

Kamarai Futár

A Csongrád Megyei Kereskedelmi és Iparkamara lapja

- » Gazdasági csúcstalálkozó a kamarával (2–3. o.)
- » Top 100 – fókuszban Csongrád-Csanád megye gazdasága (4–6. o.)
- » Díjak, elismerések, döntések a kamara küldöttgyűlésén (7–10. o.)
- » K+F konferencia – ipar 4.0 a lézeres központban (14. o.)
- » Turisztikai attrakciók regisztrációjáról a Jogszabályfigyelőben (15. o.)
 - » Megkezdődtek az őszi pályaválasztási programok (16–17. o.)
- » Forrásszerzési lehetőségek a Pályázati figyelőben (18. o.)
 - » V. Vállalkozói Nap – Visszatérés a tótágasból?! (21. o.)



Üzleti közösséget épít a kamara

➤ kisebb az adóék, annál több marad az emberek zsebében – ez is egy versenyképességi mutató, hangsúlyozta a főtanácsadó. Ahol alacsonyabb ez az adóék, ott jobb dolgozni.

3-4 százalékos termelékenységnövelés vállalható hosszabb távon

Német Dávid, a K&H Bankvezető elemzője világgazdasági áttekintését adta nemzetközi piacokon zajló eseményeknek, melynek lényege, hogy ugyan vannak aggasztó makrogazdasági jelek (magas államadósságok, emelkedő költségek a globális árupiacokon, elszabaduló nyersanyagárak stb.) és különféle geopolitikai konfliktusok, mégis még bizakodó a világ a jövőt illetően.

Magyarországról szólva, ő is kiemelte, hogy a GDP a II. negyedévben elérte a válság előtti szintet, még ha az egyes szektorok között nagyok is a különbségek. Az előadó megjegyezte, ha a GDP ilyen gyorsan vissza tudott térni a járvány előtti szintre, akkor a fiskális fegyelemnek is sokkal gyorsabban kellene helyreállnia. Beszért a magas beruházási rátáról is, amit 2017 óta egyre inkább már a vállalatok dominálnak, és ez meglátszik az élömunka termelékenységében is. Míg 2017 előtt az jelentette a növekedés „motorját”, hogy több embert foglalkoztattunk, szerény hatékonysággal, mára a vállalati beruházások hajtják a magyar gazdaságot. Ma kiemelt szerep jut az innovációnak, a kutatás-fejlesztésnek. A



seiről tartott előadást. Úgy fogalmazott, hogy a technológia teljesen átrendezi a szervezetek működési hatékonyságát, piaci versenyképességét. És ebben a változásban egészen másfajta kompetenciák, és emberi együttműködések kellene. A vállalati hatékonyság érdekében innovációs, piaci, vezetői és működési kihívásokkal kell szembe néznie mindenkinek. A vállalat célja egyébként egyszerű: A legnagyobb biztonságban kiszolgálni a vevői igényeket a lehető legkisebb erőforrás felhasználásával. A Világgazdasági Fórum elemzésére hivatkozva a változás motorjai

Kürti Tamás szerint: mobil internet, mesterséges intelligencia, adatelemzés, cloud (felhő alapú) technológia, valamint új energiatechnológiák.

Gyakran elhangzik, hogy a technológiai-technikai fejlődés exponenciálisan gyorsul – de hogy ezt a sebességet el tudjuk képzelni, a Kürt Akadémia vezetője érzékletes példát mondott: – Ha harmincat lépünk, hová jutunk? – kérdezte. Kb. 20 méterre. – És ha exponenciálisan lépünk harmincat? – a Földet többször körül tudjuk sétálni. És nekünk ezt a sebességekülönbséget kell menedzselnünk! – szögezte le Kürti Tamás.



banki elemző szerint a vállalatok reálisan – az idei év alacsony bázison magas GDP számait és a költsékezéssel induló jövő évre várható 5%-ot nem számítva – évi 3-4%-os hatékonyságnövekedést tudnak vállalni a következő évekre.

Elindult az új, 7 éves fejlesztési ciklus

Andorka Miklós, a MAPI-csoport stratégiai vezetője az új, 7 éves fejlesztési ciklus lehetőségeit mutatta be a konferencia résztvevőinek. Jelentős változás, hogy a korábbi vissza nem térítendő támogatási forma helyébe a feltételesen vissza nem térítendő támogatási forma lépett. Ennek lényege, hogy a támogatás akkor válik teljes mértékben vissza nem térítendővé, ha a pályázati projekt megvalósulása valóban a vállalkozás versenyképességét, termelékenységét növeli.

Harminc lépés a Föld körül

Kürti Tamás, a KÜRT Akadémia intézményvezetője, tulajdonosa a vállalati hatékonyság kulturális, technológiai és stratégiai összefüggé-





Számok, tendenciák, vélemények – Csongrád-Csanád megye gazdasága 2021

Top 100 – Fókuszban a legnagyobb vállalkozások

A kamara október 21-ei nagyszabású gazdasági rendezvényén mutatta be a **Top 100 Csongrád-Csanád megye gazdasága 2021** című kiadványt, amit tavaly a pandémia miatt nem sikerült kiadni. A tartalmához illően, megjelenésében és szerkesztésében is nívós kiadvány a Csongrád Megyei Kereskedelmi és Iparkamara, a Délmagyarország, a Központi Statisztikai Hivatal, valamint az Enterprise Europe Network Dél-alföldi Irodája együttműködésében készült.

Szakmai kiadványról lévén szó, a benne található számadatok, grafikonok segítséget nyújtanak nemcsak az elmúlt esztendő megyei gazdasági történéseinek megismeréséhez, de a jövő tervezéséhez is. A kiadvány azonban több ennél, a tucatnyi interjúnak köszönhetően impulzusok tárháza is. Üzletemberek, gazdasági szereplők, különféle területek szakértői – vállalati tanácsadótól a jövőkutatóig – teszik izgalmasan informatívá a kiadványt. A körülöttünk zajló, ám rohamtempóban változó folyamatokat, átrendeződéseket érthetünk meg belőle.

15 új cég a 100 legnagyobb között

A kiadványban megjelenő legfrissebb adatok szerint, az országosan nyilvántartott, 500 legnagyobb árbevétellel rendelkező vállalkozásból 10-et regisztráltak a megyében, amelyek a legnagyobbak összes árbevételéből 2,2%-kal, létszámából 1,9%-kal részesedtek. E tekintetben a megyék sorrendjében Csongrád-Csanád megye a középmezőnyben helyezkedik el. **A megye 100 legnagyobb vállalata** mintegy 250 milliárd forinttal nagyobb árbevételt ért el, mint 2 évvel korábban. Ha összehasonlítjuk a 2020-as TOP 100-at az előző évek listáival, akkor láthatjuk, hogy vannak vállalkozások, amelyek évek óta stabil helyen szerepelnek,

de új nevekkkel is találkozhatunk. A 2020-as gazdálkodási adatok alapján 15 olyan céget találunk, akik a 2019-es TOP 100 legnagyobb árbevétellel rendelkező vállalkozásai között nem szerepeltek. Az újonnan bekerülő vállalkozások jellemzően a lista második felében debütálnak, de a TOP 50 között is találtunk két új vállalkozást.

Az ágazati megoszlásban jelentős változás nem történt, a TOP 100 listában továbbra is a kereskedelmi vállalkozások képviseltetik legnagyobb arányban magukat: a cégeknek közel 40%-a folytat kereskedelmi tevékenységet, azon belül is jellemzően nagykereskedelmi értékesítést. Több mint 30%-a a cégeknek feldolgozóipari vállalkozás, köztük élelmiszeripari, fémipari és textilipari gyártókkal. Dobogós helyen áll az építőipar 11%-kal, amelyet a mezőgazdaság és az ingatlanügyletek követ 4-4%-kal. Egy-egy ágazaton belül is változatos képet mutat a cégek megoszlása.

A megyére jellemző kulcságazatok mellett a 2020-as év gazdasági-társadalmi folyamatainak hatásait is felfedezhetjük a lista böngészésekor: a home office térnyerése kedvezett a kapcsolódó elektronikai eszközök forgalmazóinak, míg a különböző COVID-tesztek iránti igény pedig a diagnosztikai termékek piacát alakította át.

22 ezer főt foglalkoztatnak

A gazdálkodási tevékenység mellett a TOP 100 vállalkozások földrajzi elhelyezkedését és méretét is érdemes megvizsgálni. Székhely alapján a szegedi járásban találjuk meg a legtöbb TOP 100-as vállalkozást: több mint 60%-ban szegediek vagy környékbeliek. Szeged mellett Sándorfalván és Algyón is működnek jelentős árbevételt elérő vállalkozások. A Hódmezővásárhelyi járás 15, míg a Szentesi járás 9 TOP vállalkozásnak biztosít otthont. A Mórahalmi járásban 6%-át, a Makói járásban 5%-át, míg a Csongrádi járásban 2%-át találjuk meg a listába kerülő cégeknek. A Kisteleki járásból nem került be vállalkozás a TOP 100-ba a 2020-as gazdálkodási adatok alapján. Ha lakosságárányosan nézzük meg az egyes járásokat, kiegyensúlyozottabb eloszlást figyelhetünk meg. A Szegedi járás így is az első helyen áll, azonban nem marad el a többi járás sem jelentősen. ➤

Mint a Kanári-szigeteken

A megye 100 legsikeresebb vállalkozásának árbevétele vetekszik egy kisebb ország GDP-jével. A közel kétbillió forintnak megfelelő összesített árbevételével a TOP 100 megelőzné a Kanári-szigeteket, és alig maradna el Guamtól, azok bruttó hozzáadott értékét tekintve. A 2020-as évben a járványhelyzet ellenére közel 250 milliárd forinttal nagyobb árbevételt ért el a 100 legeredményesebb cég, mint 2018-ban, a legutóbbi kiadvány készültékor.

➤ Közel 22 000 főt foglalkoztató Csongrád-Csanád megye 100 legnagyobb árbevételű vállalkozása 2020-ban. A legnagyobb foglalkoztató több mint 2000 főt alkalmaz, míg találhatunk a listában foglalkoztatott nélküli vállalkozást is.

**2,8 milliárdtól
741,8 milliárdig**

A TOP 100 lista sorrendjét hagyományosan a nettó árbevétel alapján alakítják ki, azonban a céges beszámolóknak szereplő egyéb gazdálkodási adatok is szerepelnek a kiadványban, amelyek segítenek teljesebb képet adni a vállalkozások eredményességéről, jövedelmezőségéről. A TOP 100-ban 2020-ban a legmagasabb nettó árbevétel 741 695 millió Ft, a legalacsonyabb, amivel a 100. helyre lehetett bekerülni: 2 822 millió Ft.

A teljesítmény méréséhez használhatunk számos mutatót, de ezek együttes értelmezése az, ami lehetővé teszi, hogy az eltérő tőkeszerkezetű, tevékenységű gazdálkodókat összehasonlítsuk. A TOP 100 eredményei szerint a nettó árbevétel közel nyegyével

A top 15 cég Csongrád-Csanád megyében

(a 2020. évi nettó árbevétel alapján)

Sorrend	Név	Székhely	Főtevékenység
2020.			
1.	Országos Dohányboltellátó Kft.	Hódmezővásárhely	Dohányúru nagykereskedelme
2.	SOLE-MiZo ZRT.	Szeged	Tejtermék gyártása
3.	Pick Szeged Zrt.	Szeged	Hús-, baromfi-hús-készítmény gyártása
4.	Givaudan Hungary Kft.	Makó	M. n. s. egyéb élelmiszer gyártása
5.	MVM Démász Áramhálózati Kft.	Szeged	Villamosenergia-elosztás
6.	KÉSZ Építő ZRT.	Szeged	Épületépítési projekt szervezése
7.	ContiTech Fluid Automotive Hungária Kft.	Makó	Gumiabroncs, gumitömlő gyártása
8.	„Hansa-Kontakt” Kft.	Szeged	Élelmiszer, ital, dohányúru vegyes nagykereskedelme
9.	Hungerit Zrt.	Szentes	Baromfi-hús feldolgozása, tartósítása
10.	ContiTech Rubber Industrial Kft.	Szeged	Egyéb gumitermék gyártása
11.	Legrand Zrt.	Szentes	Áramelosztó, -szabályozó készülék gyártása
12.	Villeroy & Boch Magyarország Kft.	Hódmezővásárhely	Egészségügyi kerámia gyártása
13.	MVM Égáz-Dégáz Zrt.	Szeged	Gázelosztás
14.	Agrimill Kft.	Szeged	Gabona, dohány, vetőmag, takarmány nagykereskedelme
15.	MA-KA Takarmánykeverő és Forgalmazó Kft.	Szentes	Haszonállat-eledelel gyártása

egyenlő a saját tőke összesített értéke, és a nettó árbevételnek ötöde származott külföldi értékesítésből. A nettó árbevételhez viszonyít-

va 4% volt a bérköltség, míg 3-3% az adózás előtti eredmény és az üzemi tevékenység eredményének az aránya.

A koronavírus-járvány hatása a megye gazdaságára

Növekvő, de még nem elég gyors pályán

A Top 100 kiadványban grafikonok, táblázatok sora jelzi, hogy a KSH oldalain járunk. Az elemzés összeállítói bevezetésképpen megállapítják, hogy a járvány megjelenése előtt a kedvező világgazdasági környezetben Magyarország, és ezzel együtt Csongrád-Csanád megye gazdasága is növekvő pályán volt. A megye általános gazdasági pozícióját kifejező, egy főre jutó GDP (3,6 millió forint, az országos átlag 74%-a) is folyamatosan nőtt, igaz, utóbbi mutató alapján a főváros és a megyék rangsorában az évek során egyre hátrébb helyezkedett el.

Ami a megye beruházási szerkezetét illeti, már a járvány előtt sem volt koncentrált – állapítja meg az elemzés. A feldolgozóipari beruházások mellett a többi megyénél nagyobb szerepet kapott a mezőgazdaság, az oktatás és az energiaipar. Ez utóbbi ágazatokban végbement fejlesztések a járvány éveiben részben ellensúlyozni tudták a feldolgozóipar beruházásainak elmaradását.

Összességében így is 7,8%-kal csökkent a beruházások volumene az egy évvel korábbi, magas bázisához képest. Ez év I. negyedévéől figyelhető meg ismét emelkedés.

Helyreállt a munkaerőpiac

A munkaerőpiacon azt állapíthatjuk meg, hogy míg 2019-ben nőtt a foglalkoztatottság és csök-

kent a munkanélküliség, 2020 II. negyedévében azonban, az országoshoz hasonlóan, csökkenő foglalkoztatási arány és növekvő munkanélküliségi ráta jellemezte a megyét. A foglalkoztatottak száma jelentős mértékben, 5,1%-kal csökkent, míg a munkanélküliek száma közel háromtizedével nőtt az I. negyedévhez képest. A változás mértéke mindkét mutató esetében meghaladta az országos átlagot. A harmadik negyedévben a korlátozások feloldása az aktivitás bővülését eredményezte. A legfrissebb rendelkezésre álló adatok alapján pedig 2021 II. negyedévében a munkaerő-piaci mutatók visszatértek a járvány előtti szintre a megyében.

Meglódult az építőipar

A megyében az ipar a legnagyobb munkaadós nemzetgazdasági ág. 2020-ban az alkalmazásban állók 26%-a dolgozott az iparban. A létszám 5,6%-kal lett kevesebb, mint egy évvel korábban, amit a koronavírus okozta járvány is befolyásolt. A megyében az ipar fejlesztéseit szolgáló investálások aránya lényegesen nem változott az elmúlt években. A megyében az összes nemzetgazdasági ág között a legnagyobb összegű beruházások a feldolgozó- és az energiaiparban voltak, amelyek részesedése közel azonos volt az elmúlt két évben.

Az építőipar gazdasági jelentősége emelkedett az elmúlt évek folyamán megyénkben is. Kedvező jövőbeni kilátásokat jelez, hogy 2021 I. félévében – az országos tendenciához hasonlóan – a megye építőipari szervezeteinek megrendelése is növekedtek. A megyei vállalkozások 136,1 milliárd forint értékű új szerződést kötöttek, volumenében 3,5-szeresét az előző év azonos időszakának. ➤



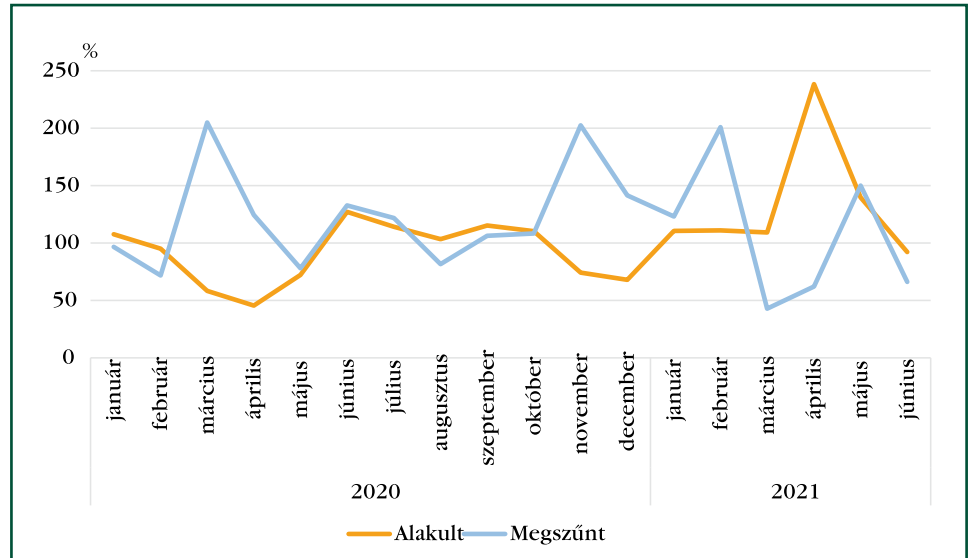
Krónika

➤ Érdekesség, hogy a lakásépítések száma ugyan évek óta folyamatosan nőtt, éppen a járvány általi nehézségekkel sújtott 2020-as évre érte el az eddigi maximumát. Tavaly összességében 1249 új lakás épült a megyében, nyolctizeddel több, mint 2019-ben.

A mezőgazdaság a koronavírus-járvány által az egyik legkevésbé érintett gazdasági területek közé tartozik. Csongrád-Csanád megyében a kedvező termelési adottságoknak köszönhetően az agrárszektor részesedése a GDP termeléséből jellemzően magas, a 2015–2019 közötti időszakban az országos átlag mintegy kétszerese volt. 2019-ben a megyei bruttó hozzáadott érték 7,6%-a származott a mezőgazdaságból.

Veszteségeink

A koronavírus-járvány okozta leállások és korlátozások hatását a gazdaság valamennyi ágazata megsínylette, de közülük is a turizmust, vendéglátást érintette a legerőteljesebben. Az évközi adatok szerint a megye kereskedelmi szálláshelyein 2020 márciusától kezdődően erőteljesen megfogyatkozott a rendelkezésre álló kapacitás. A bezárások és a későbbre halasztott tavaszi nyitás (pl. a kempingek esetében) következtében áprilisban az egy évvel korábbi férőhelyeknek mindössze 49%-a állt rendelkezésre. A nyári hónapokban, a járványügyi intézkedések enyhítésével aztán fokozatosan erősödött a vendégforgalom, ezért sorra nyitottak ki a szálláshelyek is. Az év második felében, különösen a járvány harmadik hullámának októberi megjelenését követően azonban újra erőteljesen lecsökkent a nyitva tartó egységek és a férőhelyek száma. Decemberben a panziókban elérhető férőhelyek száma 79%-a,



a szállodáké 64%-a volt az egy évvel korábbinak. 2021 első négy hónapjában még a 2020. évinél is kevesebb kereskedelmi szállásférőhely állt rendelkezésre.

A számok azt is jelzik, hogy a megyében tovább folytatódott a kiskereskedelmi üzlethálózat koncentrációja, amit az is jelez, hogy a folyamatosan csökkenő üzletszám ellenére a forgalom alapvetően növekvő tendenciát mutat. A folyamatosan változó vásárlási szokások és feltételek miatt országosan az e-kereskedelem további jelentős részt hasított ki a kiskereskedelmi forgalomból.

2021 I. félévére a kiskereskedelmi forgalom még nem érte el a válság előtti szintet.

A statisztikai adatokból azt is megállapíthatjuk, hogy a vállalkozások számának alakulása hűen követte a koronavírus-járvány görbéit, hol több szűnt meg, mint alakult, hol fordítva. A nehézségek elsősorban az önálló vállalkozókat érintették, ugyanis a megszűnt vállalkozások 85%-a közülük került ki. 2020-ban az előző évinél 41%-kal többen, míg a társas vállalkozások esetében csaknem negyedével kevesebben fejezték be tevékenységüket.



KAMARAI PÉNZÜGYI ALAPOK GFA Konstrukció



Utolsó ideai beadási határidő: 2021. november 10.

FEJLŐDJÖN KAMARAI TÁMOGATÁSSAL!

- Kamatmentes támogatás
- Akár 10 millió forint forrás
- 80 %-os támogatási intenzitás
- Egyszerű adminisztráció
- 60 hónapos futamidő
- Új belépő kamarai tagoknak is
- 1 teljes lezárt üzleti év

BŐVEBB INFORMÁCIÓ:
62/554-250
CSMKIK.HU/ALAPOK



- Gépek, berendezések beszerzésére
- Eszközbeszerzésre
- K+F és innovációs fejlesztésekre
- Környezetvédelmi fejlesztésekre
- Kiállításokon való megjelenésekre
- Készletfinanszírozásra
- Telephelyfejlesztés, -kialakítás



KAMARAI PÉNZÜGYI ALAPOK Covid-konstrukció



Utolsó ideai beadási határidő: 2021. november 10.

LÉPJEN TÚL A VÁLSÁGON A KAMARÁVAL!

- A Covid-19 miatt bajba került vállalkozásoknak
- Kamatmentes támogatás
- Maximum 1 millió forint forrás
- Teljesen szabad felhasználás
- Egyszerű adminisztráció
- 24 hónapos futamidő
- Legalább 1 éve kamarai tagoknak

BŐVEBB INFORMÁCIÓ:
62/554-250
CSMKIK.HU/COVIDALAP



A pályázaton elnyerhető visszatérítendő kamatmentes támogatás felhasználható minden olyan kiadásra, mellyel a pályázó vállalkozás a járvány okozta válság rá gyakorolt kedvezőtlen hatását enyhíti.

Változik a kamara neve: Csongrád-Csanád Megyei Kereskedelmi és Iparkamara Díjak, elismerések, döntések a küldöttgyűlésen

A Csongrád Megyei Kereskedelmi és Iparkamara október 11-én tartotta a pandémia miatt tavasszal elhalasztott küldöttgyűlését Szegeden, a kamara székházában. A rendezvényen több díjat is átadtak. A kamara tagozati díjai és térségi elismerései mellett az ugyancsak a járványhelyzet miatt korábban át nem adott Dr. Csada László Díjakat (fogyasztóvédelmi elismerés), továbbá a Magyar Kereskedelmi és Iparkamara által odaítélt Magyar Kézműves Remek elismeréseket is itt és most vehették át a megyei kitüntetettek. A küldöttgyűlés további részében a küldöttek egyebek mellett döntöttek arról, hogy a megye névváltozását követve, a gazdasági önkormányzat neve a bejegyzést követően Csongrád-Csanád Megyei Kereskedelmi és Iparkamara lesz. És még egy változás, megszűnik a kamarai struktúrában az osztálytagozódás, az osztályelnökök a jövőben a tagozati elnökök munkáját segítik tanácsadóként.

Hagyományosan, a küldöttgyűléshez kapcsolódva adták át a Csongrád Megyei Kereskedelmi és Iparkamara tagozati díjait. Az Iparért Díjat **Sebők-Papp Imre**, a HK-Ceram Kft. ügyvezetője; a Kereskedelemért Díjat **Makó László**, a Waldorf 2000 Kft. ügyvezetője; a Szolgáltatásért Díjat **Feketű Béla** egyéni vállalkozó; a Kézművességért Díjat pedig **Szabóné Tóth Hilda** egyéni vállalkozó kapta meg. A díjakat dr. Kókuti Attila, kamaránk elnöke, valamint Gellért Ákos ipari, Palotás Sándor kereskedelmi, Tóth Gábor szolgáltatási és Török László kézműipari alelnök adta át. (A díjazottakat a **következő oldalakon** mutatjuk be.)

Térségi elismerések átadására is most került sor, kivéve azokat, akik már korábban, vagy a jövőben, a térségi ülésen vették, vagy veszik át az elismerést. Valamennyiüket köszöntötték a díjátadóknak:

A Hódmezővásárhelyi Városi Szervezet elismerő oklevelet adományozott **Dékány Tamás** kereskedőnek, aki sport- és játékboltokat üzemeltetett a településen. Üzleteiben több, mint 15 éven keresztül, a vásárhelyi kereskedelmi szakközépiskola tanulói szereztek gyakorlatot.

A Kistéleki Térségi Szervezet elismerő oklevelét **Sági Mihály**, a Sági Transzport Bt. alapítója és tulajdonosa kapta, aki a rendszerváltással lett önálló szállítással foglalkozó kisiparos, majd vállalkozóként, később kereskedelmi tevékenységgel is bővítette vállalkozását – gyermekei viszik tovább az üzletet.

A Mórahalom Térségi Szervezet **Török György**, az Elzett-Certa Kft. ügyvezető igazgatója, a Magyar-Szerb Kereskedelmi és Iparkamara elnöke munkáját ismerte el, aki több éve együttműködik a kamara Mórahalmi Térségi Szervezetével, segítve a két ország magyar vállalkozásainak üzleti sikereit a térségben.



A Szentesi Térségi Szervezet elismerő oklevelét a Ferroép-Plusz Kft. kapta. Az építőipar, ezen belül is elsősorban a villanszerelés területén tevékenykedő vállalkozás szakszerű és megbízható munkáinak köszönhetően vívta ki partnerei megbecsülését.

A Makói Térségi Szervezettől **Fodor Ferenc**, az Esc Elektronikai Számítástechnikai Kft. alapítója kapott elismerő oklevelet. A vállalkozás számítógépek, tartozékok, digitális eszközök értékesítésével és szervizelésével foglalkozik. Szakértelmével folyamatosan támogatja a helyi vállalkozói közösséget.

A Csongrádi Térségi Szervezet **Batka Zoltán**, a Roba-Tisza Zrt. korábbi vezérigazgatójának adományozott elismerő oklevelet. Vezetése alatt a cég árbevétele közel ötszörösére növekedett, melyet technikai, technológiai és munkaszervezéssel ért el. Szakképzési fórumok aktív résztvevője.

A díjátadók után került sor a kamarai küldöttgyűlés napirendi pontjainak megtárgyalására, amelyen a küldöttek egyebek mellett a gazdasági önkormányzat alapító okiratának és önkormányzati szabályzatának megváltoztatásáról is döntöttek. Ennek értelmében – a megye névváltozását követve – a bírósági bejegyzést követően Csongrád-Csanád Megyei Kereskedelmi és Iparkamara változik a gazdasági önkormányzat neve. Emellett, mivel túlhaladt az élet a kamarai osztálytagozódáson, ésszerűnek tartotta a küldöttgyűlés ennek megszüntetését. Az osztályelnököket arra kérte a kamara vezetése, hogy a továbbiakban szakmai tanácsadóként segítsék a tagozati elnökök munkáját.

A küldöttgyűlés munkáját a kamara 2020-as gazdálkodásáról és a költségvetés teljesítéséről szóló beszámolójának, valamint a gazdasági önkormányzat 2021-es üzleti tervének tárgyalása és elfogadása zárta.

(A küldöttgyűlés elé került írásos beszámolóról **áprilisi számunkban** közöltünk részletes összefoglalót. A küldöttgyűlés dokumentumai a kamara honlapján elérhetők: www.csmkik.hu) ➤



A tagozati díjazottak és tagozati elnökök egy közös csoportképen

Búcsúzunk dr. Tráser Ferencről

Hetvenéves korában elhunyt dr. Tráser Ferenc, aki Csongrád Megyei Kereskedelmi és Iparkamara megalakulása, 1994 óta, több cikluson át, 2012-ig általános alelnökként szolgálta a vállalkozók közösségét. A Délgabona Rt. egykori vezérigazgatójára, a Szegedi Tudományegyetem műszaki-gazdasági igazgatójára és óraadó tanárára, valamint Magyar Közgazdasági Társaság Csongrád Megyei Szervezetének elnökére is emlékezünk személyében. Emlékét kegyelettel és tisztelettel megőrizzük!



Krónika

➤ Köszönet az osztályelnököknek

A 13 kamarai osztályelnök munkáját oklevéllel köszönte meg a küldöttgyűlés:

1. Ipar és ipari szolgáltatás: Kaszás Anikó, SolvElectric Technologies Kft.
2. Élelmiszeripar és könnyűipar: Fehér Lajos, SZEGEDPACK Kft.
3. Építőipar: Mura Mészáros Zsolt, Délzsalu Kft.
4. Közlekedés: Bobkó Attila TaxiHárom Kft.
5. Élelmiszer és vegyes nagy- és kiskereskedelem: Márta Dániel e.v., Cukrász Fagyidíszkont.
6. Egyéb kereskedelem: Török György, Elzett-Certa Kft.
7. Vendéglátás, idegenforgalom, szállodaiipar: Ballai Ferenc, Sub-Tropical Kft.
8. Közüzemek, távközlés, és informatika: Szegvári Gábor, Business and Games Kft.
9. Ingatlanszakmai, gazdasági és pénzügyi szolgáltatások: Kirizs Tibor, Értő Kft.
10. Oktatási, egészségügyi, kommunikációs, kulturális és más szolgáltatások: Volford László, Step & Vals Kft.
11. Népi kézműves és iparművész osztály: Szabóné Tóth Hilda, e.v.



Köszönet illeti az osztályelnökök munkáját

12. Lakossági kézműves és szolgáltató osztály: Tombáczné Szemerédi Zsuzsanna, e.v.
13. Háttérrelátói és ipari beszállítói osztály: Engi Gábor, E-Press Nyomda Nyomdaipari Szolg. Kft.

A küldöttgyűlést a kamara 2020-as gazdálkodásáról és a költségvetés teljesítéséről szóló beszámolójának, valamint a gazdasági önkormányzat 2021-es üzleti tervének tárgyalása zárta.

Iparért Díjat kapott Sebők-Papp Imre – 17 éve HK-Ceram Szentesen

Amerikáig eljutnak tűzálló kerámiáik

Az Ipari Tagozat Díját Sebők-Papp Imre, a szentesi HK-Ceram Kerámiagyártó Kft. tulajdonos-üzvezetője kapta. Vezetésével a cég egy speciális területen, a tűzálló ipari kerámiák gyártásában ért el rövid időn belül kiváló eredményeket. A vállalkozás 17 évvel ezelőtt, zöld mezős beruházásként kezdte meg működését a szentesi ipari park akkori új részében. Az 50-50 százalékból német, illetve magyar tulajdonú vállalat termékeinek nagy része ipari felhasználóhoz megy, és döntően exportpiacokra – Európán kívül az USA-ba és Ausztráliába is szállítanak. Évente körülbelül 4000 tonna kerámiatermék hagyja el a cég telephelyét.

Több mint 100-an

Elsősorban a tetőcserépgyárak automatizált gyártósoraihoz készítenek kerámia égetőformákat. De, mint az igazgatótól megtudtuk, foglalkoznak szanitergyártással, díszműkerámiák készítésével, sőt forrasztásos technológiákhoz (például az autógyártás számára) is gyártanak kerámiatermékeket. Az ipari kerámiák mellett van egy kisebb „lába” is a HK-Ceramnak, a mázas kerámiák gyártása, ahol elsősorban kályhacsempékre, illetve különböző homlokzati burkoló kerámiákra kell gondolnunk. A vállalatnál több mint 100-an dolgoznak.

Tejes gözzel előre

Természetesen a renghagyó elmúlt esztendőről is kérdeztük az kerámiagyártó cég vezetőjét, aki elmondta, annak ellenére, hogy volt egy nyári megtorpanásuk, jó évet zártak.

– Úgy indultunk neki a tavalyi évnek, hogy kifejezetten magas volt a rendelésállományunk,

de aztán a Covid miatt sok vevőnk megijedt, a rendeléseiket nem is hogy törölték, hanem inkább eltolták 2021-re. Jött a járványhullám, nyárra elfogytak a rendelések, és alig jött új, augusztustól kénytelenek voltunk három hónapra keresztül rövidített munkaidővel dolgozni. De, a dolgozóink jövedelmét az átlagjövedelemre kiegészítettük, hogy meg tudjuk tartani őket. Novemberre kijöttünk ebből a szorító helyzetből, és azóta is teljes kapacitással, folyamatosan dolgozunk – foglalta össze az elmúlt másfél esztendőt Sebők-Papp Imre.

Hogy mi történt a piacokon, és mi lehetett a látványos visszapattanás oka, a cégvezető ezekre a kérdésekre is magyarázattal szolgált:

– Két dolog történt, egyrészt

a vevőinknek, akik eltolták vásárlásaikat, elfogytak a készleteik, másrészt szinte az összes európai országban fellendült az építőipar. Különösen a lakóépületek felújítása ugrott meg, ami szintén két okra vezethető vissza: az egyik, hogy nagyon sok országban indultak hasonló családtámogatási-felújítási programok mint nálunk; a másik, hogy – különösen a magasabb életszínvonalú országokban – jelentős megtakarítások halmozódtak fel az emberek számláin amiatt, hogy már két éve nem mernek jelentősebb utazásokat tervezni a COVID miatt. Erős félelem alakult ki sokakban,

hogy esetleg inflálódhat a pénzük, a kamatok alacsonyok, nullák, vagy éppen már negatívak, ezért hát felújításokba kezdtek.

A minőség kifizetődik

A HK-Ceram sikerének több titka is van, az egyik, hogy tömeggyártás helyett a kisszeriás, magas hozzáadott értékű és rendkívül magas minőségű termékeket állítanak elő.

– Amit mi csinálunk, az manufaktúráis jellegű gyártás, ami kis, legfeljebb közepes szériaméretet jelent, néhány száztól ezer darabig. Magas a szakmai-mérnöki hozzáadott értéke, benne a dolgozók hozzáértése, ami a legnagyobb erőforrásunk. Valljuk, hogy a legjobb megoldás sem ér semmit kiemelkedő minőség nélkül! Ezért az anyagbeszerzéstől kezdve, a tervezésen át, a teljes gyártási folyamaton keresztül 9 fázisos minőség-ellenőrzési modellünk és statisztikai módszereink alapján a minőségbiztosításunk garantálja a méretpontos, tökéletes, legkevesebb selejtszámmal gyártott terméket. A tömeggyártásban mi nem veszünk részt, azt meghagyjuk Távol-Keletnek. Komoly kis csapatunk foglalkozik kutatásfejlesztéssel, jellemzően az anyagösszetételével kapcsolatban. A legújabb projektünk a klímavédelemmel kapcsolatos, a várható széndioxid- kibocsátást csökkentő intézkedéseknek igyekszünk elébe menni.

Presztízse van

Sebők-Papp Imre 2012 óta a szentesi térségi kamarai elnökség tagja. A 2016–20-as kamarai ciklusban a kamara elnökségi póttagjaként tevékenykedett, 2019 óta Hódmezővásárhely több önkormányzati cégének működését segíti szakmai tapasztalataival. Emellett a Hódmezővásárhelyi Rotary Club aktív, jótékonyági aktivistája. 2011-ben a megyei Az Év Üzletemberre Presztízis Díjjal ismerték el munkáját.



Sebők-Papp Imre



Kereskedelemért Díjat kapott Makó László

Állva maradtak a pandémia idején is

A Kereskedelmi Tagozat díját Makó László, a Waldorf 2000 Kft. – Sport & Life Party Service ügyvezetője és tulajdonosa kapta. Az orosházi mezőgazdasági középiskola után több éves munkatapasztalatot követően szerzett vendéglátó és szálloda szakos közgazdász diplomát. Vendéglátó-ipari szakmai pályáját Gyopárosfürdön, a Dunaferr Rt. Napsugár Hotelében kezdte, ahol később étteremvezetőként, majd szállodavezető-helyettesként dolgozott. 1998 és 2000 között a MOL Hotels Rt. szegedi Horizont Éttermét vezette, amelyet egy pályázatot követően üzletársával közös vállalkozása üzemeltetett. Cégét 21 éve vezeti és építi, jelenleg is több, saját tulajdonú és bérelt ingatlanban foglalkoznak vendéglátással. A Kastélykert Fogadó, a Vármegye Étterem, Gróf Széchenyi István Evezős és Kajak-Kenu Pálya étterme és panziója, valamint az újszentiváni Epreskert Rendezvényház üzemeltetése fűződik a nevéhez.

A cég igen jelentős eredményeket tudott elérni az ún. Party Service szolgáltatásaival, kitelepüléseivel, amelyek egyre fontosabb helyet töltenek be a cégek és az intézmények reprezentációi során. Sportrendezvények, orvosi kongresszusok, fesztiválok, fogadások egész sora félmeljes szolgáltatásuk sikerességét, megyei vonatkozású külföldi fogadásokra is nemegyszer hívták már őket.

Névadás a Maty-éren

Makó Lászlótól megkérdeztük azt is, cégnevük mellé honnan jött a Sport & Life Party Service elnevezés. Nos, amikor 2002-ben a Maty-éren rendezték a Kajak-Kenu Eb-t, a Waldorf 2000 Kft. is pályázott a vendéglátói szolgáltatásokra. A szervezők azt tanácsolták nekik, hogy szerencsésebb lenne, ha valamilyen sporttal kapcsolatos névvel pályáznának. Ekkor találták ki a ma már megyszerte ismert fantázianévüket.

A koronavírus-járvány talán a vendéglátáson ütött a legnagyobbat. Meg is kérdeztük Makó Lászlótól, hogyan sikerült túljutni a nehézségeken?

– Nehéz volt, hitelt kellett felvennünk. Az Epreskertet, amelyet korábban 16-17 évig bérleti formájában üzemeltettük, fel kellett mondanunk, ha rendezvény van – leginkább lakodalmot, vagy éppen nyugdíjastalálkozó – a cateringet biztosítjuk. A Kastélykertet első körben be kellett zárunk, aztán amikor már lehetett, a hához szállítás hoztunk vissza valamit a kieső bevételekből. Annyi szerencsénk volt, hogy a szociális étkeztetés jórészt megmaradt, illetve a Vármegye Étterem a rendőrség, a NAV



Makó László

és a Kormányhivatal dolgozóinak számára nyitva lehetett –, a forgalom így is a felére esett vissza. Igényeltünk bértámogatást is, így végül a hitellel és az említett lehetőségekkel el tudtuk érni, hogy ne kelljen elküldenünk dolgozót. Ettől kezdve az volt az iránytűnk, hogy valahogy egyensúlyba hozzuk a céget. Ez mostanra sikerült annyiban, hogy már nullán vagyunk – és persze minusz a hitel. Az újrakezdésben sokat dobott a SZÉP-kártya, és az erre az évre áttolódott lakodalmak. A céges rendezvények nem álltak még vissza a korábbi gyakoriságra, a Maty-éren viszont sok rendezvény volt.

Nem tudni a járványhelyzet hogyan alakul az ősz, a tél a tavasz folyamán. Makó László – nincs is más választása – bizakodik.

– Ha nem lesz zár, akkor egyenesbe jöhetünk, már most elég sok foglaltságunk van szalagavatókra, egyetemi bálókra, amelyek tavaly elmaradtak, de orvosi konferenciára is készülünk. Hogy aztán miből mi fog megvalósulni, azt nem tudjuk. Lélegzet-visszafojtva figyeljük, hová kanyarodik a negyedik hullám, és milyen következményei lesznek. Bizakodunk, hogy semmilyen.

Szolgáltatásért Díjat kapott Feketű Béla

Közös munkára hívják a tanulóikat

A Szolgáltatási Tagozat díját Feketű Béla, a Szegedi Szakképzési Centrum Móravárosi Szakképző Iskola igazgatója kapta, aki több mint huszonhat éve, 1994 óta, a diplomájának megszerzése óta dolgozik Szeged szakképzéséért.

1994–2000 között a pályája iránt elhivatott, tanítványai segítése mellett elkötelezett pedagógusként tevékenykedett, 2000–2005 között igazgatóhelyettesként felelt a Szegedi Szakképzési Centrum Móravárosi Szakképző Iskola közismereti oktatásáért és tanügy-igazgatási feladatainak ellátásáért. 2005 óta igazgatóként irányítja az iskola szakképzését. Pedagógiai elkötelezettsége vezetőként is megmaradt, számos pedagógiai újítás központi figurája az iskolában. Vezetőként teret ad munkatársai kezdeményező ötleteinek, támogatja őket azok megvalósításában. A pályázati munka motorja a Móravárosiban. Pedagógiai és szakképzési tudására, tapasztalataira a Csongrád Megyei Kereskedelmi és Iparkamara is támaszkodik. Feketű Béla a kamara továbbképzéseinek, szakmai rendezvényeinek rendszeres előadója.

Követik a munkaerő-piaci trendeket

Ahogy a Móravárosi szakképző iskola igazgatójától megtudtuk, az intézménybe több mint 1400 tanuló jár, közülük 500-nál is többen a felnőttképzésben vesznek részt. Az iskola jellemző szakirányai: elektronika és elektrotechnikai, építőipari, épületgépészeti, fa- és bútortipari, gépészeti, nyomdaipari, szépségszeti és vegyipari ágazatok. Ezekben belül vagy húszféle szakmát kínálnak, amelyeket szakképző iskolai, illetve technikai formában oktatnak.

Régi szlogen, hogy a szakképzés feleljen meg a gazdaság igényeinek. Az iskola tájékoztatójában szerepel, hogy az adott tanév kínálatát a munkaerő-piaci jelzések alapján állítják össze. Mennyire megbízhatók

ezek a jelzések, és hogyan lehet ezekre rugalmasan reagálni? – kérdeztük az intézmény vezetőjétől.

– Trendeket ma már elég jól lehet azonosítani, persze mindig vannak olyan aktuális gazdaságpolitikai döntések, amelyek befolyásolhatják a keresletet, de az ilyen gyors megoldást kívánó helyzetekre ott vannak a tanfolyami jellegű képzések, amelyek viszonylag rövid időn belül megszerezhető tudást adnak. A mi szakmai kínálatunk azért alapvetően az iskolai rendszerre épül, tehát 3, illetve 5 éves képzéseink vannak. És persze van a felnőttképzés, ahová az utóbbi időben jellemzően az építőiparból jönnek a legtöbben. A rendszer elég rugalmas ahhoz, hogy a jelentkezők meglévő tudásszintjét figyelembe vegyük a két éves képzés során. Május–júniusban 59 szigetelő végzett nálunk eredményesen. A felnőttképzésbe jellemzően cégek küldik tudásbővítési szándékkal dolgozóikat, de sokan jelentkeznek olyanok is, akik pályamódosításra készülnek. Fontos, hogy a felnőttképzés két szakmáig ingyenes.

Közelítenek egymáshoz

Örvendetes módon egyre nagyobb teret nyer a munka világára való felkészítésben a duális képzés. Kölcsonosan közelítenek egymáshoz a szakképző intézmények és a gazdasági szereplők a móravárosi iskola igazgatója szerint.

– Egyre több vállalkozásban ismerik fel, hogy akár a saját munkaerő-utánpótlásuk kapcsán, akár a meglévő dolgozóik tudásbővítése terén jók a lehetőségek. Több irányból erősítik egymást a partnerek, olyan is van, amikor a gyerekek néznek ki maguknak vállalkozót az ismeretségi körükben, meg olyan is, hogy a

vállalkozó jelentkezik, mit kell tennie, ha tanulókkal szeretne foglalkozni. Egyébként pedig az iskola is keresi a vállalkozásokat, és fordítva, a vállalkozók is keresik az iskolákat. A kamarába is azért íratják be munkatársaikat gyakorlati oktatói képzésre, mert szeretnének bekapcsolódni a szakképzésbe – emelte ki az igazgató.

A szemléltetés gyümölcsei

Az Iskolaválasztó című kiadvány különböző szempontok alapján évről évre elkészíti a magyar középiskolák eredményességi rangsorát. A kutatók többek között azt is vizsgálják, mely iskolák fejlesztik legjobban a tanulókat egyes kompetenciáikat a 8. és a 10. osztály között. Nos, a Móravárosi Iskola rendre a legjobbak között végez, volt olyan esztendő, amikor a fiúk szövegértését fejlesztő középfokú iskolák rangsorában – valamennyi középiskolát és gimnáziumot is megelőzve – országos első helyezést értek el. A bravúr magyarázatra szorul.

– Azon múlik a színvonal, hogy mennyire tud egymásra találni oktató és diák ebben a közös munkában. A 15-20 évvel ezelőtti állapotokhoz képest igen sokat változott kollégáim szemlélete is. Már nem gondoljuk, hogy a kiállók, előadók és oszton az ész-típusú oktatási módszer az üdvözlendő, hanem az, ha bevonjuk a gyerekeket a munkába. Egyszerűen azzal, hogy van mit csinálni, a diákok szövegeket elemeznek, értelmeznek, retorikai gyakorlatokat végeznek, kis szónoklatokat, előadásokat is tartanak, szinte észrevétlenül dolgozva rajta, fejlődik a szövegértési kompetenciájuk –, mesélte jogos büszkeséggel Feketű Béla.



Feketű Béla

Krónika

Kézművességért Díjat kapott Szabóné Tóth Hilda tűzzománc- és üvegfestő

Tűzön át látni

A Kézműipari Tagozat díját Szabóné Tóth Hilda tűzzománc- és üvegfestő kapta. 1996-tól alkot, munkássága a magyar táj szépségében gyökerezik. A festészet alapjait Svájcban tanulta, itthon tovább képezte magát, így megismerte az üvegfestést és a tűzzománcművészetet. Gazdag színvilága alkotásain harmonikusan tükröződik. „Tűzön át látni” – ez a mottója. 840°C fokon égetett rézelemezein a fény és a természet állandó mozgása érződik.

2001-ben hozta létre saját tűzzománcműhelyét a Bükkben, Dédestapolcsányban. Megvették egy százéves parasztházat, amibe a falusi turizmus jegyében, kézműves-foglalkozásokat álmódott bele. Itt készült munkái nagy sikerrel szerepelnek hazai és külföldi kiállításokon. Munkáit Magyar Kézműves Remek címmel is elismerték.

Szabóné Tóth Hilda festeni is szokott, de a tűzzománcot tartja izgalmasabbnak. Hogy miért?

– Míg az olajnál ki tudom kavarni a színeket és felviszem a vászonra, látom hogy milyen lesz, a tűzzománcnál a réz és az üveg ötvözete a hő hatására változik, a többszöri égetéssel más és más tónusok jönnek elő. Ami ugyan tudatosan történik, de mindig nagy izgalom, hogy tényleg mi jön ki a tűzből. Van úgy, hogy csak színtelen, átlátszó kristályokat használok, a többszöri égetéssel azonban változik a réz színe, és így is érdekes tónusokat tudok elérni.

Beszélgetésünk közben meglepő dolgot tudtunk meg Szabóné



Tóth Hildáról: nemcsak a kézműipari-iparművészeti dolgokhoz ért, nagyon gyakorlatias, prózai feladatokat is el tud látni. Az elmúlt pár évben elszegődött gépészmérnök fia 20-25 főt foglalkoztató vállalkozásába, ahol pénzügyeket intéz.

Némi nosztalgiával említi, korábban volt olyan év, hogy akár tíz kiállításon, rendezvényen is megfordultak munkái. Mostanában ritkán, de azt mondja figyeljünk, mert bármikor, bármelyik kiállításon feltűnhetnek képei. Ugyanis, ha ideje engedi, és az ihlet és izgalom is megjön, hozzálát a tűzzománc készítéséhez. Nem véletlen, hogy nemcsak Dédestapolcsányban, de idehaza, Szegeden is kéznél van a kemencéje.

Egyébként úgy látja, széleseedik az a réteg, amely nyitott a szépre, értékeli az igényes, népi iparművészeti alkotásokat.

– Közben persze az ízlés is változik, ahogy az építészetben is megjelentek a letisztult formák – magyarázza a Kézműves Díj idei kiténtetettje. – Vonza



modern engem is, figyelem a trendeket, szeretem, ha van benne kihívás, de mindig legyen valami mondanivalója. Annak ellenére, hogy kiállításokon, kézművesvásárokon mostanában nem nagyon szerepelek, sokszor megkeresnek. Szerencsére mindig volt bennem annyi marketingérzék, hogy a képek hátuljára felírtam a telefonszámomat is – így megtalálnak. Például azzal, hogy nászajándékba szeretnének valami szépet adni ismerősüknek, a témát is megjelölik. Míg ezeket a képeket bármilyen külsőbe lehet öltöztetni – paszpartut, keretet cserélni -, hogy odaillő legyen, ahová szánják, maga a tűzzománc örök, soha nem mattul, nem sötétedik. Konkrét megrendeléseknél meg is szoktam kérdezni, hogy hová kerül a kép, milyen környezetbe, milyen színvilágba szánják.

Szabóné Tóth Hilda tagja az Európai Borlovagrendnek is – a nemzetközi avatóünnepségeken az általa készített tűzzománc címert kapják az új lovagok.

Átadtuk a Magyar Kézműves Remek díjait

Éppen egy évvel ezelőtt hirdette ki a Magyar Kézműves Remek 2020. évi pályázatának eredményeit a kiíró, a Magyar Kereskedelmi és Iparkamara. A koronavírus-járvány miatt azonban a központi díjátadó ünnepség elmaradt, az MKIK, ezért arra kérte a területi kamarák vezetőit, hogy amint lehetőség lesz rá, méltó módon ünnepeljék meg a megyéjük kézműves pályázóit, illetve adják át a díjakat. Nos, ez az alkalom most jött el Csongrád-Csanád megyében, a kamara szintén a pandémia miatt tavaszról mostanra csúszott küldöttgyűlésen.

Csongrád-Csanád megyéből két önkéntes kamarai tagunkat díjazták, sorozatban már másodszer: a vásárhelyi Tóth Mihály Györgyné fazekas, népi tárgykészítő iparművész habán két vacsorázókészlete, valamint a Szeged-tápi Telegné Tóth Ilona gyékényfonó népi iparművész tápai szatyra részesült elismerésben. Mellettük még két, megyei pályázó, Nagy Péter kötélgyártó kisiparos kenderkötele, továbbá Tóthné Szutor Gabriella tervezőgrafikus batikolt hímestojások kartondobozban című pályamunkája érdemelte ki a Magyar Kézműves Remek elismerő címet. A tavalyi eredményhirdetés alkalmából a **Kamarai Futár 2020 októberi számában** beszámoltunk



a megyei kézműveseink sikereiről, a díjazott termékek fotóit is bemutatva.

A díjakat dr. Kókuti Attila, kamaránk elnöke és Török László kézműipari alelnök adta át.

K+F konferencia a technológiaváltásról innovatív cégvezetőkkel és fiatal kutatókkal

Ipar 4.0 a Lézeres Kutatóintézetben

A technológiaváltás K+F konferenciáját szervezte meg a kamara a Szegedi Tudományegyetemmel együttműködésben innovatív cégvezetőknek és fiatal kutatóknak október 20-án az ELI-ALPS Lézeres Kutatóintézetben. A plenáris ülés után Javaslatok vállalati problémákra címmel szekciókban folytatódott a program. Ez történt legutóbb az ELI-ben is, ahol az előadásokat követően, kerekasztal-beszélgetésen és world café módszertannal, osztották meg tapasztalataikat az asztalok szereplői. A résztvevők a közreműködő szervező társak együttműködésének köszönhetően az ország több megyéjéből képviselték a vállalkozások és a kutatók nézőpontját.

Dr. Kótkuti Attila, kamaránk elnöke köszöntötte a résztvevőket, emlékeztetve arra, hogy amikor az Ipar 4.0 esélyeiről beszélünk, nem hagyhatjuk figyelmen kívül azt a tényt, hogy Magyarországon – beleértve Csongrád-Csanád megyét is – továbbra is egészségtelen a vállalkozások méretszerkezete, túlságosan magas a kis- illetve mikrovállalkozások aránya, ugyanakkor túl kevés a közép- és nagyvállalkozás. A kérdés viszont az, hogy egy exponenciálisan gyorsuló technológiai, technikai fejlődéssel hányan tudnak lépést tartani. A kamara igyekszik minél több olyan rendezvényt tartani, amelyen felhívja a vállalkozók figyelmét a bekövetkező változásokra, és inspirálja, segíti őket a szükséges lépések megtételére. Mert óriási K+F szakadék tátong az egyes vállalkozói csoportok között – jegyezte meg az elnök.

Magyar narancs 4.0

Prof. dr. Szabó Gábor, a Szegedi Tudományegyetem kuratóriumának elnöke, a Magyar Innovációs Szövetség elnöke és mint az ELI-t működtető kft. ügyvezetője,



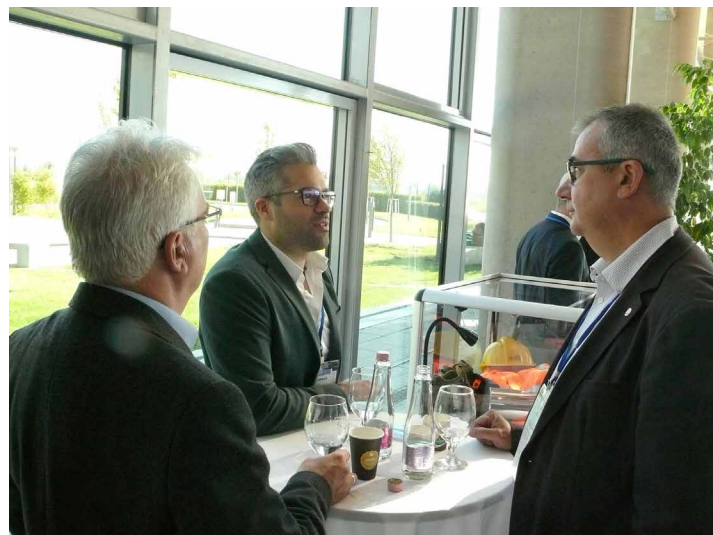
így a rendezvény házigazdája is, lehetőséget biztosított a konferencia résztvevőinek, hogy bejárják az intézményt. Akik így tettek, láthatták, hogy – a professzor szavaival élve –, van Magyarországon olyan intézmény, majdnem 10 hektáron, ahol kompromisszum nélküli világszínvonal található. Tréfásan, a tanú című film híres poénjának pandantjaként fűzte hozzá: „Nem is kicsi, akkora mint egy narancs, nem is sárga, hanem narancsszínű, és nem is savanyú, hanem narancs ízű, mégis a mienk.”

A tanulásra való képesség döntő lesz

A professzor azzal kezdte az előadását, hogy az Ipar 4.0 jelentését sokáig nem értette, hogy az micsoda. Azt viszont meg tudta állapítani, hogy sokan, akik beszélnek róla, azok sem értik. A német nyelvű szakirodalomban talált eligazítást. Megértette, a tendenciát, és hogy az ipar 4.0-nak nagyon komoly társadalmi következményei lesznek: például a munkaerőpiac el fog tolni abba az

irányba, hogy az emberek egy része nem lesz alkalmas az intelligensebbé váló munkakörök betöltésére. És hogy a munkaerő számára a tanulásra való képesség lesz a legfontosabb követelmény. Már most ezt tükrözik a német vállalatvezetők körében végzett felmérések is. Azt nem tudják, hogy mit kell majd csinálni munkavállalóiknak, de hogy tanulniuk kell, abban biztosak. Ez az akadémiai szektor és az ipar kapcsolatát mindjárt definiálja is – húzta alá Szabó Gábor. Az akadémia feladata, hogy segítse az ipart ebben.

A professzor a magyar felsőoktatás történelmi mulasztásának nevezte, hogy kiszállt a nem klasszikus képzések közül az élet-hosszig való tanulásból, szabad prédává téve a területet. Az alapképzésben pedig a problémamegoldásra és a tanulási készségre vonatkozó kompetenciákat kell fejleszteni – hangsúlyozta. Szabó Gábor szokta is mondani hallgatóinak, mire gondol: lehet, hogy konkrétan nem értesz semmihez, de bármihez jobban értesz, mint bárki más. A fizikai >



Krónika

➤ törvényszerűségeket, összefüggéseket könnyen meg lehet nézni, fel sem kell állni az asztal mellől, de mire megy vele, ha nem tudja problémamegoldásra használni.

Segítenek a partnerkeresésben

Az egyetem kuratóriumi elnöke szerint a következő évtizedeknek arról kell szólnia, hogy a felsőoktatás együttműködik a versenyszférával a munkaerővel kapcsolatos, folyamatosan változó tudásigény kielégítésére. Az akadémiai szféra másik alapvető funkciója pedig a kutatás-fejlesztési háttér biztosítása. – Az itt ülőknek és az egyetemi kollégáknak is nagyon sok teendője van abban, hogy a kkv-k, különösen a mikrovállalkozási szektor megtalálja az együttműködés lehetőségeit” – húzta alá a professzor. Biztosan van olyan, akivel már a probléma, a feladat kitzűzésénél is közösen kell gondolkodni. Számos vállal-

egy kkv, hogy ki az ő embere? – igazított el az intézmény kuratóriumi vezetője.

Tűrni kell a kudarcokat is

Szabó Gábor elmondta, az innovációs szövetségben is rendszeresen szorgalmazzák, hogy legyen olyan finanszírozási forma, amely a K+F tartalékokkal nem rendelkező kkv-k, illetve mikrovállalkozások ilyen irányú elképzeléseit segítené. Ha ez is megvan, a két szféra egymásra tud találni. Meg kell tanulni kommunikálni egymással mindkét oldalon. És a kapcsolatokon dolgozni is kell. A sikeres kutató és a sikeres vállalkozó abban hasonlít egymásra, hogy hihetetlen mértékű a kudarc-tűrő képessége mindkettőnek – jegyezte meg a professzor. Biztosra veszi, ahogy a boldogabb országokban, a versenyszféra-akadémia kapcsolat a jövőben nálunk is egyre nagyobb szerephez fog jutni. A versenyszféra



Kerekasztal
Petrik Márkkal,
Nagy Mihállyal
és dr. Kovács Péterrel



kozásnál gondolhatják úgy, hogy ott van egy nagy mamutintézmény, a Szegedi Tudományegyetem, kivel tudok beszélni? Nos, az egyetem innovációs igazgatósága többek között azért van, hogy egyablakos kiszolgálást biztosítson a vállalkozásoknak, vagyis segítenek a partnerkeresésben is. Nagyjából kétezer ember foglalkozik kutatás-fejlesztéssel az egyetemen, hogyan is találná meg közöttük

sikeressége az akadémiai szféra sikeressége is és fordítva – szögezte le Szabó Gábor.

Az egyetemmel kapcsolatban megjegyeztem, hogy a jövőben olyan források válnak elérhetővé, amelyek valóban egy másfajta fejlődési pályára tudják vinni az intézményt. Reméli, maga az egyetem is megérti, hogy másképp kell dolgoznia, gondolkodnia a források felhasználásában, de a környezetében lévő kapcsolatainak kiépítésében is. A források elérhetősége részben attól is függ – lesz rá egy indikátor –, hogy milyen mértékben része a gazdasági potenciálnak az intézmény. Szabó Gábor bízik benne, hogy sikerülni is fog.

Ipari forradalom a kerekasztal körül

A rendezvényen kerekasztal-beszélgetéssel gördültek az események tovább, melynek résztvevői Nagy Mihály, a Váll-Ker-

Kft. ügyvezető igazgatója, Petrik Márk, a Hepenix Kft. ügyvezetője, az Ipar 4.0 Platformon (NTPSZ) a kkv-k képviselője és dr. Kovács Péter, az SZTE Gazdaságtudományi Kar dékánja volt. A téma továbbra is az ipar 4.0.

A termék tudja maga...

Petrik Márk fogalmi válságról beszélt az értelmezést illetően. A „negyedik ipari forradalom” rövidítéséről van szó, egyébként ő is úgy tudja, Németországból származik az ipar 4.0 elnevezés. Más kontinenseken más néven és másképp fogalmazzák meg ezt az ipari forradalmat, amelyen keresztül megvilágítja a világ. Sok minden tartozik az eszköztárába, csak néhány: automatizáció, digitalizáció, robotika, IoT, big data, mesterséges intelligencia stb. És az Ipar 4.0 Platformon is abban próbálnak segíteni, hogy mind több mikro- kis- és középvállalkozás tudja jobban élni az ilyen eszköztár használatával. Erre stratégiát is kidolgoztak, amit, reméli, az innovációs minisztérium el is fogad. Egyébként az ipar 4.0 egyes elemei elég gyakran megjelennek már ma is a vállalkozások életében. Saját cégénél a home office-t említette, amikor egy tipikus IoT alkalmazással a projektvezetők egyértelműen tudták, hogy ki milyen projekteken dolgozik, milyen határidővel. De ahol a termelésben magas szinten valósul meg a termék-nyomonkövetés, az is egy ipar 4.0-ás megoldás. Erre azt is szokták mondani, hogy a termék tudja maga, hogy mi fog vele történni.



Interreg - IPA CBC
Magyarország - Szerbia



A projekt az Európai Unió
társfinanszírozásával valósul meg

➤ Az önzetetés lesz a következő nagy ugrás

Nagy Mihály, akinek közép- és nagyvállalati cégvezetésben egyaránt van gyakorlata, nem misztifikálja a kérdést, azt mondja, az ipar 4.0 nem egy statikus szisztéma, hanem folytonosan fejlődő, változó, bővülő elemekből álló eszközrendszer. Ő is úgy látja a kis- és mikro-vállalkozások többségének külső segítségre, szakértőkre van szüksége a K+F lépésekhez.

Jellemző a változásokra az is, hogy egyre több mérnökre lesz szükség, és egyre kevesebb betanított munkásra. Az ipar 4.0 kultúraváltást is jelent, a változásra való képességet, amit mérhetünk hatékonyságnövelésben, hozzáadott értékben. A magyar kkv-k nem túl erősek ebben – jegyezte meg a vállalatvezető. Egy másik kérdéskörben Nagy Mihály már előrevetítette az ipari forradalom következő nagy ugrását is: „Igazi áttörés lesz az önzetető járművek elterjedése, ugyanis ha az sikerül, olyan technológia birtokába jutunk, amivel nemcsak a monoton munkákat, hanem gyakorlatilag bármit ki tudunk váltani, szinte bármit meg tudunk oldani. A kérdés csak, hogy mikor következik be. De bekövetkezik.”

Üzenet a munkavállalóknak

Kovács Péter szerint az egyetemi szféra tisztában van vele, hogy az ipar 4.0 ele-

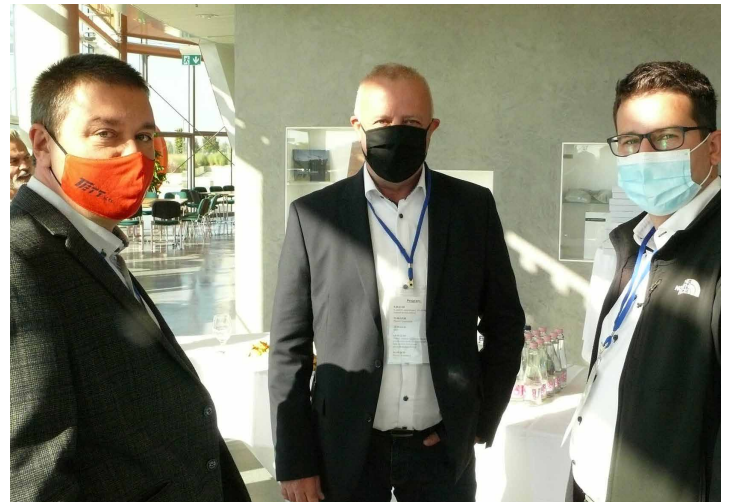


meiben nekik naprakésznek kell lennie. Sorolta is a példákat az egészségügyi kar intelligens laborjaitól, a 3D-s nyomtatástól a mezőgazdaság kar precíziós eljárásain át a mesterséges intelligenciával, önzetető járművekkel való kísérletekig. A dékán egy másik szempontot is behozott a beszélgetésbe, nevezetesen, hogy a lakosság digitális felkészültségén is javítani kellene, mert később ez is akadály lehet bizonyos technológiák gyors elterjedésének. Kovács Péter a munkavállalóktól is nyitottságot kért, azt üzeni nekik, hogy arról van szó, ha valamit meg lehet csinálni negyed óra alatt, akkor mi a fenének kínlódnának vele másfél-két hétig.

A plenáris ülés után Javaslatok vállalati problémákra címmel szekcióban folytatódott a program world café módszertannal,

forgóasztalos rendszerben, különféle témákban – 35 percenként cseréltek asztalt a résztvevők.

A konferencia a Csongrád Megyei Kereskedelmi és Iparkamara szervezésében, a határon átnyúló, az Interreg IPA-CBC Magyarország–Szerbia Program által finanszírozott Riliam I-4.0 (HUSRB/1903/43/0051) projekt keretében került megrendezésre. Ez az esemény az Európai Unió pénzügyi támogatásával valósult meg a Interreg-IPA Határon Átnyúló Együttműködési Program Magyarország–Szerbia által. Az esemény tartalmáért teljes mértékben a Csongrád Megyei Kereskedelmi és Iparkamara vállalja a felelősséget, és az semmilyen körülmények között nem tekinthető az Európai Unió és/vagy a programot Irányító Hatóság állásfoglalását tükröző tartalomnak.



RILIAM – megismerni, kipróbálni, alkalmazni

A RILIAM projekt egyik partnere, dr. Gogolák László, a Szegedi Tudományegyetem Mérnöki Karának főiskolai docense, a Szabadkai Műszaki Szakfőiskola főiskolai tanára a program születését, megvalósulását mutatta be.

A RILIAM projektben valós vállalkozói igényekhez próbáltak igazodni, mikro-, kis- és középvállalkozások igényeit nézték meg. Általános vélemény volt, szeretnék megismerni, esetleg kipróbálni a legújabb technológiákat,

és alkalmazásukkal úgy fokozni a termelékenységet, hogy az a minőség rovására ne menjen. A RILIAM projekt 2018-ban született meg egy ötletből, az említett igényeket összefoglalva született meg.

A projekt szervezői is az ipar 4.0-át hívták segítségül. Az alkalmazható technológiák közül megnézték, mi az, ami a legtöbb vállalkozást érdekelheti. Ilyenek az ipari automatizálás, ipari és kollaboratív robotok alkalmazása, a rapid prototyping (gyors prototípus-készítés),

az IT-fejlesztések (korszerű gyártástámogató és felügyeleti szoftverek, cloud és Big data valamint IoT alkalmazások).

A RILIAM i4.0 projektben a következő partnerek vesznek részt: a Szabadkai Műszaki Főiskola, a Szegedi Tudományegyetem Mérnöki Kar, a Csongrád Megyei Kereskedelmi és Iparkamara, valamint a Szabadkai üzleti inkubátor. A programban a mikro- kis- és középvállalkozások versenyképességének növelését, és 1-1 kompetencia laboratórium ➤

Krónika

➤ felszerelését (pick&place technológia, kollaboratív robotok) Szegeden és Szabadkán tűzték ki célul. Aki figyelte a RILIAM projekt híreit, azok már hallhattak vállalkozói tréningek, workshopok, konferenciák (mint ez a mostani is) szervezéséről, automatizálási és mechatronikai vállalkozások adatbázisának építéséről, vagy éppen az ipari robotok programozására kidolgozott tananyagokról tanulók és az elsősorban ipari automatizálás után érdeklődő kkv.-k részére.

A laborokba igyekeztek az iparban leggyakrabban alkalmazott robotokat beszerezni, Szabadkán elsősorban járműipari, Szegeden az SZTE Mérnök Karon élelmiszer-ipari automatizálásra koncentrálnak. A projekt további részében szeretnék továbbfejleszteni a laborokat a legújabb alkalmazott technológiák bemutatására. Például futószalagot kiváltó mágneses pályára, korszerű ipari kamerákra, automata raktárkezelési technológiákra gondoltak.

Elvárás a laboratóriumokkal kapcsolatban, hogy szorosabbra fűzzék a kapcsolatokat a vállalkozókkal, lehetőséget teremtsenek számukra az új technológiák megismerésére. De magának a mérnökképzésnek is szüksége van korszerű laboratóriumokra, hiszen enélkül nincs magas szintű mérnökképzés sem – jegyezte meg a kar docense.

Ipar 4.0 tréning – november 11-én a kamarában A vezetőnek is változnia kell!

A Dél-alföldi Ipar 4.0 üzleti közösség félnapos tréningjének témája a vezetői transzformáció. A technológiaváltás sikere ugyanis főként a vezetőn múlik. A Üzlet 4.0 című könyv szerzői szerint azoknál a hazai cégeknél sikeres a technológiai átalakulás, amelyeknél a fejlesztés már része a vállalati kultúrának. Amire pedig a vezetőnek van a legnagyobb hatása: az ő hitvallásán, időbeosztásán, menedzsmentjén és képességein múlik, hogy szervezete hogyan fogadja a változást. Ebben a rendszerben pedig sokszor neki is változnia kell.

A rendezvény november 11-én 9 órakor kezdődik és 12.30-ig tart. Helyszíne a kamara szegedi székháza.

A Kálmán Edina által facilitált kamarai tréningorozat célja, hogy az Ipar 4.0 bevezetésekhez kapcsolódó vezetői dilemmákat játékosan,



szórazotatúan, ugyanakkor a gyakorlatban is használható módon oldja fel. A programon jól működő vállalatok hiteles cégvezetői és a változások kezelésében még kezdő vezetők találkozhatnak, és kaphatnak betekintést a technológiai projektek bevezetésének vezetői kérdéseibe.

Program és jelentkezési lehetőség EZEN a linken érhető el.

Ez a rendezvény a Riliam I-4.0 projektben, az Európai Unió pénzügyi támogatásával valósult meg, az Interreg-IPA Határon Átnyúló Együttműködési Program Magyarország–Szerbia által. A tartalmáért teljes mértékben a Csongrád Megyei Kereskedelmi és Iparkamara vállalja a felelősséget, és az semmilyen körülmények között nem tekinthető az Európai Unió és/vagy a programot Irányító Hatóságnak állásfoglalását tükröző tartalomnak.

Interreg - IPA CBC
Magyarország – Szerbia



A projekt az Európai Unió
társfinanszírozásával valósul meg

Fogyasztóvédelmi munkájukat díjazták

A járványhelyzet miatt a megszokott márciusi időpont (fogyasztóvédelmi világnap) helyett a Dr. Csada László Díjakat is a mostani küldöttgyűlésen adták át. A fogyasztóvédelmi elismerést közigazgatási, civil és vállalkozási területen ítélte oda a díjat alapító három szervezet, a Csongrád-Csanád Megyei Kormányhivatal, a Csongrád Megyei Kereskedelmi és Iparkamara, valamint a Dél-alföldi Fogyasztóvédelmi Egyesület.

Közigazgatási területen végzett munkájáért **Berezskiné Kovács Erzsébet**, a Szegedi Szakképzési Centrum Krúdy Gyula Szakképző



Díjazottak és díjátadók.

Iskola kiemelkedő aktivitású pedagógusa; civil területen **Varga József**, a Dél-alföldi Regionális Fogyasztóvédelmi Egyesület korábbi elnöke, aki még együtt dolgozott a díj névadójával, dr. Csada Lászlóval; míg

vállalkozási területen végzett tevékenységéért **dr. Szeri István**, a Tisza Volán korábbi vezérigazgatója, a CSMKIK tiszteletbeli elnöke, korábbi elnöke kapta meg az elismerést, aki a békéltető testület tagjaként a fogyasztók és vállalkozások fogyasztói jogvitájában mindig törekszik arra, hogy jogszabályi keretek között a fogyasztók számára elfogadható és megnyugtató, de a vállalkozások számára is még

elfogadható kompromisszum szülessen.

A díjakat **Juhász Tünde** kormány megbízott, **Petrik Sándor**, a Dél-alföldi Regionális Fogyasztóvédelmi Egyesület elnöke és **dr. Kókuti Attila**, kamaránk elnöke adta át.

otpbusiness

Szabad út a fejlődéshez

Az OTP Vállalkozzon szabadon! ajánlata kedvező finanszírozást biztosít vállalkozása fejlesztéséhez

- Szabad felhasználású hitel, akár 250 millió Ft-ig
- Most 2% kamatkedvezménytel igényelhető
- Számlaajánlat 6 hónapig 0 Ft-os számlavezetési díjjal
- Vállalkozói Védelmező Személybiztosítás az első hónapban 0 Ft-ért

A tájékoztatás nem teljes körű, célja a figyelem felkeltése. A részletekről tájékozódjon az OTP Bank fiókjaiban, illetve a www.otpbank.hu/vallalkozzonszabadon weboldalon!



§ Jogszabályfigyelő

Novembertől indul a vendéglátóhelyek és a turisztikai attrakciók NTAK regisztrációja

A vendéglátóhelyek és az attrakcióhelyszínek regisztrációja novemberben indul, az éles adat-szolgáltatás pedig – a technikai felkészülés és tesztelés után – 2022. július 1-jétől válik kötelezővé. A vendéglátóüzletekben a már évek óta meglévő pénztárgéprendszer egy olyan szoftver fogja kiegészíteni, amely beköti az egységeket az NTAK-ba, s ennek – hasonlóan a szálláshelyek Vendégem alkalmazásához – lesz ingyenes verziója is.

Az NTAK-ba újonnan bekapcsolt attrakcióhelyszínek körébe tartoznak a várak, kastélyok, múzeumok, állatkertek, strandok, hajóáratok, kalandparkok, fesztiválok stb. – minden olyan turisztikai élménypont, ahol jegyértékesítés zajlik. Az átállás után az MTÜ látni fogja a vendéglátóhelyek kapacitásait és a fő fogyasztási kategóriák kumulált adatait (pl. ételek, alkoholos és nem alkoholos italok). Az attrakciónál látható lesz, mikor, milyen típusú jegyet vásárolnak, mivel fizetnek, és a jegyet mikor használják fel. A regisztrációval, és az adatszolgáltatással kapcsolatos részletek [ITT](#) olvashatók.

Így változtak a vendéglátásban a szakképzési szabályok

A Magyar Közlöny 190. számában megjelent az egyes ipari és kereskedelmi tevékenységek

gyakorlásához szükséges képzésekről, valamint egyes műszaki szabályozási tárgyú miniszteri rendeletek módosításáról szóló 34/2021. (VII. 26.) ITM-rendelet módosításáról szóló 51/2021. (X. 12.) ITM-rendelet.

Kamaránk az elmúlt időszakban több módosító javaslatot is továbbított az ITM-nek a jogszabály módosítására vonatkozóan. A módosító rendelet értelmében a szakképzést előíró rendelet annyiban módosult, hogy a „Cukrászati készítmények, sütemények, fagyalt készítése” és a „Meleg és hideg ételek, italok készítése” tevékenység végzéséhez nem szükséges szakképzéssel rendelkeznie minden alkalmazottnak, nem önálló tevékenység végzése esetében elegendő, ha a tevékenységvégzés szakmai felügyeletét az önálló tevékenység végzésére jogosító szakmával, képzéssel vagy végzettséggel rendelkező személy biztosítja.

A fentiekben túl a hatályon kívül helyezett, az egyes ipari és kereskedelmi tevékenységek gyakorlásához szükséges képzésekről szóló 21/2010. (V. 14.) NFGM-rendeletre hasonlóan a „Meleg és hideg ételek, cukrászati készítmények, sütemények, fagyalt, italok kiszolgálása” és a „Meleg és hideg ételek, italok készítése” tevékenységek esetében kivételt képeznek a kereskedelmi tevékenységek végzésének feltételeiről szóló 210/2009. (IX. 29.) Korm.

rendelet 28. § b) pontjában meghatározott büfetermékek, tehát ezekre nem vonatkozik a szabályozás.

Novembertől változnak a hitelmoratóriumra való jogosultság feltételei

A hitelmoratóriumban érintett vállalkozások általános moratóriuma október 31-éig érvényes, ezután pedig csak azok maradhatnak a programban jövő júniusig, akik ezt október végéig külön jelzik a számlavezető bankjuknál.

A moratórium folytatásához már nem elég, hogy pusztán a benyújtást megelőző másfél évben legalább 25 százalékkal csökkent a vállalkozás árbevétele, hanem plusz kritériumként a vállalkozás a válság kitörése óta nem kaphatott kedvezményes gazdaságélénkítő hitelt vagy kölcsönt sem. Vagyis, aki már legalább egyszer kapott kedvezményes állami hitelt, nem számít rászorulóknak a moratórium szempontjából.

A válságkezelés során a vállalkozások elsősorban kedvezményes kamatú hitelt kaptak, így számos vállalkozás számára szükséges figyelembe venni, hogy a válság kitörése óta kedvezményes gazdaságélénkítő hitelre kötöttek-e szerződést. A kedvezményes hitelprogramok listája [IDE](#) kattintva elérhető.

KÜLÖNLEGESSÉGEK TÁRHÁZA

Szegeden is prémium választás a Pappas Auto!

PAPPAS
KLASSZISOKKAL VEZET



Több, mint 30 évvel ezelőtt nyitotta meg kapuit a Pappas Auto Magyarországon, mint a Mercedes-Benz – a prémium világmárka – elsőszámú értékesítője. A fejlődés és az értékteremtés azóta is meghatározó szerepet játszik az autókereskedelem mindennapjaiban. Ez a meghatározó szerep igaz a Pappas Auto szegedi szalonjára is, mely mindig is különleges helyet foglalt el a cég életében.

A szegedi szalon – amely 17 évvel ezelőtt nyitotta meg kapuit – egy nem mindennapi bemutatótér a Pappas Auto Magyarország telephelyeinek sorában, hiszen ezen a helyen nem csak az álmok válhatnak valóra, hanem az autók szerelmesei egy igazán különleges világba is beleszöppenhetnek. Aki ellátogat a Vásárhelyi Pál útra nem csak prémium kiszolgálásban részesülhet, hanem igazán különleges modellekkel találkozhat. Megtekintheti például a legújabb elektromos luxusautót – a márka zászlós hajóját – az új Mercedes-EQS-t. Mindezek mellett, itt is tetten érhető a Pappas Auto hitvallása: a kiemelkedő ügyfélközpontúság, a precizitás és a problémák szakszerű megoldása.

A Pappas Auto évről-évre megrendezi a Dream Cars Roadshow rendezvényét, amelynek keretében az ügyfelek igazi álomautókat, a legújabb Mercedes-AMG modellek széles palettáját próbálhatják ki, professzionális vezetéstechnikai trénerek segítségével. Az esemény hatalmas népszerűségnek örvend minden évben, de a vállalat szegedi telephelye idén még különlegesebbé tette a programot. A helyszín ugyanis ezúttal a nemrég épült Szent Gellért Fórum volt, ahol a nagyteljesítményű AMG modellek mellett egy exkluzív, vezetett Aréna túra, valamint a Pappas Auto kis foodtruckjából nyújtott catering szolgáltatás emelte tovább a színvonalat.

Többek között ezzel is rászolgált a Pappas Auto szegedi szalonja arra, hogy a „Különlegességek Tárházaként” emlegessék.

Megkezdődtek az őszi pályaválasztási programok

Az első üzemlátogatás Csongrádra vezetett



Az őszi időszakban a pályaválasztási programok kerülnek a középpontba szerinte a megyében. Ez az időszak kiemelten fontos a pályaválasztás előtt álló tanulóknak és szüleik számára. Ebben nyújt segítséget kamaránk önálló, illetve együttműködés keretében megvalósuló programokkal.

A megújult egész napos pályaválasztási programunknak nagy a sikere, az iskolák visszajelzése során hasznos, élménygazdag programon vehettek részt az általános iskolások. A VR-eszköz és a játékos pályaválasztási feladatok, beszélgetések nagyban segítik a gyerekeket az ismereteik bővítésében.

Az iskola falain túl a való életbe, a szakmák és a munka világába való bepillantást is segítjük partnereinkkel közösen. Az őszi időszakban október 19. és november 19. között a Csongrád-Csanád Megyei Kormányhivatallal közös finanszírozásban szervezünk megyeszerte üzemlátogatásokat, iskolai

tanműhely-látogatásokat. Az első nyilvános üzemlátogatásra október 19-én Csongrádon, a Telum Fémipari Bt.-nél került sor, ahol a gépészet ágazat egy speciális területével, a fegyvergyártással ismerkedhettek meg a pályaválasztás előtt álló fiatalok.

Terveink szerint ezeken az őszi pályaválasztási eseményeken közel 20 iskola több mint 1000 tanulója tud majd részt venni.

A kamarai pályaválasztási programokon és az üzemlátogatásokon túl számos pályaválasztási rendezvényen vettünk, vagy fogunk részt venni. Segítettük a tanulók buszos utazását a „Mi a pálya” és az „Építsd a jövőd!” rendezvényekre, illetve kiállítóként részt is vettünk ezeken az eseményeken.

A projekt az Innovációs és Technológiai Minisztérium finanszírozásában valósul meg a Nemzeti Foglalkoztatási Alap képzési alarészt terhére, a projekt, illetve a támogatási szerződés száma: NFA-KA-ITM-9/2020/TK/05

Lezárultak a gyakorlati oktatói továbbképző tanfolyamok

Idén először nyílt lehetőség arra, hogy a kamarai gyakorlati oktatói képzés és vizsgáztatás keretein belül, önkéntesen készségfejlesztő továbbképzésbe vonjuk be azokat a szakembereket, akik már megszerezték az oktatói tanúsítványukat.

A képzés célja, hogy a duális képzésben részt vevő tanulókkal foglalkozó, kamarai gyakorlati oktatói vizsgával, vagy mestervizsgával rendelkező oktatóknak továbbfejlődési lehetőséget biztosítson az ön- és társismeret, az együttműködés, a kommunikáció, a sztereotípiák leküzdése, a konfliktuskezelés és a Z generáció teljesítménymotivációs módszereinek megismerése területén.

A továbbképző tréning az előző képzési tematika alapjaira épült, új és érdekes feladatokkal, és csupán 16 órás (2 nap) elfoglaltságot jelentett a jelentkezőknek. A foglalkozásokat sokéves múlttal rendelkező felnőttképző cégek tapasztalt tréneri tartották, irányították.

Az idei projektidőszakban, október végéig, 34 fő (3 csoport) vett részt önkéntesen a továbbképző tanfolyamunkon. A résztvevők visszajelzése nagyon pozitív volt, a továbbképzést hasznosnak ítélték, mint ahogy trénernek visszajelzése is ezt igazolja, minden csoport munkáját hatékonyan minősítették.

A projekt az Innovációs Technológiai Minisztérium finanszírozásában valósul meg a Nemzeti Foglalkoztatási Alap képzési alarészt terhére, a projekt, illetve a támogatási szerződés száma: NFA-KA-ITM-9/2020/TK/05.

További információ:

Dankó Viktória: 62/549-394, 30/455-1494; felnottkepzes@csmkik.hu

November 3-án újra tájékoztató előadás – online is

Naprakészen a szakképzési hozzájárulás elszámolásáról

A Csongrád Megyei Kereskedelmi és Iparkamara a szakképzési hozzájárulás elszámolásának témájában ismét előadást szervez elsősorban azon gazdálkodó szervezetek számára, amelyek jelenleg is részt vesznek képzőhelyként a szakközépiskolai és szakgimnáziumi, illetve technikai és szakképző iskolai tanulók duális képzésében. Az előadás **november 3-án 10 órakor** kezdődik, helyszíne a kamara szegedi székháza, illetve az online tér.

Az előadáson személyesen részt venni kizárólag előzetes regisztráció és érvényes visszaigazolást követően van lehetőség, amennyiben az aktuális járványügyi szabályok ezt lehetővé teszik.

Az előadás a korábbi gyakorlat szerint online megtekinthető és utólag is elérhető, visszanezhető lesz a CSMKIK Facebook oldalán és YouTube csatornáján.

Az előadás megszervezésével támogatni kívánjuk duális partnereinket abban, hogy

információhoz jussanak, megismerjék az új képzési rendszert, és naprakészen információt kapjanak a változásokról.

Az előadásra online részvétellel [Jelentkezem](#)

A projekt az Innovációs és Technológiai Minisztérium finanszírozásában valósul meg a Nemzeti Foglalkoztatási Alap képzési alarészt terhére, a projekt, illetve a támogatási szerződés száma: NFA-KA-ITM-9/2020/TK/05

Vállalkozói fórumok a duális képzőhelyek számára Képzési programok alkalmazása az új szakképzési rendszerben

A Csongrád Megyei Kereskedelmi és Iparkamara októberben vállalkozói fórumosorozatot szervezett a Szegedi Szakképzési Centrum tagintézményeihez kapcsolódó duális képzőhelyei számára öt ágazatban. Ezúttal a fórum fő témája a képzési program volt, amelynek kialakítását az adott szakma szakirányú oktatására vonatkozóan kötelezően írja elő a szakképzési törvény a duális képzőhelyek számára.

A specializált gép- és járműgyártás, turizmus-vendéglátás, gépészet, épületgépészet és elektronika ágazatban szakképzési munkaszerződéssel tanulókat foglalkoztató vállalkozások számára külső szakértők bevonásával tartottunk tájékoztatót arról, hogy az adott

a tanulási eredményalapú képzés módszertanát, továbbá segítséget nyújtottak a vállalkozásoknak arra vonatkozóan, hogyan tudnak a képzési programjukból heti, vagy havi tanmenetet készíteni. A projektalapú oktatás megvalósításához a részt vevő vállalkozások megosztották egymás közt ötleteiket egy workshop formájában, s az egyes ágazatra vonatkozó oktatási kihívásokra közösen megoldási javaslatokat is tettek.

A rendezvényen helyet kapott a szakképző iskolák interaktív bemutatója és oktatása a Kréta rendszer használatáról, mely felület alkalmazását kötelezően írja elő a jogszabály a szakirányú oktatást végző duális képzők részére a tanu-



szakképző iskolával közösen kialakított képzési programoknak milyen jelentősége van a képzés szempontjából, hogyan tudják alkalmazni és adott esetben változtatni a képzők a szakirányú oktatás során. A fórumon részt vevő szakképző iskolák képviselői ismertették az új szakképzési rendszer által bevezetett projektszemléletű oktatás és

lók napi szakmai tevékenységének és értékelésének dokumentálására vonatkozóan.

A projekt az Innovációs és Technológiai Minisztérium finanszírozásában valósul meg a Nemzeti Foglalkoztatási Alap képzési alaprészt terhére, a projekt, illetve a támogatási szerződés száma: NFA-KA-ITM-9/2020/TK/05



Vállalkozások életével, munkájával ismerkedhetnek a diákok

Cégek piaca megyeszerte

Építészeti, gépészeti és vendéglátós vállalkozásokkal ismerkedhettek a diákok a csongrádi Sággy Mihály Technikum tomacsamokában október 21-én rendezett nyílt napon, ahol a turisztikai ágazat, valamint a Csongrád Megyei Kereskedelmi és Iparkamara is képviseltette magát. A Hódmezővásárhelyi Szakképzési Centrum szakképző iskoláinak szervezésében októberi és novemberi „Cégek piaca” rendezvényein buszos utaztatással segítjük a járásközpontokhoz tartozó falvakban tanuló általános iskolás gyerekek részvételét.

A csongrádi Cégek piacán a légttechnikai berendezésektől és a hűtőgépektől kezdve a telefonról vezérelhető okosotthonok elektronikai megoldásain át a fegyvergyártásig kínáltak látnivalót. A megjelent vállalkozások részt vesznek a duális képzésben is, gyakorlati helyet biztosítva a diákoknak.

A rendezvénysorozat október 22-én már Makón járt a HSZC Ná-

vay Lajos Technikumának tornacsarnokában. A rendezvényen 14 gazdálkodó szervezet, duális partner képviseltette magát. A pályaválasztás előtt álló tanulók megismerkedhettek többek között a robotika, mechatronika, gépészet, a kereskedelem, építőipar világával is.

A Cégek piaca pályaválasztási programsorozat megye tovább, a következő állomás november 12-én Hódmezővásárhely, november 30-án pedig Szentes.

A rendezvényeken kamaránk VR-eszközökkel, tájékoztató kiadványokkal, és játékos foglalkozásokkal segíti az eseményeken részt vevő tanulók ismereteinek bővítését a szakmák világáról.

A projekt az Innovációs és Technológiai Minisztérium finanszírozásában valósul meg a Nemzeti Foglalkoztatási Alap képzési alaprészt terhére, a projekt, illetve a támogatási szerződés száma: NFA-KA-ITM-9/2020/TK/05

Kérdések a Humán Klubban: Kit védenek a jogszabályok Home office újratöltve

A megszokott időben, október második szerdáján találkozhattak az érdeklődők a kamara Humán Klubjában, ahogy eddig is, a webex felületen, az online térben. Vendégünkkel, dr. Horváth Péterrel, a Horváth Kiss Bene Ügyvédi Társulás alapító tagjával a Home office újratöltve! címmel megjelölt témakörben beszélgettek. Az ügyvéd vendégünk az elmúlt években kiemelten foglalkozott magyar és nemzetközi

munkajogi kérdésekkel, problémákkal, így széles körű tapasztalatot szerzett ezekben az ügyekben.

Táv munka vagy home office? Kötött munkaidő, vagy kötetlen? Ki dönti el, vagy ki kéri a távmunkát? Ki fizet, mennyit, mikor egy baleset esetén? Milyen megoldások lehetnek, például hibrid foglalkoztatásnál? Ez mit jelent munkajogilag? Ezekre a kérdésekre is választ kaptak az érdeklődők a kamarai rendezvényen. A beszélgetés végén,

összegezve, azt a konklúziót vonták le a résztvevők, hogy pontos, írásban rögzített szabályok kelljenek, amelyek mindkét felet védik egy későbbi, esetlegesen fölmerülő probléma megoldásában. Szóba került a munkáltatóbiztosítás fogalma, ami megoldási lehetőség a munkáltatók biztonságára. De erre, és még több más felmerülő kérdés megbeszélésére már nem maradt idő, így majd egy másik alkalommal kerítenek rá sort.

Csak azért is egészség! – november 10-én

A következő klubfoglalkozás november 10-én 15-kor kezdődik, ismét online térben, Webex felületen – ekkor dr. Budai László Károly körzeti orvos, természetgyógyász, életmódtanácsadó, Germán gyógytudomány terapeuta lesz a vendég. A program címe: Csak azért is egészség! Téma lesz ekkor is a home office, hogyan védekezhethetünk, milyen megoldások, ötletek, javaslatok vannak fizikai és mentális egészségünk megtartására.

Q Pályázati figyelő

Pályázati forrás innovatív kapacitásbővítéshez

Az OFA Nonprofit Kft. pályázatot hirdetett kkv.-k részére innovatív komplex kapacitásbővítő beruházások támogatására, amelynek célja a mikro-, kis-, és középvállalkozások versenyképességének és termelékenységének növelése, valamint a foglalkoztatás bővítésének ösztönzése.

Pályázat benyújtására azon kkv.-k jogosultak, amelyek gazdasági társaságként, fióktelepként, vagy egyéni vállalkozóként folytatják tevékenységüket. A pályázónak a komplex kapacitásbővítő beruházás keretében, ahhoz közvetlenül kapcsolódva kötelező megvalósítania legalább egyet az alábbiak közül:

- **egy termékinnovációt** (Olyan áru vagy szolgáltatás bevezetése, amely – annak tulajdonságai és rendeltetése vonatkozásában – új, vagy jelentősen megújított. Ez magába foglalja a fejlesztésre vonatkozó részletes műszaki leírásokat, az összetevőket és anyagokat, a beépített szoftvert, a felhasználóbarát jelleget, vagy más funkcionális tulajdonságokat.), vagy
- **egy eljárás innovációt** (Új, vagy jelentősen megújított termelési vagy szállítási módszer megvalósítása. Felöleli a technikában, a berendezésekben és/vagy a szoftverben bekövetkező jelentős változásokat.)

A támogatás mértéke, összege:

- A pályázat keretében a regionális beruházási támogatási jogcímen igényelhető vissza nem térítendő támogatás összege **minimum 10 millió Ft, maximum 150 millió Ft.**

• A támogatás maximális mértéke legfeljebb az összes elszámolható költség **50%-a.**

A támogatásban részesülő vállalkozásnak vállalnia kell, hogy az átlagos statisztikai állományi létszámát fenntartja, és a beruházással érintett székhelyén/telephelyén/fióktelepén legalább 1 fő, teljes munkaidőben foglalkoztatott munkavállaló számára létesít új munkahelyet, valamint az újonnan alkalmazott technológia érdekében a meglévő – valamint felvételre kerülő – munkavállalók képzését biztosítja saját forrásból.

Pályázat benyújtására **október 20-ától 2021. november 19-éig** van lehetőség. További információ a program hivatalos oldalán, **IDE** kattintva érhető el.

2 hónapig még igényelhető támogatás munkaerő-fejlesztéshez

A támogatás célja, hogy a feltételeknek megfelelő vállalkozásoknak továbbadott támogatást nyújtson a munkahelyi képzések megvalósításához, ezzel növelve a termelékenységüket. Ennek érdekében a munkaadók az állami foglalkoztatási szervként eljáró kormányhivatalhoz benyújtott kérelem alapján támogatást kaphatnak a képzési költségek, és a kapcsolódó bérköltségek finanszírozásához.

Milyen képzéseket támogatnak?

- Szakmai ismeretre irányuló képzés
- Soft skill képzés
- Információs és kommunikációs (IKT) technológiákra irányuló képzés
- Nyelvi képzés

A támogatás maximális összege:

- Mikro-, kis- és középvállalkozás: 50 millió Ft
- Nagyvállalat: 100 millió Ft

A támogatás maximális mértéke:

- Mikro- és kisvállalkozás: 70%
- Középvállalkozás: 60%
- Nagyvállalat: 50%

Támogatási kérelem október 1-jétől a forrás kimerüléséig, de legkésőbb **2021. december 31-éig** nyújtható be.

Munkatapasztalat-szerzést elősegítő támogatás 100%-os intenzitással

Szeptember 15-étől kiegészült a Vállalkozások munkaerő támogatása című program a Munkatapasztalat-szerzést elősegítő támogatással, ami alacsony iskolai végzettségű álláskeresők foglalkoztatásához biztosít bértámogatást.

A munkaadók a járási hivatalhoz benyújtott kérelem alapján kaphatnak támogatást, ha alacsony iskolai végzettségű álláskeresőt foglalkoztatnak munkaviszony keretében, teljes munkaidőben, vagy legalább a napi 4 órát elérő részmunkaidőben, és vállalják, hogy elősegítik a munkavállaló támogatás nélküli képzését.

A támogatás mértéke a foglalkoztatott terhelő bruttó bér és tényleges átutalásra kerülő szociális hozzájárulási adó 100%-a, de teljes munkaidő esetén legfeljebb a megállapítás napján hatályos kötelező legkisebb munkabér és annak szociális hozzájárulási adója.

Novemberben pályázhatnak a vállalkozások K+F támogatásra

November 2. és 10. között nyújtható be támogatási kérelem a GINOP PLUSZ-2.1.1-21-es Vállalati

kutatási, fejlesztési és innovációs tevékenységek ösztönzése című felhívásra. A konzorciumi formában is pályázható programban **50 millió és 1 milliárd Ft** közötti összeg igényelhető vissza nem térítendő támogatásként.

A támogatható tevékenységek közé tartozik a kísérleti fejlesztés, az ipari kutatás, az eszközbeszerzés, és a kutatás-fejlesztési projektet támogató tevékenységek.

Elindult a Magyar Multi Program harmadik köre

A harmadik alkalommal meghirdetett Magyar Multi Programban **100 millió forinttól 2,5 milliárd forintig** terjedő támogatást igényelhetnek a vállalkozások, a megvalósítás helyszínétől függően előreláthatóan 35-50 százalék közötti támogatási intenzitással.

A felhívás a kiemelkedő teljesítményű, valamint jelentős növekedési potenciállal rendelkező, élvonalbeli technológiai megoldások bevezetésére, illetve bővítésére vállalkozó, innovatív kis- és középvállalkozások átfogó fejlesztéseit támogatja.

A Magyar Multi Programban való részvételhez szükséges előminősítést az IFKA Közhasznú Nonprofit Kft. végzi. A programban olyan vállalkozások vehetnek részt, amelyek megfelelnek az alábbi feltételeknek:

- mikro-, kis-, vagy középvállalkozásnak minősülnek;
- legalább három lezárt üzleti évvel rendelkeznek;
- minimum 5 fős alkalmazotti létszámmal rendelkeznek és
- minimum 100 millió Ft nettó értékesítési árbevétellel.

Támogatás külföldi terjeszkedéshez

10 milliárd forintos kerettel elindult szeptember elsején a HEPA Magyar Exportfejlesztési Ügynökség és a CED Közép-Európai Gazdaságfejlesztési Hálózat közreműködésével a magyar vállalatok külföldi terjeszkedését, regionális, vagy globális multinacionális vállalattá válását támogató program.

A támogatás hazai/külföldi beruházás megvalósítására, meglévő hazai/külföldi vállalkozás bővítésére, vagy bezárásra ítélt hazai/külföldi létesítmény megvásárlására és fejlesztésére is fordítható.

K&H
dönts okosan

az okosórás fizetés

Google Pay Apple Pay GARMIN PAY

Hatvan vállalkozás vezetője vett részt tájékoztató rendezvényünkön Újraindítás a Széchenyi Lízing GO!-val

A Széchenyi Lízing GO! konstrukció szeptemberi meghirdetése óta, számos megkeresés érkezett kamaránkhoz. A nagyszámú érdeklődőre tekintettel szervezte meg kamaránk forrasszerzési tájékoztatóját üzletfejlesztési, kapcsolatépítési és információnyújtási céllal a mikro- és középvállalkozások számára.

Rendezvényünkön olyan vállalkozásvezetőket vártunk, akik élni kívánnak az újraindítást segítő, kamaránkban is elérhető, Széchenyi Lízing GO! konstrukció által nyújtott lehetőségekkel. A rendezvényen közel 60 fő vett részt.

A Széchenyi Kártya Hitel Programban kifejezetten a Covid-19 járvány miatti gazdasági nehézségek kezelésére, a gazdaság újraindítása érdekében vezettek be új hitelkonstrukciókat.



A kiemelt mértékű állami támogatással elérhető lehetőségek célja, hogy a mikro-, kis-, és középvállalatok a kedvezményes feltételek, illetve a magasabb állami támogatásnak köszönhetően alacsony hiteldíjak mellett, gyorsan és könnyen jussanak elérhető forráshoz.

Az új konstrukció, a maximum 10 éves futamidő végéig fix nettó 0,5%-os kamattal vehető igénybe, például új vagy használt személyautóra, haszongépjárműre, egyéb gépre, berendezésre. A Széchenyi Lízing GO! keretében minimum 1 millió, maximum 1 milliárd forintig finanszírozható egy

vállalkozás, kapcsolt vállalkozásaival együtt. A konstrukció kezdő vállalkozások számára is elérhető.

A rendezvényen résztvevők a meghívott előadók segítségével megismerhették a lízing konstrukció által nyújtott lehetőségeket, igénylési feltételeit és folyamatát. A rendezvényt kamaránk titkára, dr. Tráserné Oláh Zsuzsanna nyitotta meg, majd a Magyar Lízingszövetség három előadója, Borbély Zoltán, Csontos Éva és dr. Pálvölgyi Andrea beszélt a lízingről általában. Az országban elsőként kamaránk rendezett ebben a forrasszerzési témában tájékoztatónapot, melyet a Lízingszövetség képviselői példaértékűnek tartanak. Utánuk Horváth-Triznyai Ágnes, kamaránk gazdasági munkatársa mutatta be a Széchenyi Lízing GO! konstrukció részleteit.

A rendezvényt követően lehetőséget nyújtottunk a vállalkozások, az autószalonok, a haszongépjárműkereskedők, illetve a mezőgazdasági gépkereskedők kapcsolatépítésére is.

Reklámklub: a vállalkozók életére is hatással lesz a tram-train

Már tesztelik a Szeged és Hódmezővásárhely között futó tram-traint. A hazánkban egyedülálló beruházás a lakosság életére gyakorolt hatása mellett a megye gazdaságára és a vállalkozások életére is nagy hatással lesz – hangzott el a Csongrád Megyei Kereskedelmi és Iparkamara Kommunikációs és Reklámklubjának szeptemberi, hódmezővásárhelyi eseményén.

A rendezvényen Tóth István Tibor közlekedési szakértő, az SZTE Mérnöki Kar Gépészeti Intézet főiskolai docense elmondta, hogy a közösségi közlekedésben, bármelyik területet is nézzük, közvetlen hasznot nehéz elérni, mert szinte mindenhol veszteséges, de várhatóan a közvetett haszonnal ezt tudják majd kompenzálni. Ugyanakkor szerinte



Hódmezővásárhelyen nagyobb fogyasztást generálhat a megye két legnagyobb városát összekötő megoldás: ami nincs Szegeden,

de van Vásárhelyen, ahhoz a szegediek a tram-train segítségével könnyebben hozzájuthatnak, és ez természetesen fordítva is igaz lesz.

A becslések szerint jelenleg napon-ta körülbelül 10 ezer ember ingázik Szeged és Hódmezővásárhely között.

Katona Zsolt, a Török Sándor Gyógyfürdő és Gyarmathy Dezső Sportuszoda ügyvezető igazgatója kiemelte: a szegedi, zsúfolt sportlétesítmények helyett többen választhatják a hódmezővásárhelyiek, mivel azok elérhető közelségbe kerülhetnek majd. A strandon mindeképpen szeretnék kihasználni ezt a lehetőséget. A tram-train miatt kedveltebbek lehetnek a hódmezővásárhelyi szálláshelyek, sőt az albérletek is.

A kamara kommunikációs és reklámklubja Algyőn október 19-én tartott rendezvényt a témában, ahová a helyi vállalkozások és szervezetek vezetői mellett a lakosságot is várták.

Múltidézés a Somogyi-könyvtárral

A hagyományokat folytatva, megújult formában, a Somogyi-könyvtár helyismereti részlegén fellelt kincsekben keresztül fonódik egybe múlt és jövő. Időutazásra invitálja az olvasót a *Múltidézés a Somogyi-könyvtárral* elnevezésű rovatunk, amely a helyi kereskedelem és kézművesség kulisszái mögé nyújt betekintést hónapról hónapra.

A Szegedi Kereskedelmi és Iparkamara 1890. szeptember 6-án este, ünnepélyes keretek között megtartotta első, félhivatalos

rendezvényét a Tisza Szállóban. A díszbankettre a Szegedi Napló korabeli lapszáma ismerkedési esélyként hivatkozott. „Weiner Miksa kiemeli, hogy a mai első összejöveteletti meg alapját a kamara szegedi és vidéki tagjainak együttműködésére, melynek erőteljességétől az új intézmény értéke függ”.

Másnap, szeptember 7-én, a Szegedi Kereskedelmi és Iparkamara alakuló közgyűlését is megtartotta Kállay Albert miniszteri biztos elnöklése alatt. „Hisszük, hogy a kamara egészséges szilárd összekötő kapcsot



fog képezni eddig meglehetősen elkülönült kereskedelmi és ipari érdekeink között, melyeknek zavartalan

összhangba hozatala a virágzásnak mellőzhetetlen feltétele” – számolt be vezércikkében a Szegedi Híradó.

Üzleti ajánlatok

enterprise europe network

Szeretne külföldi üzleti partnereket találni?

Vegye igénybe az Enterprise Europe Network díjmentes szolgáltatásait!

Az Európai Bizottság vállalkozás-fejlesztési hálózata, az Enterprise Europe Network kiemelt figyelmet fordít a nemzetközi együttműködések elősegítésére.

Adatbázisainkban közel 6000 nemzetközi üzleti ajánlatot találhat.

Kiemelt ajánlataink:

KERESKEDELMI PARTNERKERESÉSEK

Élelmiszer-ipari, mezőgazdasági termékek

Egy szlovén startup, amely innovatív, alacsony alkoholtartalmú italokat gyártó italkészítő vagy palackozó üzemekkel lépne kapcsolatba. A szlovén vállalkozás kifejlesztett egy italreceptet, amelyet potenciális partnereivel gyártatna és palackoztatna gyártói vagy kiszervezési együttműködés keretében. A preferált forma az ALU dobozos kiszerezés lenne. (BRSl20210917001)

Észak-kelet angliai vállalkozás, amely több mint 50 éves múlttal rendelkezik a UK beszállói területén, saját márkás hűtőszekrényeket és fagyasztókat értékesítené. Olyan innovatív hűtési megoldásokat keresnek, amelyek meghosszabbítják az élelmiszerek eltarthatóságát, és a lehető leggazdaságosabb módon működnek a szupermarketekben, bolti egységekben, élelmiszer-kiskereskedésekben és kisboltokban. Gyártói megállapodást kötne potenciális partnereivel. (BRUK20210813001)

Egy román vállalkozás, amely a friss és feldolgozott gyümölcsök (pl. gyümölcslevek és pürék) nagytételben való értékesítésére és forgalmazására szakosodott a román piacon, új lehetőségeket kíván feltárni az európai minőségi gyümölcsstermelőktől történő behozatalhoz, annak érdekében, hogy bővítsék termékportfólióját. Az együttműködést disztribútori szerződés keretében képzeli el. (BRRO20210922001)

ÜZLETI AJÁNLATOK – 2021. október

Orvosi, gyógyászati termékek, eszközök

Egy kínai orvosi vállalat szteroid-hormon-termékek kutatására, gyártására és kereskedelmére szakosodott. A termékek és a gyártás korszerűsítése miatt reméli, hogy beszállítói megállapodással új európai gyártási és elemző berendezések beszállítóit találja meg, amelyek megfelelnek a gyógyszergyártási előírások magasabb színvonalának. (BRCN20210902001)

Fémipari termékek, fémfeldolgozás, gépípar

Egy, traktorok és egyéb mezőgazdasági berendezések gyártására specializálódott román cég új gyártókkal lépne kapcsolatba, hogy fedezze a cég igényeit. A román értékesítő/disztribútor hosszú távú együttműködést kötne potenciális partnereivel, amelyeket kereskedelmi ügynöki vagy disztribútori szerződés keretében képez el. (BRRO20210921002)

Egy brit kkv, amely a fűtés, szellőzés és légkondicionálás (HVAC) szektor speciális és szabadalmaztatott vízkezelő termékeinek modellezésében és mérnöki tervezésében vesz részt, olyan gyártókkal lépne kapcsolatba, akik elkészítenék a brit cég széles skálájú terveit rozsdamentes acélból és rézből egy gyártói együttműködés keretében. (BRUK20210902001)

Vegyipari, kozmetikai termékek

Egy kínai high-tech vállalkozás alapvető audio- és videótechnológiákkal, valamint szellemi tulajdonjogokkal foglalkozik. A társaság egy szociális szórakoztató élő közvetítési platform, amely a fiatal és középkorú felhasználók széles körére összpontosít. Az e-kereskedelem rohamos fejlődésével az élő közvetítés helyett most európai kozmetikai és szépségápolási márkákat keres együttműködésre disztribútori vagy kereskedelmi ügynökségi megállapodáson keresztül. (BRCN20210908001)

Természetes kozmetikumok, természetes táplálékkiegészítők és él-

miszerek román disztribútora natúr, öko, bio nyersanyagokat szerezne be, amelyeket élelmiszeripari vagy szépségápolási területen értékesítené tovább disztribútori megállapodás keretében saját, erre szakosodott üzletében. (BRRO20210922004)

Textilipar és ruházati termékek, dívatcikkek

Egy francia vállalkozónő komoly tapasztalatot szerzett egy nagy luxusházban bőrárak gyártójaként. 2019-ben öko-felelősségvállalás jegyében kezdte meg saját tevékenységét, mint férfi és női bőrárak és ékszerek tervezője és gyártója. Alkotásainak diverzifikálása érdekében jelenleg színes növényi bőr, parafa vagy tekerccses cellulóz beszállítóit keres. A beszállítói megállapodást hosszú távon képzeli el jövőbeli partnereivel, akik minőségi és környezetbarát termékeket kínálnak. (BRFR20210916001)

Egyéb

Egy francia vállalkozás tudományos berendezéseket értékesít gyógyszergyártó, agrár-élelmiszeripari cégek és élettudományi akadémiák számára. A francia kkv. gyártókkal lépne kapcsolatba, akik fejlett és alapvető mikroszkópiai rendszereket kínálnának számára egy disztribútori megállapodás keretében. (BRFR20210831001)

Online számunk esetén kattintson az üzleti ajánlatokhoz tartozó referenciszámokra a partnerkeresés teljes leírásáért.

Az ajánlatokhoz tartozó cégadatokkal kapcsolatban az Ön vállalkozásadatainak megadásával (cégnév, cím, kapcsolattartó neve, telefon, e-mail cím, weboldal elérhetősége) bővebb információ kérhető az eeszeged@csmkik.hu e-mail címen, vagy a 62/554-254-es telefonszámon.

TECHNOLÓGIAI ÉS K+F PARTNERKERESÉSEK

Felhívás új alkalmazások kifejlesztésére funkcionális biológiai anyagok és tápanyagokra vonatkozóan a fenntartható mezőgazdaság érdekében

Egy olasz agrárpári vállalat, amely a fenntartható gazdálkodás érdekében született, és olcsó víz- és tápanyag-felzabadtó anyagokat fejlesztett ki, partnereket keres, akikre a kutatást és fejlesztést vagy az alkalmazások fizikai-kémiai fejlesztését bízza, új készítmények és

kereskedelmi termékek kifejlesztése céljából. Kutatókat, high-tech és zöld KKV-kat keresnek technológiai és kereskedelmi megállapodásra, technikai segítséggel. (TRIT20201021001)

A német orvostechnikai eszközök gyártója sürgősen szerződéses gyártót keres egyedi, steril egyszerű használatos fecskendőhöz

Egy német orvostechnikai eszközgyártó szerződéses gyártót keres speciális steril egyszerű használatos fecskendőjéhez. A keresett partnernek szakértelemmel kell rendelkeznie az orvosi eszközök gyártásában, és már dolgoznia kell az ISO 13485 (tanúsítvány) és (ideális esetben) az MDR (orvostechnikai eszközök szabályozása) szerint. Mivel a vállalat az MDR szerint törvényes gyártó lesz, a partnernek fel kell készülnie a műszaki dokumentációk MDR-követelmények szerinti megosztására. Gyártási megállapodást keresnek. (TRDE20211001001)

Egy vezető olasz húsipari vállalat kereskedelmi megállapodások keretében keresi a partnerséget, technikai segítséggel vagy licenyszerződéssel, amelynek célja az üzemek energiatárolásának javítása

A húsipar területén tevékenykedő olaszországi nagyvállalat innovatív megoldásokat keres ipari üzemek általános energiagazdálkodásának javítására. Partneri kapcsolatokat keres vagy technikai segítséget nyújtó kereskedelmi megállapodás vagy licenyszerződés alapján. (TRIT20210727001)

Új felületek fejlesztése a termékek haptikus (tapintási) tulajdonságainak optimalizálása érdekében különböző szektorokban

Egy osztrák K + F intézet új technológiát fejleszt, amelynek célja a termék felületi és anyagtulajdonságain alapuló haptikus megjelenésének számszerűsítése. Az intézet partnereket keres ennek a technológiának a kifejlesztéséhez és gazdaságos használatához. A cél, a kívánt felületű termékfelületek előállítását, az új termékek haptikus tulajdonságainak előrejelzése és az új felületek értékelése. Mind a virtuális valóságot, mind a mesterséges intelligenciát használják. Az intézet partnereket keres technikai és/vagy kutatási együttműködéshez. (TRAT20200421001)



Üzletfejlesztés karnyújtásnyira

Érje el költséghatékonyan a megye vállalkozóit! Hirdessen Ön is a Kamarai Futárban!

Kamaránk havilapját, a Kamarai Futárt 2014 novemberétől megújult, színes formában juttatjuk el olvasóinkhoz, kamarai tagjainkhoz.

Lapunkban lehetőséget biztosítunk a vállalkozásokat érintő hirdetések, információk kedvezményes elhelyezésére is, így 1/16 oldalas hirdetési felületünket a regisztrált vállalkozások 11 500 Ft+áfa áron, kamarai tagjaink pedig már 8000 Ft+áfa áron igénybe vehetik.

Többszöri megjelenés esetén további kedvezményeket biztosítunk.

Kérjen árajánlatot a futar@csmkik.hu címen!

XXII. Nemzetközi Közlekedési Konferencia – november 25–26.

A Csongrád Megyei Kereskedelmi és Iparkamara, az Enterprise Europe Network-Szeged a KTI Közlekedéstudományi Intézet Nonprofit Kft.-vel, valamint a Közlekedéstudományi Egyesülettel együttműködésben, a Magyar Kereskedelmi és Iparkamara szakmai támogatásával immár huszonkettedik alkalommal szervez Nemzetközi Közlekedési Konferenciát november 25–26-án Szegeden, a kamara székházában. A konferencia témája ezúttal: Fejlesztési irányok a közforgalmú közlekedésben.

A konferencia tervezett programja a [kamara honlapján](#) érhető el.

Bővebb információk:

konferencia@csmkik.hu



Köszöntjük új tagjainkat!

Best Apartments Kft. – Budapest

Design Kiadó Kft. – Szeged

GetSmart Kft. – Szeged

MJ Szolgáltató Kft. – Szeged

Nagy Gergely e.v. – Szeged

Nasza Trans Kft. – Szeged

Profi Humán Kft. – Szeged

Sound Mania Kft. – Szeged

5. Vállalkozói Nap a kamarában – november 4-én

Visszatérés Tótágasból?!

Litkai Gergely, a Dumasínház művészeti vezetője, és két televíziós cápa **Moldován András**, a Jack's Burger étteremlánc és **Balogh Levente**, a Szentkirályi Magyarország elnöke és társtulajdonosa is előadónk között lesz az idén már ötödik alkalommal megszervezett kamarai Vállalkozói Napon, amelynek címe ezúttal: Visszatérés Tótágasból?! A rendezvény november 4-én, 9 órakor kezdődik Szegeden, a kamarában.

A tudásátadást és kapcsolatépítést célzó vállalkozói napunkon arra keressük a választ, hogy a másfél éve felforgatott világunk visszatér-e, és hogyan a „megszokott kerékvágásba”. A program vendégei ezúttal a megváltozott körülmények munkaszervezetre gyakorolt hatását járják körbe, olyan kulcsszavakkal, mint csapatmunka, kiégés, vezetői felelősség, sikerélmény.

Előadóink lesznek ezen a napon **Füredi Júlia**, szervezetpszichológus, HR-szakem-

ber, és **Moldován András**, a Jack's Burger étteremlánc és az Animalsoft Állattenyésztési szoftverfejlesztő cég tulajdonosa.

A kerekasztal moderátora **Seres Erika**, HR-szakember, coach, aki **Czimbalmos Leventével**, a Magyar Kereskedelmi és Iparkamara, Modern Vállalkozások Programjának szakmai vezetőjével, **Márkusné Laczi Bettinával**, a Komplex Assistant Kft. ügyvezetőjével, **Knezevics Viktorral**, a 3rdGEN Zrt. Creativ IT Egyesület elnökével, és **Tamási Zsomborral**, a Güttler Mezőgazdasági Gépgyártó és Szolgáltató Kft. ügyvezetőjével beszélget.

Az idei Jam Session kérdéseire **Balogh Levente**, a Szentkirályi Magyarország elnöke és társtulajdonosa, valamint **Litkai Gergely**, a Dumasínház művészeti vezetője válaszol.

További részletek és jelentkezés a kamara honlapján, [itt](#).



E-napló-képzések a kamarában

Kamaránk DmG Oktatási Nonprofit Kft.-je november 5-én és 8-án kezdő, illetve haladó építési napló használatát segítő gyakorlati képzést tart. A 6 órás kezdő képzésen megismerkedhetnek az elektronikus építési napló vezetését érintő jogszabályi előírásokkal, a szerepkörökkel, a rendszerfunkciókkal és a teljes folyamat alaplépéseivel. Míg a haladó

képzés alkalmával konzultáció keretében a rendszer használata közben felmerülő kérdéses, problémás esetek kezelésére kaphatnak javaslatot a résztvevők. A részletekről kamaránk honlapján tájékozódhat, ahol a jelentkezési felület is megtalálható.

Kezdő képzés: 2021. november 5.

Haladó képzés: 2021. november 8.

Ügyfélszolgálati irodáink nyitvatartása, elérhetőségei

Ügyfélszolgálati irodáink nyitvatartása, elérhetőségei:

Szeged, Párizsi krt. 8–12.

62/554-250

info@csmkik.hu

Hétfő-péntek: 9:00–12:00

Hétfő és szerda: 13:00–16:00

Hódmezővásárhely, Lánc utca 7.

62/653-742

hmvhely@csmkik.hu

Hétfő, szerda: 9:00–12:00, 13:00–16:00

Péntek: 9:00–12:00

Szentes, Budai Nagy Antal utca 6.

30/388-7429

szentes@csmkik.hu

Hétfő, szerda: 9:00–12:00, 13:00–16:00

Péntek: 9:00–12:00

Makó, Deák Ferenc utca 29., fsz. 7.

(bejárat a Pulitzer sétány felől)

30/534-0821

mako@csmkik.hu

Kedd, csütörtök:

13:00–16:00

Péntek: 10:00–12:00



Csongrád, Fő utca 19–21.

30/388-7429

csongrad@csmkik.hu

Kedd: 9:00–12:00

Csütörtök: 13:00–16:00

Mórahalom, István király út 1.

30/792-3897

moralom@csmkik.hu

Hétfő: 13:00–16:00

Csütörtök: 9:00–12:00

Kérjük ügyfeleinket, személyes megkeresés előtt legyenek szívesek tájékozódni a www.csmkik.hu/kapcsolat oldalon.

Az alábbi esetekben kérjük, továbbra is elsősorban telefonon, vagy e-mailben keressék munkatársainkat:

Járványügyi kérdések: jarvany@csmkik.hu, 62/554-250/9-es hívószám

Egyéni vállalkozók tájékoztatása: tajekoztatas@csmkik.hu, 62/554-250/3-as hívószám

Kamarai nyilvántartásba vétel: regisztracio@csmkik.hu, 62/554-250/2-es hívószám

Felhívjuk ügyfeleink figyelmét, hogy a járványhelyzetre tekintettel ügyfélszolgálatunkon kötelező az orrot és száját eltakaró maszk, valamint a kézfertőtlenítő használata.

Testreszabott fejlesztési tervet kaphatunk a Modern Vállalkozások Programja segítségével

Közelebb a digitális segítség, mint sokan gondolnák

Sok vállalkozás kényszerből, sokan fejlődési vágyból, de digitális fejlesztésre készülnek. A digitalizáció az életben maradási jelentheti a cégünk számára. Egy ilyen horderejű változás levezényléséhez pedig különösen indokolt a szakértői segítség igénybevétele.

A Modern Vállalkozások Programja által kínált személyes tanácsadás díjmentes és a cég székhelyén történik, a cégvezetőnek ki sem kell mozdulnia és így kap egy testreszabott fejlesztési tervet. A vállalatvezetők gyakran sokadrangú vagy túl elvont kérdésnek tartják a digitalizációt, kevesen tudják, hogy a megoldás mennyire közel van hozzájuk – emeli ki Czimbalmos Levente, a Magyar Kereskedelmi és Iparkamara Modern Vállalkozások Programjának szakmai vezetője.

15 ezer vállalkozásnak segítettek már

Egy vállalkozás működése sok adatot szül, ami egyfelől támogatja a kívánt adatalapú döntéshozást, másfelől viszont nehéz kiszűrni a lényeges információkat, márpedig az üzleti tervezéshez helyzetkép, audit szükséges, amiből reálisan látható a cég állapota. Éppen ezért előny, ha egy független és hiteles tanácsadó külső szemmel ránéz az vállalkozás működésére – mondja Czimbalmos Levente, az elmúlt években közel 15 ezer vállalkozásnak egyedi, térítésmentes informatikai fejlesztési koncepciót kidolgozó szervezet szakmai vezetője.

A működés legfontosabb alapja

Az elmúlt egy év tapasztalatai megmutatták, hogy a vállalkozások működésének nemcsak eszköze a digitalizáció, hanem a legfontosabb alapja. Megléte szükséges a működés fenntarthatósága és a hatékonyságnövelés érdekében. A napi szintű problémák megoldása, a tűzoltás csak az átmeneti állapotot tudja fenntartani. Éppen ezért érdemes minden cégnek végig gondolnia, hogy mire van szüksége ahhoz, hogy fejlődni tudjon. Mindenekelőtt digitalizálni, automatizálni



Czimbalmos Levente

Találkozunk az 5. Vállalkozói Napon!

Czimbalmos Leventével a Csongrád Megyei Kereskedelmi és Iparkamara, valamint az Enterprise Europe Network Szeged által idén már ötödik alkalommal megszervezett Vállalkozói Napon is találkozhatunk november 4-én - a kerekasztal egyik résztvevőjeként lesz vendége a rendezvénynek. A Vállalkozói Nap programját lásd az előző oldalon.

szükséges a munkafolyamatokat, hogy optimalizálni tudja a költségeket, a kapacitást és a munkaerőt.

Szemléletváltásra van szükség

Czimbalmos Levente szerint a digitalizáció hazai elterjedése szemléletváltást is követel az érintett vállalkozások részéről. A digitális megoldások nem kézzel foghatók, mint a berendezések, épületek, gépek, vagy éppen a humán erőforrás. De ez nem csökkenti a fontosságukat – mindháromra szükség van egy vállalkozás optimális működéséhez.

„Szakértő tanácsadóinkkal nemcsak a vállalkozók szemléletformálásában veszünk részt, de ösztönözzük is őket a cél- és kockázatarányos informatikai fejlesztésekre. A digitalizáció nem feltétlen jelent újtechnikát, olykor az egyszerű problémákat, időrabló rutinmegoldásokat is érdemes automatizálni,

digitalizálni. Éppen ezért nem létezik egy-egy, mindenkire ráhúzható megoldás. A digitalizáció minden vállalkozásnál másban érhető tetten. Ezért fontos, hogy minden vállalkozás egyedi, cégre szabott megoldást, saját informatikai stratégiát kapjon kézhez. Ebben őszintén rávilágítunk a cég digitalizációs hiányosságaira, gyengeségeire, majd konkrét javaslatokat teszünk arra, milyen jellegű megoldást lenne érdemes bevezetnie. Sőt, az általunk már minősített, megbízható szállítók termékei közül is ajánlunk néhányat. Mint minden esetben, a jó üzleti döntés meghozásához ezúttal is szükséges a tájékozódás, aminek az alapja az alapos és pontos audit. Ez szükséges ahhoz, hogy a vállalkozó megtudja, reálisan honnan, hogyan és hová tud eljutni vállalkozása a digitális úton.” – foglalja össze Czimbalmos Levente.