azt mutatja, hogy a jelenlegi változások átrendeződést is eredményeztek. – Aki gazdaságilag túlélte, megpróbál újra építkezni, nagyon érdekes új

módszerek születtek a kereskedelemben és a vállalkozások napi életében. Aki ezeket be tudja építeni a cégébe, az tovább tud lépni, aki nem, az megszűnhet. Az utóbbi lehet a több, ami a munkanélküliség növekedését hozza, legalább is középtávon – hangsúlyozza Palotás Sándor.

Alelnökként úgy látja, ebben a helyzetben a kamarának még nagyobb a szerepe és a felelőssége, számos új lehetőség kínálkozik, amit igyekeznek kihasználni. A CSMKIK filozófiája minden korábbinál aktuálisabb, hogy a szolgáltató kamara legyen valódi üzleti közösség és modern tudásbázis. – Cél, hogy a vállalkozásoknak olyan segítséget adjunk, amivel képesek lesznek építkezni. Ezért hirdettük meg 2019-ben a robotika, 2020-ban pedig a digitalizáció évét is. Eddig arról beszélünk egy korábbi Vállalkozói Napon, hogy „Legyen B terved”. Most inkább azt mondanám, hogy képes legyél újra tervezni, új irányt találni és kimozdulni a komfortzónádból, ha kell – hangsúlyozza.

## Nem szakadtak meg kapcsolataik

A Déli-Farm Kft. ügyvezetőjeként elmondja, első és legfontosabb intézkedésük az volt, hogy megnyugtatták partnereiket, beszállítóikat és vevőiket, hogy stabilak, és számíthatnak rájuk. Átgondolták, hogy melyek azok a feladatok, amelyekkel bármely helyzetben fenntartható marad a működés. Kapcsolataik nem szakadtak meg, és biztosítani tudták az ellátást, az agrárkereskedelem nem állhatott meg.

– Természetesen voltak olyan szegmensek nálunk is, amelyek megtorpantak, de nem azt a kérdést tettük fel, hogy ezek helyre állnak-e vagy sem, hanem azt, milyen új módszertannal tudjuk újraépíteni vagy átalakítani. Érdekes volt megtapasztalni azt is, hogy hirtelen kellett új dolgokat bevezetni, ilyen a home office is, és az ehhez kapcsolódó munkamódszer. A webes konferenciák, meetingek tökéletesen működtek és működnek a cégünkben azóta is, sőt a kamarai megbeszéléseket is eredményesen folytatjuk ezeken a platformokon – beszél a pozitívumokról.

## Társadalmi felelősségvállalás

A rendkívüli helyzetben a társadalmi felelősségvállalás is fontossá vált sokak számára, legyenek akár cégvezetők, akár magánszemélyek. Palotás Sándornak a Szent-Györgyi Albert Rotary Club elnökeként különösen fontos volt, hogy ebben az időszakban még inkább figyeljen a környezetére, azokra a családokra, akik esetleg elveszítették a munkájukat és most nagyobb törődést igényelnek. – Jó érzéssel töltött el az is, hogy Szegeden a Rotary és a Lions közös programban, együtt gondolkodva még nagyobb erővel igyekezett segíteni a rászorulókon. Ezen túl arra is koncentráltunk, hogy a legfontosabb dolgokban, például maszkokkal, segítsük az egészségügyben dolgozókat is – jelzi, hogy a társadalmi felelősségvállalás nem állt meg járványhelyzetben sem, sőt!



Török László: Olyan munkát kellett keresni, amivel pótolni tudjuk a kiesést

# Ózonos fertőtlenítés lett az új profiljuk

Török László, a kamara kézműves alelnöke, 1976-ban alapította vállalkozását, a Török Kulcsszervizt, régi hitvallása, hogy mindig több lábon kell állni ahhoz, hogy el ne vigye a vállalkozást az első forgószél. Ez a járvány több volt, mint kőszá forgószél, ráadásul még nem is múlt el teljesen. Csökkentett munkaidőben dolgoztak, így nem kellett senkít elbocsátania, és egy új szolgáltatásba, az ózonos fertőtlenítésbe is belefogtak.

– A járványhelyzettel összefüggésben, a visszaesett megrendelések miatt a vállalkozások közül sokan arra kényszerültek, hogy a dolgozók munkaidéjét csökkentsék, illetve vannak, akik bezártak, mert nem tudtak eleget tenni fizetési kötelezettségeiknek –, mondja Török László. Hozzáteszi, környezetében, ismeretségi körében számos iparos kénytelen volt szüneteltetni a vállalkozását, és ha nem csak egyedül dolgozott, akkor közülük sokan felmondtak alkalmazottaiknak is.

A vendéglátósoknál volt a legnagyobb baj, sok esetben szinte teljes egészében megszűnt az éttermek működése, csak kis részük tudott úgy átállni a házhoz szállításra, hogy csökkentett fordulatszámon tovább üzemeljen. – Gyakori volt, hogy az alkalmazottakat elküldte az étteremtulajdonos, majd maga is beállt dolgozni, részt vett minden munkában, esetenként a kiszállításban is. Sok cukrászda is teljesen bezárt erre az időszakra, akik nem tették, azok rendelések teljesítésével próbálták meg túlélni. Természetesen jóval a békeidős kapacitás alatt tudtak csak termelni és értékesíteni –, mondja a szakember.

## Lefékeztek az autók is

Az autószerelők és karosszérialakatosok többsége is csak fél műszakban tudott dolgozni. A szakszervezetek esetenként profin megoldották, fertőtlenítették a járművet, és csak utána hajtottak be vele a szerelők a műhelybe. Több márkakereskedés házhoz is ment a szervizelendő kocsikért, így tulajdonosa akár karanténból is elintézhette az időszakos, vagy éppen kötelező karbantartást. Mert autózni a járvány ideje alatt is kellett, és az egészségügyben, vagy más nélkülözhetetlen szolgáltatásban dolgozóknak nem javasolták a tömegközlekedést.

A kamara a hozzá forduló vállalkozásoknak tanácsokat tudott adni telefonon keresztül, vagy folyamatosan frissülő honlapján tájékoztatta az aktuális, járvánnyal kapcsolatos információkról az érintetteket. – A személyes ügyfélszolgálatra érhető okokból nem volt lehetőség, de a Kamarai Futárban is olvashattak részletes tájékoztatást a vállalkozások –, mondja Török László, hozzátéve, őt is többen keresték telefonon a járvány alatt. Akinek tudott, a saját – és persze a kamara – eszközeivel segített. Ráadásul ezt nem kívülállóként, hanem gyakorló vállalkozóként tehetette.

## Több láb megrogyott

A Török Kulcsszerviz ugyanis a kulcsmásolás mellett számos területen szolgáltat, tevékenységi körében ott van a gravírozás, bélyegzőkészítés, jelöléstechnika, sportszerlegek kis- és nagykereskedelme, zárak, lakatok, veretek forgalmazása, valamint a fő- és vezérkulcsos rendszerek építése társasházak, intézmények számára. A tulajdonos régi hitvallása, hogy mindig több lábon kell állni ahhoz, hogy el ne vigye a vállalkozást az első forgószél. Ez a járvány több volt, mint kőszá forgószél, ráadásul még nem is múlt el teljesen.

– Fő profiljainkban óriási volt a visszaesés, a sportszerlegeknel, az érmeknel, a hozzájuk kapcsolódó gravírozásnál átmenetileg teljesen lenullázódott a piac. A biztonságtechnika, a kulcsmásolás, a bélyegzőkészítés, a széfek értékesítése viszont megélnékül – mondja a vállalkozó, hozzátéve, nem csak Csongrád megyéből, az ország számos pontjáról volt ilyen típusú megrendelésük.

Számos, már előre meghirdetett kisebb és nagyobb sporteseményt mondtak le kényszerűségből a szervezők, akik már előre megrendelték a kupákat,



Török László

új irány felé nyisson. – Gondolkodtunk, hogy mi volna az a munka, amivel átmenetileg pótolni tudjuk a kiesést, ezért nagy teljesítményű ózongenerátorokat vásároltunk, és ezeket működtetjük. Profi szakember segített a kollégák kiképzésében, a munkavédelmi előírásokat maximálisan betartva tanulták meg a gépek üzembe helyezését és használatát –, mondja a rugalmas profilbővítésről Török László.

A munkát légköbméterre határozzák meg, és minimum két ember kell hozzá, de nagyobb légtérű csarnokban ennél többen is kellene egyszerre, hogy minél gyorsabban elvégezzék az átfertőtlenítést. Kisebb és nagyobb ipari területeken is dolgoztak az elmúlt hetekben, köztük például egy több száz embert foglalkoztató szegedi üzemben is megcsinálták a teljes fertőtlenítést. A technológia nagyobb figyelmet kapott a járvány idején, ám hasznossága túlmutat azon. Eredményesen megszünteti a vírusokat, baktériumokat, atkákat és más kórokozókat, a penészt, az allergén és kellemetlen szagokat. Ráadásul a vegyszer nélküli eljárás a végén az ózont visszaalakítja oxigénné, és a kezelt terület – egy alapos szellőztetést követően –, szinte azonnal birtokba vehető.

Szükségtelen a helyiség kipakolása, a bútorok elmozdítása, így a szállodák is egyre gyakrabban élnek ezzel a szolgáltatással. A higiéniai környezet megteremtése most fontosabb lett, mint eddig valaha volt, ezért folyamatosan növekvő tendenciát mutat a nagyobb komplexumok, irodák, edzőtermek, hotelek, multi cégek, iskolák, óvodák ózonos fertőtlenítése, ahol egyszerre nagyobb létszámban tartózkodnak.

K. A.



érmeket, figurákat, különdíjakat a győzteseknek. Ezeket a cég legyártotta, feliratozta. Megtudtuk, a törzsvásárlók megrendeléseinek jó részét anélkül törölték, hogy azoknak fizetniük kellett volna, tekintettel a régi üzleti kapcsolatokra.

## Új irányt találtak

Ez a veszteség és a sok területen lelassuló gazdaság arra ösztönözte Török Lászlót, hogy

Az érettségizők is Florin BradoLife-al mosták a kezüket

# Teljes kapacitással fertőtlenítőket gyártanak

Magyarország legszélesebb kapacitással rendelkező háztartási, vegyi és kozmetikai termék gyártója, a szegedi Florin a járványhelyzetre tekintettel minden gépsorát fertőtlenítőszerre állította át, de így is csak a belföldi igényeket győzik. Rekordidő alatt készült el egy új gyártócsarnok, a keverőtartályokat leszámítva szinte csak Csongrád megyei alvállalkozókkal.

A járványügyi vész helyzetben egy klubba került a Mollal a szegedi Florin Vegyipari és Kereskedelmi Zrt., 340 tonna fertőtlenítőszer gyártanak hetente, és rajtuk kívül van még 30-40 kisebb piaci szereplő. Napi egy tartályautó alkohol érkezik a Kenyérgyári útra 20 tonnás rakománnyal, és ez el is fogy. Amikor ugrásszerűen megnőtt az igény a fertőtlenítőszerre, napok alatt elfogyott a raktárkészletük, a beszállítók egyszerűen nem győzték alkohollal, így akadozott a gyártás.

## Heti 120 tonna

– Az Innovációs és Technológiai Minisztérium is érzékelte a problémát, és leültette egy asztalhoz a négy hazai alkoholbeszállító céget, valamint a két nagy gyártót, bennünket és a Molt, azóta folyamatos az ellátás –, nyilatkozta Barta Attila. A cégvezető hangsúlyozza, békeidőben nem csak fertőtlenítőszer gyártottak, mára azonban minden gépsort, a teljes kapacitást erre állították rá. Így azután a januári heti 25-30 tonnáról felmentek 100-120-ra, és ez napról napra nő, másra nincs is energiájuk. Darabszámban 50-60 ezerből 300-400 ezerre nőtt a termelésük –, ugyancsak hetente.

A járvány előtt közel 500 különböző háztartási-vegyipari és kozmetikai termék készült náluk, és ebből csak 10 százalékot jelentenek a fertőtlenítőszer. A megnövekedett igényekre reagálva, rekordgyorsasággal, 5 hét alatt felépítettek egy új gyártócsarnokot, csak a fertőtlenítőszerre.

## Új gyártócsarnok, rekord gyorsasággal

– Decemberben elkezdtük az irodaépület energetikai felújítását, január végén érkeztek az első plusz igények, februárban még csak topogott Európa, és igazán az olaszországi fejlemények ijesztettek rá mindenkire – mondja a cégvezető, hozzátéve, az új gyártócsarnokhoz az első kapavágás március 20-án történt meg. A szaktárcával március 10-én kezdődtek a tárgyalások, ami átírta a fejlesztési elképzeléseiket.

Szinte mindent szegedi vagy Csongrád megyei cég csinált, egyedül a hét, robbanásbiztos bekeverő tartályt nem. Ott is úgy kezdték, hogy

lehetetlen, azután a 4-5 hónapból 4-5 hét lett. Az új csarnok csomagoló gépsorait is szegedi cég szállítja, 5 literestől az 50 milliliteresig sokféle kiserelésben gyártják a fertőtlenítőszer, napi 100 ezer darab terméket tudnak majd készíteni.

A minisztériummal egyeztetve, a szakhatósági engedélyeket meggyorsítva rekordidő alatt készült el az 1,3 milliárd forintos beruházás, indulhatott meg a gyártás.



## Megháromszorozhatják árbevételüket

– Kezdetben alkohol nem volt elegendő, majd a csomagolóanyag lett szűk keresztmetszet, új flakonfújó szerszámokat kellett készíteni. A pumpa szinte teljesen elfogyott, muszáj volt átállni az úgynevezett mosogatószeres kupakra, csak ez volt itthon – beszél a meglepő részletekről a szakember. Hozzáteszi, az olcsó kínai szórófej és pumpa gyorsan eltűnt a piacról, ami meg maradt, az 6 forintosból 20 forintos lett.

A felfutással a tavalyi 2,5 milliárd forintos árbevétel idén akár a háromszorosa is lehet. A 180 millió forintos forgalmú januárt 600 millió forintos március követte, és csak ezután indult be az új gyártócsarnok. A pluszban sok egyéb mellett

ott volt az a 40 ezer félliteres fertőtlenítőszer is, amit az érettségizőknek szállítottak ki – az ország minden vizsgázója és tanára a Florin BradoLife márkanevű termékével „mosta kezét”.

## Nem elküldtek, felvettek embereket

Január elején 90-en dolgoztak a Florinnál, mára több mint 150-en. Eddig két műszakban

dolgoztak, az új csarnokkal azonban folyamatosá válik az üzem. A március 1-je után felkerülő állásajánlatok között volt beszerzési vezető, titkársági asszisztens, raktáros, gépjárművezető, belföldi áruterítő, takarító, beszerző, gépszerelő, kiserelő, kézi csomagoló is. – Meg is becsüljük a kollégákat. Kezdetben csak az ételszállításról tárgyaltunk a Monster Downtown éttermmel, de úgy alakult, hogy kitelepültek hozzánk és van meleg étel, illetve biztosított a napi három étkezés a dolgozóknak. Nem tudni, hogy a jó ellátásnak köszönhető-e, mindenesetre senki sem beteg, nincs táppénz, az emberek átérzik a felelősséget – mondja Barta Attila.

A Medikémia is gyorsan reagált a járványhelyzetre

# A Hippolit fertőtlenítő mindent visz

Nem csak a Florin, az autópópolási termékeiről ismert szegedi Medikémia is gyárt már fertőtlenítőszeret, ők is gyorsan reagáltak a járványhelyzetre. Kézre, bőrre és felületekre jók, a vírusokat és a baktériumokat is megölik – praktikus kiserelésben.

## Rendkívüli engedéllyel

Folyamatosan törekszenek arra, hogy egyre több szezonfüggetlen, új terméket vezessenek be, így a fertőtlenítőgyártás sem előzmény nélkül. Népszerűek az autós törölkendő, van közöttük antibakteriális is, ezekből a járványhelyzetben

nem is mindig tudták kielégíteni a megnövekedett igényeket. Pedig nem is vírusölő, mint ahogy két klímatisztítójuk is csak a baktériumot tünteti el, de ezeket is nagyobb volt a kereslet.

Amikor beütött a járvány, elkezdtek gondolkodni, hogy milyen virucid és fertőtlenítő terméket

tudnának készíteni, aminek engedélyeztetése egyébként békeidőben több hónap. – Most rendkívüli és ideiglenes gyártási engedélyt lehetett kérni, egy hét alatt összeállítottuk a három tervezett termék receptúráját és elindítottuk a hivatalos eljárást –, nyilatkozta Mayer Róbert, a Medikémia marketing- és értékesítési igazgatója. Így is több mint egy hónap volt, mire megkapták az első engedélyt. ➤

### ➤ Asztalra, kilincse, pénztárgépekre

Ahogy szabad lett az út az első termék előtt, azonnal megrendelték a címkét, jellemzően az is két hétre telik, mire átfut. Aztán elkezdtek gyártani a Hippolit felületfertőtlenítőt, ami már rendelhető. – 710 milliliteres és szórópisztolyos a kiszerezés, előnye, hogy csak ráfújja a vendéglátós a asztalra vagy a kilincse és nem kell utána törölni, a száradási idő alatt megöli a vírusokat és a baktériumokat is –, hangsúlyozta Mayer Róbert.

A Hippolit használata ennél szélesebb körben javasolt, boltok pénztáraiban, óvodákban is jó, és természetesen otthonra is – és praktikusabb, mint a literes csavaros kiszerezés. A második és harmadik terméket is gyártják a hónap közepétől, ezek kéz- és bőrfertőtlenítők. Gyorsan végeznek a vírussal és a baktériummal, bőrkímélő ápoló anyagot tartalmaznak – az egyik szórópisztolyos, a másik aeroszolos.

### Teljes munkaidőben

Az első korlát az engedélyeztetés volt, a második az alkohol, pedig ez utóbbiban az ország nagyhatalom Európában. Hiány volt az olyan praktikus kellékekből is, mint például a szórópisztoly. A Medikémia nem az elsők



között lépett a piacra, de praktikus kiszerezésekkel. Termelésük a járványhelyzetben is folyamatos, nincs érdemi forgalomcsökkenés belföldön.

Meghoztak minden biztonsági intézkedést, az újságíró is csak lázmérés után léphetett be, csakúgy, mint a másik fertőtlenítőgyártóhoz, a

Florinhoz. – Aki tud, otthonról dolgozik, senki sem kellett elbocsátani, illetve rövidített munkaidőben foglalkoztatni, a gyártást megoldjuk a 118 fős létszámmal –, mondta az értékesítési igazgató, hozzátéve: tavaly 2,7 milliárd forint volt az árbevételük, az idei tervet nem kellett módosítani.

## Nem épít le a Continental Makón

Nem tervez leépítést Makón a Continental – cáfolta a cég az egyik gazdasági portál információját. Sőt, a nyíregyházi üzemük egyik üzletágát éppen Makóra telepítik.

– Szeretnénk minden munkahelyet megőrizni, nem született olyan döntés, miszerint 200, vagy akár több száz alkalmazottunk munkaviszonyát felbontjuk –, reagált a közelmúltban megjelent cikkekre a ContiTech Fluid Automotive Hungária Kft.

A leépítést cáfoló közlemény emlékeztet rá: a cég korábban tájékoztatást adott arról, hogy igazodva a vevők szállítási igényeihez, március 23-ától Makón és Vácott átmenetileg szüneteltették a termelést, amit aztán április 20-ától fokozatosan újraindítottak. – Makón a jelenleg látható vevői megrendelések és a termelés várható felfutási üteme alapján arra a döntésre jutottunk, hogy csökkentjük az egyik munkaerő-kölcsönző partnerünk által biztosított szolgáltatás igénybe vételét, továbbá május 1-jétől csökkentett munkaidőt tervezünk bevezetni. Ezen intézkedések bevezetésével rövid távon csökkenthetők a megrendelésállomány



változásából adódó esetleges negatív hatások, bízva abban, hogy az év második felében a kapacitásainknak megfelelő kereslet is fokozatosan megjelenik – szól a közlemény.

A Continental kifuttatja a hűtő-fűtő rendszerek gyártását Nyíregyházán, és az üzletághoz kapcsolódó termelést áthelyezi makói gyárába. A közlemény hangsúlyozza: emögött nem a koronavírus, hanem a piac változása áll –, a hűtő-fűtő rendszerek iránti kereslet jelentősen csökkent 2018 óta. Ez a termelés a nyíregyházi telephelyen szeptember végére fog megszűnni, de a pontos ütemezés még változhat a vevői megrendelések bizonytalansága miatt.

## Újraindult a Villeroy

Május 19-én újraindult a termelés a Villeroy & Boch Magyarország Kft. hódmezővásárhelyi gyárában. Többszörői hosszabbítással összesen 5 hétre áll le a termelés a cégcsoport legnagyobb kapacitású üzemében a járványhelyzet alatt.

A Villeroy & Boch csoport ezzel az intézkedéssel arra is készült, hogy átmenetileg alacsonyabb szintre esik vissza a termékei iránti igény, függetlenül attól, hogy zavartalan volt a termékek kiszállítása valamennyi gyártóhelyén.

Mint korábban jelezték, a vállalat a koronavírus okozta várható gazdasági visszaesés mérséklésére élni kíván az állam által biztosított rövidített munkaidő lehetőségével. A termelésben dolgozók a leállási időszak májusi munkanapjaira, míg az adminisztrációs területen foglalkoztatottak a hónap 5 munkanapjára vonatkozó bérük egy részét az államtól kapják meg, míg a többi továbbra is a vállalattól.

A tulajdonosok és a cég helyi vezetése mindent megtesz a vírus okozta gazdasági károk mérséklésére, illetve a munkahelyek megőrzésére érdekében. Gyárunkban a termelés a szokásos rendben május 19-én indult újra – adták hírül cégnél.

# Tanév végi tudnivalók

A koronavírus-járvány miatt a 2019–20-as tanév a gyakorlati szakképzésben résztvevő vállalkozásoknak is rengeteg kihívást hozott. A tanév végéhez közeledve azonban fontos, hogy összegezzük az időszakot érintő legfontosabb tenni- és tudnivalókat a tanulószervezővel és együttműködési megállapodással rendelkező tanulókat foglalkoztató képzőhelyek számára.

A tanév végén felmerülő tudnivalókat (normatíva, pénzbeli juttatás stb.) aszerint csoportosítottuk, hogy a tanulók idén végeznek-e vagy sem, de érdemes az alábbiakat végigolvasni az érintetteknek.

## 1. A befejező szakképzési évfolyamon az évfolyamra előírt tanulmányi követelményeket a szorgalmi időszak végéig teljesítő tanuló esetében – szakmai vizsga veszélyhelyzetben:

A szakképzési törvény, továbbá a JEF/36644/2020-ITM egyedi miniszteri határozat alapján a tanulói pénzbeli juttatás a tanulmányok befejezését követő első komplex szakmai vizsga utolsó napjáig illeti meg. A tanulószervezős komplex szakmai vizsga utolsó napján szűnik meg. Az utolsó tanítási nap (2020. április 30.) és a szakmai vizsga időpontja közötti időszakban a tanuló gyakorlati képzésre nem kötelezhető, azonban ebben az időszakban a gyakorlati képzést szervező vállalkozás pénzbeli juttatást köteles fizetni a tanuló számára. A tanulószervező megszűnéséig a vállalkozás csökkentheti szakképzési hozzájárulási kötelezettségét a gyakorlati képzési normatíva összegével.

Amennyiben a tanuló vizsgára bocsátható, és úgy dönt, részt vesz a vizsgán a 2019/2020. május–júniusi vizsgaidőszakban, úgy várhatóan 2020. május 4. és 2020. június 15. között szűnik meg a tanulószervezős, a finanszírozási kérdések is a főszabály szerint alakulnak.

Amennyiben a tanuló vizsgára bocsátható (legalább 60% gyakorlatot teljesített a tanévben), abban az esetben sem kötelezhető arra, hogy részt vegyen a vizsgán. Annak a tanulónak, aki a veszélyhelyzetre tekintettel valamely vizsgatevékenységen nem vesz részt, melyet írásban jelzett az iskola felé, hiányzását igazoltnak kell tekinteni. Ebben az esetben a tanuló számára a 2020/2021. tanév október–novemberi vizsgaidőszakában kötelező biztosítani vizsgalehetőséget. Mindez ugyancsak nem tekintendő javító-, pótlóvizsgának. A

tanulószervezős is eddig tart, és minden ezzel kapcsolatos finanszírozási kérdés is e szerint alakul.

Attól függetlenül, hogy mennyi idő telik el az utolsó tanítási nap (2020. április 30.) és a vizsga utolsó napja között (2020.

utolsó napjáig a tanulószervezős hatályban van, ezen időpontig a gyakorlati képzést szervező szervezet a normatívát lehívhatja, a tanulói pénzbeli juttatást is fizetnie kell.

Ha az iskola végzi a gyakorlati képzés pótlását (és a gyakorlati képző fizeti a tanulói



május–június/2020. október–november), a hatályos tanulószervezős a jogalap a normatíva lehívására és a pénzbeli juttatás kifizetésének kötelezettségére. Kiemelten fontos, hogy ha megszűnik a tanulói jogviszony, annak következménye, hogy az addig hatályos tanulószervezős is megszűnik.

## 2. A befejező szakképzési évfolyamon az előírt tanulmányi követelményeket nem teljesítő tanuló esetében:

Az a tanuló, aki nem teljesítette a tanévre meghatározott gyakorlati követelmények 60%-át, nem bocsátható vizsgára. A tanuló vizsgára történő felkészítése érdekében a gyakorlati képzést folytató szervezet az elmaradt tanulmányi követelmények teljesítése figyelembevételével a 2020. augusztus 24.–október 2. közötti időszakban köteles számára gyakorlati képzést szervezni. Ezen a tanuló részvétele kötelező. Ebben az esetben a 2020/2021. tanév október–novemberi vizsgaidőszakában kell vizsgalehetőséget biztosítani, amely nem tekintendő javító-, pótlóvizsgának.

A 2020/2021. tanév október–novemberi vizsgaidőszakában megszervezett vizsga

juttatást) a gyakorlati képző ez esetben is lehívhatja a normatívát, ugyanakkor ez esetben az iskola, mint teljesítési segéd vesz részt a képzésben és a gyakorlati képző (hozzájárulási kedvezménye terhére) megfizeti az iskolának a pótlást, olyan összegben, amennyiben megállapodnak (teljesítési megbízotti megállapodás alapján).

Annak a tanulónak, aki nem teljesítette a gyakorlati követelmények 60%-át a május–júniusi vizsgaidőszakra, hanem pl. csak 40%-át, az augusztus–október közötti pótlási időszakban csak 20%-ot kell teljesíteni. Így összesen rendelkezni fog a 60%-kal, ami a vizsgára bocsáthatóság feltétele.

Amennyiben a tanulószervezős a jogszabályban, iskolai határozatban leírtak szerint szünetel, úgy a tanulót nem illetik meg a tanulószervezőséből eredő jogosultságok, továbbá a gyakorlati képző nem tarthat igényt a szakképzési hozzájárulási kötelezettség teljesítésével összefüggő normatív csökkentő tételre.

A befejező szakképzési évfolyamon az előírt tanulmányi követelményeket nem teljesítő, valamely tárgyból elégtelen osztályzatot kapó tanuló nem bocsátható szakmai záróvizs- ➤

gára, az erre vonatkozó passzusokat a veszélyhelyzeti szabályozás nem írja felül. A tanuló a tanítási év utolsó tanítási napját követő naptól a tanulószervezés alapján tanulói juttatásra nem jogosult, gyakorlati foglalkozáson való részvételre tovább nem kötelezhető. A vállalkozás szakképzési hozzájárulási kötelezettsége nem csökkenthető a normatíva összegével. Tanulói jogviszonya – és egyben tanulószervezése is – ebben az esetben az őszi vizsgaidőszak utolsó napján szűnik meg (a tanulói jogviszony sikertelen szakmai vizsga esetén is megszűnik). Amennyiben a tanuló tanulmányait az évfolyam megismétlésével folytatja, a megismételt tanév megkezdésétől csökkentő tételként figyelembe vehető a gyakorlati képzési normatíva.

### 3. Nem végzős tanulók elmaradt gyakorlati képzésének pótlása

A nem végzős tanulónak az elmaradt gyakorlati képzését lehetőség szerint a következő tanév kezdetéig, az összefüggő szakmai gyakorlat meghosszabbításával vagy az iskolával együttműködve kell megoldani. Nem mentesíti őket az évfolyamismétlés alól a jelenlegi veszélyhelyzet.

### 4. Nem végzős tanulók nyári gyakorlata

A jelenleg 9. évfolyamon tanuló szakközépiskolai fiataloknak tanulószervezéssel,

az ágazati képzésben résztvevő szakközépiskolai tanulóknak együttműködési megállapodással a megvalósuló szorgalmi időszakot követő gyakorlati képzése a továbbiakban is lehetőség szerint vállalati munkakörülmények között valósul meg, illetve, ahol ez nem lehetséges a veszélyhelyzet miatt a digitális gyakorlati képzési forma szerint történik. A tanuló és képzőhely kapcsolatfelvételét követően lehetőség szerint minél hamarabb kössék meg a felek a tanulószervezéseket, hogy időben tudjon kezdődni a szakmai gyakorlat.

Továbbá felhívjuk a tanulókat foglalkoztatni kívánó gazdálkodók figyelmét, hogy a tanulószervezés-kötés előfeltétele a kamarai nyilvántartásba vételi eljárás. Azon vállalkozások, amelyek még nem rendelkeznek kamarai határozattal az adott szakképzésre vonatkozóan, a tanulóképzésre vonatkozó igényüket az alábbi letölthető nyomtatványon tudják jelezni kamaráinknak.

<https://csmkik.hu/oldalak/kepzesi-enge-dely-kepzohehelyek-listaja>

**A projekt az Innovációs és Technológiai Minisztérium finanszírozásában valósul meg a Nemzeti Foglalkoztatási Alap képzési alaprész terhére, a projekt, illetve a támogatási szerződés száma: NFA-KA-ITM-16/2019/TK/05**

## Már lehet jelentkezni mesterképzéseinkre!

Kamaránk idén is elindítja támogatott mesterképzéseit. Gazdasági önkormányzatunkban ebben az évben autószerelők, autóelektronikai műszerészek, gázfogyasztó-berendezés- és csőhálózatszerelők, kőművesek és szakácsok szerezhetnek mesterlevelet.

**A rendeletben kiadott Mestervizsga követelményeket az MKIK honlapján érhető el.** A támogatás önrész vállalása mellett nyerhető el, amely a mesterképzés számított költségének 20%-a. A mestervizsgára felkészítő képzés időtartama 180 óra, amely elméletből (pedagógia, vállalászási ismeretek, szakmai elmélet) és szakmai gyakorlatból áll.

**A képzések várhatóan 2020. augusztusában indulnak el, a jelentkezéseket június 19-éig várjuk.**

**További információt ezen az oldalon olvashat.**

**Bővebb információ Kiss Évánál a 62/554-263-as és a 30/455-1436-as számon, a kiss.eva@csmkik.hu email-címen, valamint Dankó Viktóriánál a 62/549-394-es, a 30/455-1494-es és a danko.viktoria@csmkik.hu email-címen kérhető.**

*A projekt az Innovációs Technológiai Minisztérium finanszírozásában valósul meg a Nemzeti Foglalkoztatási Alap képzési alaprész terhére, a projekt illetve a támogatási szerződés száma: NFA-KA-ITM-16/2019/TK/05.*

## Változott a nyomtatvány

# Meddig érvényesek a korábban kötött tanulószervezések?

Az új szakképzési törvény értelmében a 2020. május 31-ét megelőzően létesített tanulói jogviszonnyal rendelkező tanulóval a korábbi szabályok szerint köthető tanulószervezés. A tanuló a tanulmányait a korábbi szabályok szerint jogosult befejezni, a képzésre jogosult, nyilvántartott vállalkozás köthet vele tanulószervezést. Változott viszont a tanulószervezés nyomtatványa, az új tanulószervezési sablon, valamint a jelenlegi szabályozás is elérhető honlapunkon. A régebbi nyomtatványon beérkezett tanulószervezéseket a továbbiakban is



elfogadjuk, a már megkötött szerződéseket emiatt nem kell az új sablonnal újra kitölteni.

A pandémiás helyzet miatt 2020. március 15. napját követően esedékes szintvizsgák halasztásra kerültek. Iskolai javaslat alapján az összefüggő szakmai gyakorlat

kezdetére a tanulók szintvizsga nélkül is tanulószervezést köthetnek.

**Mikor szűnhetnek meg a korábban kötött szerződéseik?**

A jelenleg hatályban lévő tanulószervezések megszűnését és a befejező évfolyam

pénzbeli juttatását szabályozó jogszabály, a szakképzésről szóló 2011. évi CLXXXVIII. törvény 49. § (1) a) pontja kimondja, hogy a tanulószervezés a komplex szakmai vizsga utolsó napján szűnik meg, a 64. § (3) bekezdés szerint a pénzbeli juttatás is eddig a napig jár. A szakmai vizsga utolsó napjának a bizonyítvány kiállításának dátumát kell tekinteni, ezt a napot az iskola határozza meg. Ezen a napon szűnik meg a tanulói jogviszony és egyben a végzős tanuló tanulószervezése is, valamint eddig a napig jogosult a képzőhely normatíva lehívására.

**A projekt az Innovációs és Technológiai Minisztérium finanszírozásában valósul meg a Nemzeti Foglalkoztatási Alap képzési alaprész terhére, a projekt, illetve a támogatási szerződés száma: NFA-KA-ITM-16/2019/TK/05**

## Szakképzés 4.0

## Megjelentek az új Képzési és Kimeneti Követelmények



A Szakképzés 4.0 stratégia célja, hogy a magyar fiatalok olyan készségek és kompetenciák birtokában kerüljenek ki az iskolarendszerekből, amelyek segítségével megállják a helyüket a negyedik ipari forradalomban átalakuló munkakörökben is. A korszerű szakmai kompetenciák elsajátításához fontos mérföldkő a 174 szakmához tartozó Képzési és Kimeneti Követelményeinek (KKK) új szemléletű meghatározása.

Az új követelmények a szakmájukat kiválóan ismerő szakértők segítségével készültek el. Az anyagokat az ágazatért felelős minisztériumok és az Ágazati Készségtanácsok (ÁKT) munkájában részt vevő gazdasági szereplők is véleményezték, így a követelmények szakmailag

megalapozottak, korszerűek és a gazdaság igényeit tükrözik.

A <https://szakkepzes.ikk.hu/kkk-ptt> felületen, folyamatosan bővülő közzétételrel találhatók meg a Képzési és Kimeneti Követelmények ágazati bontásban.

A kimeneti követelmények tartalma, vizsgáléírása biztos alapot ad mind a szakképző intézménynek, mind a duális képzésben részt vevő gazdálkodó szervezeteknek, ahhoz, hogy saját szakmai és képzési programjukat átgondolják és kidolgozzák.

**A projekt az Innovációs és Technológiai Minisztérium finanszírozásában valósul meg a Nemzeti Foglalkoztatási Alap képzési alaprész terhére, a projekt, illetve a támogatási szerződés száma: NFA-KA-ITM-16/2019/TK/05**

## Folyamatosan várjuk a jelentkezéseket a gyakorlati oktatói képzésre

A szakképzési törvény előírása szerint 2019. szeptember 1-jétől csak kamarai gyakorlati oktatói tanúsítvánnyal rendelkező szakemberek foglalkozhatnak tanulóval az iskolai rendszerű szakképzésben. A tanúsítvány megszerzéséért kamaránk ismét elindítja gyakorlati oktatói képzését.

Az 50 órás képzés első csoportja március 5-én indult el, teljes létszámmal, 24 fővel. A kialakult rendkívüli járványhelyzet miatt fel kellett függesztenünk a képzéseket, de amint a helyzet lehetővé teszi folytatódni fognak. Terveink szerint augusztusban két csoportot is indítanánk.

Folyamatosan várjuk a jelentkezéseket támogatott képzéseinkre, érdemes minél előbb felkeresni bennünket, hogy minden érdeklődőnek tudjunk helyet biztosítani. Támogatott képzéseinkre 20%-os

önerő befizetésével tudnak bekapcsolódni a jelentkezők. Jelentkezni 5 éves szakmai gyakorlat igazolásával, szakmai végzettséget igazoló dokumentum másolatával és eredetiben kitöltött jelentkezési lappal lehet.

**További információt ezen az oldalon talál.**

**Bővebb információ Kiss Évánál a 62/554-263-as és a 30/455-1436-as számon, a [kiss.eva@csmkik.hu](mailto:kiss.eva@csmkik.hu) email-címen, valamint Dankó Viktóriánál a 62/549-394-es, a 30/455-1494-es és a [danko.viktoria@csmkik.hu](mailto:danko.viktoria@csmkik.hu) email-címen kérhető.**

**A projekt az Innovációs Technológiai Minisztérium finanszírozásában valósul meg a Nemzeti Foglalkoztatási Alap képzési alaprész terhére, a projekt illetve a támogatási szerződés száma: NFA-KA-ITM-16/2019/TK/05.**

## § Jogszábafigyelő

### Egyre több vállalkozás indulhat újra

Május 4-én szűnt meg vidéken a kijárási korlátozás, és ezzel együtt a vállalkozások egyre szélesebb köre indíthatja újra tevékenységét.

Május 4-étől megszűntek az üzletek nyitvatartására vonatkozó korlátozások, azonban az időszavas vásárlás megmaradt. Az üzleteknek biztosítani kell a megfelelő védőtávolságot, vásárláskor pedig orrot eltakaró eszközt kell viselni. A szolgáltatások szabadon bárki által igénybe vehetők, a szolgáltatás biztosítása céljából működő üzlet nyitva tarthat és látogatható. Emellett nyitva tarthatnak a strandok, a szabadtéri fürdők, a szabadtéri múzeumok, és az állatkertek is.

Május 18-ától már nem csak a teraszokon, hanem a vendéglátó üzlet belső (zárt) részében is megengedett a tartózkodás és a megrendelt étel, illetve ital elfogyasztása. A vendéglátó üzlet belső (zárt) részében az ott dolgozók kötelesek a szájat és az orrot eltakaró maszkot viselni, és a védelmi intézkedésekről szóló rendelet szerinti védőtávolság betartása kötelező.

A vendéglátó üzleteknek 2020. szeptember 1-jéig nem kell a közterület-használati díjat fizetnie a vendéglátó üzlet közterületen működő terasza után.

A szálláshelyek fogadhatnak vendéget, a szálláshelyen üzemeltetett vendéglátó helyiségekre pedig a vendéglátó üzletekre vonatkozó szabályok irányadók.

2020. június 1-jétől a temetést, valamint a házasságkötést követő családi rendezvény megtartható, ha a résztvevők száma nem haladja meg a 200 főt. A védelmi intézkedésekről szóló rendelet szerinti védőtávolság betartása kötelező. Ezek az események vendéglátó üzletben, valamint szálláshelyen is megtarthatók, és zenés foglalkozás biztosítható.

A Magyar Turisztikai Ügynökség frissített Covid-19 kézikönyve szálláshelyek, vendéglátóhelyek, turisztikai attrakciók részére **IDE** kattintva olvasható.

### Ezek a hűtő-fűtő berendezések használhatók a vendéglátásban

Május 17-étől a vendéglátó üzletekben kizárólag a külső levegő beszívással rendelkező hűtő-fűtő berendezés használható, belső levegőkeringetű berendezés használata tilos. Mivel a vendéglá-

tóhelyek már belső helyiségekben is fogadhatnak vendégeket így a fertőzésveszélyre való tekintettel vezették be az intézkedést, a jogszabály azonban kivételeket is meghatároz. További részletek **ITT** olvashatók.

### Elhalaszthatók egyes felülvizsgálatok, karbantartások

Május 5-étől elhalaszthatók egyes munkavédelmi felülvizsgálatok, meghosszabbodik egyes tevékenységek végzéséhez szükséges kezelői jogosítványok orvosi érvényessége, valamint egyes műszaki berendezések, készülékek, szerkezetek időszakos felülvizsgálatát, karbantartását is elegendő a veszélyhelyzetet követően elvégezni. A halasztással kapcsolatos részletek **IDE** kattintva olvashatók.

### Közeledik az ételmisszerlánc-felügyeleti díj, és a reklámadó bevallási határideje

Megnyílt az ételmisszerlánc-felügyeleti díj elektronikus bevallási felülete. A 2020-as bevallásokat **2020. május 31-éig** kell benyújtania az ételmisszerlánc szereplői többségének. Az országos járványhelyzetre tekintettel ugyanis a vendéglátás, a közétkeztetés és a turisztika ágazatokban érintett cégek esetében **2020. szeptember 30-ára** módosul a határidő. További részletek **ITT** olvashatók.

A 2019-es reklámadó esetében a befizetett adóelőlegek és az adó éves összege közötti különbözetet általános esetben **2020. június 2-áig** kell bevallani és befizetni, illetve a többletbefizetést is ettől az időponttól lehet visszaigényelni. A reklámadó mértéke 2019 első félévére 7,5 százalék, ezt követően, 2022. december 31-éig 0 százalék. A NAV tájékoztatója **ITT** érhető el.

### NAV üzemanyagárak

Ha a személyi jövedelemadó törvény hatálya alá tartozó magánszemély az üzemanyagköltséget a közleményben szereplő árak szerint számolja el, nem szükséges az üzemanyagról számlát beszerezni.

A 2020. június 1-je és június 30-a között alkalmazható üzemanyagárak:

- ESZ 95 ólmozatlan motorbenzin 293 Ft/l
- Gázolaj 326 Ft/l
- Keverék 330 Ft/l
- LPG-autógáz 226 Ft/l

A Somogyi-könyvtár polcairól

# Próbaégetés a söracsarnokban

Feltaláló, kútfúró, lakatosmester, nyomda- és laptulajdonos, bádogos volt egy személyben a szegedi Maróczy József. Díjnyertes húsvágó gépe kiállításokon szerepelt, hordozható légszeszlámpáját a Prófétához címzett Kárász utcai söracsarnokban is bemutatta. Hírnevét azonban túlszárnyalta fia, Maróczy Géza olimpiai bajnok sakkzó dicsősége. Történetüket Jakobetz László adta közre a Magyar Sakkvilág című lapban.

„...a közfigyelmet ébresztett húsvágó gépet pedig Maróczy József [...] lakatosmester állítá ki, melyre közelébb fog szabadalmat kérni” – közölte a Fővárosi Lapok 1865. szeptember 15-i száma” – írja Jakobetz László a Magyar Sakkvilág című lap 2020. januári számában. 150 éve született a XX. század első felének legnagyobb magyar sakkzója című

cikke azonban nem róla, hanem fiáról, Maróczy Gézáról szól. A szerző, aki „több mint tízezer újságcikket és hivatkozást, valamint sok száz családi fotót” nézett át, a krónikát az ugyancsak figyelemreméltó apa bemutatásával kezdi.

„Az édesapjáról ez idáig csak annyit közöltek a források, hogy „a jó öreg Maróczy bácsi egyik kedves alakja volt a régi Szegednek”, és rókusi ezermester-lakatosként 1891–92-ben ő fúrta a családi házhöz közel eső Mars téren az első szegedi ártézi kutat (ami valójában a második volt)” – írja Jakobetz László. Kutatásai nyomán kiderült, hogy Maróczy József Istvánt 1842. augusztus 11-én keresztelték meg Szegeden. (Arra nem derült fény, mikortól került a családnév végére „i” helyett „y”: nemesi fölmenők nem bukkantak elő az idők homályából.)

Fiatalkorában a szegedi légszeszgyár főszereplője volt. A Szegedi Híradó 1867. február 21-ei száma is említi, bár egészen más szerepkörben: „az iparos-segédnek egyesületének táncvígalmán előadott költemény szerzőjeként, mint ifjú iparost. „A talpraesett poema minden verszaka ezen szép szavakkal végződik: »ipar által virul a hazára!«” Emellett színielőadásokban is szerepelt.”

A húsvágó gépet 1867-ben Szegeden is bemutatták, s a találmány „negyedik díjat és „öt franc arany pénzt” hozott a konyhára.”



Maróczy Géza ifjúkori arcképe, valamint szülei: Valkovits Róza és Maróczy József (Forrás: Magyar Sakkélet, 2020. január)

A lakatosmester neve 1871-ben is fölmerül, amikor „a francia sebesültek részére 50 koronát adakozott egy gyűjtés során.” A vállalkozó szellemű fiatalember 1874–76 között kiadó-, nyomda- és laptulajdonos, cégét „Maróczy József és társa műtész- és versenyképességért megérdemléhez jutott iparműnyomdájá”-ként hirdette.

„Több külföldi tanulmányutat követően 1877-ben hordozható légszeszlámpát talált fel és szabadalmaztatott. A bél nélkül égő, 16 gyertyaerejű láng 22 órán át 18 korona petróleumba, tehát óránként nem egészen egy krajczárba került. Működési elve és gazdaságossága több vidéki városban szencziót keltett.” Találmányát Szegeden, a Prófétához címzett söracsarnokban is bemutatta (a Próféta szálloda, étterem és sörház a Kárász utca és Kölcsey utca sarkán, a mai ékszerbolt épületének helyén állt).

Újabb szakmaváltással kútfúró vállalkozó lett, s az „iparosvilág vezető emberei” között tartották számon. „Értelmes és kötelességismerő tisztviselőként” társadalmi szerepkörben is föltűnt: az 1879-es árvíz évében az Általános Munkás-Betegségélyző és Rokkant-Pénztár körzeti megbízottjaként vállalt feladatot, az 1880-as évek végén iparhatósági megbízott és tanonciskola-látogatóként is tevékenykedett.

Sikerrel pályázott az árvíz után épített piarista gimnázium lakatosmunkáinak elvégzésére. Az iskola 1885–86-os évkönyve szerint a feladatot „Csikós Ignác és Maróczy József szegedi műlakatosok 10.727 frt-ért” vállalták.

A helyi sajtóban a köztisztletben álló iparos gyermekeiről (két leány, két fiú) is szó esett. „A család fő (akit magas szikár embernek írnak le, értelmes szemekkel és gondos beszéddel [...]), hosszas nyilatkozatában bemutatja az összes gyereke „bohémóságát”. (Szeged és Vidéke 1904. július 12.) „Gézánál természetesen a sakkot tartotta „különösebb sajtáságnak”, kiemelve, hogy volt olyan, amikor gimnazista korában egész éjjel sakkozott önmagával, miközben a petróleumlámpa is kialudt. (Közismert, hogy az apa inkább malmozásra bízta fiát, akiből gépészmérnököt akart faragni.” – írja Jakobetz László. A kútfúró mesterséget a fiatalabb fiú, József folytatta.

Maróczy József nagyiparos 67 esztendőskorában, 1909. március 26-án hunyt el Szegeden. (Gyászjelentését a Somogyi-könyvtár őrzi.) Maróczy Géza (1870–1951) mérnök, sakkzó, nagymester, sakkolimpiai bajnok (1927: London, 1936: Berlin) számos sakkelméleti könyv szerzője emlékeztet róla elnevezett díj, Szegeden (Török u. 6.) és Budapesten (II. János Pál pápa tér 16.) tábla örökíti meg. Az újszegedi Tisza-parti Általános Iskola előtti, stilizált sakkasztalával és -figurákkal kialakított játszótér 2004-óta viseli nevét.

Nyilas Péter

## Magyar Formatervezési Díj 2020

Idén is kiírták a pályázatot a Magyar Formatervezési Díjra, melynek célja a magyar formatervezés teljesítményének bemutatása és népszerűsítése, a hazai formatervezés kiemelkedő alkotóinak elismerése, valamint a magyarországi termékek nemzetközi versenyképességének javítása a formatervezés eszközeivel.

Az Innovációs és Technológiai miniszter – a Magyar Formatervezési Tanács (MFT) közreműködésével – immár 41. alkalommal hirdeti meg a Magyar Formatervezési Díj-pályázatot. A legnagobb hazai design elismerésre tervezők, gyártók, kereskedők és megrendelők pályázatát egyaránt várja az MFT. Pályázni az elmúlt három évben létrehozott termékekkel, szolgáltatásokkal lehet termék, vizuális kommunikáció, terv és diákmunka kategóriában.

A pályázat beérkezésének meghosszabbított határideje: június 15.

A teljes cikk kamaránk honlapján [ITT](#) érhető el, melyben a pályázati felhívás részletei is megtalálhatók.

## Július 1-től jön a kibővített számla adatszolgáltatás, és az új tb-törvény



Üzletifejlesztés kampanyájához

Június 16-án 14 órától díjmentes online tájékoztató rendezvényünkön két aktuális témával foglalkozunk: a kiterjesztésre kerülő online számla adatszolgáltatással, és az új társadalombiztosítási szabályokkal.

A számla adatszolgáltatás esetében a NAV felé történő adatszolgáltatási kötelezettség értékhátára a forintra csökken, így többek között az alanyi adómentes, és a katas vállalkozásoknak is fel kell készülni az adatszolgáltatásra. Az új tb-törvény pedig tartalmaz a munkavállalókat, a társas vállalkozókat és a feladatukat megbízási jogviszony keretében ellátó személyeket érintő változásokat is.

A július 1-jétől hatályos változásokat Szabó Gábor, a NAV Dél-Alföldi Tájékoztatói Osztályának vezetője ismerteti, majd konzultáció keretében megválaszolja a felmerülő kérdéseket. Az esemény részletei [ITT](#) olvashatók.

## Üzleti ajánlatok

### enterprise europe network

**Szeretne külföldi üzleti partnereket találni? Vegye igénybe az Enterprise Europe Network díjmentes szolgáltatásait!**

Az Európai Bizottság vállalkozás-fejlesztési hálózata, az **Enterprise Europe Network** kiemelt figyelmet fordít a nemzetközi együttműködések elősegítésére.

Adatbázisainkban **több mint 5,600 nemzetközi üzleti ajánlatot** találhat. **Kiemelt ajánlataink:**

#### KERESKEDELMI PARTNERKERESÉSEK

##### Élelmiszeripari, mezőgazdasági termékek

Egy orosz feldolgozott élelmiszereket gyártó cég partnereket keres diétás élelmiszerek gyártására. Gabonafélékből fagyaszta szárított és kész élelmiszereket gyártó cégekkel venné fel a kapcsolatot hosszú távú közös vállalkozás alapítása céljából. ([BRRU20200415002](#))

##### Textilipar és ruházati termékek, divatcikkek

Egy lettországi, puha gyerekjátékok gyártásával foglalkozó cég magas minőségű műbőr vagy egyéb textíliákat gyártó nemzetközi cégekkel lépne kapcsolatba. A következő termékek gyártásával foglalkozik: formajátékok, szettek, matracok, labdamedence, stb. Az együttműködést beszállítói megállapodás keretében képzelné el jövőbeli partnereivel. ([BRLV20200429001](#))  
Kísálathordozók, fekhelyek, táskák gyártására szakosodott lengyel KKV gyártó partnereket keres Kelet- és Dél-Kelet-Európában. Olyan varrodákat keres, akik kísálat kiegészítőket tudnak gyártani szigorúan a cég tervei és specifikációi szerint. A gyártási megállapodás keretein belül az együttműködés havi 1000 darabos megrendeléssel kezdődik. ([BRPL20200318001](#))

##### Orvosi, gyógyászati termékek, eszközök

Egy lengyel gyógyszeripari termékekkel foglalkozó kereskedelmi

#### ÜZLETI AJÁNLATOK – 2020. május

ügynök disztribútori tevékenységeit kínálja külföldi cégek számára, akik érdeklődnek a lengyel piacra lépés iránt gyógyszerészeti termékekkel vagy étrend kiegészítőkkel. ([BRPL20200415001](#))

Az orvostechikai eszközök, műszerek és felszerelések forgalmazására szakosodott román kis- és középvállalkozás bővíti termékportfólióját, és a román piac iránt érdeklődő európai gyártókat keres. A társaság disztribúciós megállapodás alapján működne együtt a következő orvosi területeken használt berendezések és eszközök gyártóival: radiológiai sebészet, dermatológia, fül-orr-gégészet, urológia, nefrológia és nőgyógyászat. ([BRRO20200423001](#))

Partnereket keres egy olasz cég, amely több mint 30 éves tapasztalattal rendelkezik az orvostechikai eszközök forgalmazásában. Ügyfelei az állami kórházak és magánklinikák képviselői. Az olasz piacon történő terjesztéshez, olyan cégeket keres, amelyek eldobható, beültethető, hordható, és hordozható CE-jelöléssel ellátott orvostechikai eszközöket gyártanak. ([BRIT20200128001](#))

##### Elektromos és elektronikai termékek

Egy neves csehországi cég új technológia-alapú termékeket keres, amelyeket értékesítené a viszonteladói hálózata segítségével. Nagy tapasztalattal bír a marketing és a disztribúció területén az optikai (ipari kamerák, 3D-s szkennerek) területén világszerte. Kis- és középvállalkozásokkal lépne kapcsolatba, akik az általuk gyártott innovatív termékekkel bekapcsolódnának a disztribúciós hálózatba. Az együttműködést disztribútori megállapodás vagy közös vállalkozás alapításának keretében képzelné el. ([BRCZ20200505001](#))

A műszaki elemzés, a tervezés, a végfelhasználóknak/befektetőknék nyújtott tanácsadási szolgáltatások,

valamint az építészetben, az iparban és a logisztikában az energiazagazdálkodás megvalósítása területén 18 éves tapasztalattal rendelkező portugál cég új innovatív termékeket (vezérlőberendezéseket és szoftvereket, érzékelőket és mérőeszközöket) keres a már meglévő portfóliójához. A cég magánszervezetekkel szeretne ügynöki megállapodást kötni. ([BRPT20200427001](#))

##### Fémipari termékek, fémfeldolgozás, gépipar

Üzemenyag katalitikus égéssel működő univerzális levegő fűtési egység előállítására szakosodott orosz cég hosszú távú beszállítói partnereket keres. Magas tűzálló tulajdonságú fémtermékek (anyacsavar, szellőzőrácsok, hőcserélők) beszállítót keresi. ([BRRU20200213006](#))

##### Egyéb

A geotermikus energiára, a mélyfűrészi technológiára és a speciális gépek tervezésére koncentrálnó német mérnöki és szakértői társaság mélyfűrészi technológiával, valamint a geotermikus energia speciális gépeivel és technológiájával foglalkozó cégeket keres. A leendő partnerekkel disztribúciós és kereskedelmi ügynöki megállapodásokat kötnének. ([BRDE20200224001](#))

Online számunk esetén kattintson az üzleti ajánlatokhoz tartozó referenzszámokra a partnerkeresés teljes leírásáért.

Az ajánlatokhoz tartozó cégadatokkal kapcsolatban az Ön vállalkozásadatainak megadásával (cégnév, cím, kapcsolattartó neve, telefon, e-mail cím, weboldal elérhetősége) bővebb információ kérhető az [eeszeged@csmkik.hu](mailto:eeszeged@csmkik.hu) e-mail címen vagy a 62/554-254-es telefonszámon.

#### TECHNOLÓGIAI PARTNERKERESÉSEK

**Horvát KKV keres partnert egy speciális weblap fejlesztést célzó Eurostars pályázat beadásához**

Egy interaktív weblap fejlesztésben tapasztalt horvát KKV Eurostars pályázatot készít a céllal, hogy innovatív megoldást találjon a magánjellegű orvosi dokumentáció archiválására és kezelésére. A weblap új funkciókkal való bővítésére keresnek olyan partnert (KKV-t, kutatóintézetet vagy egyetemet), aki tapasztalt az egészségügyi kutatások területén. ([RDHR20200415001](#))

**Nemzeti és helyi rendőrkapitányságokat keresnek egy H2020-as projekthez, melynek célja a bűntények és terrorizmus visszaszorítása a digitalizáció segítségével**

Egy spanyol állami egyetem egy H2020-as projekt (kiírás azonosító: SUFCT02-2018-2019-2020) konzorciumához keres Európa területén működő állami és helyi bűnüldözési hatóságokat (rendőrkapitányságokat). A pályázat célja különböző digitális technológiák integrálása egy platformba, mely elősegíti a bűntények és terrorizmus elleni küzdelmet. Végfelhasználóként a rendőrkapitányságok a szabvány grafikai jelölések, rendszer feltételek és a tesztelési scenáriók meghatározásában vennének részt. ([RDES20200312002](#))

**Egy német fém- és üzemépítő vállalat szoftver alapú technológiát keres a reaktor hőkezelésének és anyagáramának előrejelzésére, kutatási együttműködés formájában**

A fém- és üzemtervezésre szakosodott német kkv új reaktorokat tervez. A csapat innovatív pirolízis-reaktort fejleszt az újrahasznosítási területén. A cég szakembereket keres a termikus folyamat és a pirolízis szimulációjához, hogy összehasonlítsa a műszaki fejlődést az elméleti előrejelzésekkel. A partnernek képesnek kell lennie arra, hogy szimulálja a termikus folyamatokat és az anyagáramot a fűtési és hűtési rétegekben. Kutatási és / vagy műszaki együttműködés formájában. ([TRDE20200316001](#))

**Gyümölcsle-koncentrátum gyártója innovatív technológiákat keres a szennyvíz mennyiségének és maradványterhelésének csökkentésére**

A gyümölcsle-koncentrátumok egyik holland gyártója innovatív technológiákat keres a szennyvíz mennyiségének, a kémiai oxigénigény (COD) és a tisztítószerek mennyiségének és a költségek csökkentése és a fenntarthatóbb működés elérése érdekében. A cég partnereket keres együttműködésre a műszaki együttműködési megállapodás keretében. Ez a felhívás egy nyílt platformon közzétett innovációs kihívásra vonatkozik. ([TRNL20200331001](#))

## Webinárium a kamarában – Facebook-on a cégem

Idén tavasszal is folytatódtak az online kommunikációs képzéseink, amelyekre ezúttal webinárium formájában került sor. Kamaránk, valamint az Enterprise Europe Network Dél-alföldi Iroda jóvoltából az érdeklődő résztvevők és vállalkozók többek között megtudhatták, hogy hogyan lehet létrehozni céges Facebook-oldalt, hogyan lehet hatékonyan elérni a célcsoportjukat, vagy hogyan kezeljék hirdeteiket. A kezdő és haladó Facebook-on a

cégem interaktív előadásokat a korábbi évekhez hasonlóan Pataki Andrea, a Kontaktia Kft. ügyvezetője tartotta.

A két online képzésen összesen 15 érdeklődő vett részt, akik a jövőben céges oldalaik kezelésénél hasznosíthatják a hallottakat. A kapott ismeretek hozzájárulnak ahhoz, hogy a résztvevők javítsák céges jelenlétüket az online térben, versenyelőnyre tegyenek szert, és bővebb kört érhessenek el termékeikkel vagy szolgáltatásaikkal.





## Pályázatfigyelő

### Támogatás eszközbeszerzésre, technológiafejlesztésre

Megjelent a GINOP-1.2.8-20-as A mikro-, kis- és középvállalkozások modern üzleti és termelési kihívásokhoz való alkalmazkodását segítő fejlesztések támogatása című pályázati felhívás. A kedvezményezett vállalkozások visszatérítendő támogatást (hitel 0%-os kamattal) kapnak, azonban a jól teljesítő vállalkozásoknak lehetőségük van a „hitel” egy részét, vagy annak teljes összegét vissza nem térítendő támogatással alakítani.

A támogatás összege **minimum 5 millió Ft, maximum 153,5 millió Ft** lehet, a maximális összeget a 2020. április havi átlagos statisztikai állományi létszám határozza meg. A támogatás mértéke az összes elszámolható költség 70%-a lehet.

Azok a vállalkozások pályázhatnak, akik rendelkeznek legalább egy lezárt, teljes üzleti évvel, amely átlagos statisztikai állományi létszáma 2020. április hónapra vonatkozóan minimum 5 fő volt, és amelyek Magyarországon székhellyel rendelkező egyszerűsített vezetői elnökségű, vagy kettős könyvvitelt vezető vállalkozások, szövetkezetek, egyéni cégek, vagy az Európai Gazdasági Térség területén székhellyel és Magyarországon fiókteleppel rendelkező szövetkezetek, vagy kettős könyvvitelt vezető vállalkozások fióktelepei.

Az önállóan támogatható tevékenységek között szerepel új eszközök, gépek beszerzése, új technológiai rendszerek és kapacitások kialakítása. Ezek a tevékenységek kiegészíthetők akár informatikai fejlesztésekkel, ingatlan-korszerűsítéssel, tanácsadással, képzéssel, vagy megújuló energetikai beruházással is.

Pályázat benyújtása **2020. május 29. 9:00-tól 2020. november 2. 12:00-ig** lehetséges.

További információ **ITT** olvasható.

### Már munkahelyteremtésre is igényelhető bértámogatás

A munkahelyvédelmi bértámogatások mellett már új munkavállaló alkalmazásához is igényelhető bértámogatás, ami 6 hónapra igényelhető, és további 3 hónapos továbbfoglalkoztatási kötelezettséggel jár. A

támogatás mértéke a foglalkoztatót terhelő bruttó bér és szociális hozzájárulási adó 100%-a, de **legfeljebb 200 ezer Ft havonta**.

A munkaadók a járási hivatalhoz benyújtott kérelem alapján vissza nem térítendő támogatást kaphatnak, ha programrésztvevő állami foglalkoztatási szervnél regisztrált álláskeresőt foglalkoztatnak munkaviszony keretében. A támogatási kérelem **2020. május 18-ától nyújtható be visszavonásáig**.

Az új támogatás mellett továbbra is van lehetőség csökkentett munkaidős foglalkoztatáshoz, valamint kutató-fejlesztő tevékenységet végző munkavállalók foglalkoztatásához támogatást igényelni.

A bértámogatásokkal kapcsolatos részletek a Csongrád Megyei Kormányhivatal munkaadóknak, és álláskeresőknek szóló **oldalán** érhetőek el.

### Új kiírások várhatóak szálláshelyfejlesztésre

A Kisfaludy Program új szakaszába lép, a kormány további 150 milliárd forintot biztosít turisztikai fejlesztésekre, a magyarországi szálláshelyek teljes körű megújítását célzó program utolsó szakaszának megvalósítására.

A program részeként azon magán szálláshelyek, amelyek a pályázat kiírásának napján magán szálláshelynek minősülnek és azon egyéb szálláshelyek, amelyek legfeljebb 8 szobát – maximum 16 férőhellyel – szálláshely-szolgáltatás érdekében üzemeltetnek.

A tervezett pályázati konstrukció keretében olyan pályázók juthatnak forráshoz, amelyek érvényes Nemzeti Turisztikai Adatszolgáltató Központ (NTAK) regisztrációval rendelkeznek.

A fejlesztési konstrukció keretei között rendelkezésre álló forrás: 60 milliárd Ft. Az igényelhető **maximális támogatási összeg 8 millió Ft** - szobánként legfeljebb 1 millió Forint összeghatárral.

A felhívás **TFC-M-1.1.2.-2020 a Kisfaludy Szálláshelyfejlesztési Konstrukció – magán szálláshelyek és egyéb szálláshelyek fejlesztése** néven lesz elérhető, a részletes felhívás hamarosan felkerül a Kisfaludy Program **oldalára**.

## Tudástár a kamarai honlapon

A járványhelyzet idején hatványozottan megnőtt az érdeklődés az online elérhető tudásanyagok iránt, ezek elérésében szeretnénk segíteni a kamaránk honlapját látogató vállalkozások képviselőit. A folyamatosan bővülő **Tudástár** menüpont alatt olyan hasznos képzéseket, teszteseteket, eredményeket osztunk meg, amelyek nemzetközi projektekhez kapcsolódóan készültek kamaránk közreműködésével. Célunk, hogy az oldalon helyet kapó információkkal egyaránt segítsük a mikro-, kis- és középvállalkozások fejlődését.

Az oldalon jelenleg fellelhető a többi között egy az IKT szektor számára kifejlesztett eszköztár, amelynek segítségével hatékonyabb választ adhatnak a cégek a piac folyamatos változásaira; egy a szervezeten belüli problémákra megoldást nyújtó szervezeti innovációs coach képzés; az innovációk piacosítását segítő platform, valamint egy interaktív eszköztár a turisztikai vállalkozások fenntarthatóságáért. Mindezekon felül elérhető az MKIK Üzleti Túlélőcsomagja, ami hiteles és közérthető formában foglalja össze a legfontosabb információkat és az eddig bevezetett intézkedéseket.

## Online nemzetközi üzletember-találkozók

Ebben az időszakban is építheti nemzetközi üzleti kapcsolatait, amelyben segítségére lehetnek az online üzletember-találkozók és virtuális platformok is. Az alábbiakban az Enterprise Europe Network társszervezésében megvalósuló egészségügyi témájú b2b eseményekből válogattunk:

### DMEA Business Meetings 2020

A DMEA (Connecting Digital Health – korábban conhIT néven ismert) Európa egyik legnagyobb, kifejezetten az egészségügyben alkalmazható IT-technológiák kiállítása mellett idén online nemzetközi üzletember-találkozóra kerül sor június 17–18-án.

Jelentkezés: június 18-áig.

### BIOWIN Cooperation platform Covid-19

Vallónia egészségügyi klasztere, a BioWin és a vallon kormány létrehozott egy interaktív platformot a konkrét és fontos egészségügyi kezdeményezések összegyűjtésére. Jelentkezés: június 30-áig.

### Egészségipar nemzetközi szinten – BeHealth 2020

Üzleti partnerkeresés, start-up verseny és tematikus szekcióülések várják a RoHealth egészségügyi és bioökonómiai klaszter szervezésében megrendezésre kerülő nemzetközi konferencia résztvevőit. 2020. szeptember 17–18.

között nemzetközi üzletember-találkozóra is sor kerül Temesváron, ahol új üzleti partnereket találhat cégének.

Jelentkezés: augusztus 31-éig.

### Európai platform a koronavírus legyőzésére – online b2b

A Flanders' Care és a belga Enterprise Europe Network létrehozott egy platformot Care & Industry against CORONA, azaz az egészségügyi ellátás és az ipar együttesen a koronavírus ellen címmel.

Jelentkezés: december 31-éig. **További üzletember-találkozókat honlapunkon talál:**

<https://csmkik.hu/en/oldalak/kiallitasok>

## Ügyfélszolgálati irodáink nyitvatartása

**Szegedi iroda:** H, K, CS: 9.00–12.00; SZ: 13.00–16.00  
**Hódmezővásárhelyi képviseleti iroda:** H, P: 9.00–12.00; SZ: 13.00–15.00  
**Szentesi képviseleti iroda:** H, P: 9.00–12.00; SZ: 13.00–15.00  
**Makói képviseleti iroda:** H, SZ: 13.00–15.00  
**Csongrádi képviseleti iroda:** nyitás június 9-én, K: 9-12, CS: 13-16  
**Előzetes egyeztetéshez szükséges elérhetőségek:**  
**Széchenyi Kártya Program:** 62/554-264, [szkartya@csmkik.hu](mailto:szkartya@csmkik.hu)  
**Okmányhitelesítés:** 62/554-250, [hitelesites@csmkik.hu](mailto:hitelesites@csmkik.hu)

**Kamarai Pénzügyi Alapok:** 62/554-250/121-es mellék, [buksone@csmkik.hu](mailto:buksone@csmkik.hu)  
**Kivitelező vállalkozók nyilvántartásba vétele:** 62/554-250, [kivreg@csmkik.hu](mailto:kivreg@csmkik.hu)  
**Békéltető Testület:** 62/554-250/118-as mellék, [bejelentetetestulet@csmkik.hu](mailto:bejelentetetestulet@csmkik.hu)  
**Egyéb ügyekben a kamara munkatársai munkanapokon 9:00–15:00 óra között a 62/554-250-es telefonszámon, valamint az [info@csmkik.hu](mailto:info@csmkik.hu) e-mail címen érhetőek el.**