

KAMARAI FUTÁR

XXXI. évfolyam 2025. április

A CSONGRÁD-CSANÁDI KERESKEDELMI ÉS IPARKAMARA LAPJA

INNOVÁCIÓ:
kulcs
a versenyképességhez

SZEGEDEN INDULT ÚTJÁRA AZ INNOVÁCIÓS
ROADSHOW (2 – 3. O.)

KEDVEZŐ VÁLTOZÁSOK A SZÉCHENYI KÁRTYA
PROGRAMBAN (4. O.)

INNOMEDIO KFT.: INNOVÁCIÓVAL ZÖLDÍTIK
A FUVAROZÁST (5. O.)



A STARTUP VILÁG IGAZI ARCA (7. O.)

ÉRTÉKE VAN A HÁLÁNAK IS
JOY BÁCSI ÜZLETI
FILOZÓFIÁJÁBAN (8. O.)

DÖNTŐBEN A VÁRMEGYEI TORTACSODÁK
(16. O.)

Szegeden indult útjára az Innovációs Roadshow

Innováció: **KULCS** a versenyképességhez

Április elsején útjára indult az országos Innovációs Roadshow, melynek első állomása Szeged, a Csongrád-Csanádi Kereskedelmi és Iparkamara (CSKIK) Székháza volt. A Magyar Kereskedelmi és Iparkamara és a Kulturális és Innovációs Minisztérium közös szervezésében megvalósuló programsorozat egyedülálló lehetőséget kínál a vállalkozások számára, hogy megismerjék a legújabb technológiai trendeket, pályázati lehetőségeket és sikeres innovációs stratégiákat.

Az esemény résztvevőit Dr. Kókuti Attila, kamaránk elnöke és Csóka Ákos, a Magyar Kereskedelmi és Iparkamara főtitkára köszöntötte. A nyitó előadást Bódis László, a Kulturális és Innovációs Minisztérium innovációért felelős helyettes államtitkára tartotta. Innováció: a magyar versenyképesség kulcsa címmel. Greinstetter Balázs gazdaságfejlesztési programok végrehajtásáért felelős főigazgató a GINOP Plusz eddigi tapasztalatairól számolt be, míg Prof. Dr. Kónya Zoltán, a Szegedi Tudományegyetem tudományos és innovációs rektorhelyettese a regionális innovációs hálózatról tartott tájékoztatót.

A GDP kétharmadát adják

Bódis László előadásában arról beszélt, hogy a kormány célja, hogy hazánkban minél több innovatív vállalkozás működjön, hiszen a terme-

lékenység növekedése elsősorban az innováció révén érhető el. Kitért arra is, hogy azokban az országokban, ahol a vállalati szektorban erősebb az innovációs aktivitás, termelékenyebben működnek a cégek, és a társadalom jóléte is magasabb. Ennek ellenére hazánkban csak minden harmadik vállalkozás innovál, tehát van még teendő ezen a területen, viszont jó hír, hogy az innovatív vállalatok adják a GDP kétharmadát és foglalkoztatják a dolgozók 54 százalékát.

Magasabb béreket tudnak fizetni

A számadatoknál maradván, közölte azt is, hogy 58 százalékkal hatékonyabb az innovatív cégek működése, ami nem csupán a multiknak köszönhető, hiszen az eltérés a kis- és középvállalkozásoknál is látszik. Mindemellett az innovatív cégek a bérfizetés tekinte-

tében is kiemelkednek, 31 százalékkal magasabban állnak a nem innovatív vállalkozásokhoz képest. Bódis László elmondta, az elmúlt mintegy 10 évben szinte két és félszeresére nőtt hazánkban az innováció finanszírozása, az állami ráfordítás 2016 óta 110 milliárd forintról 320 milliárdra emelkedett. Mindeközben 2010 és 2022 között duplájára nőtt azoknak a száma, akik a kutatás, az innováció és a fejlesztés területén dolgoznak. Ennek kapcsán uniós szinten a harmadik helyen áll Magyarország.



Bódis László

Támogatják a vállalatok és az egyetemek közötti együttműködést

Jelentős elmaradás tapasztalható a vállalati folyamatok hatékonyságának fejlesztésében, különösen azokban az innovációkban, amelyek nem közvetlenül új termékek létrehozására, hanem a gyártástechnológiára, logisztikára vagy üzleti modellek fejlesztésére irányulnak – emelte ki a helyettes államtitkár. Bódis László hangsúlyozta, hogy hosszú távon az innováció ösztönzésének alapvetően piaci folyamatként kell működnie. Az állam feladata, hogy támogassa a tudásmegosztást és a tudáshasznosításhoz szükséges szervezeti keretek kialakítását, különös tekintettel az egyetemek, kutatóintézetek és vállalkozások együttműködésére. Emellett a szabályozás, az adórendszer, valamint a finanszírozási eszközök biztosítása terén is szerepet kell vállalnia. A pályázati lehetőségek közül kiemelte a fókuszterületi innovációs programot, amely 300–800 millió forint közötti támogatást nyújt a vállalatok termékfejlesztéséhez. Hasonló kezdeményezés segíti a magyar nagyvállalatok és egyetemek közötti együttműködést is.



➤ Jön az innovációs voucher program

Az idei évben indult el az üzleti folyamatok megújítását támogató program, amely 20–50 millió forintos támogatást biztosít a cégek számára. Az iparjog pályázat keretében a vállalkozások visszaigényelhetik szabadalmi bejelentéseik költségét, hamarosan pedig

elérhetővé válik az innovációs voucher program, amely professzionális szolgáltatásokkal segíti a vállalkozásokat – ismertette a helyettes államtitkár.



INNÓVÁCIÓS NAP
MINDEN, AMIT SZERETTEL VOLNA
MEGTUDNI AZ INNÓVÁCIÓRÓL, DE
NEM TUDTAD KITŐL MEGKÉRDEZNI!

SZEGED MÁJUS 14.

A NAP CÉLJA

A Csongrád-Csanádi Kereskedelmi és Iparkamara i3 Klubjának programja nemcsak informatív, hanem interaktív és élményalapú is, biztosítva, hogy a résztvevők valóban megértsék és magukévá tegyék az innováció fogalmát. Az esemény célja, hogy eloszlassa az innovációval kapcsolatos félelmeket, miközben gyakorlati példák és személyes élmények révén inspirációt nyújt a jövőbeli fejlődéshez is.

Az Innovációs Napon való részvétel ingyenes, de regisztrációhoz kötött!

TERVEZETT PROGRAM

09:00 – 09:30	Nyitó előadás: Az innovációról és annak fontosságáról (Prof. Dr. Szabó Gábor fizikus, az ELI ALPS ügyvezetője)	11:15 – 12:00	Innováció határokon túl és innen – mások hogyan csinálják? (Vállalkozások Romániából, Szerbiából)
09:30 – 10:15	Kerekasztal-beszélgetés: Hogyan változtatja meg az innováció az életünket? (Vármegyei vállalkozások)	12:30 – 13:15	Inspirációs előadás: Innováció, ami megváltoztatta az életünket – Gyógyszer és olaj (Prof. Dr. Dékány Imre kémikus)
10:30 – 11:15	Törd át az innovációs falat! – hogyan szerezhetünk pénzt az innovatív ötletek megvalósításához (Kövessdi Gábor , a Brancsokörösség.hu vezető tisztségviselője)	13:15 – 14:15	Azt hittem nem innoválok, kiderült: tévedtem! – interaktív workshop (Gyimesi László , a Mystic Nails Hungary Kft. ügyvezetője)

RÉSZLETEK:
WWW.CSIK.HU

Az esemény a Magyar Kereskedelmi és Iparkamara támogatásával a 2024-2025. évi, NGM-SZERZ/173/3/2024 számú Vállalkozásfejlesztési projektben valósul meg.



Kerekasztal-beszélgetések

Az előadásokat két kerekasztal-beszélgetés követte. A regionális innovációs képesség fejlesztése és a Folyamatinnováció – Hatékonyan, de hogyan? címmel. Előbbinek Prof. Dr. Kónya Zoltán, az SZTE tudományos és innovációs rektorhelyettese, Dr. Kókuti Attila, a CSKIK elnöke és Kaszás Anikó, a SolvElectric Technologies Kft. ügyvezető tulajdonosa, a CSKIK elnökségi tagja volt a résztvevője. A másik beszélgetés során Herbály István, a Magyar Kereskedelmi és Iparkamara Innovációs Kollégiumának elnöke, Gellért Ákos, a Naturtex Kft. egyik ügyvezető tulajdonosa, a CSKIK alelnöke és Kardos András, az EBOND Informatikai Szolgáltató Kft. ügyvezető tulajdonosa vitatta meg a témát.

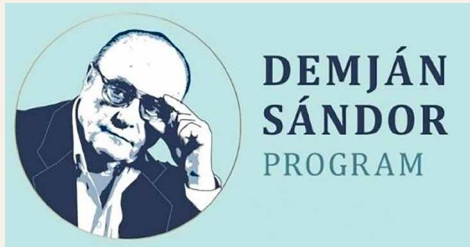
A rendezvény a Nemzetgazdasági Minisztérium támogatásával, a VF/44/5/2023 számú Vállalkozásfejlesztési Projektben valósult meg.



ÉRKEZNEK a pályázatok, megkezdődött a KIÉRTÉKELÉS

Folyamatosan érkeznek a vállalkozások jelentkezései a Demján Sándor Tőkeprogramra, amelynek célja a mikro- kis- és középvállalkozások beruházásainak ösztönzése, feltőkésítésük, és ezzel hitelképességük javítása. A vállalkozók március 3. óta nyújthatják be pályázataikat, hogy mindössze évente 5 százalékos kamattal bíró tőkejellegű állami forráshoz jussanak, amely a hozamtámogatás miatt jóval olcsóbb a piacon elérhető, minimum 12-14%-os hozamelváráshoz képest.

A vállalkozások akár 0 százalékos önerővel, kezességelvárások nélkül is élhetnek a lehetőséggel. A tőkeigénylési folyamat jelentősen leegyszerűsített, ennek megfelelően az elemineket jelentős részében automatizált, digitalizált és gyors, felhasználóbarát kialakítású felületek alkalmazása mellett.



**DEMJÁN
SÁNDOR
PROGRAM**

A tőkealap jelképes, 1 százalékos üzleti, illetve tulajdonrészt szerez a támogatott vállalkozásokban, míg a tőkeforrás 99 százalékat tulajdonosi kölcsön formájában biztosítja a cégeknek – erre évente szükséges kamatot fizetnek a vállalkozásoknak. A bevont tőke visszafizetése pedig csak a futamidő végén, egy összegben szükséges.

A programot a Magyar Kereskedelmi és Iparkamara (MKIK) valósítja meg, a Nemzeti Tőkeholding (NTH) és a Magyar Fejlesztési Bank (MFB) közreműködésével. A beérkezett pályázatok kiértékelése már megkezdődött, első körben vármegyei szintű véleményezés történik, ezt a területi kamarák végzik el, ezt követően tekinti át az MKIK, az NTH és az MFB a pozitív elbírálást kapott anyagokat.

A vállalkozások 2025. március 3-ától adhatják be igényléseiket a <http://demjan-tokeprogram.hu/> honlapon. A tőkefinanszírozási lehetőséget azok a Magyarországon bejegyzett mikro-, kis- és középvállalkozások vehetik igénybe, amelyek árbevétele az elmúlt 2 évben átlagosan legalább 300 millió forint volt; legalább 2 főt foglalkoztatnak; legalább 2 lezárt üzleti évvel rendelkeznek; kft. vagy zrt. formában működnek, és legalább 50 százalékból magyar tulajdonban vannak.

A Demján Sándor Tőkeprogram marketingkommunikációja a Magyar Kereskedelmi és Iparkamara támogatásával a 2024-2025. évi, NGM-SZERZ/173/3/2024 számú Vállalkozásfejlesztési projektben valósul meg.

SZÉCHENYI KÁRTYA PROGRAM

HITELEK VÁLLALKOZÁSOKNAK



KEDVEZŐ változások a Széchenyi Kártya Programban!

Március 21-étől kedvező módosításokat vezettek be a Demján Sándor Program keretében működő Széchenyi Kártya Programban. Egyrészt kedvezőbbek lettek a finanszírozási lehetőségek egyes konstrukciók esetében, másrészt kibővült a programban való részvételre jogosultak köre is.

Széchenyi Lízing MAX+ konstrukcióban lehetőség nyílt új, tisztán elektromos meghajtású személygépkocsi igénylésére is, maximum bruttó 25 millió forintos vételárig. Ezen lízingkérelmek esetében a futamidő maximum 60 hónap lehet, a vállalkozás által fizetendő kamat mértéke pedig fix évi 4,5%.

Új, tisztán elektromos meghajtású személygépkocsi beszerzésére irányuló lízingkérelmet azon vállalkozások nyújthatnak be, amelyek megalapítása 2022.12.31-én, vagy ennél korábban történt, előző lezárt teljes üzleti évi nettó árbevétele pedig minimum 15 millió forint volt. Egy vállalkozás legfeljebb 10 darab új, tisztán elektromos meghajtású személygépkocsira vehet igénybe finanszírozást.

Széchenyi Likviditási Hitel MAX+ konstrukció esetén megszűnik az a korlátozás, mely szerint a vállalkozás Széchenyi Likviditási Hitel MAX+ hiteleinek együttes szerződött összege maximum 250 millió forint lehet, azonban a vállalkozás igényelt, illetve fennálló bármilyen típusú Széchenyi Likviditási Hiteleinek együttes szerződött összege továbbra sem haladhatja meg az 500 millió forintot.

Egy ügylet esetében az igényelt hitelösszeg – ahogyan korábban is – maximum 250 millió forint lehet, de maximum a vállalkozás utolsó lezárt évi adó alapjába számító áfa nélküli bevétel/nettó árbevétel 25%-a (szállítás nemzetgazdasági ágba tartozó tevé-

kenységi körök esetén az (ár)bevétel 35%-a), illetve a vállalkozás Széchenyi Kártyájának szerződött keretösszege, valamint Széchenyi Likviditási Hitelei aktuális tőketartozásainak együttes összege továbbra sem nem haladhatja meg a vállalkozás előző évi adó alapjába számító áfa nélküli bevételének/nettó árbevételének 30%-át, a szállítás nemzetgazdasági ágba tartozó tevékenységi körök esetén az (ár)bevétel 35%-át.

geotermikus energia felhasználására, víztakarékosságot célzó beruházásokra, valamint energiatakarékos termelőeszközök beszerzésére is. Emellett Agrár Széchenyi Beruházási Hitel MAX+ konstrukciót termőföld-vásárlási céllal ezentúl kezdő (azaz egy teljes lezárt éves működési múlttal nem rendelkező) egyéni vállalkozók, őstermelők, ÖCSG-k is jogosultak igényelni.

A módosítások következtében a programban **ezentúl részt vehetnek az alábbi főtevékenységet/hitelcél szerinti tevékenységet végző vállalkozások is:**

- Fegyver-, lőszergyártás (TEÁOR'25 2530)
- Katonai hajó és vízi jármű építése (TEÁOR'25 3013)
- Katonai harci jármű, hajó, csónak, légi és űrjármű javítása és karbantartása (TEÁOR'25 3318)
- Katonai légi, űrjármű gyártása (TEÁOR'25 3032)
- Katonai harci jármű gyártása (TEÁOR'25 3040)
- M.n.s. egyéb pénzügyi közvetítés (TEÁOR'25 6499)
- Kockázatértékelés, kárszakértés (TEÁOR'25 6621)
- Biztosítási ügynöki, brókeri tevékenység (TEÁOR'25 6622)
- Szerencsejáték, fogadás (TEÁOR'25 9200) a Szerencsejáték Zrt. értékesítési partnerek esetében

A Széchenyi Kártya Program valamennyi konstrukciója esetében az igénylések benyújtására a Csongrád-Csanádi Kereskedelmi és Iparkamara szegedi székházán (Párizsi krt. 8-12.) kívül a térségi irodáiban – Hódmezővásárhelyen, Szentesen, Makón és Csongrádon – is lehetőséget biztosítunk.

Elérhetőségeink, valamint részletek a Széchenyi Kártya Program konstrukciói a honlapunkon olvashatóak.

A tájékoztatás nem teljes körű, és nem minősül ajánlatnak.

A Demján Sándor Program marketingkommunikációja a Magyar Kereskedelmi és Iparkamara támogatásával a 2024-2025. évi, NGM_SZERZ/173/3/2024 számú Vállalkozásfejlesztési projektben valósul meg.

VÁSÁROLJON ÚJ, TISZTÁN ELEKTROMOS MEGHAJTÁSÚ SZEMÉLYGÉPKOCSIT

SZÉCHENYI LÍZING MAX+ KONSTRUKCIÓBAN A CSONGRÁD-CSANÁDI KERESKEDELMI ÉS IPARKAMARÁVAL!

FIX ÉVI 4,5%, 12-60 HÓNAP

AZ IGÉNYLÉS FELTÉTELEI:

- ✓ az autónak teljesen újnak és tisztán elektromos meghajtásúnak kell lennie
- ✓ a vételár maximum bruttó 25 millió forint lehet
- ✓ az igénylő vállalkozás alapítása 2022.12.31., vagy ennél korábbi
- ✓ az igénylő vállalkozás előző lezárt teljes üzleti évi nettó árbevétele minimum 15 millió forint volt

Egy vállalkozás legfeljebb 10 darab új, tisztán elektromos meghajtású személygépkocsira vehet igénybe finanszírozást.

A SZÉCHENYI LÍZING MAX+ KONSTRUKCIÓ RÉSZÉNT HASZONGÉPJÁRMŰVEK, GÉPEK, BERENDEZÉSEK, ESZKÖZÖK, VONTATMÁNYOK, VALAMINT IMMATERIÁLIS JAVAK BESZERZÉSE TÖBBRE IS ELÉRHETŐ.

IRODÁINK:

Szeged, Párizsi krt. 8-12.
62/554-264, 30/412-9932,
30/388-7439, 30/792-3841

Hódmezővásárhely, Lác u. 7.
62/653-742

Makó, Deák Ferenc u. 29. fsz. 7.
30/534-0821

Szentese, Budai Nagy Antal u. 6.
30/388-7429

Csongrád, Fő u. 19-21.
30/402-0578

SKARTYA@CSKIK.HU
WWW.CSKIK.HU

*A tájékoztatás nem teljeskörű, és nem minősül ajánlatnak.
További információért keresse a Csongrád-Csanádi Kereskedelmi és Iparkamart!*



A többlétféleképpen támogatott Széchenyi Beruházási Hitel MAX+ és Agrár Széchenyi Beruházási Hitel MAX+ „ZÖLD” alkonstrukcióiban a hitelcélok köre kibővült, így ezentúl fix 1,5%-os éves kamattal mellett igényelhetik a vállalkozások ezen konstrukciókat, például napelem- rendszerek telepítésére,

Környezetvédelmi Innovációs Díjat nyert az Innomedio Kft.

Szegedről hódítják meg Európát: innovációval ZÖLDÍTİK A FUVAROZÁST

Csaknem két évtized után először pályázott díjra, és rögtön Környezetvédelmi Innovációs Díjat nyert a szegedi Innomedio Kft. a 2024-es Magyar Innovációs Nagydíj pályázaton, amelynek március 26-án volt az ünnepélyes díjátadója az Országház Felsőházi Termében. A szegedi cég az innoTMS ügyviteli rendszerével nemcsak hatékonyabbá, hanem fenntarthatóbbá is teszi a fuvarozást. A 6000 kamiont kiszolgáló, több mint 80 modulból álló rendszer segítségével évente 125 ezer fa elültetésének megfelelő CO-kibocsátás takarítható meg.

– Mindennap azon dolgozunk, hogy a rendszerünk hogyan tud még több értéket adni az ügyfeleinknek – mondta el kérdésünkre Horváth Péter, a szegedi Innomedio Kft. ügyvezető tulajdonosa. Kamaránk önkéntes tagját, a vállalkozás alapítóját, annak kapcsán kértük interjúra, hogy a közelmúltban vehették át a Magyar Innovációs Szövetség Környezetvédelmi Innovációs Díját.

A rendszer mindenben segít

– Az innoTMS ügyviteli szoftverünk a könyvelésen kívül minden másban segít a fuvarozással foglalkozó cégeknek és munkatársainak. A teljes ügyvitelt elvégzi a rendszer, hiszen végigviszi az értékesítési folyamatot, árajánlatot



Horváth Péter az Országházban vette át a díjat

folyamatot elvégzi, tehát számláz, elszámol, költségelemzést végez. Emellett, a sofőrök számára van egy applikáció, amin keresztül kommunikálni tudnak velük a fuvarszervezők, feladatokat tudnak küldeni számukra, a sofőrök pedig dokumentumokat tudnak szkennelni és küldeni, amelyet akár digitális aláírással is továbbküldhetnek a megbízó felé a fuvarszervezők – avatott be Horváth Péter a részletekbe.

Folyamatos a fejlesztés

ad és elkészíti ahhoz az útvonaltervet, kiszámolja az önköltséget és az árrést, majd onnantól, hogy a fuvarozó cég elnyerte a megbízást, a szoftver segít leszervezni a járatot, vagyis azt, hogy egy-egy kamion milyen útvonalon és sorrendben teljesítse a megbízásokat, és minél kevesebb kilométert tegyen meg üresen. A megbízások teljesítését követően a rendszerünk a komplett pénzügyi

Jól látszik, hogy mély szakértelemmel dolgozik a vállalkozás, melynek munkatársai kiváló csapatot alkotnak, mernek hibázni, és abból is tanulva, még jobb, hatékonyabb munkát végezni. Ráadásul, figyelnek az ügyfelek igényeire, azok alapján pedig folyamatosan fejlesztik az innoTMS-t, és biztosítják partnereik számára, hogy mindig a legújabb verzió segítségével szervezzék a fuvarozást.

Így már 80-nál is több modulja van a rendszernek. Jelenleg az ország top100 fuvarozó cégéből már csaknem 30-cal dolgoznak együtt, Romániában már 10-nél is több ügyfelet tudhatnak magukénak, és a rendszerükben jelenleg 6 ezer kamion dolgozik.

1%-ért 125 ezer fa

– A teljes flotta éves szinten több mint 600 millió kilométert tesz meg. A rendszerünk által, ha csak 1 százalékot tudunk javítani annak kapcsán, hogy több legyen a rakott kilométer és rövidebb az az út, amit üresen tesznek meg a kamionok, akkor az annyit jelent, mintha a csapatunk minden évben 125 ezer fát ültetne. Mindig is hangsúlyos volt a cégünk életében a környezetvédelem és az, hogy megreformáljuk a fuvarozást. A világ összes CO-kibocsátásának 7 százalékáért a teherszállítás a felelős, ezért fontos, hogy csökkentsük a kamionok futását, miközben a teljesítményüket javítjuk, gazdaságosabbá tesszük a működést, valamint csökkentjük a CO-kibocsátást és a szállóport. Ebben pedig az ügyfeleink is partnerek – emelte ki Horváth Péter.

Figyelnék az európai fuvarozói börzét

Ebből eredően a jövőbeni tervük az, hogy kidolgoznak egy olyan modult, ami figyeli az európai fuvarozói börzét – amelyeken feladatokra tudnak licitálni a fuvarozással foglalkozó cégek –, és a rendszer összegyűjti az Innomedio partnerei számára azokat a feladatokat, amelyek illeszkednek az adott cég profiljához, járműveihez, majd elvégzi a licitálási folyamatot, így a fuvarszervezőknek a folyamat végén csak egy jóváhagyást kell majd adniuk. Ezáltal azokon a kilométereken, amelyeken egyébként – megbízás hiányában – üresen futott volna a jármű, megrakottan, megbízást teljesítve tud majd haladni.

Szintén a terveik közt szerepel a külföldi partnerek keresése, valamint a jelenlegi 37 fős csapat 50-60 főre bővítése is.



Fenntarthatóságról az SZKT telephelyén

A kamara 2020 óta működő HR-vezetői klubja legutóbbi ülését, rendhagyó módon, a Szegedi Közlekedési Kft. Trolibusz Telephelyére szervezte, ahol Knezevics Viktor, a Szegedi Közlekedési Társaság (SZKT) ügyvezető igazgatója látta vendégül a klubtagokat, akik előbb üzemlátogatáson vettek részt, majd aktuális témákat vitattak meg. Így

a több gazdálkodó szervezetet is aktuálisan érintő fenntarthatósági kérdéseket, amelyek feldolgozásához a cég vezetője az üzemlátogatás megszervezésével, saját gyakorlatuk és céljaik bemutatásával járult hozzá.

A klubrendezvény további részében az SZTE GTK és az Econventio fiatalok körében végzett pénzügyi kultúra ku-

tatásának eredményeit ismerhették meg a jelenlévő HR-szakemberek.





Pinceakadémia: **AUTOMATIZÁLÁS** az **MI** segítségével

Március 20-án ismét a Szegedi Tudományegyetemmel közös Pinceakadémiára hívtuk a vállalkozókat, akik ezúttal arról hallhattak előadásokat az AI EDIH két munkatársától, dr. Szabó Zoltántól és dr. Jánki Zoltántól, hogy miként tudnak automatizálni a mesterséges intelligencia segítségével az iparban. A jelenlévőknek feladat-specifikus iparági példákat is bemutatottak a szakemberek.

A szakemberek szerint érdemes segítséget hívni a mesterséges intelligenciát (MI) például a monoton felügyeleti feladatok elvégzésére, az éles adatok elemzésére, vagy éppen az emberi szemmel nehezen kivehető részletek detektálására. De a nagy nyelvi modellek, többek közt a ChatGPT által nyújtott lehetőségeket is érdemes kihasználni, hiszen összefog-

lók és jelentések automatikus írására, panaszkezelésre, fordításra és jegyzőkönyvek írására is kiváló segítség.

Ugyanakkor azt javasolták, hogy ne csak felhőben működő MI-vel dolgozzunk, hanem gépekre telepíthető, vagyis helyi segítséget is használjunk, hiszen azonnaliság esetén csakis az utóbbi tud megfelelő munkatárs lenni. A felhőben működő MI késleltetve dolgozik, tehát fel kell töltsük neki az adatokat, majd az általa generált információkat le kell töltenünk, ez pedig nem mindig fér bele. Emellett az adatkezeléssel kapcsolatos bizalmatlanság is fennáll a felhő esetében. A helyi MI esetében jó hír, hogy egyre pontosabb, okosabb modellek jönnek létre, egyre kisebb hardverigénnyel, így már kevésbé igaz az az állítás, hogy a helyi MI képességei limitáltabbak a felhőalapúhoz képest.

Az előadás során bemutatták a résztvevőknek azt is, hogy mi mindenre képes a mesterséges intelligencia, ugyanis egy kézzel rajzolt tervből szinte néhány perc leforgása alatt elkészített egy webshopot, amit már csak tartalommal kellett megtölteni, minden szükséges hátteret megteremtett az MI.

De szó volt többek közt arról is, hogy az MI segítsége kérhető a hibás és az ép csomagok osztályozásában, a konténer-telítettség meghatározásában, a szabad ülhelyek számának meghatározásában, a dobozon lévő felirat leolvasásában és a dobozok útvonalának nyomon követésében is.

Az esemény a Magyar Kereskedelmi és Iparkamara támogatásával a 2024-2025. évi, NGM_SZERZ/173/3/2024 számú Vállalkozásfejlesztési projektben valósult meg.

MESTERSÉGES INTELLIGENCIA, MINT MUNKATÁRS ELŐADÁS

HÓDMEZŐVÁSÁRHELYEN ÉS SZENTESEN

Dr. Szabó Zoltán, az AI EDIH szakembere

A PROGRAMRÓL:

A Csongrád-Csanádi Kereskedelmi és Iparkamara, valamint a Szegedi Tudományegyetem Szoftverfejlesztés Tanszékének szervezésében Hódmezővásárhelyen és Szentesen várjuk azokat, akik megismerkednének a mesterséges intelligencia (MI) alkalmazásának lehetőségeivel. A résztvevők mindenki számára érthető, általános alapozó előadást hallhatnak az MI-ről.

Április 24.
14:00 – 16:00

Hódmezővásárhely
Ginkgo Hotel**** és Konferencia Kft.

Szentes
Megyeháza Konferencia és Kulturális Központ

Május 7.
14:00 – 16:00

AZ ESEMÉNYEK INGYENESEK, DE REGISZTRÁCIÓHOZ KÖTÖTTÉK!

RÉSZLETEK ÉS REGISZTRÁCIÓ:
www.cskik.hu/esemenyek

JELENTKEZZ!

Kamarai Pénzügyi Alapok

*Forrást keres fejlesztési terved megvalósításához?
A Csongrád-Csanádi Kereskedelmi és Iparkamara kamatmentes, visszatérítendő támogatással segít!*

- Akár 10 millió forint forrás min. 36 hónap tagság után
- Akár 5 millió forint forrás 12-36 hónap tagság esetén

- Akár 80%-os támogatási intenzitás
- Akár 2 millió forint forrás 12 hónapnál rövidebb tagság esetén

- Környezetvédelmi fejlesztésekre
- Kiállításokon való megjelenésekre
- Gépek, berendezések, eszközök beszerzésére
- Készletfinanszírozásra
- K+F+I fejlesztésekre
- Telephelyfejlesztésre, -kialakításra

RÉSZBEADÁSI HATÁRIDŐ:
2025. JÚNIUS 2.

RÉSZLETEK:
www.cskik.hu/oldalak/alapok

A STARTUP VILÁG IGAZI ARCA

Ha vállalkoznál, gazdagabb lennél? – ezzel a címmel szervezett kerekasztal-beszélgetést április 3-án a Szegedi Tudományegyetem Gazdaságtudományi Kara, a Csongrád-Csanádi Kereskedelmi és Iparkamara és a Szegedi SZC Körösy József Közgazdasági Technikuma a közösen indított Üzletember leszek! Klub keretében. A Gazdaságtudományi Karon megtartott beszélgetésen 5 fiatal startup vállalkozó – Orbán Levente, Dyrectorio, Co-Founder; Nagyvári Dávid, StyleSwipe, Founder; Olajos Márk, Four Creation, Co-Founder; Baka Dávid, HSUP, Startup mentor; Kiri Hunor, ReFilamer, CEO – mutatta be a hallgatóságnak a startup világ igazi arcát Farkas Tamás egyetemi oktató moderálásával.

Tisztázták a startup fogalmát

A beszélgetés elején tisztázták a startup fogalmát, ugyanis a fiatal startupperek elmondása alapján nincs egységes fogalom-meghatározás. Saját szavaikkal megfogalmazva úgy nyilatkoztak, hogy a startupok olyan új vállalkozások, amelyek 5 évnél fiatalabbak és innovatív ötleten alapulnak, ugyanakkor mindig igényelnek valamilyen formában tőkebefektetést. Az 5 év letelte után a leggyakrabban ezeket a vállalkozásokat eladják, vagy a tőzsdére lépnek velük. Fontos különbség a kis- és középvállalkozások és a startup vállalkozások között, hogy míg a kkv-k egy meglévő terméket, szolgáltatást értékesítenek,

addig a startup vállalkozások ötleteket, új igényeket teremtenek, és azokhoz nyújtanak megoldásokat.

Szívesebben fektetnek az emberbe

Elmondták, a befektetők elérésére a legalkalmasabb platform a különböző startup eseményeken való részvétel. Abban a környezetben mindenki nyitottan és érdeklődően fordul a másikhoz, nem tapasztalható versenyhelyzet, a támogató légkör dominál. A kockázati befektetők sokkal szívesebben fektetnek be az egyénbe, csapatba, mint egy jó ötletbe, így az ötlet megfogalmazása nem ele-

hézség ennél a vállalkozási formánál a dinamikusan változó trendekkel, technológiákkal való lépéstartás. Ezért is lehet, hogy egyedül ritkán sikerül áttörő sikert elérni, a csapatmunka nélkülözhetetlen. Magyarországon a startup vállalkozások körében csak minden 33. éli túl az első 5 évet, így ez a forma kockázatos befektetésnek számít.

Csak szenvedéllyel!

A beszélgetés moderátora, *Farkas Tamás* zárásként hasznos tanácsokat kért a fiatal vállalkozóktól, hogy a jelenlévők hogyan induljanak el a startup világában. *Nagyvári Dávid* javaslata, hogy türelmesen járják végig a vállalkozóvá válás útját, ugyanis így lehet tapasztalatokat szerezni, amelyek nélkül nem tud működni a vállalkozás. *Kiri Hunor* szerint a vállalkozói élet nem egy tanulható készség, ez egy mentalitás, így érdemes olyat tanulni, amit szenvedéllyel tudnak csinálni. *Baka Dávid* hisz abban, hogy nagyot álmodni merész, de hasznos dolog, és az erről való kommunikáció lesz a siker kulcsa. *Orbán Levente* szerint odaadás és ambíciók nélkül nem tud működni semmilyen vállalkozás, az elhivatottság hozza meg az áttörést. *Olajos Márk* úgy gondolja, hogy a folyamatos tájékozódással lehet naprakészen tartani tudásunkat, és fontos, hogy ne erőltessünk semmit, ami nem működik. A rugalmassághoz hozzátartozik, hogy egy működésképtelen ötletet el kell tudni engedni, hogy teret adhassunk a sikernek.



gendő egy startup vállalkozás indítására, elengedhetetlen a hit, türelem, ambíció és a kitartás is. Ezek a rendezvények arra is alkalmasak, hogy alapító társakat találjanak az érdeklődők. A résztvevők megtudhatták azt is, hogy a köztudatban gyakran csak a fiatal vállalkozókat tekintik startuppereknek, de legnagyobb arányban a 40 éves korosztály van a piacon ebben a vállalkozási formában.

Csak minden 33. éli túl az első 5 évet

A meghívott fiatal vállalkozók elmondása alapján a legnagyobb ne-

HUMÁN KLUB: Hogyan építs holtanaptól erősebb csapatot?

A Csongrád-Csanádi Kereskedelmi és Iparkamara és a Humán Szakemberek Országos Szövetsége (HSZOSZ) március 25-én tartotta klubrendezvényét. A Humán Klub témaválasztását az a felismerés indította, hogy a szervezeten belül a toborzás, kiválasztás, megtartás, fejlesztés rengeteg időbe, energiába telik, sokszor okoz fejfájást, és nem kevés pénzbe kerül.

A problémát meghívott előadókkal, Székely Gáborral, a Profiles International Hungary Kft. (<https://profiles.hu/rolunk/>) ügyvezetőjével dolgoztuk fel, aki lehetővé tette, hogy egy ProfileXT online kompetencia-felmérés tesztet töltsenek ki a résztvevők. A kiértékelést követően közösen dolgozták fel az eredményeket, ki-ki pon-

tos és objektív tükröt kapott az egyéni „működési mechanizmusról”, a kompetenciáiról, a hosszú távú kapacitásáról.



Szegeden élő kínai üzletember kapta a kamara díját
Értéke van a hálának is

JOY BÁCSI

üzleti filozófiájában

A kamara üzleti estjén adták át szűkebb pátriánk legrangosabb gazdasági kitüntetését, a Csongrád-Csanád Vármegye Gazdaságáért díjat. A rangos elismerést Cao Zheng Yin, vagy, ahogy barátai, ismerősei szólítják, Joy bácsi, kamaránk önkéntes tagja kapta. Közel 30 éve nyitotta meg első éttermét Szegeden – mára viszont már közel száz vendéglátóhely tartozik a Sherry Étteremlánchoz országszerte, és 1100 embernek biztosít megélhetést. Joy bácsi hűséges Szegedhez, itt él, a cég központja is itt van. Ugyanazokat az értékeket tartja fontosnak az üzleti életben is, mint a magánéletben: becsület, alázat, tisztelet, segítség, köszönet és hála, szorgalom, tanulás, fejlődés. Támogatására mindig számíthatnak a jószolgálati szervezetek is, akár állami gondozásban élő gyermekekről, akár rászoruló családok segítségéről van szó.

A Csongrád-Csanádi Kereskedelmi és Iparkamara gazdasági díjának büszke tulajdonosa Cao Zheng Yin (ejtsd: Cao Cseng Jin), akit barátai, ismerősei és tulajdonképpen mindenki Joy bácsinak hív. Megszólításban a „bácsi” a kínai kultúrában a tisztelet jele, független az életkortól.

Cao Zheng Yin eredeti végzettsége szerint közgazdász, 1986-ban fejezte be az egyetemet szülőföldjén, a kínai Sanhszi tartományban. A diploma megszerzése után a Bank of China pénzügyi osztályán kezdett el dolgozni. 1991-ben viszont már jó messze hazájától, a világ egy másik gyönyörű szegletében, Szegeden találjuk. Nem a szél fújta ide, egyik kínai barátja javasolta neki a Tisza-parti várost, aki ekkor már járatos volt Szegeden.

Közel 100 étterem

Joy kezdetben külkereskedélemmel, a két ország közötti export-importtal foglalkozott, nem voltak túl jók a tapasztalatai, a vendéglátásban viszont látott fantáziát. 1996-ban Szegedre hozta családját, feleségét Zhao Pei Zhent (ejtsd: Csao Pej Csen) és az akkor hét és fél éves kislányát, és ugyanebben az évben megnyitották első éttermüket a Bocskai utcában, kínai szakácsokkal.

A Peking étterem gyorsan népszerű lett a városban, így aztán két évvel később, amikor a Rókusi Tesco nyílt, nem sokáig volt kérdés, hogy ki üzemeltessen benne kínai gyorséttermet, mint ahogy a Szeged Plázában, vagy később a Napfényparkban sem. A WOK' n Go étterem a Nagyház passzázs során pedig már egy másik történet.

Az első szegedi sikerek után a Sherry Étteremlánc hamarosan megindult országos hódító útjára, 1998-ban Hódmezővásárhelyen kezdtek, aztán városról

városra haladtak, 2008-ban beléptek Budapestre is – csak a fővárosban és környékén legalább húsz éttermük van, országosan pedig már közel a száz.

A fejlődés, az innováció persze nemcsak számokban mérendő, a Sherry Étteremlánchoz már négyféle brand, étteremtípus tartozik: a Sherry, a WOK' n Go, a HiCook és a Sakura Ramen. Mindegyikben kínai



szakácsok főznek, ajánlással veszik fel őket, a toborzásban közreműködik a vállalkozás pekingi irodája is. Minden-

Önkéntes diplomata

Joy komolyan gondolja, hogy a közösségnek, a társadalomnak, vissza kell adnunk abból, amit elértünk. Hogy a vármegye jó kapcsolatokat ápol a 40 milliós Sanhszi Tartomány vezetőivel, Szeged pedig az 5 és fél milliós Veszprém városával, Joy közvetítő szerepének is köszönhető a háttérben. Számos találkozó, kölcsönös látogatás, szakmai út megszervezése kötődik hozzá. Ellátja egyébként a Sanhszi Tartomány Kereskedelmi Hivatala magyarországi kirendeltségének képviselői is. A Szegedi Tudományegyetemen is számíthatnak tanácsaira, nemzetközi kapcsolataira, ahol egyre több kínai hallgató tanul.



Joy bácsinak Dr. Kókuti Attila, a kamara elnöke adta át a díjat.

ki más magyar az éttermekben, mint ahogy Joyon és feleségén kívül a cég központjában is.

Franchise Joy módra

A cég vezetője hamar rájött, hogy ha mindenhol ugyanazt a minőséget szeretnék tartani, akkor érdemes franchise-rendszerbe szerveződni. De nem mindegy, hogy kik lesznek a partnerek. Joy biztosra szeret menni, csak olyat választ franchise-partnernek, akit már kipróbált – legalább öt éve dolgozik nála, bizonyította alkalmasságát, megvan benne az alázat, és tudja azt is mondani, hálásan köszönöm. Ő biztos, hogy kap lehetőséget a cégtől.

A bizalom persze szép dolog, de egy ilyen nagy étteremlánc esetében nemcsak elvárás a magas és stabil minőség, a szabályok és a higiéniai előírások maximális betartása, de mindezek ellenőrzése is elengedhetetlen feltétel a sikeres működéshez és fejlődéshez. Van is a cégnél egy minőségellenőrző csoport, amelynek éppen az a feladata, hogy járja az országot és látogassa az éttermeket. Ahová persze bármikor betoppanhat Joy bácsi is.

Nem elég egyszer bizonyítani

Éttermekben vasárnap délutánonként vannak a nagytakarítások, Joy elvárja, hogy az eredményről képekben is tájékoztassák őt. Telefonján tengernyi fotót tud mutatni a tisztságról – a pultok alól vagy a raktár polcáról is. A rendet nemcsak azért tartja fontosnak, hogy megfeleljenek az élelmiszer-biztonsági és higiéniai előírásoknak, meggyőződése, hogy a vendég is ott fogyaszt szívesen, ahol tisztaság van körülötte. A WC-ben is. „Ha mindent betartunk, akkor nem lehet belekötni semmibe, ezt mondom mindenkinek” – jegyezte meg.

A cég vezetője ugyanezt az igényeséget várja el a kommunikációban is, alap megszólítás a „Legyen szíves!” A vendégben ne keressenek hibát, ő az isten, akinek mindig jóérzéssel, derűsen kell távoznia. Azt is el szokta mondani kínai kollégáinak, hogy „külföldiek ➤

➤ vagyunk, nem elég egyszer, kétszer, háromszor bizonyítanunk, folyamatosan ezt kell tennünk – és akkor biztos, hogy elfogadnak és befogadnak bennünket a magyar emberek.”

Nem Én, hanem Te

Joy üzleti módszere első hallásra megököntető: „Nem az az első gondolatom, hogy Én jól járok, hanem Te jársz jól.” Látva meglepődésemet, elmagyarázza: „Ha te jól jársz, elégedett vagy, igyekeznél fogsz becsülettel, jól végezni a munkádat, és hosszú távon tudunk együtt dolgozni. És akkor én is jól járok. Ha azt látom, hogy nem előnyös neked az üzlet, meg sem kötöm.”

Nem mindennapos dolog az sem, amikor egy üzletember háláról beszél. Tulajdonképpen mindenért, amit elértünk, hálások lehetünk valakinek – mondja. Egy régi kínai mondást szokott idézni: „Ha a kútból vizet merítesz, gondold arra is, aki a kutat kiásta.” Ő elsőként Magyarországnak hálás, amely 34 évvel ezelőtt befogadta. Nagyot nevetett, amikor megjegyeztem, hogy most már talán Magyarország is hálás lehetne neki, hiszen 1100 embernek munkát ad, és megszámlálhatatlanul

magyar nyelvet illeti, hamar szembesült azzal, hogy hiába beszél ő angolul, nem sokra megy vele környezetében. „Meg kell tanulnom magyarul, ha szót akarok érteni velük!” – konstatálta. És sikerült. Ez az interjú is magyarul készült, tolmács segítségével nélkül.

A Covid alatti kényszerű éttermi bezárások idején Joy gondoskodott kínai kollégáiról is, egy feltétellel: tanuljanak magyarul, mindennap – tankönyvet is kaptak hozzá. A cégközpontban

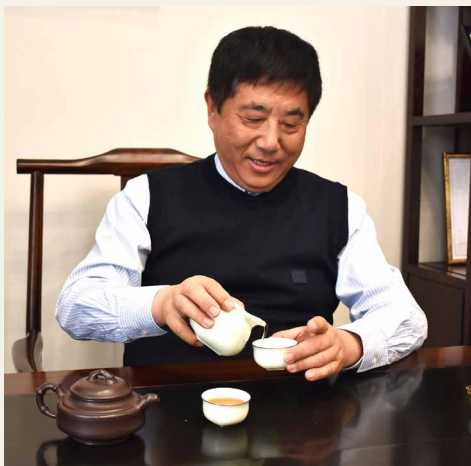
Joy az ókori bölcsét, Konfuciuszt idézte: „Ha három emberrel találkozol, egytől közülük biztosan tanulhatsz valamit.”

A fejlődésre egyébként maga a cégvezető mutat példát, most éppen azt tervezi, hogy élelmiszer-logisztikai központot nyitnak Kecskemét mellett. Szolgáltatásaikat 500 kilométeres körben képzelel el, elsősorban késztermékeket szeretnének beszállítani kereskedelmi láncoknak.

Két hazában

Joy együtt viszi a céget feleségével. Gyermekeik, mindketten, a Szegedi Tudományegyetemen végeztek, lánya orvos, az egyik budapesti kórházban gyermek-szívsebész, fia – aki már Magyarországon született – pedig közgazdász, ő egy nemzetközi üzleti tanácsadó cégnél dolgozik. A családi vállalkozásban egyik gyermek sem vesz részt, de Joyt barátja, *Török György* azzal szokta vigasztalni: „Nyugi, Joy bácsi, a jövő útjai kifürkészhetetlenek...”

Joy rendszeresen jár – ahogy mondja – „haza Kínába”, és azzal indul vissza, hogy megyek „haza Magyarországra”. Ahol



Akinek több van, adjon...

Joy azt is természetesnek tartja, hogy akinek több van, az segítse azt, akinek kevesebb jutott, aki nélkülöz. Bekapcsolódott a Rotary Club Szeged – Tisza jószolgálati szervezet munkájába, adakozik, támogat, jótékonykodik, munkatársai is segítenek a rászoruló családok kiválasztásában. Az Ágota Alapítvány is számíthat rá, szíven viseli az állami gondozottak sorsát, amit oklevéllel is megköszöntek neki. A Vöröskeresztnek is rendszeresen juttat adományokat. Joy magyar barátai állítják, nem lehet tőle olyat kérni, amire azt mondaná, hogy nem.

sokszor és sokunknak szerzett gasztronómiai élvezetet és társasági élményt éttermeivel. Jól mondja, a Csongrád-Csanádi Kereskedelmi és Iparkamarától ezt most megkapta – Joy büszke is a díjra.

Magyarán szólvá

A tanulás és a szorgalom vissza-visszatérő elem Joy megnyilatkozásaiban, ami nem véletlen, hiszen számos kihívással találkozott már 1996-ban is, amikor harmincévesen, kínaiaként, Szegeden belefogott a cégalapításba: szövevényes magyar jogszabályi környezettel, és a még ennél is rejtélyesebb magyar nyelvvel találta magát szembe. Az előbbire a szinte már családtagnak számító ügyvezetője, *Tóth Erzsike* személyében találta meg a megoldást, aki máig nagy hozzáértéssel gondoskodik arról, hogy a cégnél mindig minden jogszabályt, előírást időben megismerjenek, alkalmazzanak és betartsanak. Ami pedig a



pedig, ahol csupa magyar munkatárs dolgozik, szerda délutánonként egy-egy órát kínaiul tanulnak – nyelvtanár segítségével.

Mindig egy lépéssel tovább

Joy szerint ambíciók nélkül nincs vállalkozás, csak fejlődőképes ember képes alkalmazkodni a változásokhoz. Így jönnek létre az étteremláncban, egyre nagyobb számban, a magasabb kategóriát képviselő éttermek is. El is várja kínai kollégáitól, franchise partnereitől, hogy tanuljanak, fejlődjenek, időről időre mutassák meg, képesek-e továbblépni. Velük évente egy-egy nagy összejövetelen is találkozik, legutóbb több mint háromszázan köszöntötték egymást, finom kínai ételekkel, ajándékokkal, saját kis kultúrműsorral.

egyébként már több időt töltött, mint szülőhazájában. Azt szokta mondani, hogy ő már nemcsak magyar, hanem szegedi magyar.

Örfi Ferenc

Marhafartő leves

Nem hagyhattam ki, hogy búcsúzóul meg ne kérdezzem Joyt, mi a kedvenc magyar étele. Nagyot nevetett, és sorolta: húsleves marhafartőből, ha *Török Laci* barátom főzi; aztán gulyásleves, töltött káposzta, zúzapörkölt, paprikás csirke... És természetesen a halászlé, ha kínai vendégei érkeznek, őket is elsőként az *Algyői Halászcárdába* viszi.

Női Vezetői Klub

A munkahelyi ELISMERÉS csodákra képes

Elismerő szavak, minőségi idő, segítő kéz, figyelmes ajándék, elismerő érintés – ez a munkahelyi elismerés 5 nyelve, amelyről Novákné Halász Anna marketing-szakközgazdász, a kamara Női Vezetői Klubjának vezetője tartott előadást a klub április 9-ei programján.



A szakember rámutatott, fontos, hogy a vezető hiteles legyen, hiszen viselkedésével és kommunikációjával példát mutat az alkalmazottnak, így, ha mondjuk, ő gyakran hazudik, akkor könnyen előfordulhat, hogy később a dolgozók sem mondanak majd igazat. Emellett a klubvezető szerint a vezetőknek tisztában kell lenniük azzal is, hogy a kollégáik hogyan érzik magukat, mi okoz számukra nehézséget. Éppen ezért érdemes leülni és kommunikálni mindenkivel, hiszen például tudnia kell egy vezetőnek arról, hogy az alkalmazottja azért rosszkedvű, lehangolt, mert gyász eset történt a családban – ilyen nehéz helyzetekben pedig segítő kezét is tudnia kell nyújtani a megértés mellett.

Felhívta a figyelmet arra is, hogy a dolgozói elégedettség nem a fizetéstől függ elsősorban, a felmérések szerint ugyanis az csak nyolcadik a sorban, sokkal inkább az számít, hogy érzi-e a dolgozó azt, hogy a munkáját megbecsülik, elismerik. Ugyanakkor személyre szabott

elismerésre van szükség, ami egyébként javítja a munkahelyi kultúrát, a pozitív munkahelyi légkört.

Novákné Halász Anna szerint az elismerés 5 nyelvén keresztül elérhető, hogy mindenki jobban teljesítsen, javuljanak a munkahelyi kapcsolatok, erősíti a munkahely iránti elhivatottságot és elkötelezettséget, javítja a vevői elégedettséget és a cég gazdasági eredményét. Persze ehhez mindennap kemény munkát kell fektetni abba, hogy a munkavállalók érezzék a megbecsülést.

A kemény munkának pedig beéri majd a gyümölcse, hiszen azokon a munkahelyeken, ahol elismerik a dolgozókat, kevesebb a hiányzás, kisebb mértékű a munkaerő-elvándorlás, kevesebb a munkahelyi baleset és lopás, jobbak a vásárlói értékelések, nagyobb a termelékenység és megnövekedett a nyereség.

Az esemény a Magyar Kereskedelmi és Iparkamara támogatásával a 2024-2025. évi, NGM_SZERZ/173/3/2024 számú Vállalkozásfejlesztési projektben valósult meg.

Egy évtizednyi inspiráció,
bátorság és vezetői erő

**10 ÉVES A CSONGRÁD-CSANÁDI
KERESKEDELMI ÉS IPARKAMARA
NŐI VEZETŐI KLUBJA**

Tíz évvel ezelőtt indult útjára egy közösség, amely mára a női vezetők találkozóhelyévé, támogatójává és inspirációs forrásává vált. Most, a jubileumi konferenciánkon az ész, a szív és a bátorság erejére építünk, hiszen ezek az értékek vezetik azokat a nőket, akik vállalkozni mernek.

Egy különleges nap vár Önre, ahol előadások, kerekasztal-beszélgetések és kapcsolatépítési lehetőségek által meríthet inspirációt, bátorítást és új lendületet.

**MÁJUS
6.
2. EMELET**

CSIK SZÉKHÁZ

Csatlakozzon hozzánk, és ünnepeljük együtt közösségünk tizéves sikertörténetét!
Akkor már biztosan velünk ünnepelnek:

**KECSMÁR ZSUZSA LIPOVSZKY CSENGE
STAHL JUDIT**

RÉSZLETEK: WWW.CSIK.HU

Az esemény a Magyar Kereskedelmi és Iparkamara támogatásával, a Vállalkozásfejlesztési projektben valósul meg.



Az esemény a Magyar Kereskedelmi és Iparkamara támogatásával a 2024-2025. évi, NGM_SZERZ/173/3/2024 számú Vállalkozásfejlesztési projektben valósul meg.

GENERÁCIÓS KÜLÖNBBSÉGEKBŐL STRATÉGIAI ELŐNY

A generációk közti különbségek – ha nem kezeljük tudatosan – félreértésekhez, rejtett feszültségekhez vezethetnek a szervezetben. Ezek felismerése és tudatos kezelése ugyanakkor jelentős versenyelőnyt teremt. Ebben nyújt segítséget a vállalkozók számára a Csongrád-Csanádi Kereskedelmi és Iparkamara szentesi rendezvényén.

Tartson velünk!



MÁJUS 15., 14:00

SZENTES, SZECESSZIÓS HÁZ
(SZENTES, PETŐFI UTCA 2.)

Princi Andrea
tréner, tanácsadó,
pszichológus

Az eseményen való részvétel
ingyenes, de regisztrációhoz
kötött!

..... www.cskik.hu



11-en jutottak be az országos szakmai versenyek **DÖNTŐJÉBE**

Hét szakképző intézményből és 10 szakmából, összesen 11 versenyzőnk képviselheti vármegyénket a Szakma Kiváló Tanulója és az Országos Szakmai Tanulmányi Verseny országos döntőiben, miután továbbjutottak a válogatókról. A továbbjutottak listája már elérhető [honlapunkon](#).

Gratulálunk az elért eredményekhez!

A Magyar Kereskedelmi és Iparkamara által kiírt két országos verseny döntőjét tervek szerint április 28–29. között rendezik a **XVIII. Szakma Sztár Fesztivál** keretében Budapesten, a HungExpo-n.

A 2024/2025. évi Szakma Kiváló Tanulója Verseny és az Országos Szakmai Ta-

nulmányi Verseny döntőit követő **Záróceremóniára** és ünnepélyes eredményhirdetésre május 10-én, 10 órakor kerül sor a Budapest Kongresszusi Központban.

A kiemelkedő eredményt elérő versenyzőket az MKIK meghívja a WorldSkills és a EuroSkills nemzetközi versenyek hazai válogató versenyekre, melynek győz-

teseiből kerülnek ki azok a fiatal szakemberek, akik képviselhetik Magyarországot a nemzetközi szakmai versenyeken.

A projekt a Kulturális és Innovációs Minisztérium finanszírozásában valósul meg a Nemzeti Foglalkoztatási Alap képzési alaprésze terhére, a projekt illetve a Közreműködői szerződés száma: NFA-KA-KIM-6/2024/TK/05.



Idén már **648** diákot ért el a kamara

A Csongrád-Csanádi Kereskedelmi és Iparkamara is ott volt a Hódmezővásárhelyi Szakképzési Centrum (HSZC) „Cégek Piacá” rendezvénysorozatának mind a négy helyszínén. A kamara szakképzési igazgatóságának munkatársai segítettek a tanulókat a pályaválasztással, szakképzéssel kapcsolatos kérdések terén. Második programelemként a diákok a virtuális valóságban ismerhették meg az iparkamara „VR” készülékének segítségével a legnépszerűbb ágazatokat, valamint az „Én utam” pályaaorientációs társasjáték segítségével járhattak végig egy egész életpályát.

A CSKIK az alábbi HSZC-tagintézményekben támogatta a szakképzést népszerűsítő nagyrendezvényt az alábbi helyszíneken: Csongrádi Sággy Mihály Technikum, Szentesi Zsoltos Ferenc Technikum, Corvin Mátyás Technikum és Szakképző

Iskola, Makói Návay Lajos Technikum és Kollégium.

A pályaaorientációs rendezvénysorozaton mintegy 200 fiatalat informáltunk, valamint értünk el interaktív program-elemünkkel.

A tavaszi időszakban kamaránk az iskolákkal való kapcsolattartással is segítette a pályaaorientációs programok tervezését. Csak az első negyedévben 17 iskolánál 25 pályaaorientációs osztályfőnöki órával 648 diákot ért el a kamara.

Kamaránk a Szakma Sztár Fesztivál döntőjére, április 28-án és 29-én, 8 autóbusszal, 410 diák szállításáról gondoskodik.

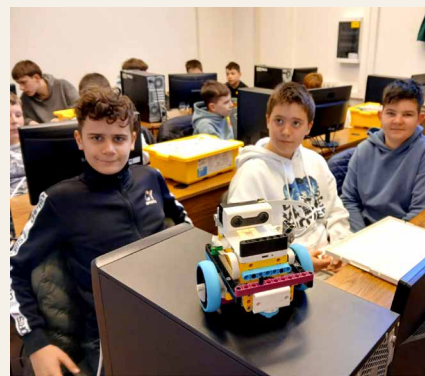
A projekt a Kulturális és Innovációs Minisztérium finanszírozásában valósul meg a Nemzeti Foglalkoztatási Alap képzési alaprésze terhére, a projekt és a Közreműködői szerződés száma: NFA-KA-KIM-6/2024/TK/05.

Teltházas **ROBOTIKA** szakkörök a vármegyében

Az utóbbi években egyre nagyobb figyelem irányul a robotikára és a programozásra, hiszen ezek a területek kiemelten fontos szerepet játszanak a jövő technológiai fejlődésében. Éppen ezért a szegedi robotika szakköreink után a vidéki városokban, így Hódmezővásárhelyen, Szentesen és Csongrádon is elindultak a robotika foglalkozásaink. Hódmezővásárhelyen és Csongrádon a 3-4-5. osztályos tanulóknak, míg Szentesen a felső tagozatos diákoknak (6-7-8. osztály) tartunk 6 héten keresztül, heti 2 alkalommal foglalkozásokat, összesen 51 gyermek részére.

A szakkör iránti érdeklődés óriási, melyet a több-

szörös túljelentkezés is mutat. Természetesen igyekszünk minden érdeklődőnek helyet biztosítani, ezért Hódmezővásárhelyen idén még két alkalommal, míg a másik két járásban ősszel újabb csoportot indítunk. A diákokban hatalmas az érdeklődés és a tanulási vágy a modern technológiák iránt.



Tűzvédelmi szakvizsga a kamarában

Kamaránk DMG Oktatási Nonprofit Kft.-je április 30-án tűzvédelmi szakvizsgát szervez az alábbi szakágban:

Hegesztők és az építőipari tevékenység során nyílt lánggal járó munkát végzők.

Várjuk az e foglalkozási szakágban tevékenykedő szakemberek, vállalkozások megkeresését a tanfolyamra történő beiratkozáshoz.

A képzés részletei, és a jelentkezéshez szükséges elektronikus űrlap [a kamara honlapján](#) található.

DMG Oktatási Nonprofit Kft. felnőttképzési nyilvántartási száma: B/2020/000338

JOGSZABÁLYFIGYELŐ

Új amerikai vámtarifákat vezettek be

Az Egyesült Államok 2025. április 2-ától új, akár 10–52%-os vámtarifákat vezetett be, amelyek jelentős költség-növekedést okozhatnak az EU-ból és más országokból exportáló vállalkozások számára. A magyar cégeknek érdemes exportpiacukat diverszifikálni, költségstruktúrájukat optimalizálni és technológiai fejlesztésekkel növelni versenyképességüket.

Társadalmi egyeztetésen a beruházás-ösztönzési rendelet módosítása

A Kormány 2025. március 13-án társadalmi egyeztetésre bocsátotta a beruházás-ösztönzési célú előirányzatot szabályozó EKD-rendelet módosítását, amely jelentős könnyítéseket tartalmaz az eszközalapú, képzési és K+F támogatások feltételeiben, különösen a kkv-k számára. A tervezet új támogatási kategóriát vezet be, növeli a képzési projektek időtartamát, és lehetővé teszi az előleg igénylését is, egyes rendelkezések pedig már a folyamatban lévő pályázatokra is kihatással lehetnek.

Adategyeztetési felhívás indul a NAV-nál

A NAV április 3-ától adategyeztetési felhívásokat küld azon cégeknek, amelyek egyszerűsített foglalkoztatást jelentettek be, de nem szerepeltették a munkavállalót a bevallásukban, még akkor sem, ha a munkavégzés meg-
hiúsult. A hibák szankciómentesen 15 napon belül javíthatók, azonban együttműködés hiányában akár 300 ezer forintos bírság is kiszabható.

Új szabályozás az e-pénztárgépek bevezetéséről és használatáról

A 2025. március 31-én kihirdetett rendelet alapján 2025 júliusától választ-
hatók az új, felhő- vagy hardveralapú e-pénztárgépek, amelyek egyszerűbb szabályozás mellett működnek, és használatukat a NAV felügyeli. Az online pénztárgépek 2028. július 1-jéig maradhatnak használatban, de az új típusokra való fokozatos átállás ajánlott a költséghatékonyság és a digitális megfelelés érdekében.

Diamant Manó könyvnyomdája Mindszenten

Mindszent 1884-től a Tiszántúli járás székhelye volt. S mint ilyen jogú település önálló könyvkiadóval is rendelkezett. A Diamant Manó-féle Könyvkiadó és Nyomda a 19. század végi környékbeli hetilapok és könyvek fő kiadója volt. Itt jelent meg pár évig vasárnaponként például: a „Mindszent

és Szegvár vidéke” című hetilap, az „Alföldi hírlap” és a „Mindszent”. A



Szigorítások az Online Számla rendszerben

A NAV 2025. július 1-jétől szigorítja az Online Számla rendszer validációit, több figyelmeztetés hibává minősül, ami elutasított adatszolgáltatásokat és potenciális adóellenőrzést eredményezhet, a tervezett módosításokról május 31-éig várják a véleményeket a GitHub-on.

Szegvár, Mindszent és Szentés környékbeli településeken élők aktuális témákról (politikai, gazdasági) érte-sülhetnek a lapok hasábjairól.

A felsorolt kiadványok online is elérhetők és lapozgathatók az Országos Széchényi Könyvtár digitalizálási munkájának köszönhetően.

Kukkonka Judit
Somogyi-könyvtár



Széchenyi Kártya ügyintézés; jogi, vállalkozás indítási, gazdasági és szakképzéssel kapcsolatos segítség; pályázati információk; ingyenes szakmai események; üzleti partnerkeresés

**KERESSE BIZALOMMAL
KAMARÁNK
TÉRSÉGI IRODÁIT!**

PÁLYÁZATFIGYELŐ

Új támogatási lehetőség eszközbeszerzéshez a mikro- és kisvállalkozások számára!

A GINOP Plusz-1.2.4-25 kódszámú pályázat **az 50 fő alatti** vállalkozások számára érhető el, **vállalkozásonként 5 és 30 millió forint közötti támogatást** lehet igényelni, ami a **tervezett beruházás maximum 50 százalékát biztosítja**.

Ígényelhető támogatás: 5 000 000 Ft – 30 000 000 Ft, vissza nem térítendő

Támogatható tevékenységek:

Kötelezően megvalósítandó önállóan támogatható tevékenységek:

- Új eszközök, gépek beszerzése, új technológiai rendszerek és kapacitások kialakítása (min. 35%)

- Információs technológia-fejlesztés szoftver-beszerzés, vagy üzleti felhőszolgáltatás igénybevétele

Kötelezően megvalósítandó, önállóan nem támogatható tevékenységek (összesen 7%):

- Projekt szakmai megvalósítását támogató tevékenységek (projekt-előkészítés, projektmenedzsment, általános (rezszi) költségek, tanácsadási szolgáltatás, készletek beszerzése, kötelező tájékoztatás, nyilvánosság, horizontális tevékenységek)

Választható, önállóan nem támogatható tevékenységek:

- Ingatlanberuházás (korszerűsítés, bővítés)

- Információs technológia-fejlesztés – hardver eszközök beszerzése

Benyújtás: A támogatási kérelem **2025.**

04. 29. 17 óra 00 perctől nyújtható be az elektronikus kitöltő program segítségével.

További részletes információ a programról a palyazat.gov.hu oldalon található.

DIMOP Plusz-1.2.6-24 KKV-k növekedési lehetőségeinek támogatása a digitális infrastruktúra és transzformáció elősegítésére

A benyújtási határidőt **2025. május 06-áig meghosszabbították**.

Pályázók köre: mikrovállalkozások (1 lezárt üzleti év, 1 fő létszám, nagyon alacsony digitális intenzitási szint)

Támogatás összege, intenzitása, formája: minimum 2,5 millió Ft, maximum 6 millió Ft, 90%-os vissza nem térítendő támogatás

Támogatható tevékenységek: digitális technológiák, szolgáltatások bevezetéséhez és működtetéséhez szükséges informatikai, hálózati és telekommunikációs eszközök beszerzése, valamint az ehhez szükséges immateriális javak, szoftverek, felhőalapú szoftverek vásárlása.

További részletes információ a programról a palyazat.gov.hu oldalon található.

Demján Sándor Program: Minden vállalkozásnak legyen saját honlapja program

Pályázók köre: mikro- és kisvállalkozások

Ígényelhető támogatás: **Pályázóként (vállalkozásonként) igényelhető, iránnyukba pénzforgalommal nem járó, forintban kifejezett utalvány (voucher)** értéke: legalább bruttó 400 000 Ft és legfeljebb bruttó 1 500 000 Ft között, a meghirdetett csomagok függvényében.

A Digitalizációs Alap és Bővített csomag együttes igénybevétele (megpályázására) van mód.

- Digitalizációs Alapcsomag (egyike) esetén legalább **bruttó 400 000 Ft/vállalkozás**.

- Bővített csomag esetén legfeljebb bruttó 1 100 000 Ft/vállalkozás

- Digitalizációs Alapcsomag és bővített csomag együttes igénybevétele esetén maximum bruttó 1 500 000 Ft / vállalkozás

Támogatás mértéke, típusa: **100%,**



vissza nem térítendő (Voucher program keretében)

További részletes információ a programról a <https://palyazat.neum.hu/> oldalon található.

Új felhívás célozza a rövid ellátási láncok fejlesztését (KAP-RD49-1-25)

A rövid ellátási láncok (REL) fejlesztésének, kialakításának támogatására **új pályázat jelent meg 1,6 milliárd forint keretösszeggel, a támogatási kérelmek benyújtására pedig május 14-étől lesz lehetőség**.

A felhívás fő célja a közvetlen termelői értékesítés erősítése, ami a gazdálkodóknak és a fogyasztóknak egyaránt előnyös. A rövid ellátási láncnak köszönhetően a termelő által előállított élelmiszer értékesítése a lehető legkevesebb köztes szereplőn keresztül történik a fogyasztók számára. A REL jó lehetőség a kisgazdaságoknak, mivel értékesítési biztonságot tud teremteni az általuk megtermelt termékeknek.

Támogatási kérelmet mezőgazdasági termelőnek minősülő egyéni vállalkozó, szociális szervezet, egyházi vagy önkormányzati fenntartású intézmény, non-profit szervezet, vendéglátó-ipari vállalkozás, közétkeztetésben vagy piacszervezésben tevékenykedő vállalkozás nyújthat be. Fontos feltétel, hogy **kizárólag olyan konzorciumi**

formában lehet kérelmet beadni, amelynek közös célja a megtermelt termékek közvetlen fogyasztóhoz történő juttatása. Egy projekt kapcsán maximum 70 millió forint támogatás nyerhető el.

A felhívás és a hozzá kapcsolódó tájékoztató anyagok, mellékletek az Agrárminisztérium [tematikus weboldalán érhetőek el](#).

Up2Circ Accelerátor: pályázati lehetőség körforgásosság támogatására

Az Up2Circ Accelerátor pályázat célja a körforgásos üzleti modellek bevezetésének validálása, valamint konkrét intézkedések megvalósítása a körforgásos termékek, folyamatok és szolgáltatások terén.

Pályázatot nyújthat be az az EU-tagállamok valamelyikében működő kis- és középvállalkozás, amely teljesítette az Up2Circ Academy online oktatási program e-learning moduljainak legalább 50%-át, valamint EEN-tanácsadó támogatásával elvégezte az Up2Circ körforgásossági felmérést.

A jelentkezők két különböző finanszírozási programra pályázhatnak a projekt érettségétől függően:

Kis léptékű projektek

Megvalósíthatósági tanulmány, amely elemzi a projekt minden aspektusát, és célja a vállalat gyakorlatának innovációja vagy átalakítása a körforgásos modell irányába. A támogatás összege: 15 000 euró, a projekt időtartama: 6 hónap

Nagy léptékű projektek

Pilot és demonstrációs tevékenységek, amelyek célja a körforgásosság felé történő konkrét átállás legalább egy intézkedésének végrehajtása technológia bevezetésével, körforgásos terméktervezéssel vagy új termékek, folyamatok vagy szolgáltatások bevezetésével. A támogatás összege: 50 000 euró, a projekt időtartama: 12 hónap

Támogatható tevékenységek:

- Körforgásos üzleti modellek bevezetése,

- Olyan technológiák alkalmazása, amelyek jelentősen növelik a körforgásosságot,

- Körforgásos terméktervezés alkalmazása,

- Új termékek, folyamatok vagy szolgáltatások bevezetése, amelyek fokozzák a körforgásosságot.

A hivatalos pályázati kiírás a következő linken olvasható: <https://up2circ.eu/>

A jelen pályázati felhívás dokumentumai [IDE KATTINTVA](#) érhetőek el. A pályázatot angol nyelven kell benyújtani.

Pályázati határidő: 2025. április 30., 23:59 CET

Pályázási szándékát, kérjük, minél hamarabb jelezze felénk, hogy a felmérést időben el tudjuk végezni! eenszeged@cskik.hu

További pályázati lehetőségekről [honlapunkon](#) tájékozódhat.



Üzletfejlesztés karnyújtásnyira

AUTOMATIZÁCIÓS lehetőségek a számviteli, adózási, és jogi folyamatokban

A PwC megoldásai a vállalati automatizáció szolgálatában címmel rendeztünk szakmai eseményt március 27-én, a kamarai székházban a PwC Magyarországgal közösen. A rendezvény célja az volt, hogy bemutassa a digitalizáció és az automatizáció kínáta lehetőségeket a pénzügyi, számviteli és jogi folyamatokban.

A PwC szakértői gyakorlati példákon keresztül mutatták be az adódigitalizáció, számlakezelés, partnerellenőrzés, követeléskezelés és szerződésmenedzsment területein alkalmazható megoldásokat, különös figyelmet fordítva a 2025-től kötelező e-számlázásra és az e-ÁFA rendszerre való felkészülésre.

A bemutatott technológiák lényege, hogy lehetővé teszik a számlaadatok automatikus kinyerését,

validálását és könyvelésre előkészítését. Ezzel jelentős mértékben csökkentik az adminisztrációs terheket, a hibalehetőségeket, és támogatják a jogszabályi megfelelést. A szakértők bemutatták az automatizált számlakezelési rendszereket, a partner-ellenőrzési eljárásokat, a szerződések digitális életciklus-menedzsmentjét és a követelések valós idejű

kezelését is, amelyek együttesen hozzájárulnak a vállalati működés hatékonyságának növeléséhez és a Nemzeti Adó- és Vámhivatal által egyre szigorúbban ellenőrzött folyamatoknak való megfeleléshez.

Az esemény a Magyar Kereskedelmi és Iparkamara támogatásával a 2024-2025. évi, NGM-SZERZ/173/3/2024 számú Vállalkozásfejlesztési projektben valósult meg.



Várják a nevezéseket az idei

ÁGOTA® Futásra

A Csongrád-Csanád Vármegyei Kormányhivatal a Szegedi Tudományegyetemmel és a Gál Ferenc Egyetemmel együttműködve idén is megrendezi a II. ÁGOTA® Futást április 26-án. Az idei eseményhez a Magyar Olimpiai Bizottság is csatlakozott.

A 2025. évi jótékonysági futóverseny célja a gyermekvédelmi gondoskodásban felnövő fiatalok részére ÁGOTA Falván felépíthető gyermekkönyvtár és fejlesztőközpont.

Az idei rendezvényre a <https://www.e-nevezes.hu/hu/esemeny/show/974> oldalon lehet nevezni.

Eredeti vagy utángyártott nyomtató toner? Örök dilemma...

Az utángyártott fénymásoló és nyomtató tonerek piaca komoly kihívásokkal néz szembe, mivel egyre több gyenge minőségű termék árasztja el a piacot. Olyan gyártók, forgalmazók próbálnak piacon maradni, akik az alacsony ár érdekében silányabb anyagokat használnak.

A rossz minőség nemcsak üzleti, hanem környezeti probléma is.

A LASS-Print Kft.-nél megtalálod a biztos megoldást!

- Megbízható háttér – Cégünk több mint 25 év tapasztalatával és a HYB nyomtató toner gyártó cég kizárólagos magyarországi disztribúciójával biztosítjuk, hogy nálunk a minőség és megbízhatóság nem csupán ígéret, hanem kézzelfogható érték.

- Költséghatékony, minőségi megoldás – Fekete és színes tonereinkkel optimális üzemeltetési költséget érhetsz el, anélkül, hogy kompromisszumot kellene kötnöd a minőséggel.

- Fenntartható megoldások – Nyomtató tonereink hosszú élettartama csökkenti a hulladékot és a környezeti terhelést, miközben a nyomtatóid megbízhatóan működnek.

A kérdés tehát nem az, hogy eredetit vagy utángyártottat választasz, hanem az, hogy ár-érték arányban valóban az optimális megoldásért fizetsz?

Teljes hírünket weboldalunkon olvashatod!

www.lassprint.hu

2025-TŐL MINDEN ADÓSZÁMMAL RENDELKEZŐ VÁLLALKOZÁS SZÁMÁRA!

Termékek:

- Utángyártott nyomtató tonerek
- Üzemeltetési eszközök
- Irodai kellékek
- Mindennapi szükségletek

Szolgáltatások:

- Szervezeti struktúra és folyamatoptimalizálás
- Bértárolás

Elérhetőségeink:
+36 70 318 2211
rendeles@lassprint.hu

www.lassprint.hu

enterprise europe network

Szeretne külföldi üzleti partnereket találni?

Vegye igénybe az Enterprise Europe Network kiemelt figyelmet fordít a nemzetközi együttműködések elősegítésére.

Adatbázisunkban több mint 5600 nemzetközi üzleti ajánlatot találhat.

Kiemelt ajánlataink:

KERESKEDELMI PARTNERKERESÉSEK

Műanyagipar, műanyag-feldolgozás

Egy kertészeti és háztartási termékekre szakosodott német online kiskereskedő szeretné tovább bővíteni a különböző kerti cikkekből álló portfólióját. Ezért olyan gyártókat keresnek, akik képesek a növények csigák elleni védelmére szolgáló, kiváló minőségű műanyagból készült csigacsapdákat gyártani. Kereskedelmi megállapodás keretében történő együttműködést terveznek. (BRDE20250312009)

Kereskedelem

Egy nagy olasz vállalat, amely több mint 60 éve gyárt lakóautókat nemzetközileg ismert márkával és több mint 25 országban működő kereskedőkkel, partnereket keres értékesítési vagy bérbeadási hálózatának bővítéséhez az EU- és az EU-n kívüli piacokon. (BOIT2025021022)

Egy spanyol-angol kereskedelmi ügynök közvetítői szolgáltatásokat kínál az ipari termékek, gépek gyártása és gépészmerőnői szektorban tevékenykedő cégek számára, akik a spanyol piacra szeretnének belépni vagy ott bővíteni jelenlétüket. Kereskedelmi megállapodáson alapuló partnerséget keres. (BRES20230426012)

Egy lengyel, energiahatékonyságra specializálódott vállalat olyan partnereket keres Csehországban, Magyarországon és Olaszországban, akik víz-, hő-, gáz- és villanyórak telepítésével foglalkoznak. A cél hosszú távú együttműködés kiszervezési megállapodás keretében. (BRPL20250321003)

A hagyományokat és a természetet fényben tisztelő görög bio-vállalat mely konzervdobozok beszállítóit keresi. A vállalat már számos országba exportál és importál, és termékei minőségének megőrzése érdekében kis vagy közepes méretű, színes vagy nem színes, lezárt fém konzervdobozok szállítóját keresi.

ÜZLETI AJÁNLATOK – 2025. április

A kívánt együttműködés típusa szállítói szerződés.

(BRGR20250327010)

Textilipar és ruházati termékek, divatcikkek

Stílust, kényelmet és fenntarthatóságot megtestesítő babaruhák tervezésére szakosodott ír kkv babaruhagyártót és hímzési szolgáltatásokat nyújtókat keres. Az ügyfél a kezdetektől fogva elkötelezett olyan ruhadarabok tervezése mellett, amelyek nemcsak a gyermekkor szépségét és ártatlanságát ünneplik, hanem a modern családok értékeit is tükrözik – minőség, gondoskodás és környezettudatosság. (BRIE20250325017)

ICT

Az innovatív osztrák vállalat egy olyan online piactert hozott létre, ahol fenntartható termékeket kínálnak. Másrészt a platform célja, hogy a felhasználókat fenntartható életmódra ösztönözze, és tanácsokat adjon a fenntarthatóság témájában. A platform a fenntarthatóság és a fenntartható fogyasztás iránt érdeklődő fiatalabb célcsoportot célozza meg. Olyan gyártókat és értékesítési partnereket keresünk, akik szívesen kínálják termékeiket ezen az online piacteren (mindenféle terméket). (BRAT20250325002)

Egy német mérnöki vállalat innovatív szoftvermegoldásokat kínál, amelyek középpontjában a beágyazott rendszerek programozása áll az ipari igények kielégítésére. Olyan szabványosított kommunikációs interfészek használatával, mint az OPC UA és az MQTT, valamint hivatalos Umati-partnerként. A vállalat zökkenőmentes és biztonságos gépi kommunikációt biztosít, és hosszú távú projektet szeretne, és hosszú távú projektet szeretne, és hosszú távú projektet szeretne. (BRDE20250324013)

Egyéb

Egy német startup célja, hogy felszabadítsa az agrárerdészeti rendszerekben rejlő lehetőségeket az éghajlatvédelem és a CO₂-tárolás terén. Olyan hasonlóan gondolkodó európai partnerekkel, például projektekkal vagy kezdeményezésekkel, gazdálkodókkal, erdészeti és faipari vállalkozásokkal keresik az együttműködést, amelyek a fenntartható mezőgazdaságra, a biológiai sokféleség védelmére, a vidéki területek éghajlatváltozáshoz való alkalmazkodására, illetve a talajminőség javítására és az erózióvédelemre összpontosítanak. (BRDE2025031019)

Támogatott kiutazás az EU Industry Days-re

A 2025-ös **EU Industry Days** (EU Ipari Napok) **június 5-6-án** a lengyelországi **Rzeszów**-ban lesznek megtartva az Európai Unió lengyel elnökségének kiemelt eseményeként. Kamaránk a rendezvényre megfelelő számú érdeklődő esetén közös buszos kiutazást tervez a Magyar Kereskedelmi és Iparkamara támogatásával, a Vállalkozásfejlesztési projekt-

jében. A fő programon túl az eseményen több párhuzamos szekció is helyet kap. Többek között az EU innovációját bemutató kiállítás, melyen új innovatív termékek mutatkoznak be. Ezenkívül egy V4-es fókuszú dedikált partnerkereső területen a résztvevők előzetes egyeztetés szerint tárgyalásokat is lebonyolíthatnak a potenciális partnerekkel.

További információ és jelentkezés honlapunkon: <https://cskik.hu/esemenyek/tamogatott-kiutazas-az-eu-industry-days-re>

TECHNOLÓGIAI ÉS K+F PARTNERKERESÉSEK

Olasz kkv keres projekt-partnereket digitális platform kifejlesztésére szociális lakások energiahatékonysági irányításához

Egy középület-kezelő szoftvermegoldásokra szakosodott olasz kkv partnereket keres olyan együttműködési projekthez, amelynek célja egy fejlett platform létrehozása a szociális lakások energiateljesítményének optimalizálására. A projekt IoT, AI és Digital Twin technológiákat fog alkalmazni a fenntartható fogyasztás, a prediktív karbantartás és a dinamikus energiatanúsítás előmozdítása érdekében. (RD-RIT20250304008)

Osztrák vállalat hosszú távú partnereket keres (beszállítói szerződés) elektronikai eszközökhöz való (kiváló minőségű) műanyag házak kifejlesztéséhez.

Az innovatív rendszerekre szakosodott osztrák vállalat partnereket keres elektronikus eszközökhöz való műanyag házak kifejlesztésére és/vagy gyártására. Ezeknek a házaknak a biztonság és a funkcionalitás biztosítása érdekében meghatározott műszaki követelményeknek kell megfelelniük. A vállalat olyan partnereket keres, akik tapasztaltak a magas minőségű, fejlett tulajdonságokkal rendelkező műanyag házak fejlesztésében és/vagy gyártásában, azzal a céllal, hogy hosszú távú üzleti együttműködést alakítsanak ki beszállítói megállapodás formájában. (TRAT20250310002)

A szenzoros technológiával készült interaktív játékokra szakosodott német vállalat műszaki segítségnyújtással járó kereskedelmi megállapodás keretében fröccsöntő és elektronikai cégeket keres prototípusgyártásra.

A német start-up cég interaktív, szenzoros játszószoftvert fejleszt gyermekek számára, amely a játszószoftvegek jól ismert előnyeit interaktív történetekkel és hangjátékelemekkel kombinálja. A gyártási folyamat tervezésének és tesztelésének irányításához a vállalat olyan gyártópartnert keres, aki a prototípusgyártás/kisszériagyártás, a műanyag, a fröccsöntés, az elektronika és/vagy a műszaki/digitális/elektronikus textíliák területén szakértelemmel rendelkezik, kereskedelmi megállapodás keretében, technikai segítségnyújtással. (TRDE20250220021)

Tudományos K+F együttműködés az orvosi képalkotó analízis alkalmazások fejlesztése érdekében

Egy svéd startup cég olyan vizuális programozási platformot kínál és fejleszt, amelynek célja a fejlett képelemzés egyszerűsítése. Most orvosi egyetemek és kórházak, illetve egészségügyi technológiai cégek K+F szakembereit keresik partnerségre az orvosi képalkotó elemző alkalmazások fejlesztésében. (TRSE20250219008)



A szolgáltatás az Európai Bizottság és a Miniszterelnökség támogatásának köszönhetően díjmentesen érhető el.

Az ajánlatokhoz tartozó cég-adatokkal kapcsolatban az Ön vállalkozásadatainak megadásával (cégnév, cím, kontaktusok, telefonszám, e-mail cím, weboldal elérhetősége) bővebb információ kérhető az eenszeged@cskik.hu e-mail címen vagy a 62/554-250/147-es telefonszámon.

Köszöntjük új tagjainkat!

Alienline Kft. – Szeged
EduLingo21 Kft. – Gödöllő
Gulyás – Ép Magyarország Kft.
 – Kiskunlacháza
Handyman Komplex Kft.
 – Szatymaz
Innomedio Kereskedelmi és Szolgáltató Kft. – Szeged
IT Technic Kft. – Szeged
Janita István Attila
 – Hódmezővásárhely
Kisablak Kft. – Szeged
Maurer Motorpark Kereskedelmi és Szolgáltató Kft. – Domaszék
Miragro Kereskedelmi és Szolgáltató Kft. – Kistelek
Pannon Kávét Kft. – Gyöngyös
Raffai Diána – Zákányszék
Sánta Patrik Dániel
 – Csanytelek
Talent Service Bt. – Szeged
Varga Anikó Eszter – Szeged

Döntőben a vármegyei TORTACSODÁK

Az Egy Csepp Figyelem Alapítvány és a Magyar Cukrász Ipartestület új zsűrivel, idén is meghirdette a Magyarország Cukormentes Tortája versenyt. Ahogy az alapítvány közleményéből kiderül, idén sem volt hiány különleges alapanyagokból és kreatív elkészítési módokból. A bírálók Budapestén a Zila Kávéházban rendezett elődöntőn választották ki az öt továbbjutót az országos döntőbe, köztük két Csongrád-Csanád vármegyei cukrász tortáját:

• **Meggy Mandula Szimfónia** – Benczur Sándor, Kovács János, Marcipán Cukrászda – Hódmezővásárhely (Főbb ízek: meggy, mandula, málna)

• **Bíborköd** – Lawal-Papp Zsófia, Papp Cukrászda – Makó (Főbb ízek: feketeribizli, tökmag, angolkrém)

Emellett a Magyar Cukrász Ipartestület tizenkilencedik alkalommal meghirdette a „Magyarország Tortája” versenyt is, augusztus 20-ai nemzeti ünnepünk, államalapító Szent István ünnepe, Magyarország szimbolikus születésnapja köszöntésére. Az ipartestület közleménye szerint a 2025. évi versenyt a „Dobostorta 140” témakörben hirdették meg – Dobos C. József hungarikumnak számító tortája ugyanis idén ünnepli megjelenésének 140. évfordulóját. Az

öt döntős között idén is van két vármegyei érdekeltségünk:

• **Aranyliget** – Papp Dániel – Papp Cukrászda, Makó

• **Napsugár** – Novák Ádám és Hal-ler-Dovalovszki Barbara – REÖK Kézműves Cukrászda és Kávéház, Szeged

Szöke Zoltán, a Magyar Cukrász Ipartestület



vármegyei vezetője, a hódmezővásárhelyi Szöke Cukrászda tulajdonosa gratulációját fejezte ki a résztvevőknek. Hajrá Csongrád-Csanád vármegyei kollégák! – jegyezte meg.

Mindkét verseny esetében júniusban választja ki a zsűri a nyertest. A két tortát augusztus elején ismerheti meg a nagyközönség, és augusztus 19-étől az ország számos cukrászdája árusítja majd.

Ügyfélszolgálati irodáink nyitvatartása, elérhetőségei

Kamaránk ügyfélszolgálatain kollégáink a következő szolgáltatásokkal várják az érdeklődő vállalkozások képviselőit: Többek között jogi, gazdasági és szakképzéssel kapcsolatos kérdésekben, illetve pályázati információkért fordulhatnak hozzánk. Rendezvényeink lehetőséget nyújtanak a vállalkozásokat érintő aktuális tudnivalókhoz való hozzájutáshoz, és az üzleti kapcsolatépítésre. Továbbá, ügyintézőinknél érdeklődhet a Demján Sándor Programról és a hozzá kapcsolódó Széchenyi Kártya Programról. Térségi irodáink a Vállalkozásfejlesztési projekt finanszírozásával működnek (VF/44/5/2023).

Szeged, Párizsi krt. 8–12.

62/554-250

info@cskik.hu

Hétfő-péntek: 9:00–12:00

Hétfő és szerda: 13:00–16:00

Hódmezővásárhely, Lánc utca 7.

62/653-742

hmvhely@cskik.hu

Hétfő, szerda: 9:00–12:00, 13:00–16:00

Péntek: 9:00–12:00

Szentes, Budai Nagy Antal utca 6.

30/388-7429

szentes@cskik.hu

Hétfő, szerda: 9:00–12:00, 13:00–16:00

Péntek: 9:00–12:00

Makó, Deák Ferenc utca 29., fsz. 7.

(bejárat a Pulitzer sétány felől)

30/534-0821

mako@cskik.hu

Kedd, csütörtök:

13:00–16:00

Péntek: 10:00–12:00

Csongrád, Fő utca 19–21. • 30/402-0578

csongrad@cskik.hu

Kedd: 9:00–14:00

Csütörtök: 9:00–12:00 13:00–16:00

Mórahalom, István király út 1.

30/792-3910

morahalom@cskik.hu

Hétfő: 9:00–12:00, 13:00–16:00



Az ügyfélfogadási rend a meghirdetettől eltérhet. Személyes megkeresés előtt aktuális információkról legyenek szívesek tájékozódni a cskik.hu/kapcsolat oldalon, vagy keresse kollégánkat e-mailben vagy telefonon.

Az alábbi esetekben kérjük, továbbra is elsősorban telefonon, vagy e-mailben keressék munkatársainkat:

Egyéni vállalkozók tájékoztatása: tajekoztatas@cskik.hu, 62/554-250/3-as hívószám

Kamarai nyilvántartásba vétel: regisztracio@cskik.hu, 62/554-250/2-es hívószám

Kérjük Ügyfeleinket, hogy kizárólag egészséges és tünetmentes állapotban látogassák Kamaránk szegedi és képvisleti irodáit.