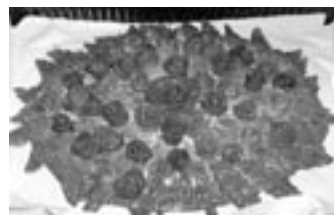


Kilenc szakmában kilencvenhárman

Mesterképzés ROP-támogatással



A dél-alföldi régióban közel 3 ezren, Csongrád megyében közel ezren adták be pályázatukat a Regionális Operatív Program által biztosított képzési támogatásra. A képzésen részt vevők száma a megyében közel 500 fő. A program keretében 9 szakmában indult mestervizsga-felkészítő tanfolyam a kamarában 93 fő részvételével. Közülük a nyáron 36-an már be is fejezték a tanulást, sikeresen letették a mestervizsgát. Fotóink róluk, illetve mesterremekeikről készültek. *(Részletek a 3. oldalon)*

Mindent visz a Csomiép
(2. o.)



Kezdődik a tanév (4–5. o.)



Megyei konjunktúrajelentés
(6. o.)

Témáinkból

Gondolatok a Szénási-műhelyben
(7. o.)



Európai vállalkozók
(9. o.)

Brüsszeli lobbisták (11. o.)



Ügyiram a Békéltető Testületnél
(13. o.)



Ötvenegy üzleti ajánlat
(14–15. o.)

Társasági szerződésmódosítási kötelezettség 2007. szeptember 1. helyett 2008. július 1.

Értesítjük tagjainkat, hogy a kamara határozott kérése alapján a módosult a gazdasági társaságokról 2006. évi IV. törvény 336. §-ában foglalt, a társaságokat terhelő azon kötelezettség, amely 2007. augusztus 31-ig írta elő a gazdasági társaságok számára a társasági szerződések (alapító okiratok) szükség szerinti módosítását.

A 2007. évi LXI. törvény a következők szerint rendelkezik:

„35. §

(15) A Gt. 336. § (2)-(3) bekezdése helyébe a következő (2)-(4) bekezdés lép:

„(2) E törvény hatályba lépése előtt a cégjegyzékbe már bejegyzett, valamint az (1) bekezdés alá tartozó azon gazdasági társaságok, amelyeknek a társasági szerződése e törvény eltérést nem engedő rendelkezésébe ütközik, a társasági szerződésüket legkésőbb 2008. július 1-jéig kötelesek e törvény rendelkezéseire igazítva módosítani, és eddig az időpontig azt a cégbírósághoz benyújtani.

(3) Nem terheli a (2) bekezdés szerinti kötelezettség azon gazdasági társaságokat, amelyek társasági szerződése – általános hivatkozásként – a gazdasági társaságokról szóló 1997. évi CXIV. törvényre utal; azon a (2) bekezdés szerinti időponttól kezdve ezt a törvényt kell érteni. Nem terheli a (2) bekezdés szerinti

kötelezettség azon közkereseti társaságokat és betéti társaságokat sem, amelyek társasági szerződése taggyűlésről rendelkezik; azon a (2) bekezdés szerinti időponttól kezdve tagok gyűlését kell érteni.

(4) Amennyiben a társasági szerződés módosítására a (2)-(3) bekezdés alapján nincs szükség, a gazdasági társaság e törvény rendelkezéseire történő igazodását a cégbíróság felé – illeték és közzétételi költségtérítés megfizetése nélkül – bejelentéssel teljesíti. A bejelentésben a cég nyilatkozik arról, hogy a társasági szerződés (2) bekezdés szerinti módosítására nincs szükség, illetve arról, hogy a bejelentésben megjelölt időponttól e törvény rendelkezése szerint működik. Bejelentés, vagy a (2) bekezdés szerinti társasági szerződés módosítás hiányában a törvény hatályba lépése előtt a cégjegyzékbe már bejegyzett, valamint az (1) bekezdés alá tartozó gazdasági társaságoknak e törvényt 2008. július 1-jétől kell alkalmazniuk.”

A fent hivatkozott törvény szerint tehát mindazok, akik késlekedtek, vagy feledékenyek voltak, és nem tettek eleget a törvényi előírásoknak, most a kilátásba helyezett büntetés helyett haladékot kaptak.

Dr. Horváth Károly ügyvéd,
CSMKIK jogi képviselő

Kamarai minősítés és terméknagydíj

Mindent visz a Csomiép Kft.

A hódmezővásárhelyi Csomiép Beton és Meliorációs Termékgyártó Kft. elsőként mérettette meg magát az immár országos rendszerre vált Kamarai Minősítő Rendszerben. A Csongrád Megyei Kereskedelmi és Iparkamara tagja pénzügyi, jogi és gazdasági audit szerinti átvilágításon esett át. A kft. valamennyi területen megfelelt az elvárásoknak, így elnyerte a jogot, hogy viselje a Minősített Kamarai Vállalkozás címet.

Gratulálunk Mészáros Antal úrnak, a cég vezetőjének és valamennyi kollégájának eddigi kiemelkedő, eredményes munkájához! A minősítést tanúsító oklevél ünnepélyes átadására a vállalkozás székhelyén kerül sor, a cég Magyar Termék Nagydíj elnyerése alkalmából rendezett házi ünnepségen, mely eseményről részletesebben a honlapunkon: www.csmkik.hu, valamint a következő számunkban adunk tájékoztatást.

Amennyiben szeretné, hogy az Ön vállalkozása is rendelkezzen Minősített Kamarai Vállalkozás címmel, a feltételekről tájékozódjon honlapunkon a vállalkozói @dattár címszó alatt, vagy a következő telefonszámon: 486-987/127-es mellék.



2007. szeptember 17-ig igényelhető még kamatmentes támogatás a kamarától!

A kamara gazdaság- és kereskedelemfejlesztési, valamint innovációs alapjából pályázati úton elnyerhető támogatások

A Csongrád Megyei Kereskedelmi és Iparkamara az előző évek gyakorlatához hasonlóan pályázati felhívást tesz közzé az alábbi témákban.

A pályázat célja, hogy egyszerű pénzügyi támogatással segítséget nyújtson a kamarai tagok gazdaság- és kereskedelemfejlesztéséhez, bel- és külföldi piacra jutásához, üzleti kapcsolataik fejlesztéséhez, innovációs elképzelésük megvalósításához.

A pályázat benyújtására jogosult: minden olyan kamarai tag (egyéni ill. társas vállalkozás), aki/amely:

1) a pályázat benyújtását megelőző 12 hónapig folyamatosan a

Csongrád Megyei Kereskedelmi és Iparkamara regisztrált tagja volt, vagy ha a 12 hónapos folyamatos tagsággal nem rendelkezik, de a pályázat benyújtását megelőző évben már csatlakozott a kamarához, és vállalja, hogy a támogatás visszafizetését követően további 3 évig nem szünteti meg a kamarai tagságát, vagy ha a pályázat benyújtásának évében vállal kamarai tagságot, minimum a pályázat benyújtását megelőző 3 hónappal korábban, és vállalja, hogy a támogatás visszafizetését követően további 5 évig nem szünteti meg a kamarai tagságát,

2) a pályázat benyújtásakor nem áll csőd-, felszámolási vagy végelszámolási eljárás alatt,

3) a pályázat beadásakor lejárt köztartozása nincs,

4) a pályázat beadásakor tagdíj- és szolgáltatási díj hátraléka nincs,

5) az etikai bizottság nem hozott elmarasztaló határozatot ellene,

6) Nem pályázhat 5 évig az a kamarai tag, aki/amely a már folyósított támogatásból eredő visszafizetési kötelezettségének nem tett eleget, a támogatási célt nem valósította meg, vagy megtevesztően nyilatkozott.

7) Kapcsolt vállalkozások közül csak egy pályázó részesülhet támogatásban.

Pályázatot benyújtani kizárólag a kamaránál hivatalosan beszerzett és regisztrált papír alapú vagy floppy vagy CD lemezen tárolt Pályázati Útmutató csomag

alapján lehet. Pályázati útmutató ára: 2000 Ft.

A pályázati útmutató beszerezhető: Csongrád Megyei Kereskedelmi és Iparkamara 6721 Szeged, Párizsi krt. 8-12. szám alatti székhelyén és a hódmezővásárhelyi, szentesi és makói kamarai szolgáltató irodákban.

A pályázat beérkezésének határideje: 2007. szeptember 17. 12 óra.

A pályázat leadásának helye/postai címe: Csongrád Megyei Kereskedelmi és Iparkamara 6721 Szeged, Párizsi krt. 8-12., Pf.: 524

A pályázati kiírás részletes feltételei megtalálhatók a Kamarai Futár júniusi számában, illetve a www.csmkik.hu weboldalon. Részletes információ a 62/486-987/127-es melléken.

KAMARAI FUTÁR Gazdasági információs és üzleti havilap. Kiadja a Csongrád Megyei Kereskedelmi és Iparkamara. Szeged, Párizsi krt. 8-12. Tel.: 62/426-343, fax: 62/426-149. Levélcím: 6701 Szeged, Pf. 524. E-mail: info@csmkik.hu. Felelős kiadó: dr. Horváth Lajos. Főszerkesztő: Örfi Ferenc. A szerkesztőbizottság tagjai: dr. Horváth Lajos, Kovács Kata, Orcsik Sándor, Pavlovits Miklós, dr. Tráser Ferenc. Nyomás: ARBITER 2000 EC., 6726 Szeged, Déryné u. 26/B. Terjeszti a Magyar Posta Rt. HU ISSN 1219-7289

Kilenc szakmában kilencvenhárman

Mesterképzés ROP-támogatással

A dél-alföldi régióban közel 3 ezren, Csongrád megyében közel ezren adták be pályázatukat a Regionális Operatív Program által biztosított képzési támogatásra. A képzésen részt vevők száma a megyében közel 500 fő. A program keretében 9 szakmában indult mestervizsga-felkészítő tanfolyam a kamarában, 93 fő részvételével.

A ROP 3.4 program két fő részből állt. Az első komponens keretében a régió kamarái konzorciumot alakítottak. A projekt fő feladata a vállalkozások képzési igényeinek, a képzők képzési kínálatának felmérése, a képzési lehetőségek propagálása és a nyilvánosság biztosítása volt.

A projekt során két alkalommal végeztünk felmérést – 2005 és 2006 őszén. A felmérés eredménye a honlapunkról letölthető. (www.csmkik.hu)



A második komponens keretében pályázhattak alkalmazottak, vállalkozók és vállalkozások vezetői saját dolgozóik támogatott képzéseire.

A program sajátosságai közé tartozott, hogy a képzésre jelentkezők az első pályázatási körben csak jogosultsági igazolást kaptak

a VÁTI Kht.-tól, s ennek birtokában jelentkezhetek a programban regisztrált felnőttképzési intézményeknél. A képzőintézményekkel kötött felnőttképzési szerződést kellett eljuttatni a támogatóhoz, hogy a rendelkezésre álló forrás erejéig támogatási megállapodást

kössenek a jogosulttal maximum 250 ezer Ft erejéig.

A dél-alföldi régióban a VÁTI Kht. 2007. május 30-tól függesztette fel a felnőttképzési szerződések befogadását. Sajnos, aki jogosultsági igazolással rendelkezik, de felnőttképzési szerződést nem kötött a képzőkkel, ezen program keretében támogatást már nem kaphat.

E program keretében nyílt először lehetőség arra, hogy vállalkozók és alkalmazottaik támogatással szerezhessenek mestercímet a kamaránknál. Csongrád megyében kilenc szakmában 93 fő részvételével indított a Dél-magyarországi Gazdaságfejlesztő Kht. mestervizsga-felkészítő tanfolyamokat. A hallgatók közül nyáron 36-an fejezték be sikeresen a képzést és lettek szakmájuknak újdonsült mesteri. Villanszerelőként heten, kőművesként hatan, gázvezeték- és készülékszerelőként heten, pékek közül öten, gáz- és olajtüzelő berendezés szerelők tizenegyen szereztek mesterlevelet eddig.

Fodrászok, kozmetikusok szeptemberben teszik le gyakorlati vizsgájukat. Az autószerelőknek és az autóvillamosági szerelőknek sikeres gyakorlati vizsga után a pedagógia, vállalkozási ismeret vizsga van hátra.

Az ünnepélyes mesteravató október közepén lesz, ahol a kamara elnökétől vehetik át a hallgatók a díszes mesterlevelet.

Összességében elmondható, hogy megyékben és a régióban az előzetesen tervezettnél nagyobb érdeklődés mutatkozott a képzésekre, melynek következtében a források hamar kimerültek. Bízunk benne, hogy a program sikeressége alapján a jövőben is lesznek hasonló projektek.

Egy csokor vélemény

A tanfolyamok és a vizsgáztatások kellős közepén járva, a képzés tapasztalatairól, a hallgatók felkészültségéről gyűjtöttünk tapasztalatokat, véleményeket.

Orcsik Sándor (autóvillamosági szerelő mestervizsga elnök): – Ez a szakma a többihez képest nagyon elméletigényes. A tanfolyamra jelentkezők közül sokan nincsenek tisztában felkészültségükkel, lemaradásukat nehéz pótolni. Első körben az aspiránsok 50 százalékának nem is sikerült megszerezni a mesterlevelet. Hamar kiderül, ki az, aki csak le akarja tudni a vizsgát, s ki az, aki többet és összetettebb tudást, szakmai rangot akar szerezni magának.

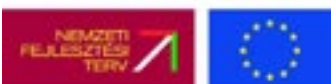
Dobó István (kőműves mestervizsga elnök): – Rendkívül gyenge a motiváció, tragikus mértékű a felkészületlenség. A többség csak a vállalkozásához akarja a „mesterpapírt” megszerezni, a szakmai, erkölcsi többlet nem nagyon érdekli. Ennek megfelelően 15-20 százalékára tudom azt mondani, hogy megfelelő a felkészültségük. Van, aki 3-4-szer is kénytelen nekiszaladni a vizsgának. A mestervizsgatanfolyamok színvonala viszont jó.

Benkő Attila (autószerelő és az autóvillamosági szerelő vizsgabizottság tagja): – A gyakorlati felkészültséggel maximálisan meg vagyok elégedve, az elméletnél viszont súlyosak a hiányosságok. Már-már a motor működéséig kell visszamenni... A vizsgakövetelmények sem lettek jól etalálva, túlságosan elméletcentrikusak. (Folyamatban van az átdolgozásuk.) Az érettségizetteknek annyi előnyük van, hogy jobban tudnak kommunikálni.

Börcsök László (pedagógiai vizsga vizsgabizottsági tagja): – Nem elég a szakmai fogásokat ismerni, a feladatot ki kell adni, a műveleteket érthetően el is kell tudni magyarázni. A mester cím ezért is sokkal több mint egy papír. Normális esetben a mesteri cím komplex tudást, rangot kell, hogy jelentsen. A hallgatók jó részéből hiányzik a szakmai alázat és az igényesség. Egy mester nem teheti meg például, hogy egy sorban öt komoly helyesírási hibát ejtsen. A tananyagokról annyit, hogy mindenhol a legújabbat kell tanítani és számon kérni.



Magyarország célba ér



Iskolai naptár, szakképzési hozzájárulás, akkreditáció

Indul az iskolaszézon

A 2007/2008. tanév rendjéről (kivonat az oktatási és kulturális miniszter 19/2007 (III. 23.) OKM rendeletéből)

Tanév: 2007. szeptember 1-jétől 2008. augusztus 31-ig.

Szorgalmi idő: 2007. szeptember 3-tól 2008. június 13-ig; középiskolákban és szakiskolákban az utolsó, befejező évfolyamon az utolsó tanítási nap 2008. április 30..

Az első félév szorgalmi ideje 2008. január 18-ig tart.

Tanítási szünet a szorgalmi időben (a tanítás nélküli munkanapok):

Őszi szünet: 2007. október 29.–október 31-ig tart. (A szünet előtti utolsó tanítási nap október 27., szombat, a szünet utáni első tanítási nap november 5., hétfő)

– 4 munkanap –.

Téli szünet: 2007. december 22-től 2008. január 2-ig. (A szünet előtti utolsó tanítási nap 2007. december 21., péntek, a szünet utáni első tanítási nap 2008. január 3., csütörtök)

– 5 munkanap –.

Tavaszi szünet: 2008. március 21-től március 25-ig (A szünet előtti utolsó tanítási nap március 20., csütörtök, a szünet utáni első tanítási nap március 26. szerda) – 3 munkanap –.

Megjegyzés: az iskola más időpontokban is adhat a tanulóknak szünetet, illetőleg a szünetek kezdő és befejező napját módosíthatja,

ha heti pihenőnapon tartott tanítási nappal ehhez a szükséges feltételeket megteremti.

A szorgalmi idő alatt a nevelő testület a tanév helyi rendjébe meghatározott pedagógiai célra 5, a nappali oktatás munkarendje szerint működő gimnáziumokban és szakközépiskolákban 6 munkanapot tanítás nélküli munkanapnak használhat fel. Ezekben a napokon is szünetel a gyakorlati oktatás, de nem számít bele a szakképzési törvényben meghatározott 30, illetve 35 nap tanítási szünetbe, amely a tanulószereződéses tanulót megilleti tanévenként.

Szakmai vizsgaidőszakok:

a) írásbeli: 2007. október 1–5. 14 órától

szóbeli és gyakorlat: 2007. október

b) írásbeli: 2008. február 4–8. 14 órától

szóbeli és gyakorlat: 2008. február – március

c) írásbeli: 2008. május 19–23. 8 órától

szóbeli és gyakorlat: 2008. június

A fent leírtak megtalálhatóak a Magyar Közlöny 2007/34-es számában.

FIGYELEM:

Szakképzési hozzájárulás:

A szakképzési hozzájárulási törvény 4. § (13) bekezdésében foglaltak alapján visszaigénylésre jogosult hozzájárulásra kötelezett visszatérítési igényét az adóévet követő év második hónapjának 15. napjáig (febr. 15.) a 2. § szerint közzétett bevallási nyomtatványon nyújthatja be az NSZFI-hez. Amennyiben a

visszatérítési igény két egymást követő negyedévben meghaladja a 750 000 forintot, a visszatérítési igény a tárgynegyedévet követő hónap 20. napjáig benyújtható.

A visszatérítési igényt érvényesítő hozzájárulásra kötelezett az éves bevalláshoz csatolja a területi gazdasági kamarák által kiadott **érvényben lévő tanúsítvány másolatát**, arról, hogy rendelkezik az adott szakképzés gyakorlati képzéséhez jogszabályban előírt feltételekkel.

A területi kamarától a gazdálkodó szervezetek írásban **kérjék az akkreditáció lefolytatását**, melynek végén megkaphatják a tanúsítványt írásban.

A tanúsítvány kiadásához a képzőhely köteles mellékelni a területi kamara részére:

- foglalkozási naplót betekintésre és aláírásra

- pénzbenei juttatás kifizetését igazoló dokumentum hiteles másolatát (tanulószereződés esetén)

- befizetési bizonylat másolatát (járulékok)

- kötelező felelősségbiztosítás (másolat)

A gazdálkodó:

A visszatérítési igény alapjául szolgáló okiratok megőrzési ideje 5 év. Az okiratot ezen időszakon belül ellenőrzés során rendelkezésre kell bocsátani!

Börcsök László
szakképzési tanácsadó

Gazdálkodók kérdezték, a kamara válaszol

Új tanév, régi tapasztalatokkal

A Szociális és Munkügyi Minisztérium támogatásával, a Magyar Kereskedelmi és Iparkamara útmutatásával a CSMKIK szakképzési tanácsadói immár 8. éve végzik a szakmai képzést segítő, ellenőrző munkájukat. E szakmai munkát magasabb színvonalon csak a vállalkozók, cégvezetők együttműködő, jobbtörő szándékú segítségével tudják végezni.

A 2006/2007-es tanévre 68 szakmában 2405 fő tanulóigény lett a képzőhelyek által bejelentve, melyet a Szakma- és gyakorlati képzőhelyválasztás 2006/2007 című kamarai füzetünkben megjelentettünk. 2006. szeptember 1-jével 2387 első éves tanuló kezdte a tanévet, 18 fővel kevesebb az igényelt létszámmal.

A szakmánkénti igény és a beiskolázások nincsenek összhangban. A gazdasági szereplők által igényelt: építőgép-karbantartó, tetőfedő, bádógos és épületbádógos szakmában nem volt jelentkező. Ugyanakkor bizonyos szakmákban túlképzés mutatkozik.

A 2005. szeptember 1-jétől újra beindított hároméves képzés (asztalos, kőműves, szobafestő–mázoló

és tapétázó, fodrász, szakács, pincér) nem szegte kedvét a fiatalok szakmaválasztásának. Reméljük, hogy a szakmára jelentkezők végzésük után nagyobb szakmai gyakorlattal, tudással rendelkeznek majd és biztonságos elhelyezkedést nyújthat számukra.

A gazdasági igényeket figyelembe véve új szakmát indított az egyik képzőhely, *üvegfestő és olmozottüvegkészítő*, mintegy 11 fővel. A *vasbeton- és műkökésztő* szakma is elindult 9 fővel, de sajnos itt óriási volt a lemorzsolódás. Jelenleg a

megmaradt tanulólétszám 3 fő. A szakmára jelentkezett fiatalok és szüleik tájékoztatását mutatja ez a nagyfokú lemorzsolódás a pályaválasztás idején, pedig lett volna lehetőségük tájékozódásra a gyakorlati képzést biztosító cégnél. ➤

Kérdezz-felelek

Az elmúlt tanévben a gazdálkodók részéről legtöbbször felmerült kérdések a következők voltak:

- **A gazdálkodó szervezet honnan tudja meg, hogy a tanulónak mikor van őszi, téli, tavaszi szünete?**

A tanév rendjéről a szakelméletet biztosító szakképző iskola köteles tájékoztatást (írásban) adni a gazdálkodó szervezet részére. Mivel sok iskola nem tájékoztatja a gazdálkodó szervezeteket, ezért „Hírlevélben” a CSMKIK Oktatási Igazgatóság tanácsadói pótolják – évente – ezt a hiányosságot. De a szakképző iskola ezen felül, meghatározott pedagógiai célra még öt munkanapot tanítás nélküli munkanapként felhasználhat.

- **Kinek a kötelessége a szakképző iskolai tanuló szakmai alkalmassági vizsgálatát elvégezni?**

Amennyiben beiratkozás előtt a gazdálkodó szervezet tanulószereződést köt a tanulóval, a gazdálkodó szervezet feladata. A szakképző iskolai beiratkozásnál az iskola feladata.

- **Kinek a feladata a képzés során a rendszeres orvosi vizsgálat?**

A gazdálkodó szervezet feladata. Tanulók esetében évente ismételt alkalmasságot kell elvégezni.

- **Hány nap oktatási szünet illeti meg a tanulót tanévenként?**

Legalább 30 nap oktatási szünet. A 19. életévét még be nem töltött tanulót további 5 nap illeti meg. **Figyelem:** a fenti napokból le kell vonni az őszi, téli és tavaszi szünetekben kiadott napokat. (Ezen napok összessége a tanév rendjében van meghatározva.)

- **Adható-e felkészülési idő vizsga előtt a tanulónak?**

A tanulmányokat befejező szakmai vizsga előtt a vizsgára való felkészülés céljára legalább 10 nap felkészülési idő illeti meg. *Ez nem számít bele a 30, illetve a 35 nap oktatási szünetbe! A felkészülési időt közvetlenül a szakmai vizsga előtt, a gyakorlati képzés idejének terhére kell kiadni.*

Változások a vizsgabizottságokba delegálásban

A kamara adja az elnököt

A kamara gondozásában lévő 16 szakképesítés (asztalos, ács-állványozó, bordízműves, cipőfelsőrész-készítő, cukrász, épületburkoló, férfiúruha-készítő, fodrász, kárpitos, kozmetikus, kőműves, nőiúruha-készítő, pincér, szakács, szobafestő-mázoló és tapétázó, villanszerelő) vonatkozásában a vizsgabizottság elnökének és tagjának delegálása terén 2007. április 1-jétől lényeges változás következett be.

Eddig az időpontig a vizsgaszervezők által bejelentett szakmai záróvizsgák vizsgabizottságaiba a kamara a pályázat útján felállított névjegyzékéből vizsgabizottsági tagot delegált. A vizsgabizottság elnökét a Nemzeti Szakképzési és Felnőttképzési Intézet NSZFI (korábban NSZI Nemzeti Szakképzési Intézet), illetve egyes szakmákban az illetékes szakminisztérium jelölte ki.

Ez a gyakorlat április 1-jével megváltozott.

Ettől az időponttól a vizsgabizottság tagját a szakmai érdekképviselet országos szervei delegálják a következő szakmai felosztás szerint:

IPOSZ (Ipartestületek Országos Szövetsége): asztalos, kárpitos, kozmetikus, bordízműves, cukrász, szobafestő-mázoló és tapétázó, cipőfelsőrész-készítő.

MGYOSZ (Munkaadók és Gyár-iparosok Országos Szövetsége): épületburkoló, ács-állványozó, villanszerelő.

KISOSZ (Kereskedők és Vendéglátók Országos Érdekképviseleti Szövetsége): pincér, szakács.

OKISZ (Magyar Iparosok Szövetsége): fodrász.

VOSZ (Vállalkozók és Munkálatók Országos Szövetsége): férfiúruha-készítő, kőműves, nőiúruha-készítő.

Az érdekképviselet a delegáláshoz ugyanazt a szoftvert használják, mint a kamara, ezért ugyanazokkal a személyekkel tudják felvenni a kapcsolatot is.

A felsorolt 16 szakmában – ugyan csak az április 1-je utáni vizsgák esetében – a kamara a vizsgaelnököket delegálja, illetve kéri föl a feladat ellátására. A május-júniusi szakmai záróvizsgák már ebben a

rendszerben történtek, s bár rendkívül kevés elnök állt rendelkezésre, azért a Magyar Kereskedelmi és Iparkamara segítségével sikerült problémamentesen lebonyolítanunk. Nem volt könnyű dolgunk, hiszen a vizsgaidőszakban 34 vizsgára kellett elnököt biztosítanunk.

Megjegyzés: április 1-jével az országos vizsgaelnöki névjegyzék Csongrád megyei részében 20 fő érvényes jogosítvánnyal rendelkező elnök volt. Több mint fele pedagógus vagy oktató, akik ez időszakban saját iskolájuk vizsgáinál látnak el feladatokat.

A nagy hiányt az MKIK segítségével sikerült pótolni és 12 főt kértünk fel pályázat beadására a Szociális és Munkaügyi Minisztérium felé.

Fontos lenne, hogy szakképesítésenként sokkal több regisztrált elnök álljon rendelkezésre, ezért erre vonatkozóan külön felhívást teszünk közzé.

Azon szakképesítések vizsgáira – amelyek nem tartoznak a 16 szakképesítéshez – a vizsgabizottsági tagok delegálása nem változik.

Haraszti Gábor
szakképzési tanácsadó

Pályázat a mestervizsga-bizottság elnöki teendőinek ellátására

A Magyar Kereskedelmi és Iparkamara országos pályázatot hirdet mestervizsga-bizottság elnöki tisztségének betöltésére mesterszakmákban.

Mestervizsga-bizottság elnöke

- elsősorban az lehet, aki az adott szakmában mester cím használatára jogosult, másodsorban aki a szakmához kapcsolódó felsőfokú végzettséggel rendelkezik és szakmájában elismert szakember, továbbá

- szakmáját legalább 10 éve magas színvonalon gyakorolja,
- büntetlen előéletű,
- rendelkezik tanulóképzési, oktatási vagy mestervizsgáztatási gyakorlattal és
- kamarai tag, és eleget tesz a kamarával szembeni tagdíjfizetési kötelezettségének.

Pályázatot a központilag kiadott pályázati adatlapon – a feltételek megfelelését igazoló iratok másolatát is csatolva – Csongrád Megyei Kereskedelmi és Iparkamarához, a kamara elnökének címezve

2007. szeptember 10-ig lehet benyújtani.

Az elnyert megbízást a területi kamara döntése alapján, a Magyar Kereskedelmi és Iparkamara elnökének kinevezésével 2007. november 1-jétől érvényes.

A kinevezési eljárással kapcsolatos egyéb feltételeket az MKIK mesterképzés- és vizsgaszabályzata tartalmazza.

A Magyar Kereskedelmi és Iparkamara mesterképzés- és vizsgaszabályzata értelmében a mestervizsga-bizottsági elnökök megbízatása 3 évre szól, amely a jelenleg kinevezettek esetében 2007. november 1-jén lejár. A szabályzat értelmében jelenleg is kinevezéssel rendelkező mestervizsgabizottsági elnökök tisztségének meghosszabbítását ismételt pályázat nélkül terjesztjük fel az MKIK elnökéhez.

Pályázati csomag Dovál Anikó rendezvényszervezési és oktatási referenstől kérhető a 62/486-987 182. m. telefonszámon, illetve a kamara honlapjáról (www.csmkik.hu) letölthető.

➤ Öröndetes tény, hogy egyre több új gazdálkodó jelentkezik, és kapcsolódik be a gyakorlati képzésbe. Tanácsadóink az elmúlt oktatási évben 350 képzőhelyet látogattak meg. A látogatások, ellenőrzések és a képzőhelyek akkreditációjának köszönhetően sokat javult a szakképzési törvényben előírt dokumentumok megléte, vezetése. A képzőhelyek látogatása alkalmával pozitív tapasztalatokat szereztünk az elmúlt évekhez viszonyítva a kötelezően előírt juttatásokkal kapcsolatban.

Azért a pozitív tapasztalatok mellett egy-két negatív példát is felsorolok az ellenőrzéseink, vagy a tudomásunkra hozottak alapján. Tanulószerződéses díjazással kapcsolatban: a tanulóval aláírták a kifizetést, de nem kapta meg; a képzőhely „zsebből” fizetett, de a kötelezőnek töredékét; tényleg fizetni kell? – kérdezték az egyik képzőhelyen. Tanuló javára

megkötött felelősségbiztosításnál: a tanulóval fizetették ki; elfelejtették megkötni.

Tudjuk, hogy a 450-480 képzőhelyhez viszonyítva a visszatetszést keltő esetek száma csekély, de ezzel

azok a tanulók, akikkel ez előfordult, nem vigasztalódnak. Több esetben előfordult, hogy a tanuló a magánnyugdíj-pénztárba nem jelentkezett be. Mivel a tanuló-szerződéses tanuló pályakezdőnek

minősül – biztosítottá válik – így kötelező a magánnyugdíj-pénztárba történő belépétek.

A fent felsorolt problémák tudomásunkra jutása után a képzőhelyek intézkedtek a feltárt hiányosságok megszüntetéséről, melyet visszaellenőriztük.

A 2006/2007-es tanév záróakkordjaként 2007. június 20-án megtartottuk a már hagyományosnak tekinthető kamarai szakképzési tanévzárót. A tanévzárón 92 tanulónak adtunk át díszoklevelet az országos tanulmányi versenyen elért kiváló teljesítményéért. Ugyancsak díszoklevelet adtunk a tanulmányi versenyekre felkészítő tanárainknak – 67 fő –, valamint gyakorlati oktatóinknak – 32 fő. Ugyanezen az ünnepségen kapták meg a gazdálkodó szervezetek a „Kiváló Gyakorlati Képzőhely” kitüntetését.

A 2007/2008-as tanév megkezdéséhez sok sikert kívánunk!

Kesztyűs Lajos

A minőség nevében

A 2006/2007-es tanév záróakkordjaként 2007. június 20-án megtartottuk a már hagyományosnak tekinthető kamarai szakképzési tanévzárót. Az ünnepségen 92 tanulónak adtunk át díszoklevelet az országos tanulmányi versenyen elért kiváló teljesítményéért. Ugyancsak díszoklevelet adtunk a tanulmányi versenyekre felkészítő tanárainknak (67 fő) valamint gyakorlati oktatóinknak (32 fő). (A névsor a Futár július-augusztusi összevont számában jelent meg – a szerk.) Ugyanezen az ünnepségen kapták meg a gazdálkodó szervezetek a „Kiváló Gyakorlati Képzőhely” kitüntetését: egy falitáblát és 19, a korábban elnyert minősítést megerősítő díszoklevelet.

Gazdálkodóink a mindennapi gazdasági munkájuk mellett egyre inkább felismerik a fiatalok tanításának, nevelésének szükségességét, és hogy ezt minél jobban, hasznosabban tudják végezni egyre többen jelentkeznek az évek óta visszatérő, megújuló kamarai oktatási tanfolyamra. Előzetesen 125 fő oktató jelentkezett, és a tanfolyam megkezdésénél még 15 fő csatlakozott az előadásokhoz.

Konjunktúrafelmérés Csongrád megye 2007. I. félév

Növekvő bizonytalanság, ellentmondásos várakozások

A Csongrád Megyei Kereskedelmi és Iparkamara az országos kamarai konjunktúrafelmérés részeként 1998 óta évente kétszer végez tagjai körében kérdőíves reprezentatív felmérést. Cé-lunk 2007 tavaszán is az volt, hogy a felmérésre beérkezett megyei válaszok elemzésével minél pontosabb képet kapjunk Csongrád megye vállalkozásainak üzleti helyzetéről és jövőbeni várakozásairól, és így lehetőséget biztosítsunk az egyes vállalkozói csoportok problémáinak feltárására, folyamatos figyelemmel kísérésére, ennek nyomán az általános vállalkozói érdekek hatékonyabb érvényesítésére.

I. A vállalkozások gazdasági helyzete

A GVI konjunktúrafelmérés eredményei szerint 2007. I. félévében a magyar cégek üzleti helyzetét nagyfokú bizonytalanság és az októberi jelentős visszaesés után tovább romló helyzetértékelés és a várakozások kismértékű javulása jellemzi. A viszonylag óvatos helyzetértékelést húzza alá, hogy a Konjunktúra Mutató adatai 1998 óta a második leggyengébb értéket értek el idén áprilisban. Eközben az üzleti helyzetet övező bizonytalanság tovább nőtt a magyarországi cégek körében és a GVI bizonytalansági mutató magas, a 2003 októberi és 2005 áprilisi szintet megközelítő értéket ért el. Ez arra mutat, hogy a megkérdezett cégek helyzetértékelésére nagyon nagy különbségek jellemzők: míg a cégek egy csoportja továbbra is kedvezően ítéli meg helyzetét és kilátásait, nem elhanyagolható azon cégek csoportja sem, amelyek rendkívül rossznak és romlóknak látják üzleti kilátásaikat. Az első csoportba az exportáló, külföldi tulajdonban lévő, nagyobb cégek, míg az utóbbiba a mikrovállalkozások, a kizárólag a belföldi piacra termelők és a magyar, valamint a vegyes tulajdonban lévő cégek tartoznak.

A Csongrád megyei vállalkozások jelenlegi üzleti és jövedelmezőségi helyzetének megítélése az országos adatokhoz hasonlóan kis mértékben romlott az őszi felméréshez képest. A válaszadók csupán 18%-a elégedett üzleti helyzetével, 73%-a kielégítőnek ítélte meg, 9%-a pedig rossznak tartja jelenlegi üzleti helyzetét. Ahogy csökkent az üzleti helyzetével elégedett vállalkozások aránya, úgy a jelenlegi jövedelmezőség megítélése is negatívan alakult, mint fél évvel ezelőtt: a vállalkozók 24%-a ítéli rossznak cége jövedelmezőségét, szemben az őszi 17%-kal, 65%-a kielégítőnek és 15%-ról 11%-ra csökkent a jövedelmezőségét jónak mondottak száma.

A vállalatok értékesítési szintjét mutató egyetlen 2005 áprilisában megindult növekedése országosan mostanra megtorpant, és a tavalyi áprilisi szint alá csökkent. Csongrád megyében azonban a tavalyihoz hasonló tendenciát mutat az értékesítés volumenének alakulása: a vállalatok csupán 24%-a számolt be csökkenésről, 35%-a növekedésről.

Az üzleti tevékenységet leginkább akadályozó

tényezők közül a válaszadók 55%-a a kereslethiányt jelölte meg (tavalyi év őszén ez a szám csak 40% volt). Jelentős a tőke/pénzhiányt megjelölők aránya (36%), ill. a munkaerő/szakemberhiány (13%) is.

A kapacitáskihasználás az elmúlt felvételhez képest országosan kicsit javult, elérte a 79%-ot, megyénkben azonban nem változott, továbbra is 76%. A nagyvállalkozások valamint döntően exportáló és külföldi tulajdonban lévő cégek kapacitáskihasználása számottevően magasabb (91%, 86%, 83%) mint a többi cégé.

Az elmúlt évhez képest hasonlóan alakult a beruházásokat növelő cégek aránya. A válaszadók 20%-a számolt be a beruházás növekedéséről, 18%-uk csökkenésről. A beruházások volumenének növekedése leginkább az iparba tartozó cégekre, míg legkevésbé a kereskedelem és az építőipar ágazatába tartozó cégekre jellemző.

A 2006 őszi felmérés szerint a vállalkozók cégeiknél átlagosan 9,5%-kal emelték a bruttó béreket. A mostani tavaszi felmérés adatai viszont csak 8,8%-os emelést mutatnak.

II. Várakozások a következő 6 hónapra

A GVI Konjunktúra Mutató értékének kismértékű emelkedését az üzleti helyzetre és a jövedelmezőségre vonatkozó javuló várakozások némi erősödése mozgatja.

A 2007 áprilisi felvétel összhangban van az októberi felvétel eredményeivel. Akkor a cégek ugyanis mind az üzleti helyzet, a jövedelmezőség, a beruházások és a foglalkoztatottság tekintetében is romlásra számítottak a következő fél évben. Most azonban pozitív irányú változás figyelhető meg, a jövedelmezőségi és az üzleti helyzetre vonatkozó várakozások némileg kedvezőbben alakultak. Ez a bizonytalan üzleti helyzet további fennmaradása azonban a magyar gazdaság növekedési potenciálját fogja csökkenteni már középtávon is.

Megyénkben a vállalkozások 35%-a számít a helyzet javulására (összesen ez a szám csak 26% volt), és 49%-uk a helyzet változatlanására. A helyzet romlását a cégek csupán 16%-a várja szemben a tavalyi 25%-kal.

A jövedelmezőségi várakozások tekintetében megyénk vállalkozásai körében az országos

eredményhez hasonlóan szintén optimizmus figyelhető meg. 2007 első felévére a cégek 29%-a számít jövedelmezőségi pozíciójának javulására, ez az arány összesen még 17% volt-, és csak 20%-uk romlásra, ami októberben 32%-ot mutatott.

Országos szinten az eladások várható alakulásában némi romlás figyelhető meg. Csongrád megyében azonban itt is javulás tapasztalható, a válaszadók 31%-a számolt be az értékesítési volumen növekedéséről, és 16%-uk nyilatkozott úgy, hogy csökkenni fog, szemben a tavalyi őszi 25%-kal.

A munkaerő-kereslet növekedését jelző tendencia az októberi felvételhez hasonlóan alakult idén tavasszal is – nő a létszámot csökkenteni szándékozó, és csökken a növekedést célzó vállalkozások aránya. Megyénkben is ugyanez tapasztalható: csökkent a létszámot bővíteni szándékozók aránya 14%-ról 12%-ra, és 15%-ról 18%-ra nőtt a leépítést tervezőké.

A rendelésállomány volumenének várható alakulásában is javulás látható az előző felmérés eredményéhez képest: a vállalatok 24%-ánál fog nőni, és csupán 11%-ánál csökkenni, szemben a tavalyi 26%-kal.

Csongrád megyében 2007 második felére a beruházási aktivitás kismértékű erősödése várható. 19%-ról 27%-ra nőtt a növekedéssel számoló cégek aránya, és elérte a 36%-ot a változatlan beruházási volumennel számolóké. A beruházási aktivitás elsősorban gépberuházásokra irányul, az építési beruházások szintje már 2003 októbere óta nagyjából változatlan.

A vállalatok igen pozitívan nyilatkoztak a következő félév várható kapacitáskihasználtságáról is, nem úgy, mint tavaly októberben: amíg 19%-ról 29%-ra nőtt azon cégek aránya, akik ennek növekedését jelezték előre, addig 15%-ról 6%-ra csökkent azon cégeké, akik a kapacitáskihasználtság csökkenését várják.

A tavaszi felvétel adatai mind az exportárak, mind pedig a belföldi termelői árak csökkenését jelzik előre a következő hat hónapra. A cégek 16%-a tervezi az árak változatlan szinten tartását, az inflációval azonos mértékben történő emelését 53%, és 16%-ról 4%-ra csökkent azok aránya, akik az árak inflációnál nagyobb mértékben történő növelését tervezik.

Jelen felvétel során arra is kíváncsiak voltunk, hogy idén 2007-ben hány százalékkal emelik a bruttó béreket az egyes vállalkozók. Átlagosan 5,48% jött ki eredménynek, ami rosszabb a 2006-os adatnál (8,8%). Az inflációt pedig 8,25%-ra becsülték 2007-re a megkérdezettek.

Készítette: **Csóbán Anett**
közgazdasági referens

Csongrád Megye Gazdaságáért Díj Szénási Róbert karosszerialakatos mesternek

Nem középiskolás fokon javí-tani

A kamara által alapított Csongrád Megye Gazdaságáért Díjat kisvállalkozói kategóriában az idén Szénási Róbert karosszerialakatos mester kapta. A kitüntetett munkásságára jellemző, hogy jó nevű műhelyében 35 év alatt közel 100 tanulót képzett, nevelt a szakma ismeretére. A díj átvételekor hangsúlyozta: azért örül különösen ennek a kitüntetésnek, mert ritka alkalom, amikor az ember próféta lehet a saját hazájában is.

Szénási Róbert (54) nem véletlenül lett karosszerialakatos. Annak született. Nagypapja, Koós József az ország egyik első és legismertebb karosszerialakosító és járműgyártó mestere volt Szegeden. Mondják, szenzációs keze volt, művészen bánt a fával is, az öntvényekhez idomokat faragott, a bogáraknak fakarosszerialakos készített, kikapcsolódásképpen képeket festett. Többen úgy tudják, a farmotoros Ikarus ötlete is tőle származik budapesti szakmai kalandozásainak korszakából. Ebben a műhelyben szocializálódott Szénási Róbert, aki, ahogy meséli, gyerekkorában állandóan itt téblábolt. Ötödik osztályos korában készítette el élete első munkadarabját. Egy nagykerékű 1000-es Wartburg sérült koténylemezt egyengette ki nagypapja műhelyében. Bátyja, aki akkor már szintén karosszerialakos volt, csak ennyit mondott: „Jól van tökök, csak így tovább!” Nem kellett hozzányúltni a kis Szénási munkájához. Hogy a családi kép teljes legyen, Szénási Róbert édesapja meg autószerelő volt.

Szénási Róbert miután kitanulta a mesterséget, a Gépjárműjavító Szövetkezethoz kezdett dolgozni, majd nagyon korán, 1972-ben önállóította magát, kisiparos, vagy ahogy akkor mondták, maszek karosszerialakos lett. Két garázsban kezdett, majd némi vándorlás után letelepedett a Fürst Sándor utcában. Azóta sok ezer autó érkezett ide sérülten vagy felújításra szorulva, s gurult ki a műhelyből épen, szépen, fényesen.

Vagy másfél évtizedig alelnöke volt az Autójavítók és Autókereskedők Országos Szövetségének (AJAKSZ), szakmai lapok állandó szerzője és szerkesztője, elnöke a legújabb szakmai-érdekvédelmi feladatokat ellátó Karosszerialakosok és Fényező

Münsteri iskola

Szakmai fejlődésében mérőföldként tartja számon Szénási Róbert azt a németországi tanulmányutat, melyet egy országos pályázaton nyert el, még 1993-ban. Münsterben, az ottani kézműves kamara vendégeként két héten át tanulmányozhatta a szakmájában topot jelentő német csúcstechnikát. Ahogy meséli, halálra jegyzetelte magát, kérdezett, konzultált, habzsolta az új technikákat, technológiákat. Csak az utolsó nap nézett föl jegyzeteiből, így első pohár sörét is csak ekkor tudta meginni. „Végig az járt a fejemben, hogy mondjam el, hogy mutassam mindazt, amit itt láttam, tanultam, itthoni kollégáimnak – mindenestire az előadók prezentációs képeit, ábráit, infografikáit is elkértem, magammal hoztam” – meséli Szénási mester. Aki, hazaérve, tényleg mint egy hitelesítő küldözgette szét tapasztalatait az ország különböző pontjain működő szakembertársainak. Ezek után nem véletlen, hogy a Szénási Műhelynek előbb volt védőgáz keményforrasztója, mint a Porsche Budapestnek. Minden pénzét fejlesztésre költötte. Szerencsére ma már pályázati forrásokat is igénybe tud venni beruházásaihoz.

A műhely erőssége évtizedek óta a magasan kvalifikált szakembergárda, valamint a korszerűen felszerelt, európai színvonalú technikai és technológiai háttér. A Szénási Műhely Magyarországon elsőként szerezte meg a nemzetközi TÜV minősítést. Szénási Róbertet a szakma 1990–2000-re az évtized karosszerialakosának választotta – a díj stílszerűen egy autót formáz. Nem véletlen, hogy a Szénási Műhelynek – a MÁV-biztosítót kivéve – valamennyi biztosítótársasággal együttműködési szerződése van.

A Szénási Róbert valójában állandóan két műhelyt tart fenn, egyet ahol javítanak, meg egy szellemi, melynek kisugárzása mindig országos léptékű.

Egyesületének (KAFE). Munkáját könyvek, szakkikkek, tananyagok, s megszámlálhatatlan szakmai vita, csata fémjelzi. Szénási Róbert nemcsak mesterségének szent megszáloltta, az utánpótlás-nevelésnek is. Az elmúlt 35 évben közel száz tanuló nála sajátította el a karosszerialakos mesterség mindentudását, a munka becsületét, a tisztességes szolgáltatói magatartást. 1994 óta ő a megyei karosszerialakos és járműfényező mestervizsga-bizottság elnöke, s egyben szakmai vezetője a Magyar Kereskedelmi és Iparkamara (MKIK) égise alatt hasonló tisztséget betöltő szakembereknek.

Elég sarkos véleménye van Szénási Róbertnek a szakképzésről: az üde színfoltokat leszámítva, siralmasnak tartja a tanulók felkészültségét mind a szakmunkásvizsgákon, mind a mestervizsgákon. Folyamatosan, minden fórumon hangoztatja a tananyagok rendszeres frissítésének, megújításának szükségességét. Hosszas sorolja, melyek azok a módszerek, jelölések, amelyeket már nem nagyon használnak a szakma, de tanítják, s ugyanilyen hosszasan beszél azokról a modern technológiákról, amelyeket évek óta alkalmaz a szakma, de nincs bent a tankönyvekben.

Mestervizsga-bizottsági elnökként is bulldogszívósággal hadakozik azért, hogy visszaszerezze a mester cím régi rangját, elismertségét. Szénási mester szenvedéllyel mondja: a mester cím nem csupán egy hasznos papír, ami jól jön a vállalkozásnál, hanem valóban a szakma csúcát, összetett



Szénási Róbert

Családban marad

A műhelynek dolgozik Szénási Róbert felesége és fia, Robi is. Rózsa, a nyugodt családi háttér biztosítása mellett a vállalkozás adminisztrációját, könyvelését viszi nagy hozzáértéssel. Ifjabb Szénási Róbert gépésztechnikus pedig édesapját is helyettesítve, mindent csinál, mellette közgazdaságtant tanul az egyetemen.

tudást, képességet, magatartást, vállalkozói kultúrát, intelligenciát kell, hogy jelentsen.

Idén márciusban az MKIK oktatási és szakképzési igazgatója megbízta Szénási Róbertet, hogy segítse elő a karosszerialakos és fényező szakmában a mesterképzés és vizsgáztatás követelményeinek aktualizálását a kompetencia (alkalmasság) alapú vizsgáztatás bevezetésének és sikeres működtetésének érdekében.

Úgy legyen!

Örfi Ferenc



Mester és tanítvány

Finistère megye képviselőt küldött Magyarországra

Francia kapcsolat – havonta néhány nap Szegeden

Olivia le Boulch, a franciaországi Finistère megye képviselője Magyarországon 2007. március 11-én érkezett Budapestre. Kétéves tartózkodása során egyik feladata Finistère megye és a magyarországi vállalkozások közötti kapcsolatok fejlesztése. Megbízásában újdonság az „intézményi együttműködés” fejlesztése, mely dinamikusabbá teheti a Csongrád és Finistère megyék között több mint tíz éve fennálló kapcsolatot. Ez utóbbi szempontból a cél az, hogy közösen vegyünk részt európai uniós projektekben különféle területeken, mint a kutatás, turizmus, szociális akciók, kultúra, művészetek, oktatás stb.

Finistère megye Franciaország északnyugati részének és Bretagne régióinak is legnyugatibb megyéje: Területe: 6785 km², lakosainak száma: 871 000. Két legnagyobb városa Brest (210 000 lakos) és Quimper (83 000 lakos). A megye városhálózata kiegyensúlyozott, területén több kisebb város található: Carhaix, Concarneau és Morlaix, a lakosság 70%-a városokban él. Finistère megyét határainak több mint kétharmadán tenger övezi. A megye gazdag és változatos természeti és épített örökséggel rendelkezik, ami hozzájárul jellegzetes kultúrájához, ez utóbbinak köszönhetően a térség nagyon kedvelt turisztikai célpont.

A mezőgazdaság, a halászat és a tengerrel kapcsolatos termékek, az ipar, a szállítás és a szolgáltatások Finistère megye hagyományos gazdasági ágazatai közé tartoznak. Ezen kívül a gazdasági szereplők aktivitásának és innovatív szellemének köszönhetően a megye számos

csúcstechnológiai területen ért el kiváló eredményeket, mint az elektronika, az aeronatika vagy a hajóépítés.

Bretagne a kutatók számát illetően a francia régiók rangsorában az ötödik helyet foglalja el. A kutatások terepe elsősorban a tengerrel kapcsolatos természet- és műszaki tudományok, az anyagtudományok és a mechanika, az



élettudományok és az egészség, az információs technológiák és a telekommunikáció. Végül meg kell említeni a Brest-Iroise és a Quimper-Cornouaille technopoliszokat, valamint a három versenyképességi pólust: Tenger, Kép és hálózatok valamint Valorial (élelmiszeripar), melyek Finistère megye gazdaságának és kutatási tevékenységének kulcszereplői.

A Finistère megyét bemutató honlap: <http://www.finistere-in-france.com/gb/index.php>

A Finistère és Csongrád megyék közötti együttműködés az 1996-ban aláírt együttműködési egyezményrel vette kezdetét, melyet a két megye közgyűléseinek jóváhagyásával kötöttek. A partneri kapcsolat különféle területekre terjed ki, mint a mezőgazdaság, ipari fejlesztések, turizmus, kultúra, önkormányzati fejlesztések, környezetvédelem. 2002-től kezdődően Finistère megye az együttműködést elsősorban a gazdasági együttműködés felé irányította a Budapestten létesített megyei képviselő útján. A korábbi képviselők: David Bergot (2002–2004) és Jean-Christophe le Gal (2004–2006) voltak. Ebben az évben Finistère megyét új személy képviseli Magyarországon, akinek feladata lesz az Európai Unió által kibocsátott pályázati felhívásokon való közös részvétel kezdeményezése is, valamint a kapcsolatteremtés a két térség gazdasági szereplői között. Tevékenysége kiterjed piaci tanulmányok készítésére és minden olyan információ beszerzésére, melyekkel segítheti a gazdasági szereplőket azzal a céllal, hogy a finistère-i vállalkozások és a magyar vállalatok között a lehető legszélesebb körű kereskedelmi kapcsolatok alakuljanak ki.

Olivia le Boulch irodája Budapestten található, de havonta néhány napot Szegeden tölt és minden információval szívesen áll az önök rendelkezésére.

Elérhetőség: Olivia le Boulch, Finistère Megye Közgyűlése Gazdasági és Nemzetközi Kapcsolatok Igazgatóság magyarországi képviselő H-1022 Budapest, Törökúti út 30/A. Tel.: (+36) 1-326-8274. Mobil: (+36) 30-6 235 739 Fax: (+36) 1-336-0144. E-mail: olivia.lb@mail.datanet.hu

Támogatott kiállítások az év második felében

Szíves figyelmükbe ajánljuk 2007. második félévének kiállítási programtervét.

Az alábbi kiállításokon való részvétel egyes költségeihez az ITD-H 2007. évi *kereskedelempolitikai pályázatának keretében támogatás igényelhető.*

- Románia - TIB, Bukarest október 2–6.
- Románia - IndAgra-AllPack, Bukarest november 7–11.
- MIDEST - Beszállítói Vásár, Párizs november 13–16.
- POLLUTEC - Környezetvédelmi Szakvásár, Párizs november 27–30.

A kiállításokról és a támogatási lehetőségekről bővebb információ az alábbi honlapokon, illetve a szervezőnél:

http://www.itdh.hu/engine.aspx?page=kerfejlaly2007_2

[Mac-Line Hungary Kft., www.macline.hu](http://www.macline.hu)

Az ITD-H a *kollektív magyar megjelenést* célzó kiállítási program keretében 2007. II. félévében az alábbi nemzetközi kiállításokon történő megjelenést támogatja.

Jelentkezés és további felvilágosítás a szervezés jogát elnyerő kiállítás-szervező cégeknél.

ITM Nemzetközi Műszaki Vásár, Bulgária, Plovdiv, 2007. 9. 24–29.

Célszektor: beruházási javak.

Szervező: MAC-LINE Kft.

Kontaktadatok: macline@ekopark.hu, tel./fax: 62/430-861, www.macline.hu

Varadinum Expo, Románia, Nagyvárad, 2007. 9. 27–30.

Célszektor: multiszektorális.

Szervező: Körös-Trade Kft.

Kontaktadatok: info@korostrade.hu, tel./fax: 66/449-050, www.korostrade.hu

Külgazdasági hírek, rendezvények

Tervezett rendezvények

Kamaránk az alábbi, külkapcsolatok építését, fejlesztését célzó rendezvényeket tervezi az év második felében:

Október

- Osztrák információs nap, Szeged (partner: osztrák nagykövetség kereskedelmi osztálya, Budapest)

- Srpska Republika konferencia és üzleti találkozók, Szeged

Partner: Banja Luka-i Kamara, Srpska Republika, Bosznia-Hercegovina

November

- IX. nemzetközi közlekedési konferencia, Szeged

- Francia információs nap (partner: Magyar-Francia Kereskedelmi és Iparkamara, Budapest)

Külgazdasági kérdőív

Felhívjuk tisztelt tagjaink figyel-

mét, hogy a II. félévi tagdíjszámlákkal együtt minden társas vállalkozás tagunk részére külgazdasági kérdőívet küldtünk ki.

Célunk, hogy aktualizáljuk a tagjainkról rendelkezésünkre álló külgazdasági információkat, melyek ismeretében a jövőben az eddiginél célzottabban tudunk tájékoztatást adni az időszerű külgazdasági vonatkozású eseményekről és a hozzánk érkező számos üzleti ajánlatról.

Amennyiben vállalkozása érdekelt külgazdasági kapcsolatok kialakításában vagy azok továbbfejlesztésében, kérjük, hogy a kiküldött kérdőívet kitöltve legkésőbb **2007. szeptember 21-ig** szíveskedjen a kamarához visszaküldeni.

A kérdőív elektronikus változata honlapunkról letölthető: [HYPERLINK „http://www.csmkik.hu”](http://www.csmkik.hu) www.csmkik.hu

Egy sikeres európai vállalkozó profilja

Az Eurostat megbízásából tanulmányt készítettek a sikeres európai vállalkozókról. A tanulmányban megállapították az alábbiakat:

- egy sikeres vállalkozás indításához jó, ha van vállalati tapasztalat, de ez nem feltétlenül szükséges;

- minél fiatalabb egy vállalkozó, annál gyorsabb a növekedés;

- a kezdő vállalkozók a legnehezebbnek az ügyfelekkel való kapcsolattartást, valamint az adminisztrációs problémákat tartják;

- követelések behajtásának nehézségei elsősorban a férfi vállalkozókat idegesíti, míg kevésbé a nőket;

- a női vállalkozók pesszimistábbak vállalkozásuk kilátásaival kapcsolatban, mint férfitaik;

- a vállalatok innovációs hajlandósága emelkedik a tulajdonos/ügyvezető iskolai végzettségével;

- a vállalkozás indításának főbb motivációs tényezői a „saját lábra akarok állni” és a „több pénzt akarok csinálni”.

A vállalkozások indítási nehézségei közé sorolták továbbá a megfelelően képzett személyzet találását, ez lényegesen mérséklődik az üzleti életben szerzett tapasztalat révén az idősebb vállalkozóknál.

A vállalkozás indítása kezdetén a fiatalabb vállalkozók inkább a tapasztalatlanabbak tanácsát kérték, míg az idősebbek a professzionális tanácsadók segítségére hagytak. A fiatalabbak az esetek többségében családtagok tanácsait kérték, ami a professzionális tanácsadókkal való kapcsolatuk hiányát jelzi.

Vállalkozásuk profitabilitásával kapcsolatban az európai vállalkozók nem túl optimisták,

a megkérdezettek fele nevezte ezt mint „viszonylag” és „nem eléggé”. Általánosságban megállapítható volt, hogy a tapasztalattal emelkedik az optimizmus is.

A magát sikeresnek tartó európai vállalkozók 63%-a korábban szerzett nagyvállalati tapasztalatot, míg 37%-uk nem. Ugyanakkor a statisztikai adatok szerint a tapasztalatlan vállalkozók csak minimálisan néznek több problémával szembe az ügyfélszerzésben, mint tapasztalt társaik. Az életkor sem



igazán döntő, inkább a motiváltság, elkötelezettség a siker irányában. Ez a legalacsonyabb a 40-es korosztálynál, akik a többi csoporthoz képest szkeptikusabbak.

Életkor szerinti különbség még, hogy a 40 alattiak a „saját lábra akarok állni”, míg a 40 felettiak a „több pénzt akarok csinálni” elvét vallják elsődlegesen magukénak. Ugyanakkor valamennyi korosztály részére általános a „új kihívások keresése” elv.

A nemek közötti különbség érzékelhető a hozzáállásból. A női

Euro Info Központ Szeged

HU-6721 Szeged, Párizsi krt. 8–12.

Tel.: 62-486-987/146, fax: 426-149

www.csmkik.hu/eic

e-mail: eicszeged@csmkik.hu

Üzleti kapcsolatépítési lehetőség a szomszédos országokkal

LINK TO BUSINESS

Minden, külkapcsolatok iránt érdeklődő vállalkozás figyelmébe ajánljuk a korábbi években magyar-román, valamint magyar-szerb Phare CBC kamarai projekt keretében kialakított **e-piacteret**. A www.linktobusiness.csmkik.hu honlapon elérhető elektronikus piacterben többek között export-import partnerkeresések, beszállítói, turisztikai ajánlatok közvetlenül a vállalkozók által elhelyezhető négy nyelven (magyar, román, szerb, angol), valamint lehetőség nyílik ilyen jellegű üzleti információk honlapról történő letöltésére, adatbázisokban való keresésére is.

Látogasson el a honlapra, és bővítsen határon átnyúló üzleti kapcsolatait Románia és Szerbia irányába!

További információ: Füzesi Edina ügyfélszolgálati és EIC munkatárs (tel.: 62/486-987/114-es mellék, e-mail: fuzesi.edina@csmkik.hu)

Csökkentek a roaming tarifái

A megszületett uniós roaming-rendelet az uniós országokból a kezdeményezett hazatelefonálás 250–650 forintos percdíjait 144 forintra, a hívásfogadás 95–220 forintos díjait pedig 70, 80 forintra szorította le a magyarországi mobilszolgáltatók esetében.

A Pannon GSM és a T-Mobile már augusztus 29-től, a Vodafone Magyarországot augusztus 1-jétől csökkentette a roamingtarifákat.

Naprakész információk e-mail útján

Heti elektronikus hírlevél

A CSMKIK Euro Info Központja az uniós információk, kamarai rendezvények iránt érdeklődő vállalkozások számára ajánlja ingyenes szolgáltatását, melyet az e-mail címmel rendelkező ügyfelek vehetnek igénybe.

A hírlevél felépítése:

Rendezvényajánló – folyamatos tájékoztatást adunk a kamara és az EIC éppen aktuális rendezvényeiről.

Körkép – uniós hírek

Böngésző – pályázati lehetőségek, hasznos internetcímek, üzleti partnerközvetítés, könyvajánló.

Oktatás – a kamara által szervezett tanfolyamok ismertetője, oktatással kapcsolatos hírek.

Együttműködő partnereink – a kereskedelemfejlesztéssel, uniós információszolgáltatással foglalkozó társintézmények rendezvényei.

Hírlevél igénylése: tel.: 62/486-987/194, eicszeged@csmkik.hu

Forrás: Eurostat, Euro Info Service, 2007

Hogyan kerülhet minden munkakörbe a legmegfelelőbb ember?

Mi az a pókháló diagram? Hogyan lehet egy szervezetben a rejtett energiákat mozgósítani? Számtalan kérdés, amire a holland fejlesztésű, kompetenciamérő RaDAR modell segít választ és megoldást találni. Szakmailag megalapozott és kipróbált új eszköz a humán erőforrás vizsgálatában. Magyarországon a Qualitas T&G Kft. munkatársai nyújtanak segítséget az alkalmazáshoz

A mai kiélezett versenyben egyre nagyobb a szerepe a munkaerő kihasználtságának és a hatékonyságvizsgálatoknak. A vállalatok az eredményes működés érdekében ma már nem nélkülözhetik azokat az új módszereket, amelyek alkalmazása a munkaszervezet eredményesebb és hatékonyabb teljesítményéhez vezet. A Qualitas T&G Kft. – a 2006-os év Presztízs díjazottja – élen jár ezen a területen hazánkban.

Dr. Baráth Tibor ügyvezető igazgatót célgükről és a RaDAR modellről kérdeztük.

– A Qualitas T&G Kft. 1996-ban alakult. Kezdetben közoktatási és önkormányzati megrendeléseket teljesítettünk. Akkreditált pedagógus-továbbképzéseket tartottunk, pedagógiai és tanügy-igazgatási szakértői munkákat végeztünk. Az évek során tevékenységi körünk folyamatosan bővült. Mára a továbbképzések, tréningek tartása mellett foglalkozunk szervezetfejlesztéssel (OD); változások kezelésével, változásmenedzsmenttel; az RDA kompetenciamodell és az MBTI személyiségtipizáló rendszer alkalmazásával, egyéni fejlesztéssel; vezetésfejlesztéssel, vezetői támogatással (coachinggal). Munkánkat korszerű informatikai háttértámogatással végezzük (internet alapú értékelési rendszer, projektek nyomon követését támogató internetes szolgáltatások stb.).

Meggyőződésünk, hogy a legnagyobb kihívás napjainkban a folyamatos változásokhoz való alkalmazkodás képessége. A változások – mint a működés állandó kísérői – új perspektívát teremtenek a partnerek, ügyfelek igényeiben: várják a létező értékekre építeni tudó, a változtatást kezdeményező, segítő és megvalósító szakembereket. Sikerült kialakítanunk azt a tanácsadói és szakértői csapatot, amely értékekre építő, változást támogató, felkészült emberek közössége. Szakembereink mindig a megfelelő szakmaisággal, a megfelelő helyen, a

megfelelő kínálatnál igyekeznek kiszolgálni ügyfeleinket.

– Egyik ismertetőjük címdalán azt olvastam: A sok arcú RaDAR. Mít takar ez a cím?

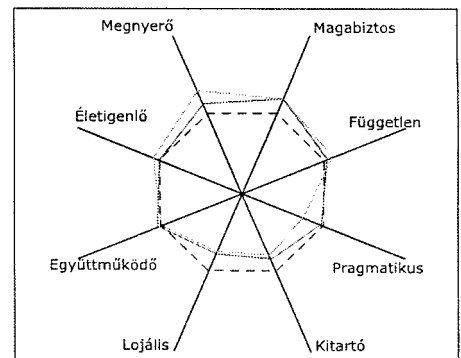
– A RaDAR szakmai és tapasztalati tudásra épülő modell, amely a humán kapcsolatok és a humán erőforrás-menedzsment területén használható. Holland fejlesztésű holisztikus, integrált kompetenciamérő modell, amely az emberi magatartás és viselkedés felmérésére épül; 32 000 szót és kifejezést tartalmazó kompetenciatérkép. Vizsgálja az egyén viselkedését és értékeit, megmutatja a viselkedés fejlesztési lehetőségeit, ezen keresztül hozzájárul az egyéni hatékonyság növeléséhez. Támogatást nyújt az egyén és szervezet harmóniájának megteremtéséhez, az adott munkakör, feladatkör sikeres ellátásához. A tesztet kitöltő teljes kompetenciarendszerét föltérképezi, s mindezt pusztán két kérdőív segítségével teszi.

– Milyen előnyöket ígér?

– Alkalmazásával javítható az együttműködés, és segíti a teamépítést a szervezeteken belül. Betekintést enged az emberek közötti interakcióba, jelzi a fenyegető konfliktushelyzeteket, és viszonylag gyors megoldást kínál ezek kezelésére. Az a mód, ahogyan az emberek feldolgozzák az információkat, meghozzák döntéseiket, kezelik konfliktusait, kiválasztják beavatkozási stílusukat, és alkalmazzák önvédő mechanizmusait, mind egyaránt részei a programnak.

A modell hat fő kategóriát határoz meg: a dinamikus, a stabil, a kapcsolatorientált és a tartalomorientált, a vezető és a megvalósító kategóriákat. Megmutatja a valós én (ami-lyenek vagyunk valójában) és a mutatott én (ami-lyennek látszunk, ami-lyennek mutatjuk magunkat) közötti különbséget; a hatékony és nem hatékony viselkedést. A modell alapján készült visszajelző jelentés tehát igen részletes és specifikus lehet.

– Mindez hogyan történik?



Egy személy pókháló diagramja

– Interneten keresztül két kérdőív kitöltésével, melyet követően a kitöltő azonnal kap egy rövid visszajelzést (ez az ún. pókháló diagram és leírás) a viselkedésről és az értékekről. A másik visszajelzési forma egy részletes jelentés és tanácsadói interjú. A visszajelzés tartalmazza a viselkedést és az értékeket, ezek harmóniáját, illeszkedését a munkakörhöz, az elvárásokhoz; a szervezet céljainak elérését támogató működést, a hatékony és nem hatékony viselkedést; fejlesztési lehetőségeket és javaslatokat. Az interjú biztosítja, hogy az ügyfél értse a visszajelzést, és motiváltnak érezze magát a fejlődésre önmaga és szervezete érdekében.

– Van-e a vállalkozásoknak szóló konkrét ajánlatuk?

– A CSMKIK innovációs pályázatán nyert támogatás segítségével rövidesen megjelenünk egy testre szabott ajánlattal, amit érdemes lesz a vállalatoknak figyelni.

(F. E.)

A RaDAR modell alkalmazása a következő területeken kínál Önnek megoldást:

1. Toborzás és kiválasztás
2. Személyes és szakmai fejlesztés, fejlesztési programok kidolgozása
3. Átszervezés és változásmenedzsment
4. Képzési igények felmérése
5. Konfliktusok kezelése
6. Csoportdinamikai hatékonyság értékelése
7. Kiegészítő ellenőrzés
8. Visszahelyezés, újraintegrálás.

www.qualitas.hu

Lehetséges fejlesztési utak:

- Szakmai továbbképzések
- Szakmai fórumok, fórumokon való részvétel
- Közös fejlesztésekben való részvétel
- Kitekintés – hogyan csinálják mások (benchmarking)
- Tréningek
- Coaching
- Mentori támogatás – „shadow-zás”, azaz a tényeket rögzítő megfigyelés, majd erre építő reflektív interjú; konzultáció stb.

Csongrád megyei vállalkozók az Európai Unió központjában (2.)

Húszezer lobbista a brüsszeli jogalkotásban

Mint előző számunkban hírt adtunk róla, a kamarához tartozó vállalkozók egy csoportja – önerőből, illetve egy sikeres uniós pályázatnak köszönhetően – szakmai tanulmányúton járt Brüsszelben. Sorozatunk második részében Feledy Botond, Olajos Péter EP-képviselő asszisztense, a brüsszeli lobbistáknak a jogalkotásban betöltött rendkívül fontos érdekérvényesítő szerepét mutatta be imponáló felkészültséggel. (Következő számunkban már lazítunk, egy színes, képes mozaikot rakunk össze Brüsszlelről olvasóinknak.)

Feledy Botond is utalt arra, hogy Magyarországon jobbára még mindig negatív felhangja van a lobbizás kifejezésnek, holott ma már törvény is szabályozza ezt a legális tevékenységet. Brüsszelben mind felfogásában, mind gyakorlatában egész más a helyzet, óriási a szerepe a lobbizásnak a közösségi jogalkotásban. Ott már régebben rájöttek arra, hogy ha már az érdekérvényesítés úgyis megjelenik a döntési folyamatok környékén, akkor legyen szabályozott.

Aki késik, lemarad

Míg azonban idehaza többnyire az egyéni döntések befolyásolását, kijárást, egyéni érdekérvényesítést értünk lobbizás alatt, Brüsszelben kifejezetten jogalkotási lobbiról beszélhetünk. (Az előbbi errefelé korrupciónak nevezik!) Négy-ötezer lobbiszervezet, s tizenöt-húszezer lobbista működik az Európai Unió fővárosában, különféle szakmai, ágazati, cég-, nemzeti, regionális, csoport- stb. érdekeket képviselve. A lobbizás intézményének célja egyébként Magyarországon is az, hogy a jogalkotás során valamennyi érintett



A Csongrád megyei delegáció egy csoportja Brüsszel főterén.

társadalmi csoport megjeleníthesse az érdekeit. Az ezeroldalas környezetvédelmi, vegyipari szabályozással például hét évig birkóztak a jogalkotók és a lobbisták – Magyarország szokás szerint késve érkezett, sajátos érdekeit ebben már nem tudta megjeleníteni. Tavaly a kukoricaintervencióval kapcsolatos brüsszeli döntéseknél jártunk majdnem így, az utolsó pillanatban – rendhagyó módon – az Európai Bizottság még hajlandó volt figyelembe venni érdekeinket.

Jelenléttel és szakmai érvekkel

A brüsszeli lobbizásra azért is kellene sokkal nagyobb figyelmet szentelni, mivel a törvények 65-70 százaléka ma már Brüsszelben születik. Természetesen a nagy multik tartják fenn a legerősebb lobbiszervezeteket (például a Microsoft), de markánsan

megjelentek a különféle ágazati, vállalati érdekeket képviselő lobbisták is – jól felkészült szakértőkkel igen komoly nyomást tudnak gyakorolni például a kutatás-fejlesztéssel kapcsolatos döntésekre. A lobbisták fő munkaterülete a EP húsz szakértői bizottsága, ahol hivatalosan is kifejthetik érveiket egy-egy jogszabálytervezettel kapcsolatban; de az ügyesebbeket meghallgatják a miniszterek tanácsában, sőt alkalomadtán az Európai Bizottságban is, s természetesen képviselőket is felkereshetnek. Brüsszelben jelenléttel és szakmai érvekkel dolgoznak a lobbisták, nem ajándékokkal. A szakmai feltöltődésre is bőven nyílik alkalmuk, hiszen átlagosan 500 konferenciát tartanak az Európai Unió fővárosában naponta.

Nagy kérdés, ki jeleníti meg hasonló erővel a kisvállalkozások érdekeit?! (Mindenesetre a tavalyi irodanyitással már a Magyar Kereskedelmi és Iparkamara is betette – kis képzavarral élve – lobbista lábát Brüsszelbe.

Mi a magyar érdek?

A széles alapú demokratizmus jegyében maga az EU is próbálja szélesíteni a véleményalkotó fórumok körét (régiónális bizottsága, szociális és gazdasági tanács stb.) Megtalálható Brüsszelben a régiók háza is, melyben irodát tart fenn a Dél-Alföld is – de hol van ez attól, hogy akad például olyan spanyol régió, mely önmagában 30-40 fős lobbista csapatot tart fenn. Sajnálatos tény, hogy a brüsszeli lobbipiacon Magyarország a gyenge tagállamok közé tartozik, azt mondják a kint élők, most már a románok is megelőznek bennünket

A megkönyékezés tudománya

A megkönyékezésnek külön tudománya van. Rendkívül érdekes, ahogy a lobbisták kategorizálják a jogalkotókat. **1. Bajnokok (Champions)** – ők a biztos szavazók, a lobbistával azonos platformon állnak. **2. Szövetségesek (Allies)** – lehet rájuk számítani, könnyen meggyőzhetőek. **3. Kerítésen üldögélők (Fence Sitters)** – se mellette, se ellene, rendkívül jó alanyai a megkönyékezésnek. **4. Csendes ellenállók (Mellow Opponent)** – makacsok, de nem reménytelenek, még érdekes foglalkozni velük. **5. Harcos ellenállók (Hardcore Opponent)** – megkönyékezhetetlenek, nem érdemes túl sok energiát fektetni meggyőzésükbe.

az érdekérvényesítésben. Még ha nem is mindig szalonképes Brüsszelben ahogy csinálják, de eredményes.

Az a baj, hogy sokszor azt sem lehet tudni, hogy mi a magyar érdek, vagy amire felismerjük, már elkészültünk – így felettébb nehéz megjeleníteni, pláne érvényre juttatásához partnereket szerezni. Persze a magyar politikusok közötti viszony azért más Brüsszelben, mint idehaza, például együtt koszorúztak október 23-án, az ötvenhatos forradalom ötvenedik évfordulóján. Meg működik már magyar klub is. Mégis. Annnyira azért nincs messze Brüsszel Budapesttől, hogy a magyar EP-képviselők túl gyakran állnának össze ugyanazért a magyar érdekért.

Ó. F.
(Folytatjuk)



Az Európai Parlament „hátláról” – előtérben a berlini fal egy darabja.



Egyes 1000 Ft-os címletű bankjegyek bevonása

A Magyar Nemzeti Bank elnöke 6/2007. (VI. 6.) MNB számon rendeletet alkotott az új biztonsági elemekkel ellátott 1000 forintos címletű bankjegy kibocsátásáról szóló 5/2006. (III. 23.) MNB rendelet 3. §-ának (2) bekezdésében meghatározott 1000 forintos címletű bankjegy bevonásáról.

A módosítás értelmében a fent említett rendelet 3. §-ának (2) bekezdésében meghatározott 1000 forintos címletű bankjegyeket a Magyar Nemzeti Bank a forgalomból bevonja, a bevonás határnapja 2007. augusztus 31.

Ez a rendelet 2007. augusztus 31-én lépett hatályba, és a Magyar Közlöny 69. számában olvasható.

APEH üzemanyagárak

Az Adó- és Pénzügyi Ellenőrzési Hivatal közzétette a 2007. július 1-je és július 31-e között alkalmazható üzemanyagárakat. Ennek megfelelően, ha a magánszemély az üzemanyagot a közleményben szereplő árak szerint számolja el, nem szükséges az üzemanyagról számlát beszerezni.

2007. július 1-jétől a 98-as oktánszámú benzin bizonylat nélkül elszámolható árának közzétételére nem kerül sor, melynek az az oka, hogy a személyi jövedelemadó törvényben megjelölt üzemanyagár megállapítására vonatkozó rendelkezések alkalmazására nincs mód a forgalomból történő folyamatos kivonás miatt. A közlemény teljes terjedelmében a Magyar Közlöny 77. számában olvasható.

ESZ-95 ólmozatlan motorbenzin 287 Ft/l

Keverék 310 Ft/l • Gázolaj 260 Ft/l • LPG autógáz 162 Ft/l

Országhatárt átlépő hulladékszállítás

A kormány 180/2007. (VII. 3.) korm. számon rendeletet alkotott az országhatárt átlépő hulladékszállításról.

A rendelet értelmében a hulladék behozatala, kivitele és átszállítása során hatóságként az Országos Környezetvédelmi, Természetvédelmi és Vízügyi Főfelügyelőség jár el.

A hulladék behozatalára, kivitelére és átszállítására irányuló bejelentési kötelezettséget az e rendelet 1. számú melléklete szerinti bejelentőlapon, valamint a 2. számú melléklet szerinti kísérődokumentumon kell teljesíteni, melyek a főfelügyelőségen szerezhetők be.

E rendelet 2007. július 12-én lép hatályba. További részletek a mellékletekkel együtt a Magyar Közlöny 87. számában találhatók.

Külföldi pénznemek euróra átszámított árfolyamai

A Magyar Nemzeti Bank a személyi jövedelemadóról szóló törvény alapján közzétette a hivatalos deviza árfolyamlapján nem szereplő külföldi pénznemek euróban megadott árfolyamait. Mindez a Magyar Közlöny 87. számában található.

Központi elektronikus szolgáltató rendszer

A kormány 182/2007. (VII. 10.) korm. számon rendeletet alkotott a központi elektronikus szolgáltató rendszerről.

E rendelet célja az elektronikus ügyintézés elterjesztéséhez, valamint elektronikus közigazgatási szolgáltatásokhoz szükséges központi elektronikus szolgáltató rendszer jogszerű és biztonságos működése jogi feltételeinek meghatározása.

A rendelet hatálya kiterjed többek között a közvetített elektronikus szolgáltatást nyújtó szervezetre, a közvetített elektronikus szolgáltatás nyújtására kötelezett vagy ezt kívánó szervezetre, az ügyfelekre és az ügyfelek elektronikus ügyintézését segítő ügysegédekre.

A rendelet részletesen taglalja a rendszer alapszolgáltatásai használatának általános szabályait.

E rendelet a kihirdetését követő 8. napon lép hatályba. Részletek a Magyar Közlöny 92. számában olvashatók.

Vendéglátó termékek előállítása

A gazdasági és közlekedési miniszter, az egészségügyi miniszter, a földművelésügyi és vidékfejlesztési miniszter, valamint a szociális és munkaügyi miniszter 67/2007. (VII. 10.) GKM-EüM-FVM-SZMM számon rendeletet alkotott a vendéglátó termékek előállításának feltételeiről.

A rendelet hatálya a vendéglátó üzletet üzemeltető, a vendéglátás keretében történő élelmiszer-előállító és -forgalmazó tevékenységet folytató gazdálkodó szervezetekre terjed ki.

A rendelet értelmében a vendéglátó a vendéglátó termékek összetételére, csomagolására vonatkozó adatokról az előállítás helyén termékenként anyaghányad-nyilvántartást köteles vezetni, s vendéglátó terméket kizárólag ebben foglaltak alapján lehet előállítani.

Ez a rendelet a kihirdetését követő 8. napon lép hatályba. Teljes terjedelmében a Magyar Közlöny 92. számában található.

APEH üzemanyagárak

Az Adó- és Pénzügyi Ellenőrzési Hivatal a Magyar Közlöny 96. számában közzétette a 2007. augusztus 1-je és augusztus 31-e között alkalmazható üzemanyagárakat. Ennek megfelelően, ha a személyi jövedelemadó törvény hatálya alá tartozó magánszemély az üzemanyagköltséget a közleményben szereplő árak szerint számolja el, nem szükséges az üzemanyagról számlát beszerezni.

ESZ-95 ólmozatlan motorbenzin 289 Ft/l

Keverék 312 Ft/l • Gázolaj 264 Ft/l • LPG autógáz 165 Ft/l

Élelmiszer-előállítás és forgalomba hozatal feltételei

A földművelésügyi és vidékfejlesztési miniszter, az egészségügyi miniszter, valamint a szociális és munkaügyi miniszter 68/2007. (VII. 26.) FVM-EüM-SZMM számon rendeletet alkotott az élelmiszer-előállítás és forgalomba hozatal egyes élelmiszer-higiéniai feltételeiről és az élelmiszerek hatósági ellenőrzéséről.

Ezt a rendeletet a Magyar Köztársaság területén előállított, illetve forgalomba hozott élelmiszerekre kell alkalmazni; azonban a 3. és 9-14. §-ban foglaltakat a vendéglátó termékek előállítására és forgalomba hozatalára nem kell alkalmazni.

A rendelet részletesen taglalja a helyes higiéniai gyakorlatra vonatkozó útmutatót, az oktatással, továbbképzéssel kapcsolatos előírásokat, az élelmiszer-előállító hely, élelmiszer-kereskedelmi üzlet, ill. tevékenység közegészségügyi, élelmiszer-higiéniai szakhatóság elbírálásához, hatósági engedélyezéséhez szükséges dokumentáció tartalmi követelményeit.

Ez a rendelet a kihirdetését követő hónap első napján lép hatályba, és a Magyar Közlöny 99. számában olvasható.

„Magyar Formatervezési Díj” kiállítási kedvezményei

A Magyar Szabadalmi Hivatal elnöke 5/2007. (MK 101.) MSZH közleményében adta közre, hogy a 2007. október hó 8. és 28. napjai között Budapesten megrendezendő, a „Magyar Formatervezési Díj” pályázat kiállításán bemutatásra kerülő találmányokat, védjegyeket, formatervezési és használati mintákat a vonatkozó jogszabályokban meghatározott kiállítási kedvezmény, illetve kiállítási elsőbbség illeti meg.

E közlemény a Magyar Közlöny 101. számában található.

Környezetvédelmi termékdíj

A kormány 206/2007. (VIII. 7.) korm. számon módosította a környezetvédelmi termékdíj-mentesség, a termékdíj visszaigénylésének és átvállalásának, valamint a használt gumiabroncs behozatalának feltételeiről szóló 53/2003. (IV. 11.) korm.-rendeletét.

A rendelet értelmében a korábbi rendelet 1. sz. melléklete helyébe a rendelet melléklete lép, mely a termékdíjköteles termékekre vonatkozó mentesség feltételeit és a kötelező hasznosítási és újrahasználati arány 2007. évi mértékeit tartalmazza.

Ez a rendelet a kihirdetését követő 8. napon lép hatályba, és teljes terjedelmében a melléklettel együtt a Magyar Közlöny 105. számában olvasható.

Szeptember 25-én a kamarában

A társasági és cégtörvény változásai

A 2007. évben ismét változott a társaságokat érintő társasági és cégtörvény. A Csongrád Megyei Kereskedelmi és Iparkamara a társas vállalkozások tulajdonosai és ügyvezetői részére a fontosabb törvényi változásokról szakmai előadást szervez. A társasági és cégtörvény változásai címmel, szeptember 25-én 9 órai kezdettel Szegeden, a kamara székházában Párizsi krt 8-12.

Előadó: dr. Ravasz László megyei bíró Csongrád Megyei Cégbírószág

Az előadás programja:

9-12-ig A gazdasági társaságokról és cég-eljárásról szóló törvény legfontosabb változásai, egyéni vállalkozások átalakulása egyéni céggé.

A rendezvényen való részvétel díja 8000 Ft/fő+áfa, a Csongrád Megyei Kereskedelmi és Iparkamara tagdíj- és szolgáltatásdíj-hátralékkal nem rendelkező tagjai számára 4000 Ft/fő+áfa. Amennyiben rendezvényünk felkeltette érdeklődését, kérjük, jelentkezését (levélben, faxon, e-mailben vagy on-line a kamra honlapján) szeptember 24-ig a kamarába eljuttatni szíveskedjen.

Munkában a Csongrád megyei Békéltető Testület

Megháromszorozódott az ügyek száma

A Csongrád Megyei Kereskedelmi és Iparkamara mellett működő független Békéltető Testülethez 2005. II. félévétől kezdődően dinamikusan növekvő ügyszám érkezett, amely tendencia 2006. évben is folytatódott.

A növekvő ügyfélszámban feltétlen szerepet játszik, hogy a fogyasztói jogviták peren kívüli rendezésének lehetősége kizárólag a békéltető testületi eljárásokra szűkült, növekedett a Békéltető Testület ismertsége, továbbá, hogy az Országos Fogyasztóvédelmi Egyesület (OFE) Csongrád Megyei Szervezete és a Csongrád Megyei Közigazgatási Hivatal között 2005-ben együttműködési megállapodás jött létre, mely szerint a civil szervezet vállalta az ügyfélszolgálati tevékenység ellátását, ezzel tanácsadói szerepe jelentősen megnövekedett, és az egyezséget nélkülöző fogyasztói jogviták intézését a Békéltető Testület felé terelte.

Az OFE részéről a médiában vállalt ismeretterjesztő tevékenység hatása is feltétlenül szerepet játszott a Békéltető Testület ismertségének növelésében és ezen keresztül az ügyszám-növekedésben. Míg 1995-ben 55 határozatot hozott a testület, tavaly már 159 ügyet zárt le. A határozatok 0,6%-a átírányítással, 7,6%-a kötelezéssel, 60%-a ajánlással, 16%-a egyezséggel, 15%-a megszüntetéssel zárult.

A fogyasztók kérelmének 69%-a bizonyult alaposnak, 15% részben alaposnak, 16% alaptalannak.

A bepanaszoltak 67%-a együttműködést tanúsított, 33%-a nem.

Az ügyek tárgya szerinti legjellemzőbb esetek:

garanciális, szavatossági igény teljesítésének elutasítása és/vagy 15 napot jóval meghaladó javítási idő, üzleten kívüli kereskedelmi tevékenység, bűtörminőség, cipőminőség és ezzel összefüggő „szakértői vélemény”, biztosítási szerződések

felmondása, díjfizetés, visszavásárlás, használt gépkocsi vásárlása utáni minőségi reklamáció, gépjármű felelősségbiztosítás, telefonszolgáltatóval számlavita, mobil telefon termékek és szolgáltatás minősége, társasutazással kapcsolatos minőségi kifogás, kártérítés, építőipari anyag és/vagy szolgáltatás minőséghibás teljesítése, épületgépészet, garanciális termék javítása, cseréje, közüzemi szolgáltatással, ill. azzal kapcsolatos számlavita, szolgáltatás hiányos vagy hibás teljesítése (UPC, gyógyfürdői, gépkocsimosás, -javítás, vízszolgáltatás, kéményseprés), nyílászáró-szigetelés, autópályadíj-fizetés, számítógép és tartozékok min. reklamációja, internetszolgáltatás minősége, ékszer, fényképezőgép, kerti gép, sporteszközök, tüzelő, háztartási gép minőséghibás teljesítése.

Fentiekből számszerűen kiemelkednek a sport- és utcai cipők szavatossági kifogásainak esetei, amelyek közül 2-3 gazdálkodó szervezet minimális együttműködési készsége sem tapasztalható. (Szinga Sport Kft., Szuper Sport Kft., B and J Sport Kft.)

A kifogások rendezése érdekében forgalmazók által „megrendelt” minőségvizsgálati „szakvélemények” sok esetben megkérdőjelezhetők, tekintettel arra, hogy szembetűnően minden esethez azonos szövegű, küllemű szakvélemény érkezik, a hiba valós okára vonatkozó ok-okozati összefüggés említésre sem kerül. (Pl. Herédi Ignác minőségvizsgáló.)

Súlyos fogyasztói kiszolgáltatottság tapasztalható a garanciális és szavatossági kifogások intézése terén. Forgalmazók előszeretettel hártják

át az ügy intézését a szervizekre, ahol nem ritka, hogy 30-40 nap alatt sem történik meg a javítás, miközben korrekt tájékoztatás helyett hitegetik (sok esetben arrogánsan viselkedve) a fogyasztót, többletköltség viselésére kényszerítik (útiköltség, telefonköltség stb.).

Mindenképpen szükséges lenne a régóta szorgalmazott jogszabályi háttér módosítása!

A szolgáltatások különböző fajtája terén is figyelemre méltó az ügyszám növekedése.

A FEOSZ és a Csongrád Megyei Közigazgatási Hivatal Fogyasztóvédelmi Felügyelősége között létrejött megállapodás alapján a végre nem hajtott határozatok nyilvánosságra hozatalának újabb lehetősége nyílt meg, amely területen az elmúlt években lényegében semmi nem történt, azaz egyetlen ügy sem lett nyilvánosságra hozva.

A nyilvánosságra hozatal ügyében sokat tett az OFE Csongrád megyei és Szeged városi szervezete azzal, hogy a helyi és regionális televíziókban, rádiókban – nem nevesített – konkrét ügyeket, valós fogyasztók bevonásával tárt a nyilvánosság elé.

A megyei Fogyasztóvédelmi Felügyelőség igazgatója és a Békéltető Testület elnöke a határozatok nyilvánosságra hozatala érdekében a munkakapcsolat technikáján úgy változtatott, hogy az eddigiektől eltérően a felügyelőség is érdemben foglalkozzon a nyilvánosságra hozattal.

A fő kérdés a megbízható finanszírozás mellett az, hogy a fogyasztói kiszolgáltatottságot nagy mértékben előidéző, a testületi elnökök, a civil szféra és a hatósági fogyasztóvédelem által évek óta kifogásolt jogszabályi háttér mikor kerül módosításra!

Dékány László
a Békéltető Testület elnöke

Reklámhét 2007

Október 8–12., Szeged

A reklámhét nem más, mint a reklámszakma tevékenységének, eredményeinek, sikereinek és kihívásainak bemutatására hivatott rendezvénysorozat, amely tematikus kiállításokkal, előadásokkal emberközeli kívánja tenni a hirdetések, kampányok és stratégiák azon oldalait, amelyek a fogyasztók számára általában ismeretlenek. **A rendezvény két éve azzal a szándékkal született, hogy felhívja az emberek figyelmét a reklám gazdaságélénkítő szerepére, megértesse a fogyasztókkal a reklám törvényszerűségeit, eloszlassa a reklámokkal kapcsolatos tévhiteteket, valamint hogy megünnepelje a reklámokat alapvetően meghatározó kreativitást.**

A reklámhét során a publikum számos nyitott és ingyenes fórumon, előadás-sorozaton, kiállításon vehet részt. A programok célja, hogy a reklámszakma értékes múltbéli, de meghatározó jelenkori és jövőbeni szerepére is felhívja a figyelmet.

A szegedi reklámhét koordinátorai a Magyar Reklámszövetség és Csongrád Megyei Kereskedelmi és Iparkamara kommunikációs és reklámklubja.

Idén Szegeden és többi nagyvárossal együtt **október 8–12. között** kerül lebonyolításra. Az eseménysorozatban többek között a kreativitás szerepéről a hirdetésekben, a weblapok kereső optimalizálásáról, a kulturális intézményeink marketingjéről, a reklám elől menekülő szociológiájáról, és esettanulmányként a Balaton idei turisztikai sikereiről reklámszemmel hallhatunk előadásokat az érdeklődők.

Segítség a pályázatírásban és megvalósításban

Regionális szakértői hálózat alakul

A Csongrád Megyei Kereskedelmi és Iparkamara tovább folytatva a Nemzeti Fejlesztési Terv II. kapcsán elindított programjait, szakértői hálózatot kíván létrehozni és működtetni, a térség vállalkozásainak pályázatírási és megvalósítási tevékenységeinek elősegítése céljából.

A szakértői hálózatban egyrészt olyan szakértők és szakmai (tanácsadó) szervezetek kerülhetnek be, akik a kialakítandó rendszer részeként vállalkoznak, hogy átvessék magukat a kamara által előírt szabályoknak a szakértői tevékenységük során minden olyan esetben,

amikor tevékenységüket a kamarák szakértői hálózatának tagjaként végzik.

A kialakítandó rendszer más részről a térség vállalkozásainak kíván lehetőséget nyújtani, hogy a meglévő terveik és elképzeléseik alapján a saját önjelölésük mellé miképpen és honnan tudnak EU-s forrásokhoz jutni.

A hálózat és annak működési modellje szeptember hónapban áll fel és októberben várja azokat a kamarai és megyei vállalkozásokat, melyek a régiós és országos pályázatok iránt érdeklődnek és pályázni kívánnak.

Az októberi Futárban részletesen beszámolunk a hálózat tevékenységéről, a rendszerhez kapcsolódás és a források megszerzésének módjáról, mely a kamara honlapjáról a www.csmkik.hu oldalról is, a jövő hónaptól elérhető lesz.

A regionális szakértői hálózat nyitott lesz a csatlakozni kívánó szakértők számára, valamint tovább kívánjuk építeni a jövőben a régióbeli iparkamarákkal közösen.

Fehér Éva
szolgáltatási alelnök

Csehország

0709-01 A cseh cég fabrikettjét szeretné értékesíteni.

Ave Natura, kontakt: Slaninova Ludmila, slaninoval@chello.cz.

Lengyelország

0709-02 Lengyel gyártó cég vas- és fémhulladékot szeretne értékesíteni.

B.S.K., RETURN” Sp. z o.o., cím: Pl-42-400 Zawiercie, ul. Towarowa 22., tel./fax: /-48-32/-670-9273, e-mail: export@bskreturn.com.pl web: www.bskreturn.com.pl. Kapcsolat: Kamila CIECIELĄG

0709-03 Lengyel gyártó cég professzionális gyémántszerzők értékesítésére keres nagy- és kiskereskedőket.

„Diamenty VIS” Sp. z o.o., cím: Pl-05-800 Pruszków, ul. 3 Maja 8. (Hala C7). (Pl-02-234 Warszawa, ul. Kasprzaka 29/31.), tel.: /+48-22/-738-3943, fax: 836-6123, e-mail: bartosz.huszcz@diamenty-vis.pl, web: www.diamenty-vis.pl, kapcsolat: Bartosz HUSZCZA

0709-04 PVC termékek lengyel gyártója, forgalmazója kereskedelmi partnereket keres.

„PLASTIVAN” Sp. z o.o., cím: Pl-462-007 Biskupice Wielkopolskie, ul. Główna 4., tel.: /+48-61/-815-5747, fax: 815-5748, mobil: /+48-609/-077374, e-mail: mirosław@plastivan.pl, biuro@plastivan.pl, web: www.plastivan.pl, kapcsolat: Mirosław NAWROT

0709-05 Alumíniumprofilok lengyel gyártója nagykereskedőket/kereskedelmi partnereket keres.

P.P. „DAREK Dariusz Niewiński”, cím: Pl-19-300 Elk, ul. Okrężna 6., tel.: /+48-87-620-0888, mobil: /+48-513/-982-242, e-mail: bartłomiej.grochowski@darek.com.pl, kapcsolat: Bartłomiej GROCHOWSKI

0709-06 Kismama, babakelengye, ruházat forgalmazására specializálódott lengyel cég kereskedelmi partnert keres.

Mateusz PŁONKA, Pl-35-330 Rzeszów, ul. Jana Góreckiego 15., e-mail: danielo1981@o2.pl

0709-07 Zöldség-gyümölcs feldolgozására specializálódott lengyel cég almát vásárolna.

„PROSPONA” Sp. z o.o., Pl-33-300 Nowy Sącz, ul. Węgierska 11., tel./fax: /+48-18/-547-4550, mobil: /+48-603/-380-167, e-mail: mateusz.ciapala@propona.com.pl, weblap: www.propona.com.pl, kapcsolat: Mateusz CIAPAŁA

Magyarország

0709-08 Teasüteményt gyártó magyar cég kereskedelmi partnereket keres termékeinek forgalmazására.

Zsuzsi Cukrászda, tel.: +36-62-591-060, e-mail: zsuzsicukraszda@vnet.hu

Németország

0709-09 Müncheni székhelyű cég magyar üzemeltető/ügyvezető partnert keres Nyugat-Magyarországon építésre kerülő lovaglódvár számára.

Cím: Wilhelm-Busch-Straße 5, D-81477 München, tel.: +49-89-38905536, mobil: +49-157-74372308, e-mail: innovation-plus@gmx.net, kontakt:

Herr Klaus-Dieter HeynenBüro Paul-Artmann

0709-10 Müncheni székhelyű üzleti tanácsadó iroda forgalmazó partnert keres Magyarországon víztisztító berendezések piaci bevezetésére.

A TÜV engedéllyel rendelkező mobil víztisztító berendezés kémiai anyagok segítségével, kevés energia felhasználásával működik. Használata jól bevált hotelek, vállalatok, iskolák és kórházak esetében.

GVC GmbH, cím: Feringastrasse 6, D-85774 München-Unterföhring, tel.: +49-89-99216 251, fax: +49-89-99216 200, e-mail: r.hantschel@gvc-c consulting.com, web: www.gvc-c consulting.com, kontakt: Herr Dr. Ralph Hantschel

0709-11 Dél-németországi székhelyű, az építőanyag-ipar számára szerszámgepeket és berendezéseket gyártó cég kereskedelmi képviselőt keres Magyarországon termékeinek bevezetésére. A több mint 140 éves múltra visszatekintő LASCO cég a világ 50 országában van jelen kereskedelmi képviselővel vagy leányvállalattal, többek között az Egyesült Államokban és Kínában is.

Üzleti partnerünknek rendelkeznie kell kiváló piacismerettel, valamint kőpített kapcsolatrendszerrel. Megbízhatóan kell ápolnia az ügyfelekkel a kapcsolatot, és professzionálisan kell eljárnia az új ügyfélrendszer kiépítésében.

LASCO Umformtechnik GmbH, cím: Hahnweg 139, D-96450 Coburg, tel.: +49-9561-642-338, fax: +49-9561-642-333, e-mail: ralph.mueller@lasco.de, web: www.lasco.com, kontakt: Herr Ralph Müller

Ukrajna

0709-12 Lvovi kereskedőház együttműködne „Magistral” fűrdőruházati cikkek gyártó céggel.

„OOO „Torgovij dom „Orion-Export” vul. Szehivszyka, 16. a/sz.: 1237. Lviv, Ukrajna, tel.: +38-032/297-75-94, tel./fax: +38-0322/977-555, +38-032/297-75-22, kontakt: G. D. DRANISNIKOVA értékesítési osztályvezető

0709-13 Luganszki cég bioenergia (bioetanol, biodizel) előállításához keres befektető partnert, berendezést és technológiát.

„OOO „Kompanija RITM” Luganszk, Ukrajna, tel./fax: +38-0642/588-547, tel. mobil: +38-067/643-02-70, e-mail: ritm@dsip.net

Kontakt: Oleg CSUDNOVSZKIJ igazgató

0709-14 Porcelántermékek égetésével foglalkozó vállalat tűzálló (1600 °C) szilícium-karbid lapok magyarországi beszerzésében érdekelt.

„CSP” Kompanija Yanus Bioekotechnológia, ul. Teksztilynaja, 34. Ternopol, 46020, Ukrajna, tel./fax: +38-0352/431-129, tel. mobil: +38-067/787-78-02, +38-068/105-51-30, e-mail: yanus.vb@gmail.com, yanus_co@yahoo.com, kontakt: Vladimir BACSINSZKIJ

0709-15 Petrovszkij nevet viselő vegyipari egyesülés nitrocellulóz magyarországi beszerzésében érdekelt. Az árajánlatot EXW, FCA-Luganszk paritáson kéri.

„Himicseszkoje kazyonnoje objedinenije im. G. I. Petrovszkogo”, ul. Lenina, 1. Petrovszkogoje, Luganszk megye, 94540, Ukrajna, tel.: +38-06432/71-024, 70-512, fax: +38-06432/72-186, e-mail: hko_petrovszkoe@ukr.net, kontakt: V. A. SEVCOV vezérigazgató

0709-16 A Dnyepropetrovszki KIK tagvállalata FMCG (Fast Moving Consumer Goods) disztribútor cégekkel való együttműködésben érdekelt.

„Dnyepropetrovszkaja torgovopromislenaja palata” ul. Sevcsenko, 4. Dnyepropetrovszk, 49044, Ukrajna, tel.: +38-056/374-94-13, tel./fax: +38-056/374-94-12, e-mail: mes@dcci.org.ua, www.dcci.dp.ua, kontakt: N. M. ALEHNOVICS alelnök

0709-17 Olaj- és gázipari berendezéseket gyártó rt. üzleti partnert keres az alábbi együttműködéshez:

- vegyes vállalat létrehozása Ukrajnában a közösen előállított termékek Ukrajna, Oroszország, Kazahsztán, Fehér-Oroszország és más országok piacán történő terítése céljából;

- fémtermékek (fémszerkezetek) a megrendelő tervrajza (vázlatai), specifikációja szerint történő fejlesztése, gyártása, megmunkálása;

- a termelés fejlesztése, és teljes vagy részbeni kihelyezése (Ukrajnába) a meglévő gyártási kapacitások kihasználásával;

- gyártási licenck; - a partner cég gyártási kapacitása lizing feltételeivel való kihelyezése (Ukrajnába), illetve az együttműködés egyéb formái.

„OAO „FAKEL”, Promvuzel, Fasztoz, Kijev megye, 08500, Ukrajna, tel.: +38-044/332-07-07, tel./fax: +38-04465/66-760, 66-762, e-mail: info@fakel.ua, http://www.fakel.ua/, kontakt: Nyikolaj MASKOV vezérigazgató

ITD-H Beszállító és Tanácsadó Központ

0709-18 Dán cég magyar bükkforgács szállítót keres. A cég tájékoztatása szerint évente 1500 tonnát szállít a húsipar részére.

07-23/E/DK-1

0709-19 Spanyol vállalat étkezési kukoricát vásárolna Magyarországról.

07-23/E/ES-1

0709-20 Angol vállalat dekorációs üvegipari ajándéktárgyakat keres megvételre.

07-23/E/GB-1

0709-21 Horvát cég csokoládégyártókkal szeretne kapcsolatba lépni.

07-23/E/HR-1

0709-22 Horvát vállalat monokalcium-foszfátot keres megvételre.

07-23/E/HR-2

0709-23 Koreai cég hideghengerléssel foglalkozó magyar vállalatokkal szeretne kapcsolatba lépni.

07-23/E/KR-1

0709-24 Holland cég a honlapjukon látható gyöngyfűző gyártókat keresi Magyarországon.

07-23/E/NL-1

0709-25 Elefántcsontparti cég a következő termékeket keresi megvételre: ruházat, cipő, kozmetikum.

07-24/E/CI-1

0709-26 Spanyol vállalat búzalisztet szeretne vásárolni Magyarországról.

07-24/E/ES-1

0709-27 Angol vállalat a következő élelmiszer-ipari termékek gyártóival szeretne kapcsolatba lépni: diófélék, szárított gyümölcsök, alapanyagok (cukor, vaj, csokoládé, só, lecitin, természetes színezékek, tejkonzerv, glükóz, szirup, keményítő stb.)

07-24/E/GB-1

0709-28 Angol cég tűzvédelmi eszközök, érzékelők magyarországi gyártóival szeretne kapcsolatba lépni.

07-24/E/GB-2

0709-29 Angol vállalat építőipari felhasználásra, rozsdamentes termékek rajz szerinti legyártására keres magyar partnert.

07-24/E/GB-3

0709-30 Angol cég tolóablakok kiegyensúlyozásához ölomrudakat vásárolna.

07-24/E/GB-4

0709-31 Görög cég műbort vásárolna (bútor, autó, hajó belső kárpitozásához).

07-24/E/GR-1

0709-32 Francia cég olyan hazai gyártót keres, aki termékeiket (gyerekeknek asztal, szék, ágy, játékoknak doboz stb.) legyártaná.

07-27/E/FR-1

0709-33 Francia vállalat internetes értékesítésre keres: kiváló minőségű konzervtermékeket, konzerv készleteket is, fűszert, olajat, csokoládét, lekvárt valamint asztalterítőt, konyhai kiegészítőket, étkészletet.

07-27/E/FR-2

0709-34 Francia cég papírgyárakkal szeretne kapcsolatba lépni.

07-27/E/FR-3

0709-35 Francia vállalat mindenféle háztartási, konyhai eszközt, kiegészítőt keres, acélból, üvegből illetve inoxból.

07-27/E/FR-4

0709-36 Görög cég a következő termékeket keresi megvételre: mélyhűtött eper, csemegeborka, gyümölcslevek, pürék, lekvárok, szeletelt gomba.

07-27/E/GR-1

0709-37 Macedón vállalat egészségügyi textilíak gyártóival szeretne kapcsolatba lépni.

07-27/E/MK-1

0709-38 Lengyel cég fagyasztott gyümölcs exportőröket keres Magyarországon.

07-27/E/PL-1

0709-39 Szaúdi cég a következő termékek nagy mennyiségű vásárlásában érdekelt: sportfelszerelések (labdák, teniszütő, sportruházat, asztalitenisz, sportsapkák), építőipari anyagok, ruházat, kozmetikum, órák, autó, motorbicikli, bőrtermékek, bútorok, élelmiszerek, háztartási cikkek, sebészeti termékek, ékszer stb.

07-27/E/SA-1

0709-40 Amerikai cég eldobható műanyag táskák gyártóival szeretne kapcsolatba lépni.

07-27/E/US-1

Az ITD-H Beszállító és Tanácsadó Központ üzleti ajánlatai iránt e-mailben vagy faxon érdeklődhetnek.

Kontaktszemélyek:

Molnár G. Csilla és Bazsó Beáta

E-mail: uzletihirek@itd.hu

Fax: (1) 472-8140,

Telefon: (1) 472-8150

Euro Info Központ

0709-41 Napenergiát hasznosító berendezéseket (napelemek részeit, fényelektromos modulokat, alkatrészeket) forgalmazó spanyol cég kereskedelmi partnereket keres.

0709-42 Orvosi felszerelések és készülékek importjával, forgalmazásával foglalkozó szír cég gyártó partnereket keres.

0709-43 Tűzálló ajtók, üvegházak és fémbútorok boszniai gyártója kereskedelmi közvetítőket keres.

0709-44 Padlóburkolók, csempék, fürdőszobabútorok és kiegészítők, csapok, csövek és egyéb felszerelések kereskedelmére specializálódott bolgár cég gyártókat keres, hogy forgalmazza a partner termékeit.

0709-45 Tűzjelző, és biztonsági berendezések beszerelésére specializálódott skót cég kereskedelmi közvetítőket, alvállalkozó partnereket keres tűzjelző és tűzoltó berendezések beszerzésére.

0709-46 Egészségügyi termékekkel foglalkozó olasz cég különféle egyszerű használatos termékek (pelenka, előlke, eldobható fecskendő stb.) gyártóival venné fel a kapcsolatot, akik érdeklődnek az olasz piac iránt.

0709-47 Instant italok osztrák gyártója kávézészítő tejertermék (tejpor, süritett tej, tejszín) vásárolna, új beszállító partnert keres.

0709-48 Német szerszámgyártó nyersanyag-forgalmazókat keres.

0709-49 Ruhák és cipők kiskereskedelmére, virágok, növények nagykereskedelmére specializálódott horvát cég kereskedelmi partnereket, ügynököket, képviselőket, forgalmazókat keres. A cég érdekelt joint venture kialakításában, vagy a cég teljes vagy részleges eladásában.

0709-50 Motorkerékpárhoz kiegészítőket, tartozékokat (ellipszis alakú, titánium kipufogódob, állítható magasságú kipufogórendszer) kereskedelmi partnereket, ügynököket, képviselőket keres.

0709-51 Innovatív ruházati kiegészítőket gyártó brit cég elektrosztatikus szálát, pelyhet gyártó partnert keres.

Az üzleti ajánlatokhoz tartozó cégadatokkal kapcsolatban az Ön vállalkozásadatainak megadásával (cégnév, cím, kapcsolattartó neve, telefon /faxszám, e-mail cím, esetleg weboldal elérhetősége) Füzesi Edina ügyfélszolgálati és EIC-munkatársnál érdeklődhet a [füzesi.edina@csmkik.hu](mailto:fuzesi.edina@csmkik.hu) e-mail címen vagy a 62/426-149-es faxszámon. (A várható ügyintézési idő 3-8 nap.)

Szentesen is várjuk Széchenyi Kártya igénylésével

Tájékoztatjuk tisztelt ügyfeleinket, hogy hamarosan – előreláthatólag szeptember közepétől – már Szentesen, a kamarai ügyfélszolgálati irodán is lehetőség nyílik a Széchenyi Kártya ügyintézésre.

Szeptember közepétől a Széchenyi Kártyával kapcsolatos kérdéseikkel, illetve Széchenyi Kártya-igénylések leadásával szentesi kamarai ügyfélszolgálaton Sülyös Edit kolleganónkhöz is fordulhatnak.

Ügyfélfogadási idő: hétfőtől csütörtökig: 8–17-ig, pénteken: 8–12 óráig. (Széchenyi Kártya-ügyintézés csak előzetes bejelentkezés alapján!)

A Szentesi Kamarai Ügyfélszolgálat elérhetősége: Szentes, Munkácsy utcai Filep ház (Mérleg Adótanácsadó és Könyvelőiroda)

☎ 63/316-454; 63/400-491, e-mail: palyazat@szentesinfo.hu

A szentesi mellett természetesen a szegedi és a hódmezővásárhelyi kirendeltségünk is változatlanul várja régi és új ügyfeleit! (☎

62/486-987, Szeged; 62/244-064, Hmv.-hely.)

A KÁRTYA:



Hitelkeret nagysága: 500 ezer Ft-tól 25 millió Ft-ig

Futamidő: 1 év, de a hitelkeret a lejárat esedékségekor meghosszabbítható

Nettó kamat: 3 havi BUBOR+3,8%

Biztosíték: Hitelgarancia Zrt. és a tulajdonosok/magánszemélyek készfizető kezességvállalása

Felhasználása: vállalkozás likviditási problémáinak áthidalására, szabad felhasználással

Igénylésével kérjük keresse fel kamaránk szegedi vagy annak városi képviseleteit!



Elismertség & ismertség 2007-ben is!

Válasszon kategóriát, és induljon a Délmagyarország Presztízs Díjért!



Új pályázati rendszer! Az idén nemcsak jelentkezhet, jelölhet is a díjra!

Küldje el jelöltje nevét e-mailben vagy levélben, és amennyiben jelöltje megfelel a pályázati feltételeknek, felkérjük pályázata benyújtására!

Kategóriák:

- Az év vállalkozása díj
- Az év kisvállalkozása díj
- Üzleti innovációs díj
- Az év közép-vállalkozása díj
- Az év üzletembere díj
- Környezetvédelmi díj

Idén először különdíjjal jutalmazzuk a legjobb üzleti weboldalt!

A pályázati adatlap és az egyes kategóriák részletes ismertetése található a www.presztizs.delmagyar.hu oldalon.

Bővebb információ:

Pályázati anyagok elkészítése:

Fekete Klára, 62/567-831

Szervezés, programismertetés:

Pintér Melinda, 62/567-857

e-mail: pinter.melinda@delmagyar.hu

Postacím:

Délmagyarország Kiadó,
6740 Szeged, Pf. 153.

A borítékra írja rá:
Presztízs 2007.

DÉLMAGYARORSZÁG

DÉLVILÁG

— OTTHON VAN —

A díj alapítói:









Kész pályázatot
2007. október 8-ig várjuk!

Rendezvény-vissza- jelző

Részvételi szándékomat előzetesen jelzem, illetve a konkrét dátummal megjelent rendezvények esetében egyben jelentkezem. Kérem az alábbi, általam X-szel megjelölt rendezvény(ek)ről további tájékoztatásukat megküldeni.

- A társasági és cégtörvény változásai – szeptember 25. (Bővebben a 12. oldalon)
- Reklámhét – október 8–12. (Bővebben a 13. oldalon)
- Osztrák információs nap – október. (Bővebben 8. oldalon)
- Sprska Republica konferencia, üzleti találkozó – október. (Bővebben a 8. oldalon)
- Nemzetközi közlekedési konferencia – november. (Bővebben a 8. oldalon)
- Francia információs nap (Bővebben a 8. oldalon)

A vállalkozás neve:

Címe:

Kontaktszemély:

Tel.: Fax:

E-mail:

Kamarai regisztrációs szám:

Alíráás

A könyvviteli szolgáltatást végzők kötelező továbbképzése

A kamara közhasznú társasága folyamatosan indítja a könyvviteli szolgáltatást végzők továbbképzését vállalkozási és államháztartási területen.

Új tanfolyamok:

Szeged
2x8 óra 2007. október 4–5.
9.00–16.30
Guganovich Éva egyetemi óraadó tanár (I, II modul)
Szeles Béláné könyvvizsgáló (III modul)
Leskó Istvánné könyvvizsgáló (IV modul)

4x4 óra 2007. december 6–7.,
13–14. 13.00–16.30
Deák István egyetemi adjunktus (I, II modul)
Szeles Béláné könyvvizsgáló (III modul)
Tímárné Staberecz Teréz könyvvizsgáló (IV modul)

Hódmezővásárhely
2x8 óra 2007. november 27–28.
9.00–16.30
Guganovich Éva egyetemi óraadó tanár (I, II modul)

Filep Irén könyvvizsgáló (III modul)
Tímárné Staberecz Teréz könyvvizsgáló (IV modul)

Tavasszal elkezdődött tanfolyamok folytatása (erről pontos tájékoztatást küldünk levélben hallgatóinknak):

Szeged 1 (június 1.)
folytatás: 2007. október 26.
Szeged 2 (június 11–12.)
folytatás: 2007. október 8–9.
Hódmezővásárhely 1 (június 7–8.)
folytatás: 2007. október 16–17.
Szentés (június 21–22.)
folytatás: 2007. október 24–25.
Kistelek (június 26.)
folytatás: 2007. szeptember 26–27.
Államháztartási területen szeptember második felében Makón és Orosházán tervezünk tanfolyamot indítani.
A kötelezően előírt 16 órás továbbképzés teljes részvételi díja változatlanul kamarai tagoknak 18 500 Ft/fő, nem CSMKIK-tagoknak 20 500 Ft/fő. A PM által előírt ismeretanyag elsajátítását előadást szemléltető vetítési anyag és a Novoschool A számvitel és az adózás aktuális kérdései 2007. című tankönyve segíti. A részvételi díj tartalmazza a tankönyvet is. Bővebb információ és jelentkezés Földi Csillánál a 62/486-987/131-es telefonszámon.

Vállalkozásához gyorsan pénzre van szüksége?

Válassza a jelzálogalapú **OTP SPRINT HITELT!**

- **Kezdő vállalkozás részére** is elérhető, egyszerűen, gyorsan igényelhető.
- Szabadon felhasználható, akár hitelkiváltásra is.
- Igényelhető összeg: **1 -5 M Ft** (a fedezetül felajánlott ingatlan település kategóriájától függően)
- Ön határozza meg, hogy milyen futamidőre (min. 1 év, max 25 év, türelmi idő max. 1 év), milyen devizanemben (HUF, EUR, USD, CHF), milyen fizetési feltételekkel törleszti kölcsönét.
- **Nincs hitelbírálati díj!**
- **A közjegyzői eljárás költségeit az OTP Bank viseli!**
- A hitel költségei a vállalkozásban elszámolhatóak.
- **Fedezetként elfogadható** ingatlanvagyon: magánszemély vagy egyéni vállalkozó tulajdonában lévő önállóan forgalomképes per-, teher-és igénymentes **lakó-** vagy **nyaraló-**, vagy **üdülőnek minősülő ingatlan.**

Személyre szabott tanácsadással várjuk Önt az:

OTP Bank Nyrt. Szegedi Igazgatóságán
Szeged, Takaréktár u. 7.