

Kamarai Futár

A Csongrád-Csanád Megyei Kereskedelmi és Iparkamara lapja

- » Küldöttgyűlés – Gazdaságunk jövője múlik a termelékenységen (2–3. o.)
- » A teljesítményt díjaztuk – az iparért, a kereskedelemért, a szolgáltatásért, a kézművességért; aranykoszorús mesterek; az év képzőhelye (2–3. o.)
 - » TOP 100 üzleti est a Tiszavirág Sportuszodában (4. o.)
- » Kormányné Eta – 50 év szerelem a fodrászatban (5–6. o.)
- » Csókási Beáta – Belenőtt a családi vállalkozásba (6–8. o.)
 - » Minden export mögött van import (9. o.)
 - » Átalakul a hulladékgazdálkodási rendszer (11–12. o.)
- » Szakma Sztár Fesztivál – 9 dobogós helyezést értek el vármegyénk tanulói (13. o.)
- » Az NTAK-adatszolgáltatás szakaszos bevezetését javasolja a Magyar Turisztikai Ügynökség (15. o.)

Inspirálódjon a nemzetközi kereskedelmi kapcsolatok előnyeiből!



A teljesítményt díjaztuk a kamara küldöttgyűlésén

Gazdaságunk jövője múlik a termelékenységen

A Csongrád-Csanád Megyei Kereskedelmi és Iparkamara május 18-án tartotta küldöttgyűlését a Tiszavirág Sportuszodában. A program a gazdasági önkormányzat tagozati díjainak, az Év Duális Képzőhelye díjnak, valamint az Aranykoszorús Mester címek átadásával kezdődött. A küldöttek a továbbiakban elfogadták a kamara elmúlt évi munkájáról szóló beszámolót, valamint a 2023-as üzleti tervet, és névváltozás miatt módosították az alapszabályt. Ésszerű rövidítéssel a jövőben Csongrád-Csanádi Kereskedelmi és Iparkamara változik a szervezet neve.

Az írásos beszámolóhoz és az idei üzleti tervhez Dr. Kókuti Attila, kamaránk elnöke fűzött szóbeli kiegészítést, illetve fejlette ki a gazdasággal kapcsolatos gondolatait, ráirányítva a figyelmet olyan folyamatokra, amelyek kerülendők, és olyanokra is, amelyek eléréndők.

2022-ről szólva az elnök emlékeztetett, a Covid rányomta bélyegét még arra az esztendőre is, év elején még ellátási zavarok voltak. Aztán mire csitulni kezdett, jött a háború, a rezsiválság, elszabadult az infláció, elszállt a forint árfolyama, majd beruházási stop vette kezdetét. Ezzel kellett szembesülnie a gazdaságnak 2022-ben – konstataulta a tényeket.

Emelkedjék az önkéntes tagság presztízse

A tavalyi kamarai munkát görcsö alá véve elmondta, az üzleti terv megvalósítása volt a fő feladat, ami kiemelkedően jól sikerült, ez elsősorban a Széchenyi Kártya megnövekedett forgalmának (2000 hitelkérelmet fogadott be a kamara) volt köszönhető, ami a taglétszám alakulására is kedvezően hatott. És persze az egyre színvonalasabb rendezvények, kapcsolatépítő események és szolgáltatások is szerepet játszottak abban, hogy növekedni tudott az önkéntes tagok száma. Az elmúlt évben a kamarai munkában is változások indultak el, új stílusban próbálták működtetni a gazdaság önkormányzatát. Az ügyintéző szervezetben a vezetői feladatok és hatáskörök kialakításával egy menedzsment szemléletű munka kezdett kialakulni, amit ebben az évben tovább erősítenek. Kiemelt cél volt tavaly és idén is az

2023 tagozati díjai



Az Iparért



A Kereskedelemért



A Szolgáltatásért



A Kézművességért

A tagozati díjak közül az Iparért Díjat Horváth László, a Medikémia Zrt. cégvezetője; a Kereskedelemért Díjat Martonosi István, a kamara korábbi alelnöke; a Szolgáltatásért Díjat Lángi Zoltán, a Metalcom Zrt. operatív vezetője; a Kézművességért Díjat pedig Kormány Imréné fődrázmester kapta meg. Kamarai tagozati díj évente egy alkalommal annak a személynek vagy vállalkozásnak adományozható, aki, vagy amely a gazdasági, kamarai és/vagy a közéleti munkában, ágazatában a megelőző években kiemelkedő teljesítményt nyújtott, emellett etikailag is példakép. Tevékenysége tagozata és a Csongrád-Csanád Megyei Kereskedelmi és Iparkamara ismertségét, elismertségét jelentősen növelte. [\(A díjazottakról bővebben is olvashat a kamara honlapján!\)](#)

önkéntes tagság megbecsülése és közösségekbe kövacsolása – ennek jegyében a kamara továbbra is személyes látogatásokat szervez tagjaihoz.

Beszélt elnökünk a kamara jövőképeiről is, amelyben kiemelt hangsúlyt kap az informatika és a robotika, aminek az oktatását nem lehet elég korán elkezdni. Éppen ezért a kamara idén is robotika foglalkozásokat szervez mind az alsó, mind a felső tagozatos általános iskolások számára, kiemelkedően jó képességű pedagó-

gusokkal. Ezeket a foglalkozásokat szeretnénk Szentesre és Csongrádra is elvinni.

Lesz ipari park Szegeden

A kamara vezetői több beszélgetést is kezdeményeztek a térség önkormányzati vezetőivel. Szegeden az egyik legfontosabb téma az ipari park volt. Ezzel kapcsolatban Dr. Kókuti Attila a küldöttgyűlésen örömmel jelentette be, hogy az előző napi Magyar Közlönyben megjelent a határozat, mely szerint Szegeden ipari park fog létesülni. Az elnök megjegyezte, reméli, hogy a kedvező döntésben a kamara közreműködése és aktivitása is nyomott a latba.

A Covid-effekt velünk maradt

A tavalyi terhek, válságzimptómák nagy részét 2023-ban is cipeljük magunkkal, az elnök szerint azonban valamiféle „Covid-effekt” is itt maradt velünk. Ennek egyik hatása a lassúbb tempó, mintha elkényelmesedett volna a gazdaság. Reméli, csak átmeneti jelenségről van szó, ez is el fog múlni. Mert közben az ipari termelés csökkent, az építőipar teljesítménye úgyszintén, és technikai recesszióba esett az ország. ➤



➤ Aggasztó jel az is, hogy a felszámolások száma 2022 közepétől emelkedik.

Nem véletlen, hogy a kamara pénzügyi alapjai is felértékelődtek, aminek segítségével akár 10 millió Ft visszatérítendő, kamatmentes támogatást lehet pályázat útján igényelni. Szeretnék is az alapok keretösszegét bővíteni, amire a kamara elmúlt évi eredménye lehetőséget is ad. Dr. Kókuti Attila beszámolt arról a lehetőségről is, hogy az országos kamara és a kormány közötti megállapodás értelmében, a regisztrációs díjból országosan befolyó 5 milliárd Ft-ot a kormány hajlandó megtoldani ugyanennyivel. A területi kamarák már dolgoznak is azon, hogy minél jobb és reális vállalkozásfejlesztési javaslatokat tegyenek le az asztalra, ugyanis ezek alapján válik hozzáférhetővé az említett forrás. Rá is férne a segítség vármegyénkre is, ugyanis az országos GDP-átlaghoz képest nem csökkent a lemaradásunk.

Torz szerkezetben a vállalkozások

Kamaránk elnöke nem először hívja fel a figyelmet a magyarországi vállalkozások torz, elaprózott szerkezetére, melyben az 1 fős vállalkozások aránya 68%, a 2-9 fős (ami átlagosan csak 3,4 főre jön ki) vállalkozások aránya 22%, utána jönnek a kisvállalkozások 4%-kal, a középvállalkozások aránya 0,6%, a nagyoké 0,95%. A hozzánk hasonló méretű Ausztriában eleve jóval kevesebb vállalkozás van – jegyezte meg. Infografikán mutatta be, hogy míg a nyugati szomszédunknál az egy főre jutó árbevétel az 1 személyes vállalkozásnál 240 ezer euro/év (90 millió Ft körüli), nálunk 13 millió Ft. És, miközben nálunk hihetetlen mértékben szétnyílt az olló a kicsik és a nagyok egy főre jutó árbevétele között, Ausztriában nincs nagy szórás az 1 személyes vállalkozások és a legnagyobbak, vagy az összes többi méretű vállalkozás között. Az a különbség, ami megjelenik a vállalkozások számában és az egy főre jutó árbevételében, az körülbelül arányos azzal, amilyen alkalmazotti kereset- és jövedelemkülönbség van a két ország között. Valahol itt kell keresni a probléma gyökerét – jegyezte meg az elnök.

Változtatni kell!

A termelékenységet ugyan nem olyan egyszerű definiálni, de vannak indikátorok, amelyek közül az egyik legmegfoghatóbb mutató az elnök szerint a szabadalmak számának alakulása. Siralmas képet mutatott be, a diagramon jól látszik, hogy 2016 óta a szabadalmak száma folyamatosan csökken Magyarországon, tartós

Aranykoszorús Mester címek

Aranykoszorús Mester címet vehetett át **Ormándi Zoltán** autószerelő mester, **Domonkos László** gázszerelő mester és **Ormai Éva** kozmetikus mester. A címet a hosszú időn keresztül, egyenletesen magas színvonalon végzett, erkölcsi és szakmai példamutatás terén is kimagasló teljesítményt nyújtó mesterek munkájának elismeréseként adományozzák. Az arany, ezüst és bronz koszorús mester címet a területi kereskedelmi és iparkamarák önálló döntési jogkör alapján a Magyar Kereskedelmi és Iparkamara Oktatási és Szakképzési Kollégiuma által kiadott egységes adományozási rend betartása mellett ítélik oda a jelölteknek. Aranykoszorús Mester cím odaítéléséhez legalább 30 év tevélegesség és büntetlen előélet szükséges. (A díjazottakról bővebben a kamara honlapján.)

lemaradásban vagyunk, mind az EU-s, mind a V4-es átlaghoz viszonyítva.

Az is elgondolkodtató, hogy a Magyarországon működő külföldi cégek mennyivel termelékenyebbek, mint a magyar tulajdonú cégek, 2019-ben 2,6-os szorzó. Ez az alkalmazott jövedelemszint-különbségekben is látszik.

Ha nincs innováció, nincs igazi hozzáadott érték, csak valamilyen részfeladat végrehajtása – szögezte le az elnök. A kamara is mindent elkövet, hogy felhívja a figyelmet: ezt a vállalati struktúrát át kell alakítani. Ha nem alakul át, ki fogja kényszeríteni gazdaság. Egyszerűen nem lesz miből kifizetni azokat a jövedelmeket, amelyeket mindenki áhít Magyarországon.

Hölgyeim és uraim, meg kell próbálni változtatni, még időben! – zárta gondolatait dr. Kókuti Attila.

Az Év Duális Képzőhelye Díj

Az Év Duális Képzőhelye Díjat közép- és nagyvállalati kategóriában Szentés járás távközlés szakképzési báziscége, a **metALCOM Zrt.** érdemelte ki. A vállalat fontos hazai szereplője mind a vezetőkes, mind a vezeték nélküli távközlési területet tekintve, gazdasági státuszát a minőség, versenyképesség, innováció, fenntarthatóság iránti elkötelezettségének köszönheti. Humán erőforrás gazdálkodásának egyik sarokpontja a fiatalok szakmai oktatásával saját munkaerő-utánpótlásának biztosítása. A szakképzésben vállalt szerepe példaértékű, a közel 20 év alatt a távközlés ágazaton kívül, a közlekedés és a szállítmányozás, illetve a kereskedelem ágazatban 47 tanulóval biztosították a gyakorlati képzést tanulószervezővel, illetve együttműködési megállapodással. Kiváló a cég és a kamara közötti kapcsolat a szakképzés valamennyi területén. A pályorientáció, a dualitás jó gyakorlatának megosztása más gazdasági szereplőkkel referencia a kamara számára is.

ROBOTIKA A KAMARÁBAN

- 2019 óta fókuszterület
- Eddig közel 7 millió forint forrást biztosított kamaránk
 - a diákok a World Robot Olympiad versenyre való felkészülésére,
 - Robotika sarkok kialakítására,
 - 2022 óta ingyenes robotika szakköröket és tábortokat szervezünk
- Eddig közel 150 tanulóval segítettük a felkészülését, ismereteinek, tudásának bővítését

2023-as céljaink:

- Szegeden túl Szentés és Csongrád városában is segíteni, fejleszteni a robotika foglalkozásokat, szakköröket, tábortokat.
- A kamarai székében tavasszal és ősszel indítunk robotikai szakköröket, 1-8 osztályos tanulók részére.



TOP 100 Üzleti Est a Tiszavirág Sportuszodában

A Csongrád-Csanád Megyei Kereskedelmi és Iparkamara küldöttgyűlése után tartotta a gazdasági önkormányzat a TOP 100 Üzleti Estjét, amelynek idén a város impozáns sportlétesítménye, a Tiszavirág Sportuszoda adott otthont. Az eseményen a vármegye kiemelkedő gazdasági szereplői vettek részt. A fókuszban az üzleti kapcsolatépítés állt, de a játék, a varázslat, a szórakozás és a gasztronómiai különlegességek sem maradtak el.

Az est hivatalos megnyitóját a kamaránk elnöke, **Dr. Kókuti Attila** tartotta. Köszöntőjében bemutatta a küldöttgyűlés **díjazottjait** és köszöntötte a részt vevő vendégeket, támogatókat.

A különleges helyszínen különleges programok és produkciók várták a résztvevőket. Az est házigazdája, **Balogh Anna** stand-up



bűvész-előadóművész egyedülálló varázslatos elemekkel és kifinomult humorérzékeléssel szórakoztatta a közönséget. Mellette a **Strokes** ütőegyüttes produkcióinak hang- és látványvilága kápráztatta el a

vendégeket. Az üzleti beszélgetések mellől a gasztrocsoodák sem maradtak el, sőt, **Mr. Pancake** karikatúra-palacsintái emlékezetes útravalót biztosítottak a vállalkozásoknak. Az est alatt a kellemes dallamokról

Varga Gergő, az ingyersiklandozó grillételekről pedig a Sport&Life Party Service gondoskodott.

A kapcsolatépítésen túl egyéb fontos feladata is akadt a vendégeknek: a kamaránk által, egyedileg erre az eseményre készített Kamarapoly nevű asztaljátékban az üzleti világ rejtelmeiben kellett kitalálniuk, ahol a szerencsekártyák és a dobókocka sem maradtak kihasználatlanul. Minél több kamarai koronát gyűjtött az adott csapat, annál közelebb került azokhoz az értékes nyereménycsomagokhoz, amelyeket a támogatóink ajánlottak fel erre a célra.

Mindeközben várta vendégeinket a **CreatIT Solutions Kft.** csapata, akik a kéréseknek megfelelően a felhőkarcolók közé, pénzeső alá, vagy akár börtönrácsok mögé is eljuttatták a résztvevőket egy-egy fotó erejéig.



Givaudan
Human by nature

KALMÁR MOTOR
ALAPÍTVA 1982
Kalmár József
40 ÉVE
ÖNÖKÉRT

Délkertész
SZENTES

PAPPAS ★
KLASSZISOKKAL VEZET

Felejthetetlen gálaestre készül a tagozati díjas Kormányné Eta

50 év szerelem a fodrászatban

Ha van született fodrász, Kormányné Eta, önkéntes kamarai tagunk, biztosan az. Pici gyerekként is már a játékbabák haját búvölte, és ahogy megtanult beszélni, magabiztosan kijelentette: fodrász akarok lenni. Ma Szeged egyik lelegegásabb fodrászsalonját, az Etalon Beauty & Hair Spa-t vezeti a Vidra utcában. Tíz évig intenzíven versenyzett, legnagyobb sikerét 2006-ban érte el a moszkvai világbajnokságon, ezüstéremmel térhetett haza. Több mint hetven tanuló került ki a kezei közül, szívfájdalma, hogy a képzési időt vésszen lerövidítették. Most 50 év szerelem címmel nagyszabású jubileumi gálaestre készül, 30 modellel – öt éve készíti, építi hozzá a káprázatos frizurákat. A kamara küldöttgyűlésén ő kapta a Kézműves Tagozat díját.

Oskola utcától az Év Szalonjáig

Kormányné Eta ötven éve minden vele kapcsolatos sztorit azzal kezd, hogy „Amióta az eszemet tudom, fodrász szerettem volna lenni.” Ami szó szerint igaz. Pöttömnyi kislánként is már állandóan a játékbabái haját birizgálta. Anyukájától tudja, amióta csak beszélni tud, azt emlegette, hogy fodrász akar lenni. Az igazi próba is kislánként érte, amikor édesanyja balesetet szenvedett, leforrázta a bal kezét, egy évig nem tudta felemelni a karját. Hosszú haja volt, a fésülést rábízta kislányára, akinek több se kellett, naponta órákig fésülgette, szegény anyukáját néha már kihozva a sodrából, hogy hagyja már abba.



Fotók: Facebook

A szomszédasszonyuk Etát szabónak szánta, de ahogy meséli, máig egy gombot nem hajlandó felvarrni, csak a fodrászat. „Tudtam, csak egyszer tegyem be a lábam egy fodrászüzletbe, onnan többet engem ki nem tesznek.” 14 éves volt, amikor édesanyja bevitte az Oskola utcai fodrászatba (most a Herendi Porcelán bolt van a helyén). Ma is pontosan mondja a dátumot, hiszen új időszakítás kezdődött az életében: 1971. március 14. Ebben az üzletben dolgozott aztán közel tíz évig – ebben az időszakban tette le a mestervizsgát női fodrászattól, amit később férfifodrászattól is megszerzett.

1980-ban aztán meg tudta nyitni első saját szalonját, Kiskundorozsmán, ami a mai napig is működik. De szeretete annyira a belvárosi vendégeit, hogy 2005-ben a Takaréktár utcában is nyitott szalont, amit azonban egy idő után kezdtek kinőni, miközben kisebbik fia, Dávid is beállt a fodrászatba. Ahogy mesélte, mindig is egy nagy, tágas, gyönyörű szalonról álmodott, amit a Wella cég segítségével 2016-ban meg is tudott valósítani a Vidra utcában. Az álom megvalósulása annyira jól sikerült,

hogy a rákövetkező évben, a 2017-es országos „Év Szalonja” versenyen 2. helyezést ért el a Etalon Beauty & Hair Spa.

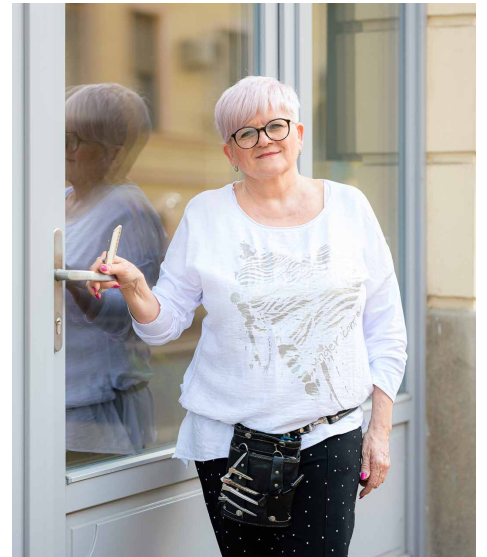
VB-ezüstérem és ami mögötte van

És ha már versenyek, Kormányné Eta igaz későn, 40 éves korában kezdett el szakmai versenyekre járni, de bőven behozta a lemaradást, ugyanis a következő tíz évben annál nagyobb intenzitással vetette bele magát a versenyzésbe. Többször volt magyar bajnok és sorra aratta a nemzetközi sikereket. Legbüszkébb a 2006-os moszkvai világbajnokságon szerzett ezüstérmére – nyitott haj kategóriában ért el 2. helyezést. Hogy mennyi munka van egy-egy ilyen siker mögött, jól jellemzi, hogy Eta egy évig készült rá, sokszor napi 8-10 órát is gyakorolt. Állítólag, kontyban és épített hajban nincs párja.

Szerencsésnek mondja magát, mert a szakmája a hobbija – 24 órára is bele tud feledkezni. El kell neki hinni, hogy ez tényleg szerelem. „Van úgy, reggel 6-kor elkezdek dolgozni a szalonban este 8-ig, aztán felmegyek a műhelyembe, és reggel 6-ig ragasztok. Azért csak addig, mert kezdődik a következő nap, és jönnek a vendégek...” Azt mesélte egyébként, nem nagy alvó, pár óra pihenés is elég neki, hogy újra fittné érezze magát. Az mondja, az alkotás öröme, ha valami jól sikerül, mindent feledtet. A szalonban meg a vendégek visszajelzései éltetik, ahogy kifejezik tetszésüket, örülnek a szépülésnek, boldogabak, mint amikor bejöttek. És velük együtt örül ő is. – Lehet örülni egész nap? – kérdeztem Etától. – Lehet! Ha nem örülnék, akkor nem csinálnám – válaszulta önérzetesen.

Segélykiáltás a tanulóért

Kormányné Eta már versenyeken nem indul, most másokat, tanítványait készíti fel a szakmai erőpróba



büszke minden sikerükre. Mint ahogy arra is, hogy pályafutása alatt 70-nél is több tanuló készített fel a szakmai vizsgára. „Szeretek oktatni, szeretem a fiatalokat, intelligensek, helyesek, ők tartanak bennünket is fiatalon.” Etáról az mondják kollégái, ő az, aki a mesterség megtanítása mellett a szakma szeretetéről, a fodrászat szépségéről, a szakmai alázatról is példát mutat a fiataloknak. Nem véletlenül hívják zsúrikbe is.

Am van egy nagy szívfájdalma is Szeged híres fodrászmesterének, tragikusnak tartja ugyanis az oktatási idő lecsökkentését, ahogy indulatosan mondja, „nullára” – a másfél év ugyanis semmire nem elég. Azt jónak tartja, hogy érettségivel jönnek hozzájuk a tanulók, de nem érti, hogy miért csak februárban, miért kell szeptembertől még egy fél évig iskolába járnia egy érettségizett gyereknek? – a következő év májusában viszont ez a tanuló végezni fog. „Fizikai lehetetlenség a két szakma (férfi- és női fodrász) összes műveletét és fogását, vegyi anyagait, újdonságait ennyi idő alatt megtanulni. Mondják is kollégák, sok a pályaelhagyó, ami nem csoda, hiszen



görcsölnek a gyerekek, nagy a nyomás rajtuk, nincs idő ismételtetni, kiteljesedni, nincs sikerélményük. Nyilván vannak kivételek, ki-magasló tehetségek, született fodrászok, de ez a ritkább. Már a két éves képzés is kevés volt, ez a másfél év pedig semmi. Csak összehasonlításként, amikor én kezdtem, 3 évig voltam nőifodrász-tanuló, plusz 2 évig tanultam a férfi-szakmát, majd 1-1 éves volt a női és a férfi-mestervizsgára való felkészülés ➤

Példaképek

➤ – ha mindet összeszámolom, az 7 év. Sajnálom a mai fiatalokat, nagyon szeretem őket, nem ezt érdemlik.

Nincs karrier család nélkül

Kormányné Eta hozzáállása a családhoz sem szokványos. Eleve meghatározza a gondolkodását, hogy ők nyolcan vannak testvérek, négy lány és négy fiú. Számos pályatársával ellentétben, akiknél a nemzetközi versenyekre való felkészülés miatt a család gyakran háttérbe szorult, neki három fia van, és már jönnek az unokák is. Nemcsak Dávid lett fodrász, aki gyermekkorától ott sertepertélt a szalonban, hanem a legnagyobb testvér, Imi is ezt a szakmát választotta, ő a fodrászcikk-kereskedés felé vette az irányt. A fiúknak 22 unokatestvére van, Dávid vágja az ő hajukat is. Eta hitvallása megszívlelendő: „Nincs karrier család nélkül, viszont a család sosem érezheti meg a szalont, és ez fordítva is igaz” Azt mondja, szerencséje is volt, a szalon mellett laktak, és az óvoda meg az iskola is a közelben volt. Ráadásul, lakott egy csodálatos házaspár a szomszédjukban, akikre bármikor rábízhatták a gyerekeket.

Lépést tartani a divattal

A divat folyamatosan változik, nyilván a fodrászatban is. Arra a kérdésre, hogy hogyan sikerül lépést tartani a divattal, azt mondja, a média és az internet korában nagyon egyszerűn, de van úgy, hogy a vendég hozza valamelyik világsztár frizuráját, hogy ő is olyan szeretne. És vannak divatdiktátorok. Aki persze olykor lehet éppen Kormányné Eta is, hiszen a versenyeken, ahogy mesélte, „mindenki mindenkitől elles mindent”, így nyilván tőle is. Amikor megjegyeztem, hogy ami a versenyeken történik a hajjal, az már nem is fodrászat, hanem kézműves remek, hajköltemény, művészeti alkotás, rögtön rátér a közelgő 50 éves jubileumi gálára, amelyre őt éve készül... .

30 modell a színpadon

50 év szerelem címmel Kormányné Eta élete utolsó nagyszabású bemutatójára, felejt-

hetetlen estre készül. Eredetileg 2021-ben szerette volna megrendezni a jubileumi eseményt, hiszen akkor volt 50 éve, hogy először vette kezébe a fodrászollót. Csakhogy jött a Covid, ami akkor lefújta a szervezést. Almodóan nagy tervéről azonban egy pillanatra sem mondott le, abba sem hagyta a készülődést, és most, június 3-án meg is tartja a csodálatosra tervezett gálát az SZTE József Attila Tanulmányi és



Információs Központban. Öt éve kezdte az előkészületeket, azóta ragaszt, építi a hajkölteményeket. Parádásnak ígérkezik a program, 30 ilyen épített frizurát mutat be a gálán, 30 modellel, öt színvilágban. A ruha, a smink, a zene, a koreográfia, a show is mind-mind profi lesz. Azt meséli, első hívásra mindenki arany álma mellé állt, barátok, ismerősök, kollégák. Már most köszön mindent a virágosoknak, a szakácsoknak, pincéreknek, a modelleknek,

a sminkeseknek, a ruhásoknak, a zenei szerkesztőknek, videósoknak, a koreográfusoknak és még sok másnak.

Nem is tudni már pontosan, ki köszön meg kinek, mit, ezen a grandiózusnak ígérkező eseményen. Eta azt mondja, ő ezzel köszön meg mindenkinek mindent az elmúlt ötven évből, ugyanakkor, akik ott lesznek ezen a felejthetetlen esten, az ő tiszteletére, köszöntésére jönnek össze valamennyien.

Mintha most lett volna...

Természetesen szó sincs arról, hogy Kormányné Eta letenné a fodrászollót egy pillanatra is, csak ilyen nagyszabású gálákat nem tervez már. Amikor megjegyeztem, hogy aki ennyire tudja és szereti a szakmáját talán soha nem fogja abbahagyni, lelkesen bólogatott. – Nem is gondol rá? – tolokodtam tovább kérdéssel. – Dehogy gondolok! – villant rám a szeme. Aztán mosolyogva hozzátette: „Ha az ember valamit nagyon imád, azt szeretné örökké csinálni. Az ötven év meg olyan gyorsan elrepült, mintha csak most lett volna, hogy édesanyám bevitt az Oskola utcai fodrászüzletbe.”

Örfi Ferenc

Csókási Beáta: A vállalkozások folyamatos fejlődésének egyik záloga a pályázat

Belenőtt a családi vállalkozásba

Van egy több lábón álló családi vállalkozás Kisteleken, amely nemcsak elsők között települt be a helyi ipari parkba 13 évvel ezelőtt, hanem példájukkal és tevékeny közreműködésükkel cégek sora költözött be az ipari parkba, amire lassan ki lehet tenni a megtelt táblát. Csókási Beáta, a pályázatírással, projektmenedzseléssel foglalkozó Forrás Centrum Kft. (önkéntes kamarai tagunk) ügyvezetőjeként a kamara kisteleki vállalkozói fórumán Kistelek Térségéért Díjat vehetett át. Vele beszélgettünk családi indíttatásról, vállalkozásairól, a pályázati rendszer sajátos világáról. Elmesélte azt is, amikor a beadás indítása után 14 másodperccel lezárt a rendszer – a pályázatok 85%-át így is fel tudták tölteni...

– **Abban, hogy Csókási Beáta vállalkozó lett, semmi meglepő nincs, hiszen ahogy mesélte, ebbe nőtt bele. Mibe is?**

– A szüleim több mint harminc éve vállalkozók, 1992-ben alapították textilipari vállalkozásukat Kisteleken. Autóüléshuzat-gyártással kezdtek el foglalkozni, aztán amikor a 2008-as válság miatt visszaestek a megrendeléseik, textilkereskedéssel bővítették a portfóliójukat, Indiából, Kínából, Marokkóból hoztak be, és ma is hoznak

be különféle textiltermékeket. Apukám ezek nagykereskedelmével foglalkozik. Szüleim cége 2015-2016 óta beszállítóként bent van a kisteleki kábelgyárban is, a réz vékonyításához használt húzókö-gyártással.

– **És hogyan jön a képbe a Forrás Centrum Kft., amelynek ön az ügyvezetője?**

– Hárman vagyunk testvérek, jó tanulók voltunk, olyan irányba akartunk elindulni, ami valahogy köthető a vállalkozói világhoz.



A bátyám és én is a Szegedi Tudományegyetem Gazdaságtudományi Karán végeztünk, ➤

➤ vállalkozásfejlesztés szakon. Idén lesz húsz éve, hogy diplomáztam. Már abban az évben elkezdtek a pályázatírói tevékenységet, persze még teljesen más keretek között, magát a Forrás Centrum Kft.-t 2006-ban alapítottuk meg. Húgom egyéni ügyvéd lett, sógorom a szüleim vállalkozásában vezeti az egyik részleget. Férjem az autószerelő-műhelyünket viszi. Szóval nálunk mindenki kötődik a családi vállalkozásokhoz.

Első fecskék

– **Családi vállalkozásuk az első fecskének számított a kisteleki ipari parkban, és ha az információim nem csalnak, a park benépesítésében is kiemelkedő szerepet játszottak.**

– 2010 óta vagyunk jelen a kisteleki ipari parkban, akkor még minden üres volt körülöttünk, még a tűzcsapot is mi telepítettük. A kisteleki önkormányzattal nagyjából tizenöt éve dolgozunk együtt, első körben az volt a cél, hogy a saját ügyfeleinket hozzuk ide az ipari parkba. Annak idején még nagy volt a hitetlenség a pályázati lehetőségeket illetően, így, mivel a férjem műszaki ember, jött az ötlet, hogy kézzel fogható módon is mutassuk meg, hogy lehet és érdemes is pályázni, igen is lehet pénz nyerni elképzeléseinkhez. Így valamiféle referenciajellel, edukációs szándékkal, pályázati támogatással létre hoztunk egy brikettgyárat. Ráadásul, Kisteleken a szüleimet is mindenki ismeri, látták, hogy pályázunk és folyamatosan fejlődünk. Aztán amikor jött egy olyan pályázat, ahol 70%-os támogatással lehetett ingatlant építeni, hitellel kombináltnak, akkor többen is belevágtak, az önkormányzat ajánlott nekik területet, vételi opcióval, jó konstrukcióval. Azért is pozitívak ezek a történetek, mert azok cégek, amelyek beruháztak, építkeztek, többnyire helyi vállalkozókat bíztak meg a kivitelezési munkákkal. Az ipari parkban most már alig van szabad terület!

– Közben a mi portfólióink is változott, a brikettgyártást felváltotta az autószerelés, pontosabban minden, ami autó, vagy inkább minden, aminek kereke van – ebbe a veterán autó javításától az utánfutógyártásig sok minden belefér. Ezt a területet a férjem viszi, és mivel az autószerelő mester vizsgája is megvan, a műhelyben, duális szakképző helyként, tanulókat is fogadunk. A fejlesztések itt sem állnak meg, pályázunk és pályázunk, a műhely 3D nyomtatóval is fel van szerelve. Ügyfeleinket is arra biztatjuk, pályázzanak, gondolkodjanak évekre előre, és maximálisan használják ki a támogatási lehetőségeket, hiszen ez az egyik záloga fejlődésüknek.

– Családi vállalkozásainkban jól kiegészítik egymást a tevékenységek, az a tapasztalatunk, ha az egyik láb kissé megtorpan, a másik mindig tudja húzni. Vagyis a több lábon állást nagyon ajánlom mindenkinek, ugyanakkor nem szabad elaprózódni sem. Mindegyik cégünkben két, maximum három olyan tevékenység van, amit teljes erővel és teljes odafigyeléssel tudunk csinálni. Az ember egyébként is csak olyan dologba vágjon bele, amihez ért is!

– **Amikor döntést kell hozni, ki hallgat kire?**

– Ki miben a legjobb. Pénzügyi vonalon a bátyám a legjobb, ő kezeli a család pénzügyeit teljes egészében. A műszaki feladatokat akár a cégekben, akár a pályázatoknál a férjemre bízunk, abban ő a legjobb. Viszont az, hogy

A térségért végzett munkát díjazták

Kamarai vállalkozói fórum Kisteleken



Vállalkozói fórumot tartott kamaránk május 9-én, Kisteleken. A rendezvény fő témája a vállalkozásfejlesztés volt.

Fekete Istvánné térségi elnökünk köszöntőjét követően Dr. Kőkuti Attila, kamaránk elnöke beszélt az ország és a térség gazdasági helyzetéről, valamint a kamara szerepéről. Nagy Sándor, Kistelek polgármestere a helyi fejlesztéseket mutatta be. Előadásában kiemelte, milyen jelentős szerepe van az önkormányzatoknak abban, hogy egy városba cégek tudjanak betelepülni.

Ezt követően Kirizs Tibor szakértő, a Kamarai Pénzügyi Alapok Munkabizottságának tagja, illetve Kriston Katalin, a CSMKIK üzletfejlesztési tanácsadója ismertette a pályázati és kamarai forrásszerzési lehetőségeket.

Az eseményen Csókási Beáta, a Forrás Centrum Kft. önkéntes kamarai tagunk ügyvezetője átvehette gazdasági önkormányzatunk Kistelek Térségéért díját. (A díjazottal készült interjúkat írásunk alatt olvashatják.)

További részletek és az előadások anyaga [kamaránk honlapján érhető el](#).

milyen irányba fejlődünk, az rendszerint közös döntés. Meg szerencsére az utóbbi időben úgy jöttek ki a fejlesztéseink, hogy pont összhangban voltak a pályázati kiírásokkal. A korábbi időkben gyakran szenvedtek attól a vállalkozások, hogy a pályázati kiírások nem nagyon találkoztak a cégek fejlesztési elképzeléseivel. Nyilván az az ideális, ha az igény találkozik a pályázati kiírással.

Bizalomra építenek

– **És akkor kanyarodjunk vissza a pályázatok forrásához, a Forrás Centrum Kft.-hez, amely igencsak keresett és elismert pályázatíró, üzletfejlesztő céggé nőtte ki magát.**

– Ahogy a nevünkből adódik, forrásszerzésben igyekszünk segíteni a vállalkozásokat. Először a környezetünkben lévő vállalkozásoknak kezdtünk el pályázatokat írni. Mivel a szüleimnek alából volt egy vállalkozói ügyfélbázisuk, így volt miről meríteni. Úgy indultunk el, hogy felkerestük ezeket a cégeket, és próbáltunk olyan lehetőségeket találni és ajánlani nekik, amelyről el is hiszik, hogy jó lesz számukra. A

pályázati rendszer ugyanis egy nagyon bizalmi terep, ugyanúgy, mint a könyvelő és a vállalkozó együttműködése. A legapróbb részletekig belelátunk a vállalkozás működésébe, mindent tudunk kell magáról a projektről is, hogy biztonsággal végig tudjuk vinni azt, amit kínáltunk. Nemcsak a pályázatot írjuk meg, a nyertes projektet végigkísérjük azon az úton, amely magába foglalja a megvalósítást, az elszámolást és a hároméves projektmenedzsmentet, ami gyakran négy év, mert mire elfogadják a zárófenntartási jelentést, rendszerint plusz fél-egy év minimum.

– Nyilván az sem mellékes, hogy sikerdíjas alapon dolgozunk mind a mai napig. Ez azt jelenti, hogy amíg nem nyert a pályázat, pontosabban, amíg az ügyfél nem kapja meg a támogatási összeget, addig nem kell semmit sem fizetnie. A pályázónak így gyakorlatilag semmi rizikója nincs. Annyi változás történt az utóbbi pár évben, hogy a támogatásokat „feltétellel vissza nem térítendő” konstrukcióban adták, és előlegként lehívhatók voltak. Ez nyilván folyamatos figyelmet igényel részünkről is. ➤

Példaképek

➤ Amire még érdemes figyelni egy pályázati időszakban, hogy a vállalkozások versenyztetik a beszállítókat, jelentős kedvezményeket lehet ilyenkor kialakítani.

Egymásnak adják őket az ügyfelek

– **Kialakult és egyre bővülő ügyfélkörük van, hogyan sikerül megtartani és egyben új ügyfeleket is szerezni?**

– Foglalkozunk az ügyfeleinkkel. Onnantól kezdve, hogy ha valaki feliratkozik a hírlevelünkre, folyamatosan tájékoztatjuk a pályázati, illetve hitel lehetőségekről. Több ezer e-mail cím van a rendszerünkben, kialakult egy fix ügyfélbázisunk. Amikor megjelenik egy új pályázati konstrukció, végigtelefonáljuk őket, hogy érdekl-e a lehetőség, ha igen, megnézzük, hogy egyáltalán tud-e pályázni, ha igen, elmondjuk a feltételeket, és a teendőket. Nyilván nem mindennel tudunk foglalkozni, a mi profilunk elsősorban a komplex pályázatokra, ingatlanfejlesztésre, eszközbeszerzésre, kifejezetten a cégek napi működését elősegítő fejlesztésekre irányul. Ehhez értünk. Amihez nem, tudunk javasolni megbízható irodákat, akikkel mi magunk is kapcsolatban vagyunk. Például napelemes pályázatoknál olyanokat, akik a telepítést is elvégzik. Visszatérve az ügyfelek megtartásához, mostanában éppen azzal vagyunk elfoglalva – hiszen elérkezett a 2022-es év zárása –, hogy átnézzük az ügyfeleinktől kapott előzetes beszámolókat, főleg pályázatképesség szempontjából. Készenlétben



kell állni, hiszen, ha lesz egy új kiírás, arra már csak a 2022-es beszámolóval lehet pályázni.

– **A jó bornak is kell a cégér. Honnan tudnak a Forrás Centrum-ról a vállalkozások?**

– Ma már abban a szerencsés helyzetben vagyunk, hogy az ügyfelek ajánlanak bennünket egymásnak, így hirdetés nélkül is sok új ügyfelünk van. Nagyot lendített rajtunk a 2007–2008-as pályázati időszak, amikor Magyarország is komoly forrásokat kapott az EU-tól, és a termelőcégeknek viszonylag könnyen elérhető feltételekkel lehetett pályázati támogatáshoz jutniuk. Folyamatos beérkezési sorrendben, szinte minden hónapban voltak bírálatok, emiatt jobban pörgött az egész. Ebben az időszakban lett rengeteg ügyfelünk. A pályázati-részlegünket annak idején Budapesten indítottuk el bátyámmal, a család miatt azonban én 2009-ben visszajöttem Szegedre, így meg tudtuk osztani az erőforrásainkat. Míg én elsősorban a kisteleki és környékbeli vállalkozásoknak tudok segíteni,

a fővárosi részleget a bátyám viszi. Egyébként mára a pályázatiírói munkában is kitértek a határok, online intézünk mindent, gyakorlatilag mindegy, fizikailag ki hol van. Egyszer mindenképpen találkozunk kell az ügyféllel, hiszen a bizalmat személyesen is meg kell erősíteni, de aztán mindent online bonyolítunk.

14 másodperc

– **Vannak-e extrém helyzetek, a pályázatok világában?**

– Két éve, július közepén volt egy pályázati konstrukció, ahol a beadás indítása után 14

másodperccel lezárta a rendszer. Azt mondták, hogy beérkezési sorrendes elbírálás lesz, ezért az összes kollégát mozgósítottuk, volt, aki egyszerre két gépen dolgozott, szó szerint versenyt futottunk az idővel – a pályázatok több mint 85%-át így is sikerült beküldnünk. Aztán persze később a kiírók elismerték, hogy abszurd volt a helyzet, és mindenkit visszaküldtek a rajtvonalhoz, és azt mondták, akinek azon a napon lezárta státuszban volt a projektadatlapja, azokat értékelni fogják. Hát ez a pályázatról volt szó, nyilván forrásátcsoportosításra is szükség volt. Hosszú idő után ez volt az első olyan pályázat, amiben szinte mindenre lehetett pályázni, és gyakorlatilag nem volt kizárva senki. Az viszont nem számít extrém helyzetnek, hogy pályázati szezonban gyakran éjjel is ott ülünk a számítógépek előtt és teljes gőzzel dolgozunk. A mai fiataloknak ez már nem olyan természetes.

Hátrányban az egyéni vállalkozások

– **Melyik az a vállalkozói kör, amelyiknek a legnehezebb pályázati forráshoz jutnia?**

– Kisteleken igen sok a 2-3 fős mikro-vállalkozás, nagyon nincsen lehetőségük pályázni sem. Két éve viszont volt egy olyan kiírás, ami kifejezetten a tízezer fő alatti kistelepüléseknek szólt, így elég sok helyi vállalkozónak tudtunk segíteni. Hosszú távon azonban gond lehet abból, hogy nagyon sok az egyéni vállalkozó, viszont őket folyamatosan zárják ki a pályázati körből. Most már csak az pályázhat, aki kettős könyvvitelt vezető egyéni vállalkozó, ami pedig ritka, mint a fehér holló. Hiába van valakinek milliárdos árbevétele és húsz feletti létszáma, nem tudunk neki pályázatot ajánlani, mert egyéni vállalkozóként működik. Próbáljuk arra felé terelgetni őket, hogy vagy alakuljanak át, ami persze nem olyan egyszerű, vagy alapítsanak

egy teljesen új céget. Ha ezt valaki most lépi meg, legközelebb 2025-ben tud pályázni, hiszen pályázati feltételként egy teljesen lezárt üzleti évvel kell rendelkezni. És ami még probléma, hogy minden szerződésük, engedélyük egyéni vállalkozásra szól. Egyébként a bankoknál is hátrányban vannak az egyéni vállalkozók, holott ők a teljes vagyonukkal felelnek.

Alkalmazkodni pedig kell!

– **Alkalmazkodniuk kell a változó körülményekhez ebben a tekintetben is?**

– Folyamatosan változik minden, egy vállalkozónak a nap 24 órájában, az év 365 napján alkalmazkodni kell! – ebből áll az élete. Miközben folyamatosan változik a jogi, gazdasági környezet, kardinális kérdéssé vált a vállalkozások számára az is, hogy találnak-e elegendő szakképzett munkaderőt, ráadásul olyat, aki dolgozni is akar. Éppen a bátyám hozta fel a minap, hogy míg tíz évvel ezelőtt, ha feladott egy álláshirdetést egy noname álláskereső oldalon, jelentkeztek rá harmincan, amiből tizenöt meg is felelt, lehetett belőlük válogatni, most a legdrágább álláskereső portálon feladott hirdetésre jelentkeztek öten, ketten eljöttek az állásinterjúra, és egy az, aki továbbjutott, és talán be is válik.

– És sajnos a felkészültségükkel is baj van, nagyon sokan például nem tudnak fogalmazni. Amikor azt kérjük, hogy adva van a rövid cégismertető, honlap, e-cégjegyzék, írjon belőle egy 3000 karakteres cégbemutatót, már ezen nagyon sokan elvéreznek – pályakezdők és tapasztaltak is. Az meg végképp nem megy, hogy megadjuk az EUR/HUF árfolyamot, és azt kérjük, ebből határozza meg mennyi a HUF/EUR – pedig ez egy egyszerű arányosítás, általános iskola 4-5. osztály. És szövegértési problémák is vannak, amikor el kell olvasni egy pályázati útmutatót. Nekünk olyan szempontból szerencsénk van, hogy a SZTE GTK-val együttműködési megállapodásunk van, és a budapesti kirendeltségünkre sokan járnak fel szakmai gyakorlatra, így kollégáink egy része is közülük verbuválódik.

– **Amikor az európai uniós források nem jönnek, milyen pályázati lehetőségei vannak a vállalkozásoknak?**

– Most szinte semmi. Úgy mondanám, hogy most a megvalósítás, a lezárás, az elszámolás és a fenntartás időszaka van azoknál a pályázati projekteknél, amelyeket egy-két évvel ezelőtt nyertek meg. Szüleimnél is több ilyen projekt fut ki egyszerre, szinte összeérték ezek helyszíni szemléi, amikre szintén készülni kellett. Most egy kicsit szusszanunk... Abban bízunk, hogy talán 2024-től valami elindul, addig mi is folyamatosan tanulunk, képezzük magunkat és a kollégáinkat is. Az autószerelők most olyan nyelvi képzést kapnak, ami a gyári programokhoz, diagnosztikához kapcsolódik, a budapesti kollégáink informatika képzésen vesznek részt, egyebek mellett a rendszerek automatizálási lehetőségeivel ismerkednek. És persze közben, ahogy már említettem, igyekszünk ügyfeleinket pályázati képes pozícióba hozni, és készenlétben tartani.

Külkereskedelmi szakmai nap a kamarában

Minden export mögött van import

Szállítási folyamatok, vámeljáráások a harmadik országok vonatkozásában címmel szakmai napot tartott a kamara és az Enterprise Europe Network dél-alföldi regionális irodája április 26-án, Szegeden. Az előadások célkeresztjében a magyar export-import aktualitásai és tudnivalói álltak.

Dr. Tráserné Oláh Zsuzsanna, kamaránk titkára a bevezetőjében elmondta, fontos, hogy a vármegye gazdasági szereplői között kialakuljon egy párbeszéd, erősödjön a kapcsolat, hiszen így tudják egymást és a kölcsönös fejlődést segíteni, tapasztalataikat, jó gyakorlataikat megosztani. Ebben a kamara is szerepet vállal, például az ilyen rendezvények szervezésével is.

Magas a magyar áruk presztízse a FÁK-piacokon

A szakmai nap első előadója Őze Péter, a Maurer Gép Kft. értékesítési vezetője volt, aki a Független Államok Közösségének (FÁK) (Oroszország, Belarusz, Örményország, Azerbajdzsán, Kazahsztán, Kirgizisztán, Tádzsikisztán, Üzbegisztán, Moldova) utódállamaival kapcsolatos export-import tapasztalatokat, gyakorlati tudnivalókat osztotta meg a résztvevőkkel. Cégük rozsdamentes élelmiszeripari gépeket, komplett gépsorokat tervez, gyárt és installál, és csaknem 70 országgal alakítottak már ki exportkapcsolatot. Export-értékesítési rátájuk 90 százalék, amiből 25-30% a FÁK országokba irányul. Kiemelte, lélekszámát tekintve a FÁK-piac fele az EU-piacnak – nagyjából 230 millió fő. A termékekre vonatkozóan elmondható, hogy a magyar áruk presztízsértéke magasan jegyzett, és megbízható partnereknek találják a magyarokat – fogalmazott az értékesítési vezető. Hozzátette, bár bürokratikus piacról van szó, az exportfeltételek, a különféle tanúsítványok beszerzése (GOST, EAC) viszonylag könnyen teljesíthetők.



Az üzletben nincs elhatárolódás

Felhívta a figyelmet arra is, hogy jelentős eltérések vannak az EU és a FÁK-országok üzleti mentalitásában. Utóbbi piacon azt vallják, hogy „üzletet emberrel kötünk, nem céggel”. Számukra rendkívül fontos a személyes kapcsolat, ezért a szakkiállításokon való megjelenés nagyon hasznos lehet. A tárgyalások célja minden esetben a megállapodásra jutás, illetve egymás megismerése.

A tavaly kirobbant orosz–ukrán háború, és az emiatt bevezetett szankciók jelentősen átválták a piaci dinamikákat az első hónapokban, azonban az üzletben „nincs elhatárolódás”, ezt pedig a rendelkezésre álló adatok is alátámasztják – jelentette ki Őze Péter.

A magyar piac költségérzékes

Gulyás Edit, az amerikai tulajdonú, szállítmányozással foglalkozó UTC Overseas Logistics Kft. operációs vezetője az export-import piacok (USA, Kína, EU) eléréséről, a szállítási láncok (újra)tervezéséről tájékoztatta a vendégeket. Szó esett az import szállítási folyamatok sajátosságairól, így a „buktatókról”, a fuvardíjszintek mozgását befolyásoló tényezőkről, valamint bizonyos útvonalak előnyeiről és hátrányairól is.

A szakértő rávilágított, a magyarországi külkereskedelmi forgalom nagyjából 80 százaléka a távol-keleti importból származik, a magyarországi export külkereskedelmi mennyiség 70 százaléka pedig az Amerikai Egyesült Államokba megy. Mivel az ország – globális szinten – kisméretű, és nyersanyagokban szegény, így szinte minden export mögött van import.

Hangsúlyozta a biztosítás fontosságát is, hiszen a magyar piac költségérzékes, ezért az importőrök, exportőrök számára nagy biztonságot adhat legalább a szállítmányuk, szállítási folyamatuk legértékesebb részére kötött szállítmánybiztosítás. „Addig nem gondolunk bele a biztosításba, amíg kár nincsen” – fogalmazott az operációs vezető. Hozzátette, az exportőröknek az új piacra történő kilépést megelőzően érdemes részletesen tájékozódniuk, célszerű minél több külficra jutást támogató szervezettel konzultálni.

Mindezek mellett az előadás fókuszába kerültek még a speciális vámeljáráások, a vámstátusz fenntartása, illetve a vámgarancia biztosításának módjai is, de az orosz–ukrán háború miatt bevezetett EU-szankciókról is szó esett. A prezentációk után a résztvevő vállalkozások képviselői feltehetőleg kérdéseiket, amelyekre az előadók készségesen válaszoltak.

Nemzetközi üzletember-találkozók

Továbbra is zajlanak a nemzetközi üzletember-találkozók, amelyekre személyes, online vagy hibrid formában is várják az érdeklődő vállalkozásokat. Vegyen részt Ön is az Enterprise Europe Network által szervezett **nemzetközi partnerkereső rendezvényeken**, és találjon cégének új üzleti partnereket!

1. Idén is megrendezik a „China Brand Fair” című kiállítást, melynek keretében kínai cégek mutatják be termékeiket magyar vállalkozásoknak. A jelentős érdeklődés és a kínai kiállítók nagy száma miatt most először a HUNGEXPO területén várják a cégek képviselőit. A látogatók több mint 350 megbízható kínai vállalat termékeit tekinthetik meg és a gyártók képviselőivel személyesen, tolmácsok segítségével tárgyalhatnak.

Időpont: június 8–10.
Helyszín: HUNGEXPO, Budapest

2. A **Torino Fashion Match 2023** nemzetközi üzleti találkozót a Torino Fashion Week 2023 idején rendezik. A tárgyalási lehetőségek mellett nemzetközi szakértőkkel és előadókkal folytatott inspiráló megbeszélésekkel, divatbemutatókkal készülnek a szervezők.

Időpont: június 28–30.
Helyszín: Mercato Centrale Torino

3. Nemzetközi üzletember-találkozóra várják az érdeklődő cégek képviselőit a Farmaforum 2023 keretében szervezett hibrid formában rendezett fórumra. Az Enterprise Europe Network társszervezésével megvalósuló **Farmaforum 2023** fő célja, hogy találkozási lehetőséget biztosítson az élettudományok területén aktívan tevékenykedő vállalatok, kutatóintézetek, egyetemek és egyéb szervezetek számára.

Időpont: szeptember 21.
Helyszín: Madrid, Spanyolország/online tér

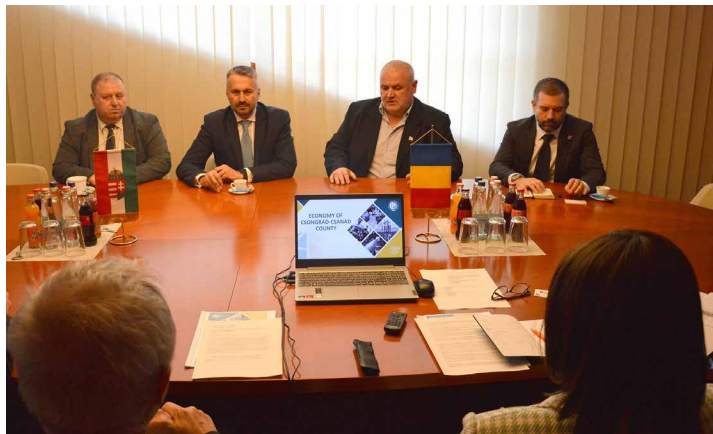


Üzletfejlesztés karnyújtásnyira

4. Az Enterprise Europe Network társ-szervezésében ipari biotechnológia és biogazdaság iparágra fókuszáló nemzetközi üzletember-találkozót tartanak az IFIB – International Forum on Industrial Biotechnology and Bioeconomy részeként. Az **IFIB 2023** célja, hogy a résztvevők potenciális partnereket találjanak együttműködések, üzletfejlesztés, licenstszerződések, közös vállalkozások, kutatási projektek, tapasztalatcsere céljából.

Időpont: szeptember 28–29.
Helyszín: Firenze, Olaszország

Amennyiben felkeltette érdeklődését valamelyik rendezvényünk, kérjük részvételi szándékát a hivatalos regisztráción túl, felénk is jelezze a **b2b@csmkik.hu** e-mail címen. További találkozókat honlapunkon talál: <https://csmkik.hu/een/esemenyek>



Románia nagykövete volt kamaránk vendége

Gabriel Șopandă-t, Románia magyarországi nagykövetét fogadtuk a április 26-án Szegeden, a kamarában. A nagykövetet elkísérte Horia Mintăș gazdasági tanácsos is, míg a szegedi romániai főkonzulátust Daniel Banu főkonzul és Bekán Aurél képviselte. A delegációt kamaránk elnöke, Dr. Kókuti Attila, valamint Palotás Sándor, Tóth Gábor, Török László és Gellért Ákos alelnökök, dr. Tráserné Oláh Zsuzsanna titkár és Körmöczi Eszter külgazdasági és vállalkozásfejlesztési vezető fogadta.

A résztvevők a gazdaság számos területét érintették a találkozón.

Közös cél a határ menti régiók kapcsolatának további erősítése. Az építőipari fejlesztések elősegítésében is egyetértettek, csakúgy, mint Románia schengeni csatlakozásában. A nagykövet biztatónak nevezte, hogy új gázterületet térképeztek fel a Fekete-tengernél. Emellett tervezik új autópatak építését és a határátkelési lehetőségek bővítését is a két ország között.

A konstruktív megbeszélés fontos lépcsőfokot jelent a határ menti szervezettek gazdasági, üzleti kapcsolatának további erősítésében, amely hosszabb távon a régió fejlődésében mutatkozhat meg.

Külkapcsolat-építés az upgrade2europe projekttel Ismerje meg közelebbről a német és francia üzleti lehetőségeket!

Sikeresen az európai piacon címmel a Német–Magyar Ipari és Kereskedelmi Kamarával, valamint a Francia–Magyar Kereskedelmi és Iparkamarával közösen külkapcsolat-építő rendezvényt szervez kamaránk június 6-án. A német és francia üzleti lehetőségek mellett a résztvevők megismerhetik az upgrade2europe projekt eredményeit, amely a vállalkozások sikeres nemzetközi működését segíti számos eszközzel és ingyenesen elérhető oktatóanyaggal. A rendezvényen bemutatkozik az E-Dimension Kft. is, amelynek

fő tevékenysége a villamosipari kivitelezés és kereskedelem. Családi vállalkozásként indultak, mára azonban legjelentősebb kapcsolataik kiterjednek Németországtól kezdve Svájcra át egészen Oroszországig.

A rendezvényre minden olyan vállalkozást szeretettel várunk, amely szeretné kiaknázni a külpiacokban rejlő lehetőségeket.

A rendezvényen való részvétel ingyenes, de regisztrációhoz kötött. Az érdeklődőket korlátozott létszámban tudjuk fogadni, program és jelentkezés kamaránk honlapján.

upgrade2europe

Co-funded by the
Erasmus+ Programme
of the European Union



A török nagykövet látogatását ősszel üzleti találkozó követi

Május 4-én a Csongrád-Csanád Megyei Kereskedelmi és Iparkamara szegedi székházában járt C. Gülşen Karanis Ekşioglu, a Török Köztársaság magyarországi nagykövete és tanácsosa. A delegációt kamaránk elnöke, Dr. Kókuti Attila, dr. Tráserné Oláh Zsuzsanna titkár, Körmöczi Eszter külgazdasági és vállalkozásfejlesztési vezető és Đurović Éva projektmenedzser fogadta. A találkozón a két ország gazdasági kapcsolatáról, az együttműködési lehetőségekről és a jó gyakorlatokról is szó esett.

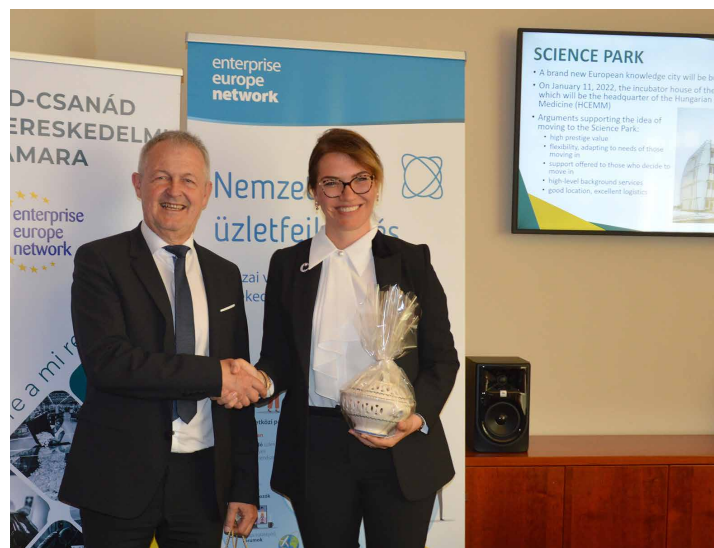
Nem ez volt az első alkalom, hogy a nagykövet Szegeden járt, hiszen a határon mintegy 50 török határőr dolgozik, emellett a Szegedi Tudományegyetemnek jelenleg 100-nál is több török hallgatója van. Gazdasági önkormányzatunk legutóbb 2014-ben vett részt egy kamarai szakmai látogatáson Törökországban. Már akkor jól látható volt a török gazdaság és az ipari parkok fejlettsége.

A nagykövet a találkozón hang-

súlyozta, Magyarország nagyon fontos célország számukra, hiszen azon keresztül hét további országot érnek el, ami így egy csaknem 300 milliós piacot jelent nekik. Egyre több magyar befektetőjük van az autóiparban, az energiaszektorban és az építőiparban is. A mintegy 254 milliárd dolláros exportjukból 6 milliárd dolláros célt határoztak meg magyar viszonylatban. A magyar munkaerő-piaci problémákról és a török kríziskezeltésről is beszéltek a felek: mindkét területen jó gyakorlatokkal szolgál Törökország.

Emellett a vármegye gazdasága, a kamarai rendszer és a két ország közötti kapcsolat erősítése is terítékre került. Utóbbi vonatkozásában fontos lépcsőfokot jelent a következő év, hiszen 2024 Törökország és Magyarország közös kulturális éve lesz, amelynek keretében számos rendezvény valósul meg.

Az egyeztetés eredményeképpen ősszel török delegáció érkezik kamaránkba, melyhez kapcsolódóan üzletember-találkozót is tervezünk.



Gondolkodók a Humán Klubban

A Csongrád-Csanád Megyei Kereskedelmi és Iparkamara Humán Klubja magas szintű programokkal várja a vállalkozókat, cégvezetőket, HR-eseket. Rendre tanulságos témákkal foglalkoznak, így történt ez április 27-én is, amikor „Gondolkodás indító” interaktív találkozóra invitálták az érdeklődőket.

„Tapasztalatból mondom, gondolkodjunk együtt céged jövőjéről és a saját elakadásodról!” – mondta

Bagdiné Fodor Erika, aki trénerként több éves vezetői pályafutása során szerzett tapasztalatait osztotta meg a hallgatósággal. Előzetesen választani lehetett a felkínált témák közül, így került a fókuszba a Hatalom nélküli befolyásolás, melyet a Human Digital Group senior tanácsadójával, Horváth Gáborral közösen prezentáltak. A kérdésnek megfelelően a szorozat szeptember 14-én folytatódik.

Júliustól MOHU – Jön a kiterjesztett gyártói felelősségi rendszer

Átalakul a hulladékgyűjtési rendszer

Kamaránk Ipari Tagozata és az Enterprise Europe Network Szeged május 11-én a hulladékgyűjtésről, a július 1-jével hatályba lépő változásokról rendezett fórumot Szegeden. Az eseményen a vállalkozók megismerhették az átalakuló hulladékgyűjtési rendszer új gazdáját, a MOHU Mol Hulladékgyűjtési Zrt.-t is. Az előadók segítségével sikerült a környezetvédelmi termékdíj mellett megjelenő kiterjesztett gyártói felelősségi rendszerét is megismerni. A fórumot nemcsak személyesen a helyszínen, de az online térben is figyelemmel kísérhették az érdeklődők. [Az eseményt YouTube-csatornánkon visszanezetheti.](#)

A hulladékgyűjtés alapelvei

Első előadónként Katona Csaba, a vármegyei kormányhivatal Környezetvédelmi, Természetvédelmi és Hulladékgyűjtési Főosztályának vezetője a hulladékgyűjtéssel kapcsolatos hatósági tapasztalataikat osztotta meg a hallgatósággal. És közben fontosnak tartotta átismételni a legfontosabb tudnivalókat. Így például azokat az alapelveket, amelyeket még a 2012-es hulladékról szóló



törvényben fektettek le. Az akkor megfogalmazott prioritás sorrend azóta is iránymű: a hulladékképződés megelőzése, újrahasználatra való előkészítése, újrafeldolgozása, a hulladék egyéb, így különösen energetikai hasznosítása, valamint a hulladék ártalmatlanítása. A hulladékkal kapcsolatos feladatokat hét pontban foglalta össze: szakértő alkalmazása, besorolás, nyilvántartás, gyűjtés, átadás, adatszolgáltatás, tervezés.

Az előadó külön felhívta a vállalkozások figyelmét arra, hogy mint minden más szakterületen, a környezetvédelemben, ezen belül a hulladékgyűjtéskódoknál is alkalmazzanak szakértőt. Megéri, komoly bírságoktól mentheti meg a céget.

A hulladék besorolásánál fontos alapvetés, hogy a termelő feladata a hulladék megfelelő kódokkal való besorolása a vonatkozó rendelkezéseknek megfelelően. Az átvevő javasolhat mást, de jobb az óvatosság, a felelősség továbbra is a termelőé.

A kötelezettségek közé tartozik, hogy minden termelőnek nyilvántartást kell vezetni a keletkező hulladékokról, kivétel a közszolgáltatónak átadott hulladék. A nem veszélyes hulladékokról minimum hetente kell a nyilvántartást vezetni, kivéve az IPPC-engedély esetében, mert akkor napi rendszerességgel ír elő a jogszabály. Ugyanígy napi kötelezettség a veszélyes hulladékok nyilvántartása is, amit ráadásul elektronikusan kell vezetni. A nyilvántartás tartalmi elemeit a rendelet mellékletei tartalmazzák.

A gyűjtésnek is vannak szabályai

Ami a gyűjtést illeti, alapvető követelmény, hogy mindvégig biztosítva legyen a környezet védelme, szennyezés ne alakulhasson ki. Alapvetően a keletkezéstől számított 1 évig lehet gyűjteni a hulladékot, amire nem kell külön hatósági engedély. Ha a más telepen/kivitelezésen keletkezett a hulladék, hiába azonos a birtokos, a gyűjtéshez is kell engedély. Arra figyelni kell, hogy a keletkező különféle hulladékok egymástól elkülönítetten kell gyűjteni – oka egyszerű: ne keveredjen, könnyebben lehessen hasznosítani, és így kevesebb költségbe is kerül a kezelése. A jogszabály és a gyakorlat is megkülönböztet munkahelyi és üzemi gyűjtőhelyet. Az előbbi a keletkezés helyén alakítható ki, nem kell hozzá önálló helyiség, felfesteni is

elég, és egy telepen több is lehet; az utóbbi viszont jellemzően önálló épület vagy helyiség, az odavezető út és a gyűjtőhely aljzata szilárd, egybefüggő, veszélyes hulladék esetén vízzáró, körül kell keríteni, zárható legyen, táblával jelölni. Az üzemi gyűjtőhely előnye, hogy egy évig lehet itt gyűjteni, hátránya, hogy komplikáltabb a kialakítás és hogy üzemeltetési szabályzatot kell jóváhagyatni hozzá a hatósággal.

A hatóság nemegyszer találkozik azzal a problémával, hogy nincs üzemi gyűjtőhely, de csak évente szállítják el a munkahelyi gyűjtőhelyről a hulladékot a fél éves időkorlát helyett. De abból is adódnak gondok, hogy sokan az év végére rendelik meg a hulladékszállításokat, ám a torlódások miatt gyakran átcsúsznak az éven túli gyűjtésbe. A szakember javasolja, hogy év közben rendeljék meg a hulladékszállításokat.

Ami pedig a keletkezett hulladék átadását illeti, a főosztályvezető arra is felhívta a figyelmet, hogy ha a szállító csak szállítja a hulladékot, mindaddig a termelőé a hulladék, amíg át nem veszi a kezelő (figyeljenek az SZ-jegyre, szerepeljen rajta az átadó, a szállító és a kezelő neve is).

A mennyiség is számít

Egy 2014-es kormányrendelet értelmében adatot kell szolgáltatni egy termelőnek, ha a keletkezett és birtokolt hulladék mennyisége tárgyévben meghalad bizonyos értékeket. Ez veszélyes hulladék esetében 200 kg, nem veszélyes építési-bontási hulladék esetében 5000 kg. Nem véletlen a hatóság figyelemmel kísérése a jogszabályok pontos ismeretére és

Mi hová tartozik?

Koncesszió alá tartozó hulladékok

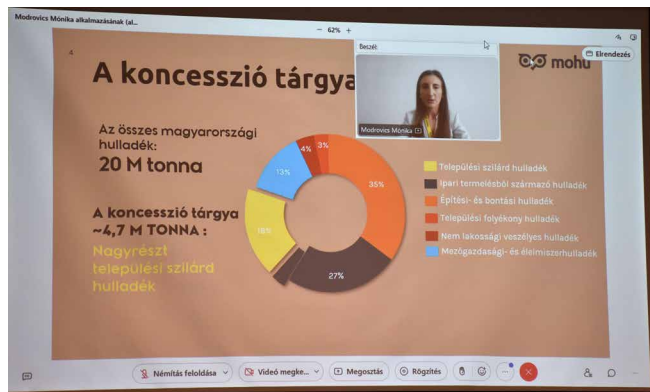
Biológiailag lebomló hulladék, egyéb kevert csomagolási hulladék (települési vegyesen gyűjtött műanyag, fém, papír hulladék), elem, akkumulátor, kivéve ólom akkumulátor, fahulladék, fémhulladékok, gumihulladék, használt sütőolaj és sütőzsír, hőcserélő, hulladékká vált gépjármű, irodai és reklámhordozó papír, lámpa, világítótest hulladék, műanyag hulladék, ólom akkumulátor, papír hulladék, textil, üveg hulladék, vegyes összetételű kompozit hulladék, veszélyes és egyéb hulladékok, WEEE (kivéve lámpa, világítótest és hőcserélő hulladék).

Termékdíjköteles körbe tartozó termékek

Akkumulátor, egyéb hőleadótermék, gumiabroncs, csomagolóanyag, reklámhordozó papír, irodai papír, egyéb műanyag termék, egyéb vegyipari termék, valamint elektromos és elektronikai berendezés. Az előadó felhívta a figyelmet, hogy más termék részeként, összetevőjeként (alkotórész, tartozék) is fennállhat a termékdíj-kötelezettség!

EPR-szabályok által érintett hulladékok

Csomagolás (textil, műanyag, fa, fém, társított), elektromos és elektronikus berendezések, elemek és akkumulátorok, elhasznált gépjárművek, egyszerű használatos termékek (luft, ételtároló stb...), gumiabroncs, irodai és reklámhordozó papír, textil, bútortároló, sütőolaj és zsír.



betartására, hiszen az adminisztrációs jellegű jogsértés bírsága is 200 EFT, de a többi jogsértést a hulladék tömege alapján állapítják meg egy 22 éves jogszabály alapján, és könnyen 10 MFT fölé is emelkedhet, felső határ nincs.

Minden a tervezésnél dől el

Mintegy az előadás a keretes szerkezeteként, a főosztályvezető a tervezéssel kapcsolatban is a folyamat egészét átlátja és ismerő szakember közreműködésére hívta fel a figyelmet. Hiszen a tervezés során további fejlesztési lehetőségekről, hulladékszegény technológiákról, modern gépek használatáról lévén szó, a megfelelő adatok, lehetőségek birtokában a gyártás optimalizálható, a selejt mértéke csökkenthető. A körforgásos gazdálkodás során a primer ➤

➤ nyersanyagok egy része kiváltható másodnyersanyaggal, amely a költségeket is csökkentheti.

Júliustól MOHU – koncesszió 35 évre

Modrovics Mónika, a MOHU MOL Hulladékgazdálkodási Zrt. területi vezetője az új, egységes hulladékgazdálkodási koncesszióról, a rendszer lehetőségeiről, felépítéséről és a vállalkozásokat érintő feladatokról, kötelezettségekről tájékoztatta a vállalkozókat. Onnan indult ki, hogy az Európai Unió rendkívül szigorú hulladékgazdálkodási célértékek elérését határozta meg minden tagállam számára a körforgásos gazdaságra való áttérés jegyében. Ezek eléréséhez viszont a jelenlegi hulladékgazdálkodási rendszert hatékonyabbá kell tenni, ezért a magyar állam a hulladékgazdálkodási közfeladat ellátását egészében állami hatáskörbe vonja és 35 évre koncesszióba szervezi. Az összes magyarországi hulladék 20 M tonna évente, amiből a koncesszió tárgya 4,7 M tonna, nagyrészt települési szilárd hulladék.

A koncesszió a szerződéses kötelezettségéből adódóan vállalja többek között, hogy a hulladékbeviteli és szállítási feladatokat hatékonyabbá teszi; a hulladékkezelési létesítmények országos kihasználtságát optimalizálja; bevezeti a gyártói felelősségi rendszert (EPR) és a kötelező visszaváltási rendszert (DRS), fejlesztéseket hajt végre min. 185 milliárd Ft értékben. A közvetett elvárások között szerepel például a hulladékot nyomom követő informatikai rendszer létrehozása.

Az előadó tájékoztatása szerint az új rendszer biztosítja többek között, hogy az elszámolási rendszer átláthatóvá válásával megszűnik a rendszer alulfinanszírozottsága; a szolgáltatás költségét (szállítás, tárolás, előkezelés) a koncesszor megtéríti az alvállalkozóknak; és megmaradhatnak a bevált partneri együttműködések.

Az intézmények és gazdálkodó szervezetek a PartnerPortal linken tudnak regisztrálni. A hulladékelszállítási megrendelést is – akár



rendszeres, akár eseti – itt kell rögzíteni! Vegyes, kommunális hulladékokra nem kell szerződni, de koncesszió alá tartozik.

Mivel jár az EPR-kötelezettség?

A kiterjesztett gyártói felelősségi rendszerrel (EPR) kapcsolatban az előadó a regisztrációs, nyilvántartás-vezetési és fizetési kötelezettségre hívta fel a figyelmet. Április 1-jétől nyílt meg az EPR gyártói regisztrációs felületet, ahol az érintett gyártóknak regisztrálniuk kell (www.mohu.hu). Az EPR-rel érintett tevékenységről a jogszabályban meghatározott nyilvántartást kell vezetni a jelenleg ismert termékdíj-kezelési szabályokhoz hasonlóan (termék kódok, termékmozgások, mennyiségek) és időszakonként, tárgyegyedvet követő hónap 20-áig a hulladékgazdálkodási hatóság felé adatszolgáltatási kötelezettség mellett történik meg a díj fizetése.

A jelenleg hasonló jellegű kötelezettségekkel létező környezetvédelmi termékdíj az EPR mellett párhuzamosan megmarad, ugyanakkor azokra a termékekre, melyek EPR- és termékdíjjal is terheltek, a kettő különbözetét kell fizetni. A két díj hatósági kezelése eltér egymástól, ugyanis míg a termékdíjat a NAV ellenőrzi és szedi be, addig az EPR területén a koncesszor és a hulladékgazdálkodási hatóság az illetékes. Az előadó szerint várhatóan május végéig fogja a Magyar Energetikai és Közmű-szabályozási

Hivatal kihirdetni az EPR-díjat, indokolt költségalapon.

Az ördög a részletekben

Sztruhár Imre, a Green Tax Service Kft. termékdíj-tanácsadója kapcsolódva az előző előadáshoz, részletekben beszélte környezetvédelmi termékdíj-törvény 2023-as évi változásairól, és a kiterjesztett gyártói felelősségi rendszerről – kiderült, az ördög itt is a részletekben van. Ugyanis nagyon sok bizonytalanságra és kérdőjelre hívta fel a figyelmet. Ami persze legtöbbször abból adódik, hogy a vállalkozók tömegesen nincsenek tisztában a jogszabályokkal, az információ valahogy nem, vagy nem teljes körűen jut el hozzájuk.

Csakhogy a környezetvédelmi termékdíjas jogszabályokkal kapcsolatos mulasztási bírság 50 ezer forint is lehet mulasztásonként (akár egy negyedéves bevallás elmulasztása esetén), illetve a termékdíjhányak a háromszorosa. Arra kérte a jelenlévőket, ha hazamennék, vizsgálják felül, felkészültek-e egy hatósági ellenőrzésre, és konzultáljanak szakértővel. Megnyugtató viszont, hogy a tapasztalatuk szerint, ha az ellenőrzés során azt látják, hogy az adóalany meg akar felelni a jogszabályi kötelezettségeinek, mind az adó- mind a zöldhatóság segítően áll hozzá.

A termékdíj marad

Ami a környezetvédelmi termékdíjat illeti, az Országgyűlésnek a 2011-es törvénnyel az volt a célja, hogy hozzájáruljon a környezetszennyezés megelőzéséhez, illetve csökkentéséhez, a természeti erőforrásokkal való takarékos gazdálkodásra irányuló tevékenységek ösztönzéséhez, a károk megelőzéséhez és csökkentéséhez pénzügyi forrásokat teremtsen.

Hogy kik a termékdíj-kötelezettek? Az első belföldi forgalomba hozó, vagy az első saját célú felhasználó. Ha valaki gyárt, vagy behoz önállóan, vagy más termék részeként termékdíjköteles terméket, az kötelezetté válhat (ha nem hagyja el az országot a termék). Az előadó szerint ezt még mindig nagyon sokan nem ismerik fel. A NAV adatai szerint 5000 adóalany „potyautas” és 11 000 mulasztás vélemezhető csak a 2018 év tekintetében.

Mivégre a kiterjesztett gyártói felelősségi rendszer?

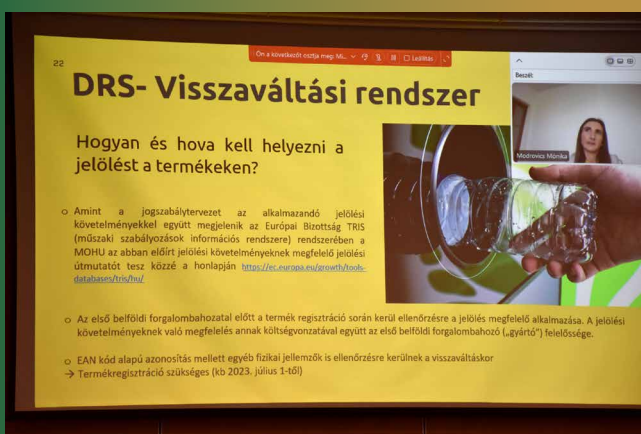
Míg a lineáris gazdasági modellben a természeti erőforrásokból, elsődleges nyersanyagokból állítják elő a termékeket, amelyek a használatot követően hulladékká válnak, addig a körforgásos gazdasági modellben minden, nem megújuló anyag zárt körben kering. Az Európai Unió hulladékgazdálkodással összefüggő irányelvei bizonyos hulladékcsoportok tekintetében határoznak meg a tagállamok számára elérendő gyűjtési, illetve újrafeldolgozási célértéket.

A kiterjesztett gyártói felelősségi rendszer a tagállamok által hozott olyan intézkedések együttese, amelyek célja annak biztosítása, hogy a termékek gyártói viseljék a pénzügyi felelősséget, illetve a pénzügyi és szervezési felelősséget a termék életciklusa során, így a hulladékká válást követő hulladékkezelésért is. A kiterjesztett gyártói felelősségi rendszerről szóló kormányrendelet márciusban jelent meg a Magyar Közlönyben.

Az előadó külön fejezetet szentelt a körforgásos termékek azonosító kódszámainak, tételesen elmagyarázta a nyolcjegyű KF-kódok felépítését, jelentését.

Jön az italos csomagolások kötelező visszaváltási rendszere (DRS)

Az egyszer használatos műanyagokra vonatkozó EU-s irányelv szerint 2025-re a műanyag italpalackok 77%-át, 2029-re a 90%-át vissza kell gyűjteni; valamint a kereskedelmi forgalomba kerülő PET-palackoknak 2025-től 25%-ban, 2030-tól 30%-ban másodnyersanyagból kell készülnie. A visszaváltási rendszert a koncessziós társaság működteti és ő a gyűjtött hulladék tulajdonosa. Július 1-jétől tesztüzem, majd 2024. január 1-jétől kell biztosítani az egyutas műanyag és üvegpalackok, valamint a fém italdobozok országos szintű visszaváltását. Emellett a társított, rétegített italkartonok, csomagolások és a sűtőolaj visszavételét is



megoldják. A vásárlók a termék árával együtt megfizetik a visszaváltási díjat, amelyet visznak a vállalkozás üzletében történő leadása esetén.

Országos szakmai versenyek a Szakma Sztár Fesztiválon

Kilenc dobogós helyezést értek el vármegyénk tanulói



A dobogó legfelső fokán Fűrj Ádám



A dobogó legfelső fokán Szöllősi Krisztián Róbert

Budapesten, a Szakma Sztár Fesztiválon rendezték meg az Országos Szakmai Tanulmányi Verseny (OSZTV) és a Szakma Kiváló Tanulója Verseny (SZKTV) döntőjét április 24. és 26. között. A megmérettetésen összesen 9 dobogós helyezést értek el a Csongrád-Csanád vármegyei tanulók: ketten első, ketten második, míg öten harmadik helyen végeztek az összesen 13 vármegyei indulóból.

Vármegyei tanulóink eredményei:

Országos Szakmai Tanulmányi Verseny

I. helyezés: **Fűrj Ádám** mechatronikai technikus szakmában.

I. helyezés: **Szöllősi Krisztián Róbert** műszaki informatikus tanuló,

II. helyezett: **Rokolya Dávid** automatikai technikus gyártástechnika szakmairányon, (Ők mindhárman a Szegedi SZC Déri Miksa Műszaki Technikum diákjai.)

III. helyezések: **Busi Kevin** erősáramú elektrotechnikus szakma (Hódmezővásárhelyi SZC

Szentesi Pollák Antal Technikum), **Futó Mária** kozmetikus technikus (Hódmezővásárhelyi SZC Eötvös József Technikum) és **Izsák Bence** vendéglátás-szervező szakmában (Szegedi SZC Krúdy Gyula Szakképző Iskola).

Szakma Kiváló Tanulója Verseny

II. helyezés: **Szász Máté** divatszabó női szabó szakmairányon (Szegedi SZC József Attila Általános Iskola és Szakképző Iskola).

III. helyezés: **Nagy Sámuel** kőműves szakmában (Szegedi SZC Móravárosi Szakképző Iskola) és **Baksa Richárd Rudolf** villanszerelő épületvillamosság szakirányon (Hódmezővásárhelyi SZC Szentesi Zsoldos Ferenc Technikum).

A versenyekről

A Szakma Sztár Fesztiválon idén második alkalommal, a Nemzeti Agrárgazdasági Kamara együttműködésével, az agrár szakmák bemutatója is látható volt. Közel 15 ezer látogatót fogadtak az országos szakmai versenyek döntőinek helyét adó, a HUNGEXPO-n. A fesztiválon 72 szakma

22 szakmacsoportjában versengtek a dobogós helyezésekért a fiatal szakemberek. A látogatók a EuroSkills verseny szakmai bemutatóiba és a WorldSkills nemzetközi válogató versenyébe is bepillantást nyerhettek.

A versenyzők útja a döntőig

Csongrád-Csanád vármegyéből összesen 13 tanuló jutott be a Szakma Kiváló Tanulója (SZKTV) és az Országos Szakmai Tanulmányi Verseny (OSZTV) országos döntőjébe. A vármegyei előválogatókat a Csongrád-Csanád Megyei Kereskedelmi és Iparkamara koordinálásával a gazdasági önkormányzat székházában tartották meg 2023. január 9. és 24. között 458 versenyző részvételével – közülük 35-en jutottak tovább a február-márciusi válogatókra.

A projekt a Kulturális és Innovációs Minisztérium finanszírozásában valósul meg a Gazdaság-újraélesztési Foglalkoztatási Alap képzési alaprész terhére, a projekt, illetve a támogatási szerződés száma: GFA-KA-KIM-17/2022/TK/05.

A pályaaorientációs események folytatódnak

463 diákot vittünk el a Szakma Sztár fesztiválra

A Csongrád-Csanád Megyei Kereskedelmi és Iparkamara pályaaorientációs programcsomagjának eseményei tavaszi időszakban is rendkívül népszerűek és színesek voltak.

A Szakma Sztár Fesztivál háromnapos rendezvényére a Csongrád-Csanád Megyei Kereskedelmi és Iparkamara 9 autóbusszal 463 diáknak, illetve kísérőinek biztosította az utazást, hogy megtekinthessék szakmák kiváló tanulóinak vetélkedését. Április 24-én, illetve 25-én a Szegedi Tankerület, a Hódmezővásárhelyi Tankerület, a Szegedi Szakképzési Centrum, valamint a Hódmezővásárhelyi Szakképzési Centrum iskoláinak diákjait, valamint kísérőit szállítottuk a Szakma Sztár Fesztiválra. A szakmai versenyek mellett számos kiegészítő program is várta az érdeklődő résztvevőket.



Az elmúlt évben rendkívül népszerű program volt az egy-egy ágazatra felfűzött szülői értekezlet, amiket minden esetben a CSMKIK székházában rendezünk meg. Eddig az elektronika, elektrotechnika, turizmus-vendéglátás valamint az informatika-távkezelés ágazatot mutattuk be. A kamara pályaaorientációs tanácsadója a tavaszi hónapokban igény szerint látogatott el iskolákba a továbbtanulással kap-

csolatos lehetőségeket ismertető interaktív prezentációval. Összesen 13 osztály élt a lehetőséggel, 271 diák részvételével.

Kamaránk idén tavasszal is meghirdette a Tavaszi cég és üzemlátogatások rendezvénysorozatát. Eddig 13 céges üzemlátogatást szerveztünk meg a Csongrád-Csanád vármegyei diákok számára. Volt olyan szegedi iskola, ahonnan 3 osztállyal is részt vettek a rendezvénysorozaton. A szegedi iskolák mellett természetesen kistérségi iskolákat is bevontunk a programokba.

A projekt a Kulturális és Innovációs Minisztérium finanszírozásában valósul meg a Gazdaság-újraélesztési Foglalkoztatási Alap képzési alaprész terhére, a projekt, illetve a támogatási szerződés száma: GFA-KA-KIM-17/2022/TK/05.

Felhívás mestervizsgákra a kamarában

A Csongrád-Csanád Megyei Kereskedelmi és Iparkamara országos felhívást ír ki mestervizsgára az alábbi szakmákban:

- Autószerelő
- Autóelektronikai műszerész
- Gázfogyasztóberendezés- és csőhálózat-szerelő
- Gáz- és tüzeléstechnikai műszerész
- Hegesztő
- Járműfényező
- Karosszérialakatos

A vizsgára való felkészülés önálló felkészülés formájában történik.

A **vizsgadíjról** a Magyar Kereskedelmi és Iparkamara Mesterképzési és Mestervizsga Szabályzatának 4. számú melléklete rendelkezik: „A Magyar Kereskedelmi és Iparkamara területi kamaráinál szervezett mestervizsgák alapdíja egységesen – szakmától és helytől függetlenül – kamarai tag esetében bruttó 120 000 Ft, nem kamarai tag (regisztrált vállalkozás, vagy magánszemély) esetében bruttó 140 000 Ft.

A vizsgadíjon felül fizetendő anyag- és műhely-költség egyedi, a mesterszakma specifikumait figyelembe vevő kalkuláció szerint.”

Előzetes jelentkezését a kamara honlapján található **adatlapon** elektronikusan tudja elküldeni. Szakmánként minimum 8 fő jelentkezése szükséges a vizsga megszervezéséhez!

A hatályos mestervizsga-követelményeket az **MKIK** honlapján érheti el.

További információ: Kopasz Éva: 62/554-263, 30/455-1436. E-mail: felnottkepzes@csmkik.hu

Tanév végi tudnivalók és tennivalók

Fontos kérdés a tanítási év végét érintő tudni- és tennivalók, melyeket az alábbiakban rendszereztük a tanulószervezővel, valamint szakképzési munkaszervezővel foglalkoztató képzőhelyek számára. A tanév végén felmerülő tudnivalókat aszerint csoportosítottuk, hogy a tanulók idén végeznek-e vagy sem. Az utóbbiak esetében a részletes tájékoztató online elérhetőségére hívjuk fel a figyelmet.

Tanulószervezővel

A régi szakképzési törvény alapján a tanulói pénzbeli juttatás a tanulmányok befejezését követő első komplex szakmai vizsga utolsó napjáig illeti meg.

A tanulószervező – a régi szakképzési törvény alapján – komplex szakmai vizsga utolsó napján szűnik meg, függetlenül attól, hogy sikeres vagy sikertelen a vizsga.

Az utolsó tanítási nap és a szakmai vizsga időpontja közötti időszakban a tanuló gyakorlati képzésre nem kötelezhető, azonban ebben az időszakban a gyakorlati képzést szervező vállalkozás pénzbeli juttatást köteles fizetni a tanuló számára. A gyakorlati képzésben részt vevő tanuló a tanulmányokat befejező komplex szakmai vizsga előtt a vizsgára való felkészülés céljából, a gyakorlati képzést szervező vagy folytató szervezettel történt megállapodás alapján gyakorlati képzésben vehet részt. A gyakorlati képzésben részt vevő tanulót ebben az esetben is, egy alkalommal legalább tíz nap egyéni felkészülési idő illeti meg. Az egyéni felkészülési időt közvetlenül a komplex szakmai vizsga előtt, a gyakorlati képzés idejének terhére, összefüggően kell kiadni.

Az utolsó tanítási nap és a szakmai vizsga napja közötti időtartamban az adókedvezmény valamennyi munkanapra elszámolható, amennyiben a tanuló szakképzési intézményben nem teljesített oktatási napot. A szakmai vizsga napja is elszámolható, adókedvezmény érvényesíthető rá, a szakmai vizsga napja nem számít oktatási napnak.

Szakképzési munkaszervezővel

A tanulószervezőtől eltérően, a szakképzési munkaszervező az új szakképzési törvény alapján megszűnik a szakmai vizsga sikeres letétele hónapjának utolsó naptári napján.

Elszámolásra a fent leírtak vonatkoznak, azzal a különbséggel, hogy a tanulót, illetve a képzésben részt vevő személyt a szakmai vizsga előtt a szakmai vizsgára való felkészülés céljából egy alkalommal legalább tizenöt

munkanap egybefüggő felkészülési idő illeti meg, amelyet a szakképző intézményben kell eltölteni. Bővebben itt írtunk erről: <https://csmkik.hu/hirek/hogyan-kell-biztostani-a-szakmai-vizsgara-val-felkuzsolt>

Keresőképtelenség esetén

Az Szkt. a duális képzőhely kötelezettségét úgy határozza meg, hogy a maga részéről biztosítania kell a szakmát tanulót számára a szakmai vizsga előtt az erre való felkészülés céljából egy alkalommal legalább 15 munkanap egybefüggő felkészülési időt. Ezen idő alatt a duális képzőhely a szakmát tanulót munkavég-



zésre nem kötelezi, a szakmát tanulót mentesül a munkavégzés alól, hiszen a 15 egybefüggő munkanapot szakképző intézményben vagy a duális képzőhelynek a szakképző intézménnyel kötött megállapodása alapján vállalati képzőközpontban, vagy olyan képzőközpontban kell eltölteni, amiben a szakképzési centrum tulajdoni részesedéssel rendelkezik.

Ezen túlmenően a duális képzőhelynek nincs egyéb kötelezettsége (a szakmát tanulót megilleti ez a mentesség). Amennyiben közben keresőképtelenné válik, akkor a munkavégzés alóli mentesülés munkajogi státusza fennmarad, de az erre járó távolléti díj összege változik. Bár szakmailag indokolt lehet pótolni, ha esetleg a felkészülés éppen a vizsgán szükséges, de még hiányzó ismeretek átadását célozta meg, az így kiesett napokat nem kell utólag biztosítani.

Ráadásul, ha a felkészülési szakaszt az előzetes tervek alapján közvetlenül a vizsga előtti időszakra pozicionálták (ahogy ez ésszerű is), nem marad már munkanap, amely még a vizsgafolyamat kezdete (többnyire az írásbeli vizsga) előtt pótlásra használható, márpedig a 15 napos időszakot a vizsga előtt kell biztosítani. Természetesen, ha belefér a vizsga előtti

időbe, és a szakképző intézmény is nyitott a plusznapokra, a duális képzőhely saját döntése alapján további napokra is mentesítheti a szakmát tanulót a munkavégzés alól, ennek jogi akadálya nincs.

Elszámolhatóság, adókedvezmények

Az adókedvezmény elszámolhatósága attól függ, hogy az adott felkészülési időszakot hol tölti a tanuló, illetve a képzésben részt vevő személy: ha a szakképző intézményben vagy szakiskolában, akkor az adókedvezmény nem vehető igénybe, ellenkező esetben viszont igen (azaz ha a felkészülési idő vállalati képzőközpontban vagy olyan képzőközpontban kerül letöltésre, amiben a szakképzési centrum tulajdoni részesedéssel rendelkezik).

A szabadságot a munkaidő-beosztás szerinti munkanapokra kell kiadni (a duális képzőhelyen történő rendelkezésreállási és munkavégzési kötelezettségének teljesítése alóli mentesülési napok kivételével), melyre már adókedvezményt érvényesíthet. A munkaviszony megszűnésekor, ha a munkáltató az arányos szabadságot nem adta ki, abban az esetben azt meg kell váltania (pénzben ki kell fizetni a munkavállaló részére).

„Sikerdíj”

A tanulószervezővel vagy szakképzési munkaszervezővel rendelkező, sikeres szakmai vizsgát teljesítő tanuló, illetve képzésben részt vevő személy esetén az adóízüzetési kötelezettség csökkenthető az adott tanulószervezőhöz, szakképzési munkaszervezőhöz kapcsolódóan jogszűren igénybe vett adókedvezmény további 20%-ával, feltéve, ha legalább hat hónapos időtartamban fennállt az adott tanulószervezővel vagy szakképzési munkaszervezővel.

A felnőttképzési jogviszonyban (nem saját dolgozóval) kötött szakképzési munkaszervezőre vonatkozó 50%-os korlátozás a „sikerdíjra” is kiterjed (vagyis nem 20, hanem 10%-os a sikerdíj mértéke).

A „sikerdíj” elszámolására a sikeres szakmai vizsga után, a vizsgaigazolás kézhezvételét követő havi bevalláskor van lehetőség.

A nem végzős tanulók (nyári) gyakorlatával kapcsolatban kamaránk honlapján olvashat.

A projekt a Kulturális és Innovációs Minisztérium finanszírozásában valósul meg a Gazdaság-újraindítási Foglalkoztatási Alap képzési alaprész terhére, a projekt, illetve a támogatási szerződés száma: GFA-KA-KIM-17/2022/TK/05.

Vendéglátó üzletek, turisztikai attrakciók, figyelem!

NTAK: az adatszolgáltatás szakaszos bevezetését javasolják

A vendéglátó üzletek és turisztikai attrakciók kötelező adatszolgáltatásának szakaszos bevezetését javasolja a Kormánynak a Magyar Turisztikai Ügynökség (MTÜ). A javaslat szerint – melynek megalkotásában a kereskedelmi és iparkamara is részt vett – 2023. július 1-jétől az évi 100 millió forint nettó árbevétel felett teljesítő vállalkozások számára lépne életbe a kötelezettség, az ennél alacsonyabb árbevételű szolgáltatók adatszolgáltatásának kezdete pedig későbbi időpontra módosulna, hosszabb felkészülési időt biztosítva így számukra. Az NTAK regisztráció továbbra is minden vendéglátó üzlet és turisztikai attrakció számára kötelező, ennek elmulasztása szankcionálható.

Figyelembe veszik a tesztidőszak tapasztalatait

A Magyar Turisztikai Ügynökség annak érdekében, hogy elősegítse a vendéglátó üzletek és a turisztikai attrakciók felkészülését a kötelező adatszolgáltatásra, már márciusban önkéntes adatszolgáltatási időszakot indított. A tesztidőszak tapasztalatai és az iparági szereplőkkel folytatott egyeztetések alapján az MTÜ a Nemzeti Turisztikai Adatszolgáltató Központ-



ba (NTAK) való adatszolgáltatás szakaszos bevezetését javasolja a vendéglátó üzletek és a turisztikai attrakciók esetében is – ahogyan ezt a szálláshelyek kapcsán 2019-ben.

A javaslat szerint 2023. július 1. napjától az NTAK-ba történő adatok szolgáltatására és továbbítására kizárólag azon vendéglátó üzlet üzemeltetője és turisztikai attrakció üzemeltetője köteles saját vendéglátó- vagy jegykezelő-szoftverén keresztül, amelynek 2022. évi nettó árbevétele szolgáltatási helyenként meghaladta a 100 millió forintot.

Második kör januártól

A javaslat alapján 2024. január 1. napjától az NTAK-ba történő adatok szolgáltatását és továbbítását azon vendéglátó üzlet üzemeltetője és turisztikai attrakció üzemeltetője köteles megkezdni, amelynek szolgáltatási helyenként 2022. évi nettó árbevétele elérte a 12 millió forintot, de nem haladta meg a 100 millió forintot.

A javaslat a nettó árbevétel számításakor a vendéglátóüzletek esetében a vendéglátás jellegű kereskedelmi tevékenységből származó bevételt veszi alapul, míg a turisztikai szolgáltatók esetében a turisztikai attrakció szolgáltatásaihoz kapcsolódó jegyértékesítésből származó tevékenység lesz a mérvadó.

Az MTÜ javasolja azt is, hogy a 12 millió forint nettó árbevételt el nem érő vendéglátó üzletek és turisztikai attrakciók számára ne legyen kötelező az NTAK adatszolgáltatás.

A regisztráció marad

Fontos, hogy a 2021. november 1-jén életbe lépett regisztrációs kötelezettséget a módosítási javaslat nem érinti, azaz minden nyilvántartásba-vételi dokumentummal rendelkező vendéglátó üzletnek és turisztikai attrakciónak regisztrálnia kell az NTAK-ba. Így a határidőig minden hazai étterem, cukrászda, büfé, kávézó, italüzlet, bár, zenés-

NTAK roadshow Makón

A Magyar Turisztikai Ügynökség (MTÜ) és a Magyar Kereskedelmi és Iparkamara országos NTAK ismeretterjesztő roadshow-t tart, melynek Csongrád-Csanád vármegyei eseménye Makón lesz június 6-án, 14 órától, a Korona Szállóban.

A rendezvényen az érdeklődők részletesen megismerhetik a Nemzeti Turisztikai Adatszolgáltató Központot (NTAK), megtudhatják, milyen előnyökkel jár a vállalkozás számára az adatszolgáltatás, valamint bepillantást nyerhetnek az MTÜ által biztosított ingyenes VENDÉGEM Vendéglátás és Attrakció szoftverekbe, amelyek az adatküldés mellett az egyszerű kereskedelmi feladatokat is képesek ellátni. Emellett informálódhatnak a 0–24 órás ügyfélszolgálatról. Sőt, az ismertetőt követően be is regisztrálhatnak az NTAK-ba, amelyhez személyes segítséget is kérhetnek a helyszínen, amihez azonban laptop, vagy táblagép szükséges. Továbbá kell a tevékenységet végző jogi személy adószáma; székhelyének és levelezési címének adatai; a regisztrációt végző személy – aki a tevékenységet végző jogi személy törvényes képviselője – ügyfélkapus belépési adataira van szükség (felhasználónév, jelszó) és szükség esetén meghatalmazásra.

Az eseményen való részvétel ingyenes, de regisztrációhoz kötött. Részvételi szándékát legkésőbb 2023. június 02-áig az ntak@mako.hu e-mail címen nevének megadásával jelezheti.

táncos szórakozóhely, gyorsétterem, alkalmi vendéglátóhely, mozgó vendéglátóhely, rendezvény-étkeztetés, munkahelyi étkeztetés szolgáltatást nyújtó vendéglátó üzlet köteles az NTAK-ba regisztrálni. Akárcsak minden, jeggyel látogatható múzeum, vár, kastély, közfürdő, természetes fürdő, kalandpark, állatkert, vidámpark, védett természeti terület bemutatóhelye, turisztikai közlekedési eszköz, valamint zenés- táncos rendezvény is köteles beregisztrálni az NTAK-ba. Az NTAK regisztrációs kötelezettség elmulasztása szankcionálható. A regisztrációt eddig már több mint 22 000 vendéglátó üzlet és attrakció elvégezte.

A Magyar Turisztikai Ügynökség (MTÜ) tájékoztatása szerint a vállalkozók a Nemzeti Turisztikai Adatszolgáltató Központtal kapcsolatos egyéni kérdéseikkel a Tourinform irodákhoz fordulhatnak.

Kiváltható az online pénztárgép a VENDÉGEM szoftverrel

Az ingyenesen elérhető „VENDÉGEM Vendéglátás” vendéglátó-szoftvert és a „VENDÉGEM Attrakció” jegykezelő-szoftvert alkalmazó adózói kör számára mindkét szoftver használható a nyugtakibocsátási kötelezettség – valamint egyéb bizonylatok és események – teljesítésére, illetve az erről történő adózói

adatszolgáltatási kötelezettségre, ezáltal pedig az online pénztárgép kötelező használatának kiváltására.

A változás a **Magyar Közlöny 2023. évi 70. számában** jelent meg: 2023. évi XXI. törvény egyes törvényeknek a közigazgatás fejlesztésével összefüggő módosításáról.

Az egyetem 3D Központjával ismerkedtek a vállalkozások

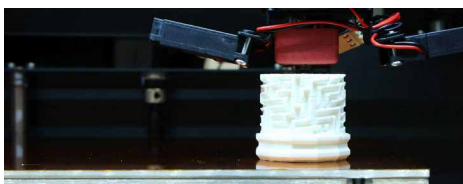
Desszertet, vagy házat is nyomtathatnak

A Szegedi Tudományegyetem 3D Központjába látogathattak kamaránkkal a vármegye vállalkozásai május 22-én. A rendezvény résztvevői megismerhették a 3D nyomtatás gyakorlati alkalmazásának lehetőségeit, így például kiderült az is, hogy azzal desszertet, lyukacsos szerkezetű kosárlabdát, vagy akár házat is lehet nyomtatni.

Köszöntőjében dr. Bari Ferenc, a Szegedi Tudományegyetem Általános Orvostudományi Kar Orvosi Fizikai és Orvosi Informatikai Intézetének vezetője elmondta: a 8 évvel ezelőtt 700 milliós pályázati forrásból kialakított központ nyitott a régió, az ország szakmai közössége és a vállalkozásai felé is. Céljuk az is, hogy a 3D nyomtatást minél többen ismerjék meg, és építsék be a gyártási folyamatokba. Ezt az úgynevezett additív gyártástechnológiát pedig a könyvnyomtatás és a gőzgép feltalálásának sorába illesztve az értékkeremtés egyik legnagyobb vívmányaként említette. Korábban a miniatürizáció miatt került az érdeklődés középpontjába, ma azonban már odáig fejlődött a megoldás, hogy élő szövetek nyomtatására képes, sőt a 4D nyomtatási technológiával időben változó szerkezeteket hozhatnak létre. Napjainkban pedig már megjelentek azok a hangok is, melyek a +D-technológia mesterséges intelligenciával való fejlesztéséről szólnak. A hétfői központlátogatásról elmondta, annak célja, hogy beinduljon az ipari szereplők fantáziája, hogy hogyan is alkalmazhatnák ezt a megoldást a saját cégükben. Kifejezte reményét is, miszerint olyan vállalati partnerekre találnak, akik segítségével akár a központ is továbbfejlődhet.

A kamara jó kapcsolatot ápol az egyetemmel, és nagyon büszke rá, hogy az ország egyik legjobb felsőoktatási intézménye Szegeden működik – emelte ki Dr. Kókuti Attila, a Csongrád-Csanád Megyei Kereskedelmi

Fotók: Frank Yvette



és Iparkamara elnöke. Úgy véli ugyanakkor, hogy több olyan terület van az egyetemen, amit érdemes alaposabban megismernie a vállalkozásoknak. Az itt rejlő tudáspotenciál ugyanis nagy segítségére lehet a vármegyében működő gazdálkodóknak abban, hogy növeljék a hozzáadott értéket termelésük során. A jövő technológiájában meghatározó

szerepe van a 3D nyomtatásnak is, mely akár a munkaerőhiány miatti kihívásokra is választ adhat. Hangsúlyozta: a fejlődés rohamtempóban zajlik, és az lehet sikeres, aki minél hamarabb felveszi a ritmust. Ebben segítenek az ehhez hasonló látogatások.

Dr. Geretovszky Zsolt, a központ vezetője előadásában arról is beszélt, hogy az eljárás forradalmasította az eszközök, alkatrészek gyártásakor alkalmazott folyamatokat, így a formaöntés és faragás

helyett, vagy amellel, már a 3D nyomtatás alkalmazása is lehetséges. A nyomtatási eljárás az építőkövekkel való építéshez hasonlította, ahol rétegenként ölt formát az anyag. Jelenleg hétféle eljárás létezik, ahogy megvalósulhat a nyomtatás, ebből négyféle van a központban. Az eljárásnak köszönhetően óriási geometriai szabadságot élvezhetnek a tervezők. A teljes folyamat a tervezéstől a nyomtatásig 8-10 lépésből áll, ráadásul ennek köszönhetően minden korábbinál jobban funkcionáló termékek gyárthatók. A gyártás mellett kiválóan alkalmas a folyamat a prototípusok előállítására, de az oktatás és a kutatás-fejlesztés területén szintén jelentős eredményeket értek el vele. Hozzátette, hogy napjainkban már számos alkatrészt állítanak elő 3D nyomtatással, amelyek a korábbiaknál jóval hatékonyabban működnek. Ilyen például egy repülőgépek motorjához használt szelep, ami könnyebben hűthető és az üzemanyag-fogyasztása is jelentősen alacsonyabb. Emellett számos más területen is újat alkottak: 3D nyomtatott ház, desszert, sőt az eredetivel teljesen megegyezően pattogó kosárlabda is készült már, a cipőkről nem is beszélve.

Az előadásokat követően testközelből ismerhették meg a résztvevők az egyetem 3D központjában folyó munkát, majd a tapasztalatokat, ötleteket és kérdéseket kerekasztal-beszélgetésen vitatták meg.

13 klub – Válságálló vezetői képzés harmadszor

Miért érdemes vállalatirányítási rendszert bevezetni?

Harmadik alkalommal vehetnek részt a vállalkozások a Válságálló vezetői képzés sorozat eseményén, mely a Csongrád-Csanád Megyei Kereskedelmi és Iparkamara 13 klubja és a Dél-alföldi technológiaváltók üzleti közösségének kezdeményezése. A programban ezúttal arra keresik a választ, hogy miért érdemes vállalatirányítási rendszert bevezetni egy vállalkozásnál. A rendezvény június 15-én, 14 órakor kezdődik Szegeden, a kamarában.

Kaszás Anikó klubvezető elmondta, idén új formában indították el a rendezvénysorozatot. Vállalkozói igények alapján hozzák létre az egyes események tematikáját. Kiemelte, erre azért van szükség, hogy valóban olyan

tapasztalatot, segítséget tudjanak nyújtani a résztvevőknek, amire szükségük van. A dinamikus változó vállalkozói szektorban újabb és újabb kérdések és problémakörök jönnek elő, a sorozat ezekre kíván reagálni a területen nagy szakmai tapasztalattal rendelkező szakemberek közreműködésével. Az idei első rendezvény is elérte célját: a cégek vezetői az előadóval és egymással is tapasztalatokat tudtak cserélni. Rengeteg pozitív visszajelzés érkezett – jegyezte meg a klubvezető.

A Válságálló vezetői képzés sorozat első két eseményén Nagy Mihály – aki többéves nemzetközi vezetői tapasztalattal rendelkezik, betöltötte a magyarországi Continental csoport országkoordinátori tisztségét, majd

ügyvezető igazgatóként dolgozott a Váll-Ker Kft.-nél – osztotta meg tudását az érdeklődőkkel. Legutóbb A magyar kvv-szektor multi szemmel, címmel tartott gyakorlatias megközelítésű előadást. Az 13 klub egész évre olyan gyakorlatorientált képzést és coaching lehetőséget biztosít a klubrendezvények résztvevőinek, amelyekkel segíteni tudják a válság kezelését. Ezen alkalom az új ismereteken kívül lehetőséget biztosítanak tapasztalatcserére, szakmai fejlődésre és kapcsolatépítésre.

A szervezők arra kérik az érdeklődőket, készüljenek kérdéseikkel, amit a klubrendezvény második részében Peer coaching módszerrel dolgoznak fel a résztvevők.

Gazdasági roadshow-t tartottak Szegeden

Több hazai innovációt!

Az energiaköltségek drasztikus emelkedése nemcsak hazánkban okozott hatalmas kihívásokat, a környező és EU-s országokban is éreztette hatását. Vármegyei szinten sincsenek könnyű helyzetben a magyar cégek, habár az energiakérdés az idei évben már valamivel kisebb nehézséget jelent, azonban a magas kamatok továbbra is nyomás alatt tartják az országot. A Portfolio és a Kavosz országos gazdasági rendezvénysorozatának szegedi állomásán, május 10-én, az elérhető hazai források és hitelprogramok mellett a versenyképesség növeléséről is szó volt.

Az eseményen előadást tartott kamaránk elnöke, Dr. Kókuti Attila is. Elmondta, az országban 892 ezer vállalkozás működik, amelyek túlnyomórészt egyfős, a 2-9 fős vállalkozások kis arányt képviselnek. "A struktúra és a hatékonyság hiánya jelentős versenyhátrányt okoz a környező országok vállalkozásaival szemben. Kevés a hazai innováció, és túl nagy a hagyományos bér munka aránya" – fogalmazott az elnök.



A szabadalmak száma jó indikátornak számít, az adott vállalati struktúra innovativitását mutatja, és azt, hogy olyan saját fejlesztésekkel rendelkezik, amelyeket érdemes szabadalmi oltalom alá helyezni. A vállalkozóknak meg kell találniuk azokat a tevékenységi formákat, amelyeket hosszú távon, és önállóan tudnak művelni, a teljesen egypólusú gazdasági struktúra nem lesz fenntartható. A vármegyei fejlesztési lehetőségekkel kapcsolatban dr. Kókuti Attila a tudás, az egészség, és az élelmiszeripar, valamint a kereskedelem területét emelte ki.

FIX 5%-os nettó kamaton folytatódnak a Széchenyi Kártya hitelprogram-konstrukciók

A Gazdaságfejlesztési Minisztérium a KAVOSZ Zrt.-vel folytatott egyeztetések alapján jóváhagyta a Széchenyi Kártya Program üzletszabályzatának 2023. május 2-ai módosítását. Ennek értelmében a Széchenyi Kártya Programot meghirdetik 2023 második feléire is, így továbbra is fix 5 százalékos kamaton igényelhetők a konstrukciók kamaránknál is. Ehhez kapcsolódóan terméktípusonként, támogatási jogcímtől függően meghatározták az év végi hitelkérelem-befogadási és -szerződéskötési



határidőket, melyekről a csmkik.hu/szpk oldalon tájékozódhat.

(A tájékoztatás nem teljes körű, keresse kamaránkat további információkért!)

Fejlesztések a vármegyében

Robotizált raktárat épít a Florin

Tizenöt méter magas, háromezer négyzetméteres, mintegy ötezer raklapnyi áru tárolására alkalmas raktárat épít Szegeden a Florin Zrt. Teljesen automatizált robotgöncök mozgatják majd az árut a Kenyérgyári úti telephelyen. A raktár alapkövét május 17-én tették le a létesítmény tervezett helyénél. Ez a vegyipari vállalat az ötlépcsős fejlesztési tervének utolsó eleme, amit 1,6 milliárd forint kormányzati és uniós forrásból teszik.

Építőipari oktatóközpont Szentesen

Június 1-én adják át a Szentesi Ágazati Képzőközpont Nonprofit Kft. építőipari oktatóközpontját a Tóth József utcában. Az elméleti és gyakorlati képzést is biztosító intézményben fiatalok és felnőttek is elsajátíthatják a szakma fogásait a legkorszerűbb eszközökkel, modern környezetben. A 893 m²-es épület 8,5 hónap alatt újult meg, jelenleg 496 tanuló oktatnak. A központ feladata, hogy a tanulóknak olyan helyszínt biztosítson, ahol a szakképzési centrumokkal közösen folyhat a képzés és a legmagasabb szintű oktatásban vehessenek részt.

Ágazati képzőközpont alakult Szegeden

Megalakult a Dél-Alföldi Integrált Ágazati Képzőközpont. A társaságot május 24-én mutatták be a Szegedi Szakképzési Centrum Déri Miksa Műszaki Technikumban. Azzal a céllal hozták létre, hogy a szakmai oktatás duális oktatási képzése szakmailag megfelelő legyen. Az alapításban a centrum mellett önkéntes kamarai tagok, a Tornádó International Kft. és a Moltech AH Kft., valamint a GL B Kft., és a Taugép Kft. vettek részt. Az intézmény első körben műszaki ágazati képzőközpontként fog működni: gépészet, elektronika, elektrotechnika, de gépjármű-mechatronikai technikus képzés is indul majd. A 280 millió forintos pályázat mintegy 40 százalékát az épület fejlesztésére költötték, 150 millió forintból pedig korszerű eszközparkot alakítanak ki.

Múltidézés a Somogyi-könyvtárral

Megnyílt Szeged első gyorskiszolgáló boltja

A Somogyi-könyvtár helyismereti részlegén fellelt kincseken keresztül invitáljuk időutazásra olvasóinkat, amely során a helyi kereskedelem és kézművesség kulisszái mögé nyújtunk betekintést hónapról hónapra.

„A népi demokratikus országok nagy városaiban különböző rendszerű új árudák működnek, amelyeknek célja, hogy a vevőközönseget a lehető leggyorsabban szolgálják ki (...) Az Élelmiszer-kiskereskedelmi Vállalat a Káráz utca és a Kölcsey utca sarkán lévő édességboltot igen korszerű árudává



alakította át, és ez a 31-es áruda lesz Szeged első gyorskiszolgáló boltja, amely a budapesti,

22-ei lapszáma a vadiúj üzlet megnyitóját előtti egy nappal.

hasonló üzletek elve alapján működik. Minden vásárló az üzletbe lépéskor számozott blokkot kap. Ezzel a pulthoz lép, kiválasztja az árut, a kiszolgáló azt rögtön odaadja neki és az ellenértéket a számozott blokkra vezeti. Ha további és másfajta áru van szüksége a vevőnek, az üzletnek abba a részébe megy, ahol a keresett árut tárolják (...) A több helyen így felvezetett összegeket a blokkon legutolsó helyen összegzi az eladó...”

– írta a Délmagyarország 1958. április

§ Jogszabályfigyelő

Kiterjesztett gyártói felelősség – Május 31. a következő határidő

Fontos határidő következik a kiterjesztett gyártói felelősségi rendszer működésének részletes szabályairól szóló 80/2023. (III. 14.) Korm. rendelet hatálya alá tartozó körforgásos terméke(ke)t forgalomba hozó gyártóknak. Az érintett gyártóknak a nyilvántartásba vétel iránti kérelmüket **2023. május 31.** napjáig kell előterjeszteniük.

A körforgásos terméket forgalomba hozó gyártók a nyilvántartásba vétel iránti kérelmeiket a Pest Vármegyei Kormányhivatal Országos Környezetvédelmi, Természetvédelmi és Hulladékgazdálkodási Főosztályához nyújthatják be.

Megjelentek a kötelező bolti akciók részletei

A Magyar Közlöny 66. számában megjelentek a kötelező bolti

akciók részletei. A 162/2023. (V. 5.) Korm. rendelet szerint azokra a vállalkozásokra vonatkozik a kötelezettség, amelyek a TEÁOR szerinti „4711 – Élelmiszer jellegű bolti vegyes kiskereskedelem” megjelöléssel feltüntetett tevékenységet végzik, és amelyek 2021-es árbevétele meghaladta az 500 millió forintot. A rendelet az üzletben vagy bevásárlóközpontban folytatott kereskedelmi tevékenység mellett a csomagküldő kereskedelemre is kiterjed. Húsz termék kategóriát érint a kötelező akciózás – az érintett üzleteknek mindegyikből egy-egy szabadon választott terméket kell leakciózniuk. De arra is figyelniük kell, hogy biztosítsák a szükséges mennyiséget – a 2022-ben értékesített átlagos napi mennyiséget – a leakciózott termékekből. A kötelező akció-

zást a kereskedőknek **június 1. és szeptember 30.** között kell alkalmazniuk.

5%-os áfa a „hop on hop off” buszos szolgáltatásokra

A Magyar Közlöny 2023. évi 67. számában megjelent a Kormány 165/2023. (V. 8.) Korm. rendelete. A rendelet keretében többek között módosításra került A turisztikai térségek fejlesztésének állami feladatairól szóló törvény végrehajtásáról szóló 235/2019. (X. 15.) Korm. rendelet. A rendelet kimondja, hogy a 235/2019. (X. 15.) Korm. rendelet 3. melléklet IV. pont b) alpontja szerinti **buszos személyszállítási szolgáltatás tekintetében az Áfa tv. 82. § (1) bekezdésétől eltérően az adó mértéke az adó alapjának 5 százaléka.** A változás a 49.39-es TEÁOR számú M.n.s. egyéb szárazföldi személyszállítás tevékenység közül a „hop on hop off” jellegű menetrend szerinti buszos városnéző turisztikai szolgáltatásra vonatkozik.

Tápé hagyományos mesterségeivel ismerkedtek a reklámklub tagjai

A Csongrád-Csanád Megyei Kereskedelmi és Iparkamara Kommunikációs és Reklámklubja a programturizmus lehetőségeivel foglalkozott áprilisi klubnapján. Ennek egyik apropóját a híres néprajztudós, Bálint Sándor halálának évfordulója adta. A „legszőgedibb szögedi” egyik kutatási helye volt az archaikus kultúráját a XX. század közepéig megőrző Szeged melletti település, Tápé. A felbecsülhetetlen értéket képviselő ifj. Lele József helytörténeti gyűjteményét előadásban bemutató bemutatót vehettek szemügyre a program résztvevői. A klub tagjai megismerkedhettek az egykori ősi mesterségekkel, így a kisszerszamos halászzattal, a gyékényszövés egykori eszközeivel és a hozzájuk köthető népi hagyományok tárgyi emlékeivel.

Q Pályázati figyelő

Elindult a Gyármentő Garancia- és Hítelprogram

2023. január 1-jén indul 200 milliárd forintos keretösszeggel a **Gyármentő Garancia- és Hítelprogram**, melyben termelő közép-, és nagyvállalkozások pályázhatnak támogatásra. A program egyik elemeként a Magyar Fejlesztési Bank Zrt. 100 milliárd forint keretösszegű **Gyármentő Likviditási Garanciaprogramot** indít a nagy- és középvállalkozások számára, amelyben az MFB állami kezességet, illetve garanciát vállal a forgóeszközhitel, folyószámlahitelek, illetve a működést finanszírozó hitelek biztosítékaként.

A program másik elemeként az Eximbank Zrt. 100 milliárd forint keretösszegű **Gyármentő Beruházási Hítelprogramot** indít, amelyben az EXIM államilag támogatott, rendkívül kedvezményes és a futamidő végéig fix kamatozású beruházási hiteleket nyújt a hazai termelő közép- és nagyvállalatok energiahatékonysági, illetve megújuló energiatermelő beruházásaihoz. A kamat maximális mértéke a forinthitelek esetén 5%, az euró alapú hitel esetében pedig 3,5% lehet.

Vállalkozások munkaerő-támogatása és munkatapasztalat-szerzést elősegítő támogatások

A kormány újabb segítségként országosan egységes szabályozással elérhetővé tette a Vállalkozások munkaerő-támogatása és munkatapasztalat-szerzést elősegítő támogatásokat **2022. december 15.** napjától. A program keretében szakképzett fiatalok munkatapasztalat-szerzést elősegítő támogatásához és a hátrányos helyzetűek munkatapasztalat-szerzést elősegítő támogatásához fix 90 napos 100%-os bérköltség-támogatás, továbbá az álláskeresőként nyilvántartott 25 év alatti vagy legalább 1 hónapja nyilvántartott 25 év feletti álláskereső után legfeljebb 6 hónapra 50%-os bérköltség-támogatás vehető igénybe.

A kérelmeket a foglalkoztatást megelőzően a foglalkoztatni kívánt, nyilvántartott álláskereső személy lakóhelye, tartózkodási helye szerint illetékes állami foglalkoztatási szervként eljáró járási (fővárosi kerületi) hivatalhoz kell benyújtani.

Amennyiben kérdése merül fel, forduljon a foglalkoztatni kívánt álláskereső személy lakóhelye, tartózkodási helye szerint illetékes állami foglalkoztatási szervként eljáró járási (fővárosi kerületi) hivatalához.

A programról további részleteket a **Nemzeti Foglalkoztatási Szolgálat honlapján** talál.

Meghosszabbították a Feldolgozóipari Kkv Energia-költség és Beruházás Támogatási Programot

A módosítás szerint április 30-áig lehetett regisztrálni, és június 30-áig van lehetőség a támogatási kérelmek benyújtására.

A hazai feldolgozóipari vállalkozások energiaköltségeinek (villamos energia és/vagy földgáz) mérséklése érdekében, illetve az energiahatékonyságot növelő beruházásokhoz szükséges önerőhöz támogatás vehető igénybe.

Támogatást igényelni továbbra is 2022. október, november, december, valamint 2023. január, február, március hónapokra van lehetőség. A hosszabbítás a konstrukció mindkét komponensét érinti, vagyis a beruházási hitelhez kapcsolódó önerő támogatásra 2023. december 15-éig nyújtható be támogatási kérelem.

A pályázattal kapcsolatos információk **a vali.hu oldalon** érhetőek el.

Megjelent a „A magyar vállalkozások pályázati támogatása az Európai Bizottság Brexit kárenyhítő forrásának keretéből” című pályázat

A pályázat célja, hogy magyar vállalkozások részére támogatást

biztosítson azon negatív gazdasági hatások ellensúlyozására, melyeket az Egyesült Királyságnak az Európai Unióból történt kilépése miatt szenvedtek el.

A pályázati felhívás keretében mikro-, kis-, és középvállalkozások, valamint nagyvállalatok területi és iparági korlátozások nélkül nyújthatnak be támogatási kérelmet a felhívásban részletezett korlátok figyelembevételével.

A pályázat keretén belül az alábbi tevékenységek támogathatók:

- Technológiai fejlesztést eredményező **új eszközök beszerzése** (ideértve a saját maga által előállított és/vagy feldolgozott termék áruszállításra használható szállítójárművek beszerzését is);
- Energiahatékonyság növelését célzó **épületenergetikai fejlesztések**
- **Megújuló energiaforrást hasznosító technológiák alkalmazása**, melyek célja a gazdasági termelési folyamatok és az üzemen belüli építmények energiaigényének fedezése megújuló energia előállításával.

A támogatási kérelem **2023. április 24-étől** – a forrás kimerüléséig nyújtható be az **elektronikus kitöltő program** segítségével. A pályázati felhívással kapcsolatos minden további információt a **palyazat.gov.hu** oldalon talál.

enterprise europe network

Szeretne külföldi üzleti partnereket találni?

Vegye igénybe az Enterprise Europe Network díjmentes szolgáltatásait!

Az Európai Bizottság vállalkozásfejlesztési hálózata, az **Enterprise Europe Network** kiemelt figyelmet fordít a nemzetközi együttműködések elősegítésére.

Adatbázisainkban **mintegy 4000 nemzetközi üzleti ajánlatot** találhat.

Kiemelt ajánlataink:

KERESKEDELMI PARTNERKERESÉSEK

Élelmiszeripari, mezőgazdasági termékek

Egy litvániai, állatok számára termékeket gyártó vállalat takarmányozási melaszok és egyéb nyersanyagok beszállítóját keresi. A vállalat termelési spektruma széles, és a szükséges nyersanyagok is sokfélék. A partnereknek beszállítói megállapodás keretében kell dolgozniuk. ([BRLT20230214017](#))

Kereskedelem

Egy dán cég, amely márkákat importál és forgalmaz Skandinávia-szerte, több beszállítót keres (saját márkával) baba- és gyermekfelszerelésekhez – a márkáknak és a termékeknek valóban egyedinek kell lenniük. ([BRDK20230426007](#))

Lengyelországi, több ágazatban tevékenykedő háztartási és kerti berendezések nagykereskedője, importőre és forgalmazója forgalmazási megállapodás keretében keresi a tágan értelmezett háztartási és kerti kategóriába tartozó termékek gyártóit. ([BRPL20230511009](#))

Lengyelországi, gyermekcikkben több ágazatban tevékenykedő nagykereskedője, importőre és forgalmazója gyermekcikk és gyermekágyak tapasztalt beszállítóját

ÜZLETI AJÁNLATOK – 2023. május

keresi forgalmazási megállapodás keretében. ([BRPL20230511010](#))

Orvosi, gyógyászati termékek, eszközök

A lett vállalat aktívan keresi azokat az uniós, ukrainai és törökországi partnereket, akik készek dialízishez szükséges orvosi felszereléseket és eldobható eszközöket szállítani, kivéve az orvosi kesztyűket és maszkokat. A vállalat mind Lettországon, mind az EU piacán nagykereskedőként tevékenykedik. Kereskedelmi megállapodást és/vagy forgalmazói megállapodást kínálnak. ([BRLV20230224008](#))

Faipar, fa- és bútorigipari termékek lakberendezése

Egy brit vállalat olyan moduláris íróasztali szervezőt tervezett és fejlesztett ki, amely minden személy igényeihez igazítható. Az íróasztal vagy a kis munkaterület feletti függőleges teret használja ki a szervező, így több hely marad a papírok, a laptop, a számítógép, a monitor és/vagy más eszközök számára. Olyan faipari termékeket gyártó céget keresnek, amely fenntartható módon beszerzett fát használ, és kiváló minőségű, kész fa prototípusokat és termékeket gyárt. ([BRGB20230428024](#))

Lengyelországi, fa játékokat forgalmazó, importáló és több üzletágot működtető nagykereskedő keres gyártókat a világ minden táján forgalmazási megállapodás keretében. ([BRPL20230511011](#))

Egyéb

Egy török, játékeszközöket gyártó vállalat kifejlesztett egy olyan analóg játékbillentyűzetet, amely képes érzékelni a billentyűleütés nyomását, hogy jobb vezérlést biztosítson a felhasználóknak. Az analóg billentyűzetek helyettesíté-

tek az olyan felhasználói beviteli eszközöket, mint a joystick, a d-pad és a kormánykerék, azáltal, hogy a játékbeli reakciót a billentyűzet billentyűire gyakorolt nyomásnak megfelelően állítják be. A vállalat partnereket keres a billentyűzet gyártásához alvállalkozói megállapodás keretében. ([BRTR20230512019](#))

Szlovák kereskedelmi vállalat keres beszállítókat és gyártókat tűzálló anyagok gyártásához szükséges nyersanyagokhoz. A vállalat olyan anyagokat keres, mint bauxit, korund, timföld, magnézia, andaluzit stb. A kkv hosszú távú üzleti kapcsolat iránt érdeklődik egész Európában, beleértve Ukrainát is, és kiszervezési megállapodást kínál. ([BRSK20230510012](#))

Egy finn kkv ökológiailag fenntartható napszemüveg/szemüvegtok gyártóját keresi. A tokoknak keménynek kell lenniük, puha tokok vagy tasakok nem elfogadhatók. A partnerségnek hosszú távú beszállítói megállapodásnak kell lennie. ([BRFI20230425019](#))

Az ajánlatokhoz tartozó cégadatokkal kapcsolatban az Ön vállalkozásadatainak megadásával (cégnév, cím, kapcsolattartó neve, telefon, e-mail cím, weboldal elérhetősége) bővebb információ kérhető az eenszeged@csmkik.hu e-mail címen vagy a 62/554-253-as telefonszámon.

TECHNOLÓGIAI ÉS K+F PARTNERKERESÉSEK

Körkörös hulladékfeldolgozási technológiát keresnek a szén-dioxid-semleges vízszugárral gyűjtött vízfolyásokból származó hulladék-áramok kezelésére.

Egy holland kkv, amely a cleantech autonóm megoldások területén tevékenykedik, rendkívül innovatív technológiát fejlesztett ki a vizek védelmére, tisztítására és felügyeletére egy adatvezérelt autonóm felszíni hajóval (ASV) városi, vidéki, ipari és szabadidős környezetben. A kkv kereskedelmi megállapodást szeretne kötni műszaki segítségnyújtással olyan vállalatokkal, amelyek körkörös megoldást kínálnak, képesek a vízi utakra összegyűjtött hulla-

dékáram (műanyag és/vagy biomassza) összegyűjtésére és feldolgozására. ([TRNL20220421033](#))

Intelligens csomagolási megoldások az élelmiszerek frissességének ellenőrzésére: új partnereket keresnek a személyre szabott fejlesztéshez és az ipari méretnöveléshez.

Egy magas tudományos színvonalú olasz startup és akadémiai spin-off vállalkozás, amely a kémiai érzékeléssel kapcsolatos know-how-t a romlandó élelmiszerek frissességének ellenőrzésére szolgáló intelligens csomagolási megoldásokba ülteti át, több laboratóriumban tesztelt prototípust fejlesztett ki és szabadalmaztatt. Új partnereket keresnek a személyre szabott fejlesztéshez és ipari méretnöveléshez, technikai segítségnyújtással járó kereskedelmi megállapodás vagy kutatási és fejlesztési együttműködési megállapodás keretében. ([TRIT20230512014](#))

Holland cég megoldást keres a légszűrők szűrőanyagainak konzerválására.

Egy holland cég olyan megoldásokat keres, amelyekkel fenntarthatóbbá teheti a légszűrők hulladékáramát (szellőtetőrendszerekhez) újrafelhasználás vagy bioalapú szűrőanyag révén. Technikai megoldás keretében keresik a partnereket. ([TRNL20230424007](#))

Egy holland kkv műszaki megoldást keres fenntartható és innovatív WC-adagoló fejlesztésére.

A fenntartható WC-cikkek holland gyártója olyan műszaki megoldást keres, amely hozzájárul a fenntartható WC-adagoló gyártásához: összecsukható kéztörölő, toalettpapír, kompakt tekercs, jumbo tekercs, szappan, spray-k WC-papír nedvesítésére. Technikai együttműködési megállapodás keretében keresik a partnereket. ([TRNL20230414001](#))



Üzletfejlesztés karnyújtásnyira

Érje el költséghatékonyan a vármegye vállalkozóit! Hirdessen Ön is a Kamarai Futárban!

Kamaránk havilapját, a Kamarai Futárt igényes tartalommal, színes formában juttatjuk el olvasóinkhoz, kamarai tagjainkhoz.

Lapunkban lehetőséget biztosítunk a vállalkozásokat érintő hirdetések, információk kedvezményes elhelyezésére is, így 1/16 oldalas hirdetési felületünket a regisztrált vállalkozások 11 500 Ft+áfa áron, kamarai tagjaink pedig már 8000 Ft+áfa áron igénybe vehetik.

Többszöri megjelenés esetén további kedvezményeket biztosítunk.

Kérjen árajánlatot a futar@csmkik.hu címen!

Apropó

HR-vezetői klub
a Villeroy-nál

Május hónapban rendhagyó keretek között tartotta összejövetelét a kamarai vármegyei nagyvállalatok HR-vezetőiből álló klubja. A több gazdálkodó szervezetet is érintő fenntarthatóság témájának feldolgozásához Pál Judit, a Villeroy&Boch Magyarország Kft. HR-vezetője látta vendégül a klubtagokat. A gyár bemutatásával szemléltette a saját gyakorlatukat mind a társadalmi, mind a környezeti, mind pedig az ökológiai fenntarthatóság terén. Tóbiás Árpád fejlesztési csoportvezető által vezetett üzembemutatót követően a klubtagok megtartották szokásos ülésüket, melyen a helyi sajátosságok mellett az aktuális HR-témák is napirendre kerültek.



Köszöntjük új tagjainkat!

ECOFIN Magyarország Kft. – Szeged
LABARO Gépgyártó, Kereskedelmi
és Szolgáltató Kft. – Deszk
Tesla Elektro Kft. – Szeged
Hri-Szo Agro Kft. – Újszentiván
NaS Systems Kft. – Hódmezővásárhely
Egzisztencia Centrál Kft. – Szeged

Energiahatékonyság-energiagazdálkodás, gazdaságfejlesztés és fenntarthatóság

XIV. Nemzetközi Építésügyi Konferencia

A Csongrád-Csanád Megyei Mérnöki Kamara a Csongrád-Csanád Megyei Építész Kamarával, a Csongrád-Csanád Megyei Kereskedelmi és Iparkamarával, az Enterprise Europe Network Dél-alföldi Regionális Irodájával és a Dél-Alföldi Urbanisztikai Egyesülettel együttműködve június 2-án rendezte meg a XIV. Nemzetközi Építésügyi Konferenciát Szegeden, a CSMKIK Székházában.



A konferencián történő részvétellel a magas- és mélyépítési, vízgazdálkodási és vízépítési, épületgépezési, energetikai szakterületen jogosultsággal rendelkező szakmagyakorlók a 2023. évi szakmai továbbképzési kötelezettségüket teljesíthetik.

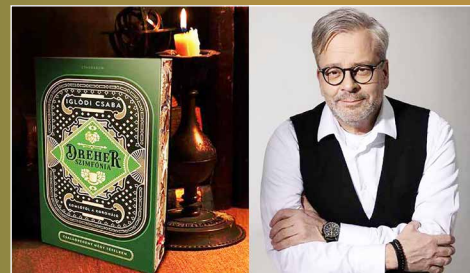
A konferencián adják át a Vedres István Díjat is.

A konferencia tervezett [részletes programja](#) kamaránk honlapján.

Előadás és könyvbemutató a Női Vezetői Klubban

Vezetői tanácsok a Dreherek nyomán

A személyes vezetői tanácsadással foglalkozó, elsőkönyves Iglódi Csaba lesz kamaránk Női Vezetői Klubjának következő vendége, aki június 6-án 15 órától most megjelent Dreher-szimfónia című könyve kapcsán tart előadást – nem csak nőknek! – vezetői készségekről, lehetőségekről, döntéshelyzetekről. „Ami rajtam múlik, az rajtam nem múlhat” – ez volt a dinasztia alapító Dreher Anton hitvallása, ami a későbbiekben utódai sorsát is végigkövette. Iglódi Csaba a Dreher család négy generációjának sorsáról mesél kétszáz évet átölelő családregényben. A szerző elmondásában kiderül, miként építette fel – egymás után uralkodva, de az elődök gazdag hagyatékára támaszkodva – különleges világát az Alapítót követő Sörkirály, az örökébe lépő Innovátor, és az önhibáján kívül vesztessé lett Egyesítő. A főszereplők gyárat fejlesztettek, nemzetközi kereskedelmet folytattak, de még az ipari kémkedés is feltűnik a regényben.



Iglódi Csaba előadásából kirajzolódik majd a jó vezető képe, kiderül, mi hajtotta, motiválta a Dreher család tagjait, és mit tanulhat tőlük egy mai vezető. Az előadást követően kérdésekre és könyvvásárlásra is lehetőséget biztosítunk. A program kapcsolódik az Ünnepi Könyvhét szegedi eseményeihez.

A [jelentkezéseket a kamaránk honlapjáról elérhető regisztrációs felületen](#) várjuk.

Ügyfélszolgálati irodáink nyitvatartása, elérhetőségei

Ügyfélszolgálati irodáink nyitvatartása, elérhetőségei:

Szeged, Párizsi krt. 8–12.
62/554-250
info@csmkik.hu
Hétfő-péntek: 9:00–12:00
Hétfő és szerda: 13:00–16:00

Hódmezővásárhely, Lánc utca 7.
62/653-742
hmvhely@csmkik.hu
Hétfő, szerda: 9:00–12:00, 13:00–16:00
Péntek: 9:00–12:00

Szentes, Budai Nagy Antal utca 6.
30/388-7429
szentes@csmkik.hu
Hétfő, szerda: 9:00–12:00, 13:00–16:00
Péntek: 9:00–12:00

Makó, Deák Ferenc utca 29., fsz. 7.
(bejárát a Pulitzer sétány felől)
30/534-0821
mako@csmkik.hu
Kedd, csütörtök:
13:00–16:00
Péntek: 10:00–12:00

Csongrád, Fő utca 19–21. • 30/402-0578
csongrad@csmkik.hu
Kedd: 9:00–14:00
Csütörtök: 9:00–12:00 13:00–16:00

Mórahalom, István király út 1. 30/792-3910
moralalom@csmkik.hu
Hétfő: 9:00-12:00, 13:00-16:00

Az ügyfélfogadási rend a meghirdetettől eltérhet. Személyes megkeresés előtt aktuális információkról legyenek szívesek tájékozódni

a csmkik.hu/kapcsolat oldalon, vagy keresse kollégánkat e-mailben vagy telefonon.

Az alábbi esetekben kérjük, továbbra is elsősorban telefonon, vagy e-mailben keressék munkatársainkat:

Egyéni vállalkozók tájékoztatása: tajekoztat@csmkik.hu, 62/554-250/3-as hívószám

Kamarai nyilvántartásba vétel: regisztracio@csmkik.hu, 62/554-250/2-es hívószám

Kérjük Ügyfeleinket, hogy kizárólag egészséges és tünetmentes állapotban látogassák Kamaránk szegedi és képviselői irodáit.

