

Kamarai Futár

A Csongrád Megyei Kereskedelmi és Iparkamara lapja

- » Rendkívüli jogszabályfigyelő – Mit jelent a gyakorlatban a járványügyi korlátozások feloldása? (2. o.)
- » 20 ezer vállalkozást szeretnének elérni másfél év alatt (3. o.)
- » Kirizs Tibor: Aki kimarad, lemarad – indul a GINOP Plusz (4–6. o.)
- » Hírlevelet indítunk a forrásszerzési lehetőségekről (6. o.)
- » Pekárik János: A sikerhez hit, elköteleződés és tudás kell (7. o.)
- » Vállalkozó partnereket keres a Nagyfa-Alföld Kft. (9. o.)
- » Négy városban szervez pályaaorientációs tábort a HSZC és a kamara (10. o.)
- » Külpiaci információk járványhelyzet idején is (13. o.)
- » Humán Klub – A vonal végén ember van! (14. o.)
- » Szegedért Emlékérmét kapott Török László (16. o.)



Pályázatra fel! – indul az új európai uniós támogatási ciklus

§ Rendkívüli jogszabályfigyelő

Mit jelent a gyakorlatban a járványügyi korlátozások feloldása?

A következő intézkedések léptek életbe 5 millió beoltott után:

1. Megszűnik a kijárási tilalom.
2. Az üzletek és vendéglátóhelyek kötelező zárvatartási idejét is feloldják.
3. Eltörlik a közterületi maszkviselést.
4. Szabad lesz a sport a közterületen egyéni és csapatsportok esetében is.
5. Maximum 50 fővel ismét lehet magán- és családi rendezvényt tartani.
6. Lakodalom akár 200 fővel is rendezhető.
7. Szállodában és étteremben magán és családi rendezvényt külön teremben lehet tartani.
8. Szabadtéri rendezvény korlátozások nélkül rendezhető.
9. Zárttéri rendezvény csak védettségi igazolvánnyal tartható.
10. Maximum 500 fős szabadtéri rendezvényt lehet tartani.
11. Zenés-táncos rendezvény csak védettségi igazolvánnyal látogatható.
12. A 16-18 éves korosztályhoz tartozó fiatalok saját jogon is mehetnek étterembe, rendezvényre.
13. A magánszemélyeket és vállalkozásokat érintő hitelmoratórium augusztus végéig megmarad változatlan formában.
14. Május 25-én keddtől megszűnt az ingyenes parkolás.

Cikkünkben megismerhetik az enyhítések részletes szabályait.

Ezek az adókönyvitések várhatók jövőre

Az Országgyűlés elé került a jövő évi adókönyvitő törvényjavaslat, ami szerint jövő júliustól a szociális hozzájárulási adó 15%-ra mérséklődik, a szakképzési hozzájárulás pedig – a kedvezmények fenntartása mellett – beépül az adóba. Varga Mihály pénzügyminiszter bejelentése alapján a munkát terhelő adók mértéke így 2 százalékponttal csökken, valamint tovább egyszerűsödik

az adórendszer. A szaktárca számításai szerint a változások eredményeként évente 250 milliárd forinttal több marad a vállalkozásoknál.

Kérelemmel menthető ki a május 31-ei határidő elmulasztása

A Pénzügyminisztérium arra kérte az adóhivatalt, hogy a június 30-áig benyújtott igazolási kérelmekben a koronavírus-járványra visszavezethető indokokat minősítse különösen méltányolandó körülménynek. A járványügyi



indokokat tartalmazó igazolási kérelmeket 2021. június 30-áig érdemes benyújtani azoknak a cégeknek és szervezeteknek, amelyek a kötelezettségeiknek az eredeti határidőre önhibájukon kívül a járvány miatt nem tudnak eleget tenni. A Nemzeti Adó- és Vámhivatal ezeket a kérelmeket gyorsan és méltányosan bírálja el.

Továbbra is alkalmazható a kiszállított ételek után az 5%-os áfakulcs

Függetlenül a vendéglátásra vonatkozó korlátozó intézkedések enyhítésétől továbbra is hatályos a 498/2020. (XI.13.) Korm. rendelet, ami lehetővé tette az 5%-os áfa-kulcs alkalmazását a kiszállított ételek esetében is. Így veszélyhelyzeti intézkedések enyhítését követően a kerthelyiségekben, és a vendéglátóhelyek

belső helyiségeiben vendéget fogadó éttermek továbbra is alkalmazhatják a kiszállított ételek után az 5%-os áfa-mértéket.

Parlament elé kerül a turizmus törvény módosítása

Amennyiben az Országgyűlés elfogadja, fontos változások lépnek életbe a turizmus-vendéglátás területén. A törvénymódosítás egységes szálláshelyminősítési rendszerre, a vendéglátóhelyek és az attrakciók adatszolgáltatására és a kiemelt jelentőségű települések nevesítésére tesz javaslatot, ami az önálló vonzerőt jelentő turisztikai célpontokra vonatkozik majd. A Nemzeti Szálláshelyminősítési Rendszer célja, hogy egységes szempontok mentén történjen a szálláshelyek minősítése, típustól függetlenül. A rendszer elindítását fogyasztóvédelmi szempontok motiválták. A Nemzeti Turisztikai Adatszolgáltató Központ bővítésével a naprakész turisztikai statisztikák részét képezik a vendéglátóhelyekkel és az attrakciókkal kapcsolatos adatok.

Milyen ellenőrzésekre számíthatnak a vállalkozások?

Az idei évben is folyamatosan zajlanak hatósági ellenőrzések Csongrád-Csanád megyében. Az éves tervezet részletezi, hogy az egyes járási hivatalok, illetve hatósági osztályok pontosan mit és milyen ágazatokban ellenőriznek. A dokumentum alapján elmondható, hogy az egyéni vállalkozók jogszertű működésének felülvizsgálata szinte az egész megyében számíthatnak a vállalkozók. Több helyen is a célzott ellenőrzési körben vannak az autószerelők, autóbontók, az élelmiszert előállító, és forgalmazó vállalkozások, a webshopok, az építőipari vállalkozások. Kiemelten vizsgálják a kozmetikai termékeket, és a veszélyes anyagokat is. Emellett tartanak a megyében a munkavédelmi és módosított foglalkoztatás-felügyeleti ellenőrzések, valamint az adóhivatali felülvizsgálatok is.

Q Rendkívüli pályázati figyelő

Szélesebb körben igényelhető az Újraindítási Gyorskölcsön

Az életbe lépett változásoknak köszönhetően azok, a járványhelyzet miatt nehéz helyzetbe került vállalkozások is igényelhetik a 10 millió forintos GINOP-9.1.1-21 Kamatmentes Újraindítási Gyorskölcsönt, akik a fő tevékenységük alapján eddig nem voltak rá jogosultak.

Már az a vállalkozás is igényelheti a gyorskölcsönt, amely:

- rendelkezik 2020-as évről vonatkozóan teljes lezárt (12 hó) beszámolóval,
- 2020-ra vonatkozó árbevétele nem nagyobb, mint 100 millió Ft,
- 2020-ra vonatkozó tárgyévi éves átlagos statisztikai állományi létszáma nem nagyobb mint 25 fő,

• 2020. évi árbevétele minimum 30%-kal alacsonyabb mint a 2019. évi árbevétele.

A kölcsön igénylésének részletes feltételeiről ITT érhető el további információ.

GINOP Plusz, a rövidítés, amit érdemes megjegyezni

Az új uniós pályázati ciklusban a Gazdaságfejlesztési és Innovációs Operatív Program Plusz keretein belül fognak megjelenni a nem agrár tevékenységű vállalkozásoknak szóló pályázati felhívások. Jelenleg két pályázat tervezete érhető el, amikre várhatóan a nyár folyamán lesz lehetőség az első pályázatokat benyújtani. A tervezetek az alábbi linkeken megtekinthetők:

• GINOP Plusz-1.2.1-21 A mikro-, kis- és középvállalkozások modern üzleti és termelési

kihívásokhoz való alkalmazkodását segítő fejlesztések támogatása

• GINOP Plusz-2.1.1-21 Vállalati kutatási, fejlesztési és innovációs tevékenységek ösztönzése

(A Ginop Pluszról további információkat talál lapunk pályázatokkal kapcsolatos összeállításában.)

Május végéig még igényelhető mindkét típusú bértámogatás

Nyolc nappal tovább, az ágazati bértámogatáshoz hasonlóan május 31-éig nyújthatják be bértámogatási kérelmeiket a kutatás, fejlesztés, innováció területén dolgozó munkavállalók után a munkáltatók.

A benyújtáshoz szükséges információk és dokumentumok a www.munka.hu oldalon érhetőek el.

Indulnak a 2021–27-es európai uniós programozási időszak pályázata

Húszezer vállalkozást szeretnének elérni másfél év alatt

Indulnak a 2021–27-es európai uniós programozási időszak pályázata és megújult a vállalkozói információs portál (VALI), újraindul a gazdaság – jelentette be az Innovációs és Technológiai Minisztérium (ITM) gazdaságstratégiáért és szabályozásért felelős államtitkára a múlt héten, Kecskeméten, a kis- és középvállalkozásokat segítő országos szakmai roadshow idei első állomásán – adta hírül az MTI.

György László, a Bács-Kiskun Megyei Kereskedelmi és Iparkamara székházában tartott eseményen elmondta: az elmúlt 30 évben 15 évenként értek el annyi – csaknem 20 ezer – vállalkozást fejlesztési programjaikkal, mint amennyire a következő másfél évben készülnek. A vállalkozások így megerősödve, munkavállalókat megtartva indulhatnak újra a koronavírus-járvány után – fűzte hozzá. Eddig akár napokig is tarthatott eligazodni a kedvezményes hitelek, támogatások, képzések és tanácsadók között, míg a megújult vállalkozói információs portál (VALI) segítségével ez az idő lényegesen csökkent, „mindössze három kattintásra rövidült” – jegyezte meg.

Szölt arról, hogy az elkészült kkv-stratégia célja a magyar vállalkozások fejlődésének segítése, hogy minél több munkavállalót tudjanak foglalkoztatni, és hogy nemzetközi téren is versenyképesek legyenek.

Kiemelte: Ginop Plusz gyorsindulás keretében 587 milliárd forintot hirdetnek meg. Példaként említette, hogy a tervek szerint 200 milliárd forintos keretösszegű Technológiaváltó támogatási programban benyújtott pályázatok elbírálása legfeljebb 45-60 napig tart. A másik, a tervek szerint 50 milliárd forint keretösszegű Magyar falu vállalkozás-újraindítási program, amellyel a kistelepülések tíz fő alatti vállalkozásait kívánják fejleszteni, akik egyenként legfeljebb 10 millió forint vissza nem térítendő támogatásra pályázhatnak. A vállalkozásfejlesztésre irányuló egyéb programokról a későbbiekben is lesz tájékoztatás – közölte.

Az államtitkár beszélt arról is, hogy 2021 első negyedében már Magyarországon



György László a vállalkozásokat segítő rendezvénysorozat első állomásán.
Fotó: MTI

volt a negyedik legnagyobb GDP-növekedés az Európai Unióban, negyedéves alapon. A magyar foglalkoztatási ráta elérte a V3-ak szintjét, és meghaladta az európai uniós átlagot – közölte. Elmondta továbbá, hogy 2010 óta a bruttó államadósság mértéke jelentősen elmaradt az uniós országok átlagától, és ezen a Covid-válság sem változtatott. Az államtitkár szerint a gazdaság újraindításának időzítésétől függően a GDP 4 és 6 százalék közötti mértékben bővíülhet idén, de a meglepetést okozó első negyedéves adat miatt vannak, akik 6-7 százalékos növekedést várnak.

Gaál József, a Bács-Kiskun Megyei Kereskedelmi és Iparkamara elnöke az eseményen arról beszélt, hogy a pandémiás helyzet kezdetén a kormányzat és a kamara elkezdett együtt gondolkodni a gazdaság, a cégek működésének segítése érdekében. Ennek eredménye ma már látható, egy viszonylagos gyors visszaállás következett be, az első negyedéves számok már jelentősebb növekedésről tanúskodnak –

mondta. A gyorsan hozott intézkedések között említette a hitel- és kamattörvényeket, a munkahelyek megtartását célzóakat. Kiemelte: a kamara munkatársai tanácsadást nyújtanak a nehéz helyzetbe került vállalkozásoknak. A vali.hu-n is nagyon hasznos tájékoztatást találunk a vállalkozók – hívta fel a figyelmet.

A 2021–27-es időszakra vonatkozó, hamarosan megjelenő GINOP Plusz pályázatainak csökkenő adminisztratív terhekre lehet számítani, gyorsabb lesz a támogatási szerződések létrehozása, a források biztosítása – mondta.

A vállalkozókat segítő rendezvénysorozat a Magyar Kereskedelmi és Iparkamara, a területi kamarák, és az ITM hívta életre 2019-ben, amelyen eddig több ezer vállalkozás képviselője vett részt.

A program során idén is több helyszínen – elsőként Kecskemétre, Békéscsabára – látogatnak el az Innovációs és Technológiai Minisztérium (ITM) képviselői, akik ezúttal is a vállalkozók tapasztalatait, véleményét gyűjtik össze.

Tájékoztató rendezvények a kamarában – Június elsején folytatjuk

Készüljön velünk az új uniós pályázatokra!



Üzletfejlesztés karmajuttatás

Május 11-ei online pályázati tájékoztató rendezvényünkön szakértőktől hallhattak hasznos információkat azok az érdeklődők, akik uniós források bevonásával szeretnék fejleszteni vállalkozásukat. Az eseményen előadott prezentációk nyilvánosan elérhetőek, letölthetőek:

- Kirizs Tibor Tanácsok és tudnivalók leendő pályázóknak című előadása [ITT](#) érhető el. (Kirizs Tiborral külön interjút készítettünk, amit a következő oldalakon olvashatnak.)

- Kriston Katalin előadása az Országos Vállalkozói Mentorprogram Pénzügyi szemléletformálás projektjéről [ITT](#) érhető el.



Június 1-jei online eseményünkön folytatjuk a témát. Az akkor már várhatóan végleges [GINOP Plusz-1.2.1-21-es](#), „A mikro-,

kis- és középvállalkozások modern üzleti és termelési kihívásokhoz való alkalmazkodását segítő fejlesztések támogatása” című pályázati kiírást mutatja be a Széchenyi Programiroda szakértője. Emellett a Modern Vállalkozások Programjának kapcsolódó lehetőségeit is megismerhetik az érdeklődők, melyekkel pluszpontokat szerezhetnek a pályázathoz.

A kamaránk és az Enterprise Europe Network Szeged által szervezett online rendezvényen való részvétel díjmentes. Jelentkezés és további információ [IDE](#) kattintva érhető el.

Kirizs Tibor: Pályázattal lehet a leghatékonyabban fejleszteni!

Aki kimarad, lemarad – indul az új támogatási ciklus

Kezdődik az új uniós pályázati ciklus, a Csongrád Megyei Kereskedelmi és Iparkamara rendezvénysorozattal igyekszik felkészíteni a vállalkozásokat lehetőségeikre. Különösen nagy várakozás előzi meg a GINOP Plusz–1.2.1–21 indulását, amellyel egy új pályázati rendszer is széles körben debütál Magyarországon. A legutóbbi online pályázati rendezvényen Kirizs Tibor, az Értő Kft. ügyvezetője, a Csongrád Megyei Kereskedelmi és Iparkamara tanácsadója imponáló felkészültséggel, részletekbe menő alaposággal látta el hasznos információkkal, tanácsokkal hallgatóit. A húsz éve pályázatokkal, szervezetfejlesztéssel, irányítási rendszerekkel foglalkozó szakembert mi másról, mint a pályázatok világáról, és annak aktualitásairól kérdeztük.

– **Ahogy az egy főre jutó GDP mértékében, a nyertes pályázatok számában sem áll túl jól Csongrád-Csanád megye. Ön szerint mi az oka annak, hogy e téren sem eléggé versenyképes vállalkozóink többsége?**

– Ennek számos oka feltételezhető, talán az egyik legjelentősebb, hogy az elmúlt években a pályázatoknál előnyben részesítették a gyártó-, termék-előállító cégeket. Azonban megyénkben a szolgáltató cégek száma nagyobb az országos átlaghoz képest, így az elmúlt években kevesebb lehetőség adódott számukra.

Egyre vonzóbb

– **Lát-e fejlődést, a támogatási lehetőségek szélesedésével erősödik-e vajon a vállalkozók aktivitása, javult-e pályázati kultúrájuk?**

– Tapasztalatom szerint egyre többen szeretnének pályázni. A vállalkozások mostanra sok példát látnak arra partereiknél, versenytársaiknál, hogy pályázattal lehet fejleszteni. Aki még nem pályázott, abban felmerül a kérdés, hogy miért maradt ki eddig a lehetőségekből, és ezen vállalkozások egy része eljut legalább a szándékig, hogy pályázattal fejlesszen. A pályázati szándékot erősítik az új pályázatok a magas támogatási intenzitással (akár 70%) és a könnyebb finanszírozással.

– **Nem ritkán hallom magam is, túl bonyolult, sok papírmunkával, bürokráciával, macerával jár egy pályázat, és inkább lemondanak a lehetőségről. Mondhatjuk, hogy minél kisebb egy vállalkozás, annál kevésbé képes, vagy mer élni a lehetőségeivel? Holott gyakran éppen nekik lenne a legnagyobb szükségük a támogatásokra. És egyáltalán, tényleg nagy a bürokrácia?**

– Az elmúlt években a pályázati adminisztrációs rendszer jelentősen változott, egyszerűsödött, azonban vannak olyan új elemei a rendszernek, amelyek sok feladatot és problémát jelentenek a vállalkozásoknak. Talán az egyik legfontosabb változás, hogy korábban elegendő volt a pályázati tételek igazolására az ajánlatokat csatolni (nyertes ajánlat és ellenajánlatok), az új pályázatoknál ezt nem kell megtenni, azonban az ajánlatok alapján „piackutatást” kell végezni, és be kell mutatni, hogy miért az adott szállítóra esett a választás. Igazolni kell a választott szállító státusát (generálimportőr, disztribútor stb.) és sok esetben a szállítótól referenciákat is kell kérni, ami az üzleti titok határát is súrolhatja.

Összességében: van, ami változott, egyszerűsödött a pályázati rendszerben, de van, ami nem.

Ötlettől a megvalósításig

– **És akkor lépünk tovább, tegyük fel, hogy megvan a vállalkozó szándéka a pályázásra, hogyan tovább, milyen előfeltételeknek kell megfelelnie?**

– Mindenképpen kell egy jó ötlet, kell bizonyos elszántság. Viszont önmagában egy ötletből még nem lesz jó pályázat. Az első fontos dolog, hogy meg kell felelni a pályázati követelményeknek. Ezek többféle dolgot jelentenek, és pályázatonként eltérőek lehetnek.

Talán a legfontosabb, hogy a lezárt üzleti évet tekintve a **vállalkozás saját tőkéje ne legyen negatív**. Ez a gyakorlatban azt jelenti, hogy például egy kft. esetében 3 millió forint a jogszabály szerinti jegyzési tőkéje, ez alá nem csökkenhet a saját tőkéje.

Egy másik fontos követelmény, hogy legalább



Kirizs Tibor

megvan jelölve a gyártás, mint célterület, fontos, hogy a vállalkozásnak legyen ilyen bejegyzett tevékenysége a cégkivonatában.

És még egy dologra hívnám fel a figyelmet: nagyon sok vállalkozásnál felmerülő probléma, hogy szeretnének egy olyan telephelyre pályázni, amit ugyan a NAV-hoz bejelentettek, azonban a cégkivonatban nem szerepel az a helyszín. A pályázatnál ez is kizáró ok szokott lenni.

Azt fejlessze, amire szüksége van

– **Ha mindezen pályázati feltételnek megfelel a vállalkozás, akkor már nyeregben érezheti magát?**

– Egyáltalán nem, hiszen azzal, hogy valaki megfelel a pályázati követelményeknek, még nem ért célba, mivel jön a következő szempont: tudja-e teljesíteni a vállalat(ok)at? Ami az új pályázati ciklusban más megközelítésbe is került. Szóval, akkor lehet sikeres egy pályázat, ha a vállalatokat is teljesíteni tudja a vállalkozás. És talán a legfontosabb a finanszírozás. A korábbi időszakban a pályázatok nagy részénél a projektérték

nagy részét meg kellett finanszírozni, ez most változott egyes pályázatoknál, de ettől még a projektfinanszírozás egy nagyon fontos tényező.

– **Nyilván nem csak úgy, l'art pour l'art pályázik valaki valamire, de mégis milyen típusú fejlesztésekre érdemes fókuszálnia a vállalkozásoknak?**

– Erre azt mondanám, gondolja át mindenki, hogy mi az, ami a vállalkozásán belül fejlesztésre szorulhat. Az biztos, hogy a mai korban az informatika fejlesztése kiemelkedő szempont, és számos olyan terület van minden vállalkozás életében, ahol a digitalizáció jelenti az innovációt.

Ezen túlmenően természetesen lehet pályázni olyan, klasszikus értelemben vett célokra, mint például termelőeszközökre, szerszámokra, vagy éppen telephelyfejlesztésre, iroda, üzlethelyiség építésére, felújítására, átalakításra, de energetikai korszerűsítésére is. Gyakran kérdezik tőlem, ezért emlékeztetnék rá, hogy szállítójármű-vásárlást az elmúlt 15 évben már nem támogattak ➤



1 fő statisztikai létszám szükséges a legutolsó lezárt évre.

Általános követelmény, hogy a vállalkozásnak legyen **egy teljes lezárt üzleti éve**, amely január 1-jétől december 31-éig terjedő időszakot jelent. Vagyis ha egy vállalkozás csak tavaly év közben alakult, valószínű, hogy a pályázatok egy részében idén még nem tud indulni.

Aztán figyelni kell arra is, hogy a lezárt év árbevétele megfelelő mértékű legyen. Ennek azért van jelentősége, mert a pályázatoknál követelmény szokott lenni, hogy a projektérték nem haladhatja meg az árbevétel összegét, a félélt, vagy éppen a dupláját, de mindenképpen valamilyen viszonyítási alapot jelent.

Ha lehet, az eredmény egyébként is legyen pozitív, ami a bíráltnál jó képet fest a vállalkozásról. Az is fontos lehet, hogy a fő tevékenysége illeszkedjen a pályázati követelményekhez. Például ha valaki gépet akar venni, és a pályázatban

Fókuszban a pályázatok

➤ pályázatok. Amire még számítani lehet az elkövetkező időszakban, hogy a munkahelyteremtés jegyében lesznek olyan pályázatok, amelyek létszám bővítést fognak támogatni vagy éppen a munkaerő tudásának megőrzését és fejlesztését, vagyis oktatását fogják támogatni. Szóval arra a kérdésre, hogy mit fejlesszünk, röviden ezt tudnánk válaszolni: Minden vállalkozás azt fejlessze, amire szüksége van!

Dönteni kell!

– Még kicsit tovább boncolgatva ezt a témakört, van még kérdőszócika bőven a tarsolyomban, mikor és mekkorát fejlesszen egy vállalkozás?

– A döntésnél kiindulásként általában azt kell figyelembe venni, hogy milyen időtávban gondolkodik a vállalkozás, többnyire 1, 3, 5 éves időszakokról szoktunk beszélni. Ehhez kell igazítani a fejlesztési elképzeléseket. Az, hogy mikor fejlesszünk, elsősorban gazdaságossági kérdés, de mindenkinek azt javaslom az elindult új ciklussal használják ki a lehetőségeket, és támogatással fejlesszék a vállalkozásukat.

Hogy milyen módszer a célravezető, általában azzal függ össze, hogy milyen mértékű fejlesztésben gondolkodunk. Az óvatosabb szemléletű vállalkozásoknál lehet több kisebb fejlesztéssel is megvalósítani egy-egy elérendő célt, bátrabb szemlélettel viszont egy nagy fejlesztéssel is lehet jelentősebb változást eredményezni. Kockázati kérdéssről van szó, a vállalkozás vezetőjének kell mérlegelnie, döntését alapvetően a költségek nagysága, illetve a források megteremtése határozza meg.

Új források nyílnak

– Amikor forrásokról beszélünk, alighanem az alapkérdéshez érkezünk: Miből fejlesszünk?

– Gazdaságilag valóban ez a legnagyobb kérdés a vállalkozásoknál. Én azt javaslom mindenkinek, pályázati forrásból, főleg addig, míg vannak pályázatok. A most kezdődő uniós ciklusra meghatározott menetrendje van a pályázatoknak, hogy aztán majd a következő ciklusban mi lesz, nem láthatjuk előre. Közvetlen vagy közvetett megoldással lehet forrást teremteni. Közvetlen fejlesztés az, amikor egy vállalkozás mondjuk valamilyen gépet szeretne venni, és arra ad be pályázatot. Az egyéb meg-

oldás lehet az, amikor egy vállalkozás ugyanúgy gépet szeretne venni, nincs forrása, de tervbe van véve mondjuk létszámfejlesztés, akkor a létszám bővítést valósítsa meg pályázattal, és az így megmaradó pénzből tud gépet, vagy akár szállító járművet vásárolni.

Hitelből is lehet fejleszteni, nagyon jó konstrukciók vannak mostanában, kormányzati szándék is ezekkel a vállalkozások megerősítése. És persze önerőből is lehet fejleszteni, nyilván megtakarításból, amit költségoptimalizálással, a hatékonyság javításával lehet elérni. Azt azért mindenképpen hangsúlyoznám, hogy leghatékonyabban pályázati támogatással lehet fejleszteni, ugyanis a vállalkozásnak ekkor nem kell akkora

szá”. Ezt én egyszerűen technológiafejlesztési pályázatnak nevezném. Jellemző, hogy az új vállalkozásfejlesztési programokban az informatika, a digitalizáció mostanra egyenértékűvé vált a klasszikus fejlesztési irányokkal.

– Miről szól GINOP Plusz–1.2.1–21, és mi mindenre terjed ki a támogatási lehetőségek köre?

– A támogatható tevékenységek köre nagyon széles, ennek is köszönhető a felfokozott érdeklődés, igen sok vállalkozás szeretne elindulni ezen a pályázaton. A klasszikus beruházási lehetőségek mellett hangsúlyos szerepet kap a technológia-, informatika- és infrastruktúra-fejlesztés, de a pályázat támogatja az ingatlanberuházást is, ezen belül az építést, bővítést, átalakítást, energetikai korszerűsítést, azonban a vásárlást nem. Emellett gyártási licence, illetve know-how beszerzéseket, és megújuló energiaforrást hasznosító technológiák alkalmazását is támogatja a pályázat. Vagyis napelemtől és az ehhez kapcsolódó technológiákról van szó.

Akár 70 százalék

– Sikeres pályázat esetén mekkora pályázati forrásként lehet számítani, milyen konstrukcióban és mikortól?

– A támogatás összege a tervek szerint 10 millió Ft-tól nagyjából 630 millió Ft-ig terjed, mértéke maximum 70 százalék. Ennek megfelelően a legkisebb projektérték várhatóan 14 300 000 Ft összegű

lesz, ami áfa- visszaigénylő vállalkozásoknál a nettó projektértéket jelenti, míg az áfát nem visszaigénylő vállalkozásoknál a bruttó projektértéket.

Fontos új elem, hogy amennyiben a vállalkozás megnyeri a pályázatot, kvázi előlegként megkapja a megítélt támogatás 90%-át, így sokkal könnyebbé válik a projekt finanszírozása. Viszont, ez a forrás visszatérítendő támogatásként indul minden vállalkozásnál, amit ebben a stádiumában nevezhetnénk kamatmentes hitelnek is. Aztán majd a projekt befejezése utáni év eredményei alapján (a bázis évhez viszonyítva – ez a 2020 lesz) dől el, hogy mennyi támogatás marad a vállalkozásnál, vagyis milyen mértékben fordul át vissza nem térítendő támogatássá. Amennyiben az elvárt feltételek teljesülnek akár teljes mértékben. Miért lényeges ez? A pályázat kapcsán nem várják el a vállalkozásoktól, hogy előre tegyenek vállalat akár létszámtartásra, akár bevétel- vagy eredménynövelésre, vagy bármi másra. A projekt lezárásakor, a pályázat befejezése utáni év adatait hasonlítják össze a bázisévvel. E két év gazdálkodási eredménye alapján dől el, hogy a pályázati összeg milyen arányban alakulhat át vissza nem térítendő támogatássá.

Ez az új pályázati ciklus új megközelítési szemlélete támogatás oldalról, és egyre több pályázaton látható, hogy ez a gyakorlat működik és működni is fog a későbbiekben is. A pályázat benyújtására tervezetten 2021. június 28-ától 2022. április 20-áig lesz lehetőség, várhatóan szakaszosan, vagyis nem egy folyamatosan nyitva álló lehetőségről van szó. ➤



saját forrást beletenni a megvalósítandó projektbe, mint egyébként kellene. Magyarul, ez a legolcsóbb útja a fejlesztéseknek.

Jön a GINOP Plusz

– És akkor érkezünk meg 2021-be, milyen pályázati lehetőségek nyílnak meg idén a vállalkozások előtt?

– A legfontosabb, hogy most indult el a 2021-től 2027-ig tartó új európai uniós támogatási ciklus, új források nyíltak meg, és a korábbi időszakhoz képest jelentős többletforrások jelentek meg a programokban. Továbbá, az uniós mentőcsomag is jelentős pluszforrásokat hoz Magyarországra. És akkor beszéljünk az úgynevezett GINOP Plusz–1.2.1–21-ről, ami korábban VINOP 1.2.1-es névre hallgatott. Hosszú címe van: „A mikro- kis- és középvállalkozások modern üzleti és termelési kihívásokhoz való alkalmazkodását segítő fejlesztések támogatá-

A GINOP Plusz–1.2.1–21 pályázat benyújtási szakaszai (tervezet)

Benyújtási szakaszok

Rendelkezésre álló keret (Ft)

2021. június 28. – július 5.

80 milliárd Ft

2021. szeptember 27 – október 4.

50 milliárd Ft

2022. január 10–17.

20 milliárd Ft

2022. április 11–20.

50 milliárd Ft

Fókuszban a pályázatok

➤ Várhatóan négy, egy-egy hetes benyújtási szakaszra lehet számítani. Ez azt is jelenti, hogy nagyon fel kell készülni a pályázatokra. A rendelkezésre álló keretösszeg egyébként jelentősen eltérő az egyes szakaszokban. Előreláthatólag, amint az igény eléri az aktuális keretösszeg másfélszeresét, felfüggesztik az éppen nyitott pályázati szakaszt.

Maximális támogatás a Dél-Alföldön

– A 70 százalékos pályázati intenzitás egyégesen vonatkozik mindenkire és mindenütt.

– Nem, területileg és a vállalkozás mérete szerint is vannak különbségek. Eltérő a támogatás mértéke az ország egyes régióiban, legtöbbet a gazdaságilag elmaradottabb, illetve hátrányos helyzetű térségek kapják. Ide tartozik a Dél-Alföld is, ezért is példálózta a 70 százalékkal. Középdunántúlon például 55, Nyugat-Dunántúlon vagy éppen Pest megye fejlettebb területein pedig csak 45 százalékos a támogatás mértéke. Míg az első és második benyújtási szakasz kapcsán a mikro- kis- és középvállalkozások ugyanolyan mértékű támogatásra számíthatnak, a harmadik és negyedik szakaszban viszont csak azok a vállalkozások indulhatnak el, amelyek hátrányos régiókban helyezkednek el, és szabad vállalkozási zónában fekvő településen működnek, vagy egyéb, „hátrányos” helyzetű településen találhatók. A harmadik és negyedik pályázati szakaszban a vállalkozások mérete szerint is

változik a támogatás intenzitása. A Dél-Alföldön a mikro- és kisvállalkozások 70 százalékra, a középvállalkozások 60 százalékra számíthatnak. Értelemszerűen, a középvállalkozásoknak az első és a második pályázati szakaszban lenne érdemes elindulniuk.

– **Tegyük mérlegre, végül is mik ennek az új típusú GINOP Plusz pályázatnak az előnyei, és mik a hátrányai?**



– Egy hátrányát tudnék csak említeni, ami nem is annyira hátrány, inkább csak más a megközelítési módja a korábbi pályázatokhoz képest: nevezetesen az, hogy visszatérítendő támogatásként indul. Az összes többi szempont viszont előnyként sorolható fel: nem kell előre kötelezettséget vállalni, a támogatás 90%-át megkapja a vállalkozás a projekt elején, tehát a finanszírozás sokkal könnyebb. Többféle

fejlesztési cél is megvalósítható, és a projekt eredményétől függően, a támogatás egy része, vagy az egész összeg a vállalkozásnál maradhat. De ha úgy alakul, hogy a végén mégis vissza kell fizetni valamennyi összeget, az is kamatmentes, tehát még így is nagyban segíti a vállalkozás pénzügyi helyzetét, vagy, legrosszabb esetben úgy is felfoghatjuk, hogy végül is egy vásárlását, beruházását sikerült előbbre hozni.

Karnyújtásnyira a segítség

– **Végül kitől, mikor, milyen segítséget kérjen az a vállalkozás, amelyik úgy dönt, pályázásra adja fejét?**

– Mindenképpen figyeljen arra, amikor pályázati partnert, pályázattíró, tanácsadót választ, hogy ne csak a nyertes állapotig kísérelje el a pályázatot, hanem vállalja a megvalósítást, az elszámolást, a fenntartást és a lezárás feladatait is. És szerencsés, ha már az ötletelésben is segít, támogatja a tervezést és a pályázat előkészítését is.

A kamara tanácsadó hálózatának tagjaként pedig azt tudom mondani, bármelyik vállalkozás előtt nyitva áll a lehetőség, hogy az Értő Kft. [weboldalain](#) elérhető díjmentes pályázati előminősítés [adatlapját](#) kitöltse és beküldje – hogy legalább megtudja, egyáltalán van-e lehetősége a pályázaton elindulni.

Órfi Ferenc

Országos Vállalkozói Mentorprogram Pályázati tanácsadási szolgáltatás a kamarában 166 milliárd Ft GINOP-os támogatás érkezett a megyénkbe

Pályázati tanácsadási szolgáltatással segíti kamaránk a megyei vállalkozások forrásszerzését. Hamarosan több új uniós fejlesztési forrás is elérhető lesz a Csongrád-Csanád megyei vállalkozóknak.

A pályázat.gov.hu oldalon található információk alapján összegyűjtöttük és elemeztük a Széchenyi 2020 programban megyénkben megvalósuló Gazdaságfejlesztési és Innovációs Operatív Programban (GINOP) nyertes projektek listáját. Az elnyert források a magyar gazdaság fenntartható növekedését, a magas hozzáadott értékű termelést és a foglalkoztatás bővítését segítik.

A több mint 2050 projektet közel 1300 különböző szervezet valósította meg, melynek csak egy része volt megyei székhelyű. A megítélt támogatás összege több mint 166 milliárd Ft volt, de ennek az összegnek közel a fele az ELI lézer kutatóközpont, a Szegedi Tudományegyetem és a Szegedi Biológiai Kutatóközpont projektjeit, fejlesztéseit finanszírozta. A járáások közül kiemelkedik a mórhalmi járás, ahol több mint 10,7 milliárd Ft a megítélt támogatás. Az átlagos támogatási összeg 43 millió Ft volt, de pályázati kiírásonként nagy különbséggel.

A beadott GINOP-pályázatok közel 60%-a volt nyertes. 252 nyer-

Projekt helyszín (járás)	GINOP nyertes pályázatok száma (db)	megítélt támogatás (Ft)	ELI, SZTE, MTA nélkül (Ft)	Átlagos támogatási összeg (ELI-HU, SZTE, SZBK nélkül) (Ft)
Csongrád	79	2 217 436 358	2 217 436 358	28 068 815
Makó	98	2 418 820 541	2 418 820 541	24 681 842
Szentes	71	2 986 092 440	2 986 092 440	42 057 640
Kistelek	141	7 215 192 850	7 215 192 850	51 171 580
Hódmezővásárhely	215	6 886 053 298	6 886 053 298	32 028 155
Mórhalom	210	10 758 051 035	10 758 051 035	51 228 814
Szeged	1243	133 576 281 946	54 441 902 863	45 030 523
ebből ELI-HU	1	48 459 000 000		
ebből Szegedi Tudományegyetem	23	20 153 294 491		
ebből MTA Szegedi Biológiai Kutatóközpont	10	10 522 084 592		
Összesen	2057	166 057 928 468	86 923 549 385	42 967 647

tes pályázó a GINOP-5.2.4-16 – Gyakornoki program pályakezdeők támogatására című, 187 nyertes a GINOP-1.2.8-20 – A mikro-, kis- és középvállalkozások modern üzleti és termelési kihívásokhoz való alkalmazkodását segítő fejlesztések támogatása pályázati kiírás esetén volt. Az első konstrukciónál a megítélt támogatás átlagosan 7,2 millió Ft, a másodikonál 22,3 millió Ft volt.

Ha a megyei székhelyű szervezetek pályázatait vizsgáljuk, akkor közel 1800 nyertes pályázót találunk Csongrád-Csanád megyében, akik/ amelyek összesen 139 milliárd Ft-ot nyertek.

Minden vállalkozásnak javasoljuk, hogy kezdje meg már most az előkészületeket a sikeres pályázathoz, és amennyiben kérdése van, keresse a kamarai kollégákat.

Hírlevelet indítunk

Kamaránk pályázati lehetőségekről, vállalkozókat érintő forrásszerzési információkról nyújt gyors és pontos tájékoztatást a most induló ingyenes hírlevél szolgáltatással, amelyre [ezen az oldalon](#) iratkozhat fel.

Pekárik János az Országos Vállalkozói Mentorprogramban

A sikerhez hit, elköteleződés és tudás kell

A Csongrád-Csanád megyei külpiaci mentorcég több mint húszéves tapasztalatra alapozza azokat a szakmai tanácsokat, melyekkel a Magyar Kereskedelmi és Iparkamara Országos Vállalkozói Mentorprogramja a mentoráltaknak segít abban, hogy sikeres exportórré váljanak. A csongrádi Pekárik Szerszámgép Kft. vezetője, a program tanácsadója, Pekárik János azt vallja, az igazi sikerhez hit, elköteleződés és tudás egyaránt szükséges.

– Hogyan érzi magát az Országos Vállalkozói Mentorprogram külpiaci mentorvállalati képviselőként?

– Egyre jobban. A jó érzésnek két oka is van: mentalitásomból eredően alapvetően segítőtípus vagyok, amit aktívabban tudok csinálni, mióta nyugdíjas lettem, és ez a program jó lehetőség erre. A másik ok, hogy egyre inkább azt látom a mentoráltakon, hogy csökken a félelmük; egyre jobban látják, hogy a jövőbeli exportsikerük csak rajtuk

tök igen sok ismeretet, tapasztalatot adnak át, tudásban kellően felkészítik a mentoráltakat. Talán nagyobb hangsúlyt helyeznek az elköteleződés és az önmagunkba vetett hit fejlesztésére.

– A Csongrád megyei workshopok közül



Pekárik János

lás szintjén vannak. Ami nem baj, csak innen tovább kell tudni lépni.

– Milyen elvárásai vannak a mentorált vállalkozásokkal szemben, és mik a javaslatok a jövőre nézve?

– Elvárásom és egyben javaslatom is, hogy ha komolyan és sikeresen akarnak külpiacra lépni, akkor – tudom, a napi kötelező feladatok mellett ez nehéz – igenis több időt és energiát kell erre a területre fordítani: a tanulásra, a felkészülésre, információgyűjtésre. Másképp nem fog sikerülni. Ez a program rengeteg külkereskedelmi tudást, alapismeretet ad, de sokat kell hozzá szakkönyveket olvasni (rengeteg van), szaklapokat átnézni, interneten tájékozódni, elemzéseket csinálni, kiállításokra járni. Az itt kapott alaptudást el kell mélyíteni, sőt, készséggé kell fejleszteni. Mert a siker nem más, mint a felkészültség találkozása a lehetőséggel.

A lehetőségek pedig majdnem korlátlanok mindenki számára. Biztatásul: millió ember él a világban, akinek szüksége van arra, amit kínálsz, csak még nem tud róla, vagy nem tudja, hogy azt te tudod nyújtani. A magam részéről a program alatt és a zárás követően is szívesen segíték mentoráltjaimnak, hogy sikeres exportórrökké váljanak.



az egyik legalapvetőbb téma a marketingstratégia és értékesítés volt. Ha néhány mondatban kellene összefoglalnia, Ön, mint a téma szakértője mit emelne ki a mentorált vállalkozások számára: miért fontos ez a terület, hogyan segítheti őket abban, hogy sikeresek legyenek exportórként?

– Tudomásul kell venni, hogy jól kialakított, részletesen kidolgozott marketingstratégia nélkül a mai világban el lehet

felejtetni a sikeres külpiacra lépést. Ma nagyon erős kínálati piac van a világban, csak a jó alapokra épített, átgondolt, és kellően bátor stratégiával lehet eredményt elérni. Van a stratégiaalkotásnak egy további előnye: ha kellő időt és energiát fordítunk rá, és le is írjuk terveinket, akkor az nagymértékben növeli elköteleződésünket. Tudomásul kell venni továbbá, hogy az értékesítés egy szakma, sokat kell hozzá tanulni, olvasni, és nem elég a saját szakma ismerete. Sajnos a mentoráltaknál még mindig nem látom azt a fajta szükséges elköteleződést, még nem veszik elég komolyan a stratégiaalkotás fontosságát, nem látom, hogy nélkülözhetetlen feladatnak tekintenek az értékesítésre való kellő felkészülést. Még inkább az érdeklődés, tanu-



**ORSZÁGOS
VÁLLALKOZÓI
MENTORPROGRAM**

múlik. Kinyíltak, aktívak, szívják magukba az ismereteket.

– Milyen tapasztalatokkal gazdagodott a már lezajlott alkalmak során általános értelemben?

– Megerősített abban a korábbi véleményemben, hogy miért katasztrofálisan alacsony a hazai kkv-k exportteljesítménye nemzetközi összehasonlításban, de még a környező, hasonló adottságú országokhoz képest is. Hiányzik a magyar vállalkozók nagy részénél a hit, az elkötelezettség és a tudás hármásából valamelyik, vagy sok esetben mind a három. Sokkal több ilyen és ehhez hasonló programra lenne szükség, ahol mindhárom területen lehet adni a vállalkozóknak, mert az alapképességeikkel, a saját szakmájuk ismeretével nincsen gond. A kiemelt témák nagyon jók, az előadók, szakér-

EEN-szolgáltatások

A külpiaci tevékenység elindításában, és hatékony lebonyolításában segíti a cégeket a Csongrád Megyei Kereskedelmi és Iparkamarában működő **Enterprise Europe Network** délföldi irodája. A partnerkeresési lehetőségek mellett érdemes tájékoztatást kérni országinformációkkal kapcsolatban, akár a vállalatalapítás, piacra jutási lehetőségek, üzleti kultúra vonatkozásában. A csaknem 70 országban jelenlévő hálózathoz forduló kis- és középvállalkozások – a külföldi partnerekhez juthatnak a célszágban érvényes jogszabályokról, engedélyekről, piaci igényekről. Emellett aktuális finanszírozási lehetőségekről, és pályázatokról is tájékoztatást kapnak az érdeklődő cégek. Az üzleti kapcsolatok bővítésében, valamint tudásszerzésben is segítséget jelentenek a járványhelyzet miatt online térbe költözött nemzetközi üzletember-találkozók és kiállítások.

Kérdéseiket várjuk az eenszeged@csmkik.hu címre.

„ A siker nem más, mint a felkészültség találkozása a lehetőséggel. Pekárik János „



VÁLLALKOZZ TUDATOSAN!

egyszerű jelentkezés – ingyenes részvétel – hatékony fejlődés – hosszú távú haszon

Mit ad a program?

- Alapvető, naprakész, könnyen és saját tempóban elsajátítható **pénzügyi ismereteket**
- Lehetőséget a Tudatos Vállalkozó cím megszerzésére, mellyel ingyenesen juthat hozzá egy akár **400 000 forint piaci értékű képzési és tanácsadási szolgáltatáscsomaghoz**
- **+ 20 pontot a GINOP+ kkv-fejlesztési pályázaton** (korábbi VINOP–1.2.1–21), így az ott elnyert visszatérítendő támogatás 20%-a vissza nem térítendő támogatássá alakulhat
- **+5 pontot a GINOP–1.2.8. pályázaton**
- **Szakértőkkel, konzultációval hozzáférést államilag támogatott pénzügyi termékekhez**

Ki pályázhat?

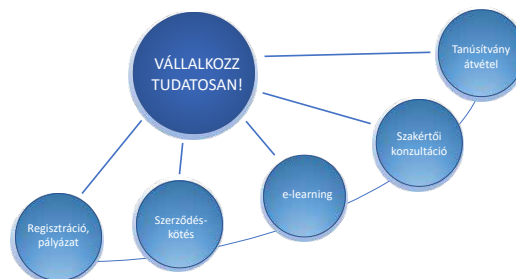
Működő, hazai tulajdonú és székhelyű, kettős könyvvitelt vezető mikro-, kis- és középvállalkozások, az ipari és a szolgáltatási szektorokból. Az agrárvállalatok számára a program e-learning képzése elérhető.

Hogyan pályázhat?

A pályázat megnyitásáig a vallalkozztudatosan.hu oldalon keresztül, vagy a lent megadott email-címen lehet előregisztrációt kérni, mely egyben értesítési kérelem a pályázat megnyitásának időpontjáról és részletes leírásáról.

Miről szól a program?

A Vállalkozz tudatosan! program keretében az MKIK célja a kkv-szektor számára **versenyképes vállalkozói és pénzügyi ismeretek átadása**, a vállalkozói és a fejlesztési aktivitás növelése, valamint a kkv-k pénzügyi tudatosságának fejlesztése. A támogatás egyrészt **interaktív e-learning képzés**, másrészt **szakértőkkel folytatott konzultáció formájában** valósul meg 2021 májusától.



Az e-learninget sikeresen teljesítő első 1500 vállalat a számára összeállított államilag támogatott pénzügyi termékekhez kapcsolódó finanszírozási dokumentumcsomagot, és ennek véglegesítéséhez ingyenes szakértői segítséget kaphat.

További tájékoztatás és előregisztráció:

Kriston Katalin

Csongrád-Csanád megyei programkoordinátor

+36 20/373-0293

kriston2.katalin@mkik.hu

vallalkozztudatosan.hu



Európai Unió
Európai Regionális
Fejlesztési Alap



BEFEKTETÉS A JÖVŐBE



A bérelhető üzemcsarnokokban munkát adhatnak az elítélteknek

Vállalkozó partnereket keres a Nagyfa-Alföld Kft.

Kamaránk hosszú évekre visszamenően ápol jó kapcsolatot a Nagyfa Alföld Kft.-vel. Az együttműködés több területet érintő a két szervezet között, egyrészt igyekszünk a fogvatartottak munkáltatásához kapcsolódóan lehetséges partnerek között közvetíteni, másrészt az intézmény falain belül megvalósuló duális szakképzést segítjük. A vállalkozás és gazdasági önkormányzatunk kapcsolata most a korábbinál is szorosabbá vált, a cég csatlakozott önkéntes kamarai tagjainak táborához. Ennek eredménye, hogy az elítéltek munkáltatását szervező vállalat május 17-én a Cserzy Mihály utcai, szegedi telephelyén látta vendégül a Csongrád Megyei Kereskedelmi és Iparkamara vezetőit.

A rendezvény előjárója Farsang Tamás bv. ezredes, a büntetés-végrehajtás országos parancsnokának gazdasági és informatikai helyettese volt, aki köszöntötte a gazdasági szakembereket, egyben tájékoztatást adott a fogvatartotti munkáltatás sokszínűségéről, és bemutatta a Büntetés-végrehajtási szervezet gazdasági társaságait, amelyekben az elítéltek munkáltatása és szakképzése zajlik. Hangsúlyozta, hogy a munkának óriási szerepe van abban, hogy a fogvatartottak szabadulás után be tudjanak illeszkedni a társadalomba.

Majd Tóth Ibolya bv. ezredes, a Nagyfa-Alföld Kft. ügyvezető igazgatója ismertette társaságuk üzleti tevékenységét és a fogvatartottak munkáltatásának lehetőségeit. Elmondta, hogy az elítéltek jelentős része dolgozik nagyfai és

szegedi telephelyükön. Nagyfán főleg a mezőgazdasági, Szegeden ipari területen dolgoznak, de a szakmaképzésre is nagy figyelmet fordítanak. Kiemelte, fő feladatuk, hogy olyan vállalkozó partnereket keressenek, akik az elítélteknek munkát adnak, hiszen 18 ezer négyzetméteres szegedi telephelyük üzemcsarnokaiban új munkahelyeket lehet kialakítani. A kiadó csarnokokról bővebben [ezen az oldalon](#) tájékozódhat.

Az eseményen a Csongrád Megyei Kereskedelmi és Iparkamara képviselői megtekintették a Nagyfa-Alföld Kft. üzemcsarnokait.

A bérelhető üzemcsarnokok ügyében a cég kamarai kapcsolattartója, Horváth Gábor is tud felvilágosítást adni a +36-30/386-2304-es telefonszámon, vagy a horvath.gabor@csmkik.hu címen.

Felmérjük az igényeket Fogyasztóvédelmi referens képzést indítana a kamara

A Csongrád Megyei Kereskedelmi és Iparkamara segíteni akar tagjainak, partnereinek, hogy a fogyasztóvédelmi referens alkalmazásának, foglalkoztatásának törvény által előírt feltételeinek meg tudjanak felelni. Ennek érdekében kamaránk felmérést indított, amelynek során a fogyasztóvédelmi referens képzés iránti igényeket szeretnénk megtudni. Megfelelő létszám esetén még ebben az évben elindulna az első csoportunk.



A fogyasztóvédelmi képzés alapismeretek részének időtartama 50 óra, a kötelezően választandó szakirányok – típusától függően –, 20, 30, vagy 50 órás képzésen sajátíthatók el. A képzés ütemezését igyekszünk a résztvevők igényeihez alkalmazkodva kialakítani.

A képzés díjából önkéntes tagoknak 10%, a regisztráltaknak 5% kedvezményt tudunk biztosítani.

Amennyiben felkeltettük érdeklődését, vagy további információt szeretne a képzéssel kapcsolatban, keresse kollégánkat a kiss.eva@csmkik.hu e-mail címen.

Kapcsolatépítő Vállalkozói Napot tartunk Makón

A Csongrád Megyei Kereskedelmi és Iparkamara Makó Térségi Szervezete május 29-én, szombaton 10 órától Kapcsolatépítő Vállalkozói Napot tart az érdeklődő térségi vállalkozások számára. A Maros-parti esemény rövid szakmai programmal indul, amelyen a GDPR-ral kapcsolatos aktualitásokról a Csonka Ügyvédi Iroda szakértője, míg az online marketingben rejlő lehetőségekről az Adlogic.hu oldal vezetője, Venk László tart majd előadást. Az eseményen Farkas Éva Erzsébet, a város polgármestere, dr. Kőkuti Attila, a CSMKIK elnöke és Gergely Gábor, a CSMKIK Makó térségi elnöke köszönti a vendégeket. A szakmai programot követően a kapcsolatépítésre, a vállalkozások közötti együttműködések elmélyítésére helyeződik a hangsúly.

A részvételi feltételek [ezen a linken olvashatók](#), és itt lehet jelentkezni is.



Szakképzés

Hét településen szervez pályaaorientációs táborokat partnereivel a kamara

Négy városban szervez közösen nyári pályaaorientációs táborokat a Hódmezővásárhelyi Szakképzési Centrum (HSZC) és a Csongrád Megyei Kereskedelmi és Iparkamara (CSMKIK). A június végén induló programokra Hódmezővásárhelyen, Makón, Szentesen és Csongrádon várják majd a pályaválasztás előtt álló általános iskolásokat. A résztvevők üzemlátogatásokon, informatikai foglalkozásokon, illetve színes, interaktív programokon vehetnek részt június 21. és augusztus 27. között.

Hegedűs Zoltán, a Hódmezővásárhelyi Szakképzési Centrum kancellárja a két szervezet közös sajtótájékoztatóján elmondta, hogy a szakképzési centrum már tavaly is szervezett hasonló táborokat, most azonban a megyei gazdasági önkormányzat is bekapcsolódott a munkába. Az együttműködésnek köszönhetően mintegy 200 fiatalnak tudnak egyhetes táborokat biztosítani összesen 9 intézményben. Ráadásul a kamara támogatásának köszönhetően a részvételi díj a felére csökken, így a táborok zöme 6-8 ezer forintos részvételi díjjal lesz látogatható, de lesznek ennél költségesebb, tartalma miatt valamelyest drágább turnusok is.

A gyerekek eredményes pályaválasztásán túl a táborok célja, hogy segítsék azokat a szülőket, akik már eddig is nehezen tudták megoldani a gyermekek nyári felügyeletét. A gyerekek 46 olyan szakmát ismerhetnek meg testközelből, melyeket a szakképzési centrum intézményeiben

Várjuk a fiatalokat!

A HSZC vásárhelyi, makói, szentesi és csongrádi intézményei mellett Szegeden az Szent-Györgyi Albert Agórával, Algyőn a Gyevikult Nonprofit Kft-vel szervezünk táborokat, de Mórahalmon is várjuk a fiatalokat.



Hegedűs Zoltán és dr. Kókuti Attila sajtótájékoztatón mutatta be a közös pályaaorientációs programot.

sajátíthatnak el –, tette hozzá a HSZC kancellárja. A diákok az informatikával, robotikával és digitalizációval kapcsolatos ismeretek mellett olyan klasszikus szakmákba kóstolhatnak bele, mint az asztalos, vagy éppen a szakács szakma.

Dr. Kókuti Attila, a Csongrád Megyei Kereskedelmi és Iparkamara elnöke kiemelte, hogy már hosszú évekre tekint vissza a vásárhelyi szakképzési centrum és a kamara együttműködése, a táborok szervezése pedig egy újabb lépcsőfokot jelent a közös munkában. A gazdasági önkormányzatnál úgy tapasztalja, hogy a megye vállalkozásainak továbbra is nagy kihívást jelent a jól képzett szakemberek hiánya, ezen a helyzeten változtatnának a pályaaorientációs tevékenységükkel, amely kiemelt feladat a CSMKIK-ban.

A megyei kamara vezetője kifejtette, hogy a jelen és a jövő szakmáit a középpontba helyezve a legújabb technológiák, a robotika és a digitalizáció témáját szem előtt tartva kell bevonn

a fiatalokat a munkába. Csak a legújabb ipari megoldások alkalmazásával lehet minél nagyobb hozzáadott értéket előállítani, amely hosszú távon a térség gazdasági növekedésének a kulcsa. Ezért tartja fontosnak, hogy a 13, közösen szervezett táborból 4 az informatika témakörére épül. Dr. Kókuti Attila beszélt arról is, hogy amennyiben a járványhelyzet megengedi, akkor a gyerekek a szakmai foglalkozások mellett kirándulásokon, szabadidős programokon is részt vehetnek majd.

A táborok részletei hamarosan a Hódmezővásárhelyi Szakképzési Centrum weboldalán, a www.hszc.hu oldalon, valamint az érintett iskolák weblapjain, Facebook- és Instagram-oldalain is megjelennek.

A projekt az Innovációs Technológiai Minisztérium finanszírozásában valósul meg a Nemzeti Foglalkoztatási Alap képzési alaprész terhére, a projekt, illetve a támogatási szerződés száma: NFA-KA-ITM-9/2020/TK/05.

Megkezdődött a kamarai képzőhely ellenőrök tanúsítványmegújító képzése

A Csongrád Megyei Kereskedelmi és Iparkamara az idei évben ismételtelen megszervezte a képzőhelyellenőrök 32 órás, a gyakorlati képzőhelyek ellenőrzéséhez kapcsolódó

jogszabályi, módszertani, kommunikációs és pszichológiai ismereteket tartalmazó képzését.

Május 4-én megkezdődött kamaránk szervezésében azoknak a szakembereknek a hatósági



képzése, akik részt vesznek a duális képzőhelyek ellenőrzésében és minősítésében. A 3 évre ellenőri feladatokra feljogosító tanúsítvány megszerzésére és megújítására irányuló programra az idén 52, különböző ágazatokban tevékenykedő szakember jelentkezett, s számukra május 4-én és 5-én a járványhelyzetnek megfelelően online formában történt a jogszabályi és módszertani felkészítés. A program kötelező része lesz az a személyes jelenlétet igénylő pszichológiai és kommunikációs tréning, amelyet a nyár folyamán szervezzük meg részükre, kisebb csoportokban.

A projekt az Innovációs Technológiai Minisztérium finanszírozásában valósul meg a Nemzeti Foglalkoztatási Alap képzési alaprész terhére, a projekt, illetve a támogatási szerződés száma: NFA-KA-ITM-9/2020/TK/05.

Az első csoportok már meg is kezdték tanulmányaikat

Újabb támogatott kamarai gyakorlati oktatói képzések indulnak

Május 13-án ismét megkezdődött a Csongrád Megyei Kereskedelmi és Iparkamara gyakorlati oktatói képzése, az első csoportokban huszonnégyen kezdték meg tanulmányaikat. Jó hír, hogy az első csoportok után újabbak indulnak, melyekre továbbra is várjuk a jelentkezőket. A tanfolyamot sikeresen teljesítők gyakorlati oktatói tanúsítványt szereznek, így ők bekapcsolódhatnak a gyakorlati szakképzésben tanuló diákok képzésébe.

A következő tanfolyam június 17-én indul. A képzés támogatott,



melybe 20 százalékos önerő, azaz bruttó 22 860 Ft befizetésével tudnak bekapcsolódni a jelentkezők. A jelentkezéshez szükséges az 5 éves szakmai gyakorlat igazolása, a szakmai végzettséget igazoló dokumentumok másolata és az eredetiben kitöltött jelentkezési lap.

A szakképzésben tanuló diákok gyakorlati oktatására felkészítő hatnapos kurzuson pedagógiai, szociálpszichológiai, kommunikációs és kamarai adminisztrációs témakörben bővíthették tudásukat a gyakorlati oktatók, valamint tréning formájában dolgozták fel a

gyakorlati képzéshez kapcsolódó különböző szituációkat. A képzés intenzitása ellenére a kivétel nélküli pozitív visszajelzések azt tükrözik, hogy – azon túl, hogy a tanúsítvány megszerzését törvény teszi kötelezővé –, a résztvevőket nagy lelkesedéssel töltötte el az ott tanult és tapasztalt új ismeret.

A Csongrád Megyei Kereskedelmi és Iparkamara nyilvántartott, a 2013. évi LXXVII. törvény 2. A és B §-aiban meghatározott felnőttképzési engedéllyel rendelkező intézmény. Felnőttképzési engedélyszám: E/2020/000429.

További információ Dankó Viktóriánál kérhető a 62/549-394-es és a 30/455-1494-es számon; valamint a felnottkepzes@csmkik.hu címen.

A projekt az Innovációs Technológiai Minisztérium finanszírozásában valósul meg a Nemzeti Foglalkoztatási Alap képzési alaprész terhére, a projekt, illetve a támogatási szerződés száma: NFA-KA-ITM-9/2020/TK/05.



Ács és szárazépítő versenyszámban várnak még jelentkezőket a hazai válogatóra A Sanghai-i Szakmák Olimpiájára hív fiatal szakembereket a kamara

A Magyar Kereskedelmi és Iparkamara a versenyszámok szakmai támogatásával együtt várja azoknak a fiatal szakembereknek, szakmai középiskolai képzésben résztvevőknek (szakgimnázium, szakközépiskola), főiskolai és egyetemi hallgatóknak a jelentkezését, akik szívesen megmérettetnék magukat a **WorldSkills Shanghai 2022** nemzetközi verseny hazai válogatóján **ács**, illetve **szárazépítő** versenyszámban, hogy ők képviseljék Magyarországot a Szakmák Olimpiáján, a WorldSkills világversenyen 2022. október 12–17. között.

Az ács versenyfelhívás – melyre 2021. május 30-áig lehet jelentkezni –,



Szárazépítők versenyben.
Fotó: Worldskills Hungary Facebook

ezen az oldalon, míg a **szárazépítő versenyfelhívás** – amire 2021. június 4-éig lehet jelentkezni – itt érhető el. Jelentkezni a WorldSkills Hungary [honlapon](https://www.worldskills-hungary.com) lehet.

További információ a **WorldSkills Hungary Program – tájékoztatóban** érhető el, emellett a **jelentkezéssel járó előnyökről is** olvashat.

A projekt az Innovációs Technológiai Minisztérium finanszírozásában valósul meg a Nemzeti Foglalkoztatási Alap képzési alaprész terhére, a projekt, illetve a támogatási szerződés száma: NFA-KA-ITM-9/2020/TK/05.

Szakképzés – Szakértés

Keresse a legmegfelelőbb szakembert önkéntes tagjaink között!

Könyvelői és adószakértői adatbázissal segíti a kamara a gazdálkodó szervezeteket

Munkánk során sokszor tapasztaljuk, hogy a gazdálkodó szervezeteknek nagy kihívást jelent a számviteli bizonylatok, adózási kötelezettségeik nyilvántartásával, kezelésével kapcsolatos feladatok, mivel nincs, vagy nem megfelelő szakember kezeli ügyviteli dolgaikat. A fenti feladatok megkönnyítésére könyvelői és adószakértői adatbázist hoztunk létre, melyben a területen dolgozó önkéntes kamarai tagjaink kapnak helyet.

Bízunk benne, hogy az **EZEN A LINKEN** elérhető adatbázissal segíthetünk a vállalkozások számára legmegfelelőbb szakember kiválasztásában!

Továbbra is várjuk az érdeklődő szakértők jelentkezését. Amennyiben önkéntes tagunk és Ön is szívesen szerepelne az adatbázisban, kérjük, töltsse ki rövid, **itt elérhető kérdőívünket!**

Nyilvántartásunk jelenlegi tagjai:

• **AUDITOR PLUSZ KFT. (Szeged)**

auditorplusz@digikabel.hu,
+36 30 9854-590

Kiemelt területek: általános könyvelés, adózás, bérszámfejtés

Milyen ügyfelek jelentkezését várja? – csak kettős könyvvitelt vezető vállalkozások

• **Bóbis Gabriella e.v.**

– **Korrekt Könyvelő Iroda (Szentes)**

korrektkonyv@gmail.com

Kiemelt területek: általános könyvelés, adózás, bérszámfejtés

Egyéb szolgáltatások: hitelkérelem összeállítása

Milyen ügyfelek jelentkezését várja? – korlátolt felelősségű társaságok, egyéni vállalkozások

• **Dezsóné Olasz Ágnes ev. (Hódmezővásárhely)**

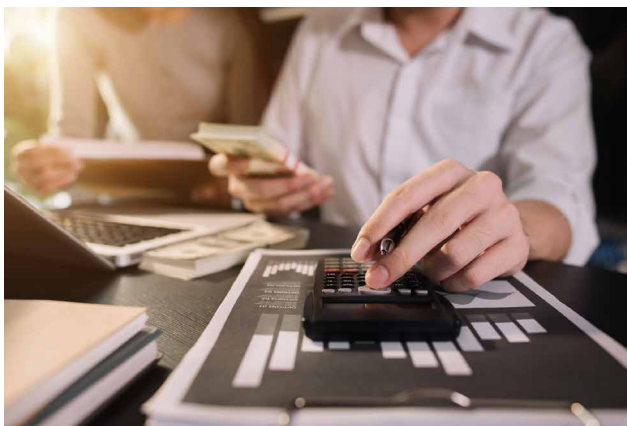
dezsosagi@hotmail.com

Kiemelt területek: általános könyvelés, adózás, bérszámfejtés

Milyen ügyfelek jelentkezését várja? – egyéni vállalkozók, társas vállalkozások

• **E-CAR Kft. (Szeged)**

ecar.gabi@gmail.com, +36 20 42-43-665



Kiemelt területek: általános könyvelés, bérszámfejtés
Milyen ügyfelek jelentkezését várja? – mikro-vállalkozások

• **Lázi Istvánné ev. (Balástya)**

lazinemari@gmail.com, +36 30 254-4728

Kiemelt területek: általános könyvelés, adózás, bérszámfejtés, illeték

Egyéb szolgáltatások: pályázatírás, hitelkérelem összeállítása, projektelszámolás

Milyen ügyfelek jelentkezését várja? – egyéni vállalkozók, őstermelők, magánszemélyek

• **Ró Könyvelőiroda Kft. (Hódmezővásárhely)**

rokft@roiroda.hu, www.roiroda.hu, +36 30

9682-737

Kiemelt területek: általános könyvelés, adózás, bérszámfejtés, szaktanácsadói szolgáltatások nyújtása (vállalkozásszervezés, adótervezés, munkaerő foglalkoztatási kérdések)

Egyéb szolgáltatások: digitális ügyvitel és folyamat szervezés vállalkozásoknak, más könyvelőirodák számára

Milyen ügyfelek jelentkezését várja? – mikro- és kisvállalkozások

• **Rózsa Mónika ev. (Szeged)**

rozsamoncsi@gmail.com

Kiemelt területek: általános könyvelés, bérszámfejtés

Egyéb szolgáltatások: hitelkérelem összeállítása

Milyen ügyfelek jelentkezését várja? – egyszeres könyvvitelt mikro- és kisvállalkozások

• **Siker-Szám Kft. (Hódmezővásárhely)**

sikerszam@vnet.hu,

sikerszam@gmail.com, +36 62 533-108

Kiemelt területek: általános könyvelés, adózás, bérszámfejtés

Egyéb szolgáltatások: hitelkérelem összeállítása

Milyen ügyfelek jelentkezését várja? – mikro-vállalkozások

• **Timárné Staberecz Terézia – Mérleg Adótanácsadó és Könyvelő Iroda (Szentes)**

timarne@szentesinfo.hu, +36 63 316-454

Kiemelt területek: általános könyvelés, adózás, bérszámfejtés, illeték, nemzetközi adó-, járulékok, illetéktanácsadás, könyvvizsgálat

Egyéb szolgáltatások: hitelkérelem összeállítása

Milyen ügyfelek jelentkezését várja? – társas vállalkozások az ipari, kereskedelmi, szolgáltatási területről

• **V.K.M. Könyvvizsgáló és Gazdasági Szolgáltató Kft. (Csongrád)**

+36 30 935-5902

Kiemelt területek: könyvvizsgálat

Egyéb szolgáltatások: projektelszámolás

Milyen ügyfelek jelentkezését várja? – korlátolt felelősségű társaságok

Idén is elindulnak mesterképzéseink!

Az idei évben is megszervezi támogatott mesterképzéseit a Csongrád Megyei Kereskedelmi és Iparkamara. Gazdasági önkormányzatunk most hegesztő, villanyszerelő szakmában várja a szakemberek jelentkezését.

A rendeletben kiadott Mestervizsga követelményeket az **MKIK honlapján** érheti el. A támogatás önrész vállalása mellett nyerhető el, amely idén bruttó 84 ezer Ft. A mestervizsgára felkészítő képzés időtartama 180 óra, amely a szakmai órák mellett 30 óra vállalkozásvezetési és 40 óra pedagógiai ismereteket is magába foglal. A képzés



várhatóan júniusban indul majd el, jelentkezni május 31-ig lehet.

További információ Kiss Évánál kérhető a 62/554-263-as és 30/455-1436-es számon, vagy a felnottkepzes@csmkik.hu email-címen.

A Csongrád Megyei Kereskedelmi és Iparkamara nyilvántartott, a 2013. évi LXXVII. törvény 2. A és B §-ában meghatározott felnőttképzési engedéllyel rendelkező intézmény.

Felnőttképzési nyilvántartási száma: B/2020/001775.

Felnőttképzési engedélyszám: E/2020/000429.

A projekt az Innovációs Technológiai Minisztérium finanszírozásában valósul meg a Nemzeti Foglalkoztatási Alap képzési alaprész terhére, a projekt, illetve a támogatási szerződés száma: NFA-KA-ITM-g/2020/TK/05.

Az Enterprise Europe Network iroda naprakész tájékoztatással segítette a Schlosser-Mester Kft. munkáját Sepsiszentgyörgyön

Külpiaci információk járványhelyzet idején is

A pandémiás helyzet miatt az elmúlt bő egy évben megnövekedett számban érkeznek határlépéssel kapcsolatos vállalkozói kérdések a Csongrád Megyei Kereskedelmi és Iparkamarában működő **Enterprise Europe Network** dél-alföldi irodájához. A cégek komplex kérdéseire – a hálózat kapcsolatai révén – az adott ország különböző hivatalos szervezeteivel egyeztetve, naprakész információkkal segítjük a külpiaci tevékenységet.

Áprilisban például önkéntes kamarai tagunk, a szegedi székhelyű **Schlosser-Mester Kft.** kereste fel irodánkat. A társaság a többi között acél- és alumínium nyílászárók, automata ajtókkal ellátott portálok, szélfogók, függönyfalak, télikertek, tetők gyártásával és szerelésével foglalkozik, és az egyik romániai partnerének szeretne volna kiszállítani, majd saját munkatársaival installálni az egyedi megrendelésre legyártott üvegfalat. A kiutazással kapcsolatban kérdések merültek fel a Covid-19 járvány miatt életbe lépett

rendkívüli szabályozásra, az alkalmazottak több napos kint tartózkodására, a szükséges dokumentumokra, majd a kollégák visszatérésével kapcsolatos kötelezettségekre vonatkozóan. Az Enterprise Europe Network szegedi tanácsadója a hiteles tájékoztatás érdekében megkereste többek között a hálózat sepsiszentgyörgyi munkatársát, rajtuk keresztül a romániai Közegészségügyi Igazgatóságot, a Konzuli Szolgálatot, a Magyar Kereskedelmi és Iparkamara Magyar-Román Tagozatát, valamint a határrendészetet. A különböző forrásokból érkező információk alapján a vállalkozásnak részletes útmutatást tudunk adni mindkét ország hatályos rendelkezéseivel kapcsolatban. Tájékoztattuk a céget a Románia területére történő belépés szabályairól és a karantén alóli mentesség feltételeiről, az üzleti utazáshoz szükséges dokumentumokról, és arról

is, hogy milyen igazolások szükségesek ahhoz, hogy a feladatok elvégzése után karantén nélkül térhessenek vissza Magyarországra a munkatársak.

A kapott tájékoztatásnak köszönhetően a Schlosser-Mester Kft. a román partner Csíkszereda melletti telephelyére sikeresen kiszállította a megrendelt termékeket, és időben elvégezte a szerelési munkákat. A vállalkozás alkalmazottai problémamentesen, többletköltségek és késések nélkül utazhattak; a cég mindezekkel növelni tudta elégedett ügyfeleinek és referenciáinak számát.

Hasonló kérdésekben díjmentes tanácsadónkkal továbbra is várjuk a külpiacra szállító cégek érdeklődését az enszeged@csmkik.hu címen. Szolgáltatásainkról az Enterprise Europe Network dél-alföldi irodájának honlapján találsz bővebb információt.



Üzletfejlesztés karnyújtásnyira



Elfogadták a „Horizont Európa” kutatási programot

A Horizon Europe (Horizont Európa) elnevezésű program az Európai Unió jövőbeli kutatási és innovációs keretprogramja, amely a 2021 és 2027 közötti időszakra szól. A program az Unió kiemelt kezdeményezése, amellyel az ötletektől kezdve egészen a piaci alkalmazásig kívánja támogatni a kutatást és az innovációt, kiegészítve a nemzeti és regionális forrásokat. A Horizon Europe egyben a Horizon 2020 uniós program folytatása.

A 2021–2027 közötti időszak kutatási és innovációs programja segít az egészségügynek felkészülni a jövőbeli járványokra, az iparok pedig a klímabarát megújulásban és a digitalizációban.

A program finanszírozást nyújt a globális kihívásokhoz, például az éghajlatváltozáshoz, a digitalizációhoz és a koronajárványhoz kapcsolódó kutatás és innováció számára.

A Horizont Európából minden eddigienél több uniós forrás jut a digitális vonatkozású

kutatásokra és a digitalizációt segítő tevékenységekre. A program emellett támogatja az innovatív kis- és középvállalkozásokat és az európai kutatási infrastruktúrát, és parlamenti kérésre az Európai Kutatási Tanácsán keresztül további egymilliárd eurót szán alapkutatásra.



A programot az Európai Bizottság már 2021. január 1-jén beindította ideiglenesen. A képviselők a Horizont Európáról szóló, a Tanáccsal született kompromisszum eredményeképpen született rendeletet és az ahhoz kapcsolódó politikai nyilatkozatot 677 szavazattal, öt ellen-

szavazat és 17 tartózkodás mellett fogadták el. A Horizont Európáról szóló rendeletért felelős jelentéstevő, Dan Nica (S&D, Románia) szerint: „A Horizont Európa felkészíti az Uniót a jövőre azzal, hogy támogatja az európai egészségügyi ellátórendszereket, segítséget nyújt az iparok a dekarbonizációhoz, a vállalatoknak pedig az innovációhoz. A program az európai kutatókat is támogatja. A kutatás és az innováció hathatósabb pénzügyi támogatásával gondoskodtunk arról, hogy meg tudjunk felelni a jövőbeli kihívásoknak.”

A Horizont Európa teljes költségvetése 95,5 milliárd euró, melyből 5,4 milliárd eurót az Európai Helyreállítási Eszközből különítettek el. Ezenkívül az EU négy milliárd euró további beruházást biztosít az EU többéves pénzügyi keretéből.

(Forrás: az Európai Parlament Sajtóközleménye)

Nagyító

Humán Klub – Tizennégy hónapja online üzemmódban

A vonal végén ember van!

A kamara Humán Klubja, társszervezésben a Humánszakemberek Országos Szövetségével, májusban is a már megszokott időben, a hónap első szerdáján tartotta találkozóját. Folytatva az előző havi klubrendezvényen elkezdett témát, az online képzéssel, munkaszervezéssel kapcsolatos tapasztalatok továbbra is foglalkoztatták a klubtagokat, illetve az érdeklődőket. A múltkori előadók közül továbbra is a társaságban maradt Fritzné Szénási Katalin, a Flow Academy Kft. társtulajdonosa.

A főként IT-képzésekkel, karrierváltó felnőttképzéssel, és egyéb tréningekkel foglalkozó Flow Academyról annyit, hogy a flow a nevükben onnan van, hogy komolyan gondolják, valaki annyira belemélyedhet a munkájába, hogy feloldódik benne, és már nem is munkának éli meg, hanem élménynek. Arra szövegeztek, hogy lehet a tanulást is olyan szinten művelni, hogy jólessék, ezért nem is egy frontális, hanem gyakorlatorientált, élményalapú oktatást igyekeznek megvalósítani. El lehet képzelni, milyen helyzetbe kerültek Katalinnak, amikor egyszer csak ők is azzal szembesültek, hogy egyik napról a másikra haza kellett menniük, és amilyen gyakorlatban eddig hitték, fel kellett adniuk. Katalin, akinek az AvatARBól is csak az maradt meg, amikor elkezdtek egymás vállára tenni a kezüket, hogy érezzék... , így írta le tanítási kultúrájukat, illetve a drámai váltást: „Figyeltünk a hallgatóinkra, a kollégáinkra, tényleg az volt a legfontosabb, hogy lássuk, a másik mit érez, hogy érez, és ennek megfelelően tudjunk neki segíteni. Aztán hirtelenjében egy fal lett előttünk és két monitor, meg fejenként két kamera. Újra kellett gondolni az egész képzést, az egész munkaszervezést.”

Világos kommunikációval

Az első lépés az volt, hogy kitalálják, egyáltalán mi legyen, és egy nagyon világos, egyértelmű kommunikációt alakítsanak ki. Az, hogy milyen szervezeti változások lesznek, mi a helyzet, mire számíthatnak, mi fog történni, és kihez lehet fordulni kérdéseikkel, kéréseikkel. Onnantól fogva, hogy online-ba mentek át, látták, hogy sokkal pontosabb feladatkiértésre van szükség mint korábban, erre a Ticket rendszer bizonyult a legalkalmasabbnak. Rendszeres napi gyors reggeli meetingeket, illetve stand up jellegű egyéni megbeszélési lehetőségeket vezettek be, amelyek ritmust adtak a napoknak. Átalakították az infrastrukturális rendszerüket, infokommunikációs technológiájukat hatékonyabbra cserélték (amit Katalin kollégája a Humán Klub előző találkozóján be is mutatott), úgy, hogy ha online, ha hibrid, ha teljesen élő a képzés, akkor is, minden helyzetben jól megállja a helyét, és hatékony legyen.

Katalin is sokfelé jár, gyakran mondják neki, hogy elcsúszott a napjuk, reggel nehezen bírják összeszedni magukat – nekik is azt javasolta adjanak ritmust a napnak, akár az előbbi módon, akár kezdődjön a nap egy közös online

kávézással, de mindig ugyanabban az időben, mondjuk fél 9-kor. Egy szervezet működéséhez fontosnak tartja a szabályokat, amelyeket az új helyzetekhez alkalmazkodva természetesen mindig újra kell írni, de sose legyenek bürokratikusak. A pontosságra visszatérve, az online képzésnél is megtartották: ami 9 óraor kezdődik, azt 9 óraor el is kezdik.

Kisebb csoportokban, arccal

Állandó kérdés az online rendezvényeknél, meetingeknél, a képzésnél pláne, hogy kapcsolunk kamerát vagy nem? Katalin válasza egyértelmű igen; szerinte ugyanis nemcsak az előadónak, de a hallgatónak is így könnyebb, kevésbé kalandozik el a figyelmé. Figyeli az arcokat, a mimikát, veszi a visszajelzéseket, a mosolyt, a rácsodálkozást, az egyetértő bólogatást, vagy éppen a fejcsóválást. A hibrid képzés még érdekesebb



abból a szempontból, hogy az előadónak arra is kell figyelnie, hogy mikor, hova is nézzen? A kamerába, vagy az ott lévőkre?

Nincsen rossz kérdés

Online eseményeknél gyakori tapasztalat, hogy a résztvevők nem mernek kérdezni, mintha megszólalási főbiában szenvednének. Katalin szerint nincs rossz kérdés, csak rossz hallgatás van –, ez egyébként a vállalati kultúrának is az egyik sarokköve. Egy-egy hosszú távú online képzésnél maguk is tapasztalták, hogy amint kezd kikopni a szokás, hogy találkozunk, összefussunk és kérdezzünk, megjelentek az elidegenedés jelei. Ezért, kis csoportokra bontották a csapatot, akik egyben egy-egy elképzelt ház lakóközösségévé váltak. A tapasztalatok szerint egyébként valahol tíz körül van az a kritikus létszám, ami fölött már nem szeretnek kérdezni, megszólalni az emberek csoportosan. A Flow Academy-nál 4-5 főre bontották a csoportokat – ebben a körben, a saját kis közösségükben már bátran mertek kérdezni a hallgatók, így nem sikkadt el egyet-



Fritzné Szénási Katalin

len olyan kérdés sem, amely a továbbjutáshoz esetleg szükséges lett volna. Katalin a Humán Klub rendezvényén is kérte az arcokat – nem voltunk sokan, mindenki figyelt, és megszólalt, bekapcsolódott a beszélgetésbe, ki-ki elmondta élményeit, tapasztalatait, hogyan élte meg az elmúlt bő egy évet, és hogyan boldogult az online világban. Működött a Katalin-féle rendszer.

A jelenlévők egyetértettek abban, hogy ha visszaneznek az utóbbi tizennégy hónapra, voltak benne pozitívumok, negatívumok, de biztosak abban, hogy valamit mindenki tanult belőle. Az is látszik, hogy egyre inkább olyan szakemberekre van szükség, akik jól tudnak kezelni informatikai rendszereket, jól átlátnak szervezeteket, struktúrákat – ahogy dr. Hegedűs Henrik egy korábbi humánklubos előadásában fogalmazott, „tudásmunkások” képzésére van szükség.

A visszatérésre is fel kell készülni

Ahogy az online képzésre tizennégy hónappal ezelőtt, a visszatérésre is fel kell készülni! Akár családban, akár munkahelyen, akár képzésben. Sok mindent kell mérlegelni, hiszen számos olyan munkahely van, ahol arról számolnak be, hogy a home office-ban még nőtt is a hatékonyság, másol bizalmi problémák adódtak, de azzal is mindenki tisztában van, hogy a felnőtteknek is szüksége van a társas kapcsolatokra, érintkezésekre, sokakat megviselt, hogy egyedül maradtak otthon. Volt olyan hallgatója Katalinnak, aki azt mesélte, három hete az egyetlen kontaktusa egy futárral volt. „Bizony itt egy mentális pandémia is volt, sok-sok lelki sérüléssel, szükség van az ő lelki simogatásukra is. Nem vagyunk robotok!” – jegyezte meg az előadó. A vegyes, hibrid megoldásokat számos helyen érdemes megfontolnia a munkáltatóknak.

Az emberről ne feledkezzünk meg!

És látni kell az embert a vonal végén! – hívta fel a figyelmet Fritzné Szénási Katalin. Az elidegenedés veszélyére mondtott is példát, egy supportos csapattal dolgozott, akik már tizenvalahány hónapja nem találkoztak személyesen az ügyfeleikkel, és elkezdtek valamifajta odamondós stílust felvenni, kezdték elfelejteni, hogy a vonal végén ember van – lehet, hogy éppen tele gonddal, bajjal, fájdalommal. „Újra meg kell látnunk, hallanunk, éreznünk az embert a vonal végén!” – hívta fel általánosságban is valamennyiünk figyelmét Katalin.

Ö. F.

Júniusi program

Princzné Ördögh Katalin, a Humán Klub vezetője már a júniusi rendezvényükre invitálta az érdeklődőket, amikor is Bittner Péter-díjas szakemberek lesznek a klub vendégei. A rendezvényre várják a HR témában szakdolgozatot, diplomamunkát író hallgatókat is. A klub programja június 9-én, 15 óraor kezdődik Szegeden, a kamara székházában.

enterprise europe network

Szeretne külföldi üzleti partnereket találni?

Vegye igénybe az Enterprise Europe Network díjmentes szolgáltatásait!

Az Európai Bizottság vállalkozásfejlesztési hálózata, az **Enterprise Europe Network** kiemelt figyelmet fordít a nemzetközi együttműködések elősegítésére.

Adatbázisainkban **közel 6000 nemzetközi üzleti ajánlatot** találhat. **Kiemelt ajánlataink:**

KERESKEDELMI PARTNERKERESÉSEK

Élelmiszeripari, mezőgazdasági termékek

Magas minőségű pörkölt kávé gyártásával foglalkozó olasz cég új beszállítót keres, amelytől pörköltlen kávébabot szerezne be. A hosszú távú együttműködést disztribútori megállapodás formájában tervezi. (**BRIT20210323001**)

Teljesen természetes kutyarágókak széles választékát gyártó lengyel cég különböző húsipari hulladékokat használ fel a gyártás során. A vállalat EU-s és EU-n kívüli húsipari hulladékok beszállítóival kötne megállapodást. (**BRPL20210419001**)

Műanyagipar, műanyag-feldolgozás

EPS 50 – habosított polisztirol gyöngyök beszállítóját keresi egy román cég, amelyeket a babzsák termékekhez használnának. Az együttműködést disztribútori megállapodást formájában képzelik el. (**BRRO20210405001**)

Fémipari termékek, fémfeldolgozás, gépészet

Partnereket keres egy a fémipar területén működő horvátországi vállalat, amely fémtermékek gyártására, illetve terjesztésére szakosodott. A társaság a leendő üzlettársaknak terjesztési szolgáltatási megállapodást és kereskedelmi közvetítői szolgáltatásokat kínál. (**BRHR20210422001**)

ÜZLETI AJÁNLATOK – 2021. május

Orvosi, gyógyászati termékek, eszközök

Egészségügyi, orvosi és kozmetikai termékek, eszközök disztribútora új beszállítókat keresne, akik szívesen belépnének a szerb piacra. A termékek mind regisztráltak és regisztráció nélküliek is lehetnek. A szerb vállalkozás 26 éves tapasztalattal rendelkezik és világszerte jó kapcsolatot ápol a gyógyszerészeti cégekkel. Az együttműködést disztribútori megállapodás keretében kötné meg jövőbeli partnereivel. (**BRRS20210105001**)

Faipar, fa- és bútorigipari termékek, lakberendezés

Románia északkeleti részén dolgozó cég olyan gyártókat keres, akiknek a termékét értékesítené a helyi piacon egy kereskedelmi ügynöki megállapodás keretében. A keresett termékek: laminált padló, kerámia szaniterek, kerámia csempék (padlólapok és fajsansz). A román cég kereskedelmi képviselőt vállal külföldi cégek számára. (**BRRO20210325001**)

Textilipar és ruházati termékek, divatcikkek

Egy ergonomikus babahordozók fejlesztésével és gyártásával foglalkozó szlovák cég forgalmazókat keres, hosszú távú együttműködés keretében. A termékek a legmagasabb kényelmet és biztonságot adják, és nemzetközi egészségügyi és biztonsági előírásoknak megfelelő anyagokból készülnek. (**BOSK20210323001**)

Üzleti partnert keres egy divatcégeknek dolgozó szerb vállalat. A társaság pólók, ingek, rövidnadrágok, blúzok, pulóverek, fehéreneműk és sportruházat gyártásával foglalkozik. A cég vállalja a varrást, vasalást, ellenőrzési és csomagolási munkákat és a szállítás előkészítését. A leendő partnerrel gyártási megállapodást kötnének. (**BORS20210115001**)

Női mindennapi ruházatra, eszükövi ruhákra és gálaruhákra szakosodott román cég a beszállítói hálózatát szeretné bővíteni gyártói megállapodáson alapuló új üzleti partnerséggel. (**BRRO20210423001**)

Egyéb

Egy német nagykereskedő cég új értékesítési lehetőségeket keres, hogy a kiskereskedelmi üzletekben bemutathassa speciális kisállatcikkeket. Szállítókat és gyártókat is keresnek, akik különféle anyagokkal dolgoznak. Kiemelten érdekelné a céget az egyedi állateledel-alátétek bemutatására alkalmas, fémből készült megoldások kivitelezése. (**BRDE20210419002**)

Online számunk esetén kattintson az üzleti ajánlatokhoz tartozó referenciszámokra a partnerkeresés teljes leírásáért.

Az ajánlatokhoz tartozó cégadatokkal kapcsolatban az Ön vállalkozásadatainak megadásával (cégnév, cím, kapcsolattartó neve, telefon, e-mail cím, weboldal elérhetőség) bővebb információ kérhető az eenszeged@csmkik.hu e-mail címen vagy a 62/554-254-es telefonszámon.

TECHNOLÓGIAI ÉS K+F PARTNERKERESÉSEK

A szingapúri vállalat az Eureka partnereit keresi az érzelmi mesterséges intelligencia a viselkedélemzéshez

A szingapúri vállalat az Eureka partnereit keresi az érzelmi mesterséges intelligencia fejlesztésében a viselkedési elemzésekhez. A szingapúri kkv fejlett képfeldolgozó és számítógépes látási algoritmusokat használva fejlesztette ki az érzelmfelismerő mesterséges intelligencia (AI) megoldásait. Egészségügyi társ-fejlesztési lehetőségeket keres, különösen a mentális egészségi problémák azonosítása és enyhítése érdekében. A technológiát már bevezették a szociális szolgáltatások és az egészségügy területén. A szingapúri kkv az európai kkv-k partnereként kíván részt venni az Eureka Clusters AI közös innovációs projekteken. (**RDSG20210415001**)

Nemzetközi szinten működő, kiváló minőségű műanyag fóliákkal és termékekkel foglalkozó vállalat megoldást keres arra, hogy az

ablakszerelők számára lehetőséget biztosítson kis mennyiségű színes polivinil-klorid fólia gyártására

A műanyag fóliákban rejlő innovatív megoldásairól ismert, nemzetközileg működő holland vállalat digitális rendszer megoldást keres, hogy az ablak-összeszerelők helyi igény szerint kis mennyiségű polivinil-klorid (PVC) fóliát nyomtathassanak. Az együttműködést műszaki segítségnyújtással kötött kereskedelmi megállapodás keretében tervezik. Más típusú megállapodások is fontolásra vehetők. Ez egy nyílt innovációs platformon közzétett innovációs felhívás. (**TRNL20210310001**)

Az IKT-partnert keresnek az úthálózat közlekedési mobilitásával kapcsolatos információk kezelésére

A Vizcayai (Baskföld, Spanyolország) regionális kormányzat Infrastruktúra- és területfejlesztési osztálya egy nyílt innovációs platformon keresztül felhívást jelentett meg: Hogyan tudják az úthálózat használói a lehető legjobban használni az útról összegyűjtött mobilitási információkat, amelyek pozitív hatással lesznek a régió helyi gazdaságára és környezetére? A technikai segítségnyújtással folytatott kereskedelmi együttműködés vagy a kutatási együttműködés formájában. (**TRES20210412001**)

Az orvosi diagnosztikai központ keresi, hogyan lehetne fenntarthatóbbá tenni a vérminták hulladékát.

Egy holland orvosi diagnosztikai központ keresi a lehetőséget, hogyan lehet fenntarthatóbbá tenni a műanyag csövekből, gumi/műanyag tömítőanyagokból, címkékből, pufferfolyadékokból és emberi anyagokból (vér és egyéb folyadékok) álló hulladékamlást.

Az együttműködést technikai együttműködési megállapodás keretében tervezik. Más típusú megállapodások is fontolásra vehetők. Ez a felhívás egy nyílt innovációs platformon közzétett innovációs lehetőség. (**TRNL20210423001**)



Üzletfejlesztés karnyújtásnyira

Érje el költséghatékonyan a megye vállalkozóit! Hirdessen Ön is a Kamarai Futárban!

Kamaránk havilapját, a Kamarai Futárt 2014 novemberétől megújult, színes formában juttatjuk el olvasóinkhoz, kamarai tagjainkhoz.

Lapunkban lehetőséget biztosítunk a vállalkozásokat érintő hirdetések, információk kedvezményes elhelyezésére is, így 1/16 oldalas hirdetési felületünket a regisztrált vállalkozások 11 500 Ft+áfa áron, kamarai tagjaink pedig már 8000 Ft+áfa áron igénybe vehetik.

Többszöri megjelenés esetén további kedvezményeket biztosítunk.

Kérjen árajánlatot a futar@csmkik.hu címen!

Apropó

Újra e-építési napló képzés indul a kamarában

2021. június 3-án ismét megrendezi az e-építési napló használatát segítő gyakorlati képzését a Csongrád Megyei Kereskedelmi és Iparkamara DmG Oktatási Nonprofit Kft.-je. A 6 óra időtartamú bemutató során megismerkedhetnek az elektronikus építési napló vezetését érintő jogszabályi előírásokkal, a szerepkörökkel, a rendszerfunkciókkal és a teljes folyamat alaplépéseivel. Oktatónk egy gyakorlati példán keresztül végigvezeti a résztvevőket az e-napló készenléte helyezésétől a lezárásáig.

Bővebb információ és a jelentkezési felület [kamaránk honlapján](#) található.



Köszöntjük új tagjainkat!

Ábrahám András e.v. – Szeged
 Bölcskei Zsuzsanna e.v. – Szeged
 Cool-Tech Comfort Épületgépészeti Kft. – Szeged
 Cseh Antal e.v. – Szeged
 Jansik György e.v. – Szeged
 KUDHER Építőipari Kft. – Deszk
 Laczi Norbert Zoltán e.v. – Szeged
 Makalicza Gábor e.v. – Baks
 Mario 110 Nonprofit Kft. – Üllés
 MBÁfour Kft. – Szeged
 MF MARKETING Kft. – Szeged
 NAGYFA-ALFÖLD Mezőgazdasági és Vegyipari Kft. – Szeged
 Praeciens Ügyviteli Szolgáltató és Kereskedelmi Kft. – Deszk
 Rác Viktor e.v. – Hódmezővásárhely
 REGAL DRINK Kft. – Tabdi
 STOCK Kereskedelmi Kft. – Kiskőrös
 Szegedi Otthonkereső Kft. – Szeged
 Várkonyi István e.v. – Csongrád
 VITÁLPAJZS Kereskedelmi és Szolgáltató Bt. – Szeged

Szegedért Emlékérmeket kapott Török László

Január-februári összevont számunkban adtunk hírt arról, hogy nagy megtiszteltetés érte Török Lászlót, kamaránk alelnökét, a kézműipari tagozat elnökét, a Török Kulcsszerviz alapítóját, mechanikai műszerész mestert: a város Szegedért Emlékérmel ismerte el munkásságát. Az elismerést Szeged város napján, május 21-én vehette át a Pro Urbedíjasokkal és a város új díszpolgárával, Karikó Katalinnal együtt. Említett lapszámunkban [interjúval](#) köszöntöttük Török Lászlót, most azt a laudációt közöljük, amelyet a díj átadásakor olvastak fel a városháza előtt tartott díszünnepségen.

Török László Szegeden született és tanult. Mechanikai műszerész képesítést szerzett, majd mestervizgát tett. 1976-ban kapott iparengedélyt kulcsmásolásra, és maszakként kezdett dolgozni. Az első kulcsmásoló gépét saját maga készítette, több üzletet nyitott. 1987-ben az országban másodikként kapott bélyegzőkészítésre engedélyt, ugyanis ez a tevékenység akkor állami monopólium volt. Közben a kulcsmásolást biztonságtechnikai tevékenységgé fejlesztette. Mindig fontosnak



Török Lászlónak Botka László polgármester adta át a Szegedért Emlékérmeket. A díszpolgári címet Karikó Katalin kapta.

tartotta, hogy egy vállalkozás több lábon álljon. Éppen ezért a 90-es évek óta sportserlegek és ajándék tárgyak gravírozásával, kereskedelmével is foglalkozik cége. Tizenkét alkalmazottja van, többen évtizedek óta vele dolgoznak. Néhány éve lányával vezetik a céget. 2005-ben megkapta a Csongrád Megyei Kereskedelmi és Iparkamara Csongrád Megyei Gazdaságáért díját. 2006-tól tagja a Szeged-Tisza Rotary Klubnak, 2013-ban a játékonysági szervezet alapítójáról elnevezett Paul Harris-díjjal tüntették ki. 2016 óta a Csongrád Megyei Kereskedelmi és Iparkamara alelnöke, a Kézműipari Tagozat elnöke.

Nemzetközi üzleti találkozók

A pandémia okozta helyzetben előtérbe kerültek az online nemzetközi események és b2b találkozók. Segítségükkel időt és pénzt takaríthat meg a nemzetközi partnerkeresés során. A következő időszakban az alábbi rendezvények népszerűsítésében, társszervezésében vesz részt a szegedi EEN iroda:

1. **Nemzetközi Kapcsolatépítő Nap – fémapar**
 Témák: fémapari gyártás és kereskedelem
 Dátum: 2021. május 28.



Üzletfejlesztés karnyújtásnyira

2. **Textile Connect 2021 – virtuális B2B**
 Témák: textil- és cipőipar
 Dátum: 2021. június 1–4.

3. **B2Moto – Nemzetközi autóipari üzlettember-találkozó**
 Témák: gépjárművek, alkatrészek, autóelektronika
 Dátum: 2021. június 6.

4. **Free From élelmiszeripari üzleti találkozó**
 Témák: funkcionális és egészséges ételek
 Dátum: 2021. június 15–17.
 Bővebb információért forduljon kollégáinkhoz az eenszeged@csmkik.hu e-mail címen vagy a 62/554-254-es telefonszámon.

Ügyfélszolgálati irodáink nyitvatartása, elérhetőségei

Szeged, Párizsi krt. 8–12.
 62/554-250
info@csmkik.hu
 Hétfő–péntek: 9.00–12.00, 13.00–16.00
 Hétfő és szerda: 13.00–16.00

Hódmezővásárhely, Lánc utca 7.
 62/653-742
hmvhely@csmkik.hu
 Hétfő, szerda: 9.00–12.00, 13.00–16.00
 Péntek: 9.00–12.00

Szentes, Budai Nagy Antal utca 6.
 30/388-7429

szentes@csmkik.hu
 Hétfő, szerda: 9.00–12.00, 13.00–16.00
 Péntek: 9.00–12.00

Makó, Deák Ferenc utca 29., fsz. 7.
 (bejárat a Pulitzer sétány felől)
 30/534-0821 mako@csmkik.hu
 Kedd, csütörtök: 13.00–16.00
 Péntek: 10.00–12.00

Csongrád, Fő utca 19–21.
 30/388-7429 csongrad@csmkik.hu
 Kedd: 9.00–12.00
 Csütörtök: 13.00–16.00

Az alábbi esetekben kérjük, elsősorban telefonon vagy e-mailben keressék munkatársainkat:

Járványügyi kérdések: jarvanyu@csmkik.hu, 62/554-250/9-es hívószám
 Egyéni vállalkozók tájékoztatása: tajekoztat@csmkik.hu, 62/554-250/3-as hívószám
 Kamarai nyilvántartásba vétel: regisztracio@csmkik.hu, 62/554-250/2-es hívószám

Az épületeken belül továbbra is kötelező az orrot és száját eltakaró maszk használata és a kézfertőtlenítő használata belépéskor.