

KAMARAI FUTÁR

XXXI. évfolyam 2025. október

A CSONGRÁD-CSANÁDI KERESKEDELMI ÉS IPARKAMARA LAPJA

KAPU A VILÁGRA

vállalkozások nemzetközi piacra jutását
segíti az ENTERPRISE EUROPE NETWORK



**FIX 3%-OS HITEL INDUL
A VÁLLALKOZÁSOKNAK (2. O.)**

TŐKEBEVONÁS VAGY HITEL? (3-4. O.)

**DRÓNOKÉ A JÖVŐ
- EGYÜTTMŰKÖDÉSI LEHETŐSÉGEK
A VÉDELMI IPARBAN (5. O.)**



**ŐZE PÉTER AZ EEN ÚJ DÉL-ALFÖLDI
KÖVETE (6-7. O.)**

**EUROSKILLS 2025
- 4 ARANY, 2 EZÜST, 5 BRONZ (8. O.)**

**KAMATMENTES FORRÁS
A KAMARA PÉNZÜGYI ALAPJAIBÓL (11. O.)**

A Széchenyi Kártya Program összes hitelterméke mostantól alacsony kamatokkal érhető el

FIX 3 SZÁZALÉKOS HITEL indul a vállalkozásoknak

Fix 3%-os kamatozású hitelkonstrukció indul a magyar kis- és középvállalkozások számára, akár 500 millió forintos kerettel, a tervek szerint október 6-ától – jelentette be a miniszterelnök október 4-én Budapesten, a Nagy Elekkel, a Magyar Kereskedelmi és Iparkamara elnökével közösen tartott sajtótájékoztatón.

A kormány gazdasági stratégiáját négy pontban összegezte Orbán Viktor: a saját otthonteremtéshez nyújtott 3 százalékos hitel, a vállalkozásoknak nyújtandó hasonló hitel, a családok adócsökkentése és emellett a vállalkozásokat célzó adócsökkentések. Most a második pillérről van szó: hogyan tudjuk a magyar vállalkozásokat olyan hitelhez juttatni, amelyet könnyen igénybe vehetnek, jelentős segítséget nyújt a számukra, nem bürokratizált, szabad felhasználású, a kamata fix, tehát a főlvétele nem jelent beláthatatlan kockázatot a vállalkozások számára, és eljuttatása a vállalkozókhoz egy kitaposott ösvényen keresztül történik, mert már van egy mechanizmus – fejtette ki a miniszterelnök.

Ez a gyakorlatban azt jelenti, hogy október 6-ától a Széchenyi Kártyával elérhető minden hiteltermék kamatát levisszük 3 százalékra. Ez elsősorban a kkv-knak nagy segítség, mivel rugalmasan igényelhető, szabadon felhasználható – mondta a kormányfő. Kérdésre válaszolva a program költségvetési hatásairól azt mondta: a Széchenyi Kártya rendszer támogatására idén 250 milliárd forintot fordítanak az új hitelkonstrukcióval együtt, 2026-ban pedig

320 milliárdot, ezen belül mintegy 60 milliárd az, ami a fix 3 százalékos hitelre vonatkozik.

Nagy Elek szerint a mostani bejelentés is azt mutatja, a vállalkozói szféra és a kormányzat közötti együttműködésből milyen gyümölcsöző eredmények szülehetnek, ha a vállalkozói igényeket el tudják juttatni a döntéshozókhoz. Az MKIK egy átfogó, nagy kamarai ökoszisztémát szeretne létrehozni, ennek része a kormányzattal való együttműködés kiterjesztése – tette hozzá.

A kamarai elnök arról is beszélt, hogy

a Nemzetgazdasági Minisztériummal a vállalkozásokat érintő adócsökkentési és vállalkozásbarát finanszírozási programokon, az Igazságügyi Minisztériummal pedig adminisztrációcsökkentési tervekben dolgoznak, továbbá egy mesterséges intelligencia alapú jogszabálykeresőt is kidolgoztak, amelynek tesztelése folyamatban van, és várhatóan a jövő év elején indulhat élesben.

Ami pedig a Széchenyi Kártya Programot illeti, az összes hitelterméken elérhető alacsonyabb kamatok jelentős forrásokat hagynak a vállalkozásoknál, amelyeket beruházásokra és fejlesztésekre fordíthatnak, a magyar GDP növekedését is támogatva ezzel – hangsúlyozta az elnök.

Legalább 150 millió forint

A kkv-k számára hétfőtől elérhető FIX 3%-os kamatozású új finanszírozási csomag a Széchenyi Programon belül biztosítja, hogy minden választható terméknel legalább 150 millió forint értékű forrás álljon rendelkezésre vállalkozásonként.

A konstrukció részletei:
1. Likviditási típusú hitelek:

- Folyószámlahitel Max+: 1-250 millió Ft
- Turisztikai kártya: 1-250 millió Ft
- Likviditási Max+: 1-250 millió Ft

2. Beruházási típusú finanszírozások:

- Beruházási Max+: 1-500 millió Ft
- Lízing Max+: 1-500 millió Ft
- Mikrohitel: 1-150 millió Ft
- Agrár Beruházási: 1-500 millió Ft

(Forrás: MTI)



FORRÁSSZERZÉS A CSONGRÁD-CSANÁDI KERESKEDELMI ÉS IPARKAMARÁVAL

Igényeljen Széchenyi Kártya Program MAX+ vállalkozói hitelt Szegeden és térségi irodáinkban!

FIX 3%-OS KAMATOZÁSÚ KONSTRUKCIÓK:

- Széchenyi Kártya Folyószámlahitel Max+
- Széchenyi Likviditási Hitel Max+
- Széchenyi Mikrohitel Max+
- Széchenyi Lízing Max+
- Széchenyi Beruházási Hitel Max+

EGYÉB KAMATOZÁSÚ KONSTRUKCIÓK:

- Széchenyi Beruházási Hitel Max+ "ZÖLD" alkonstrukció fix 1,5%-os kamattal
- Agrár Széchenyi Kártya: egy havi BUBOR-ral megegyező %
- Széchenyi Lízing Max+ fix 4,5%-os kamattal új, tisztán elektromos meghajtású személygépkocsi vásárlásához

TOVÁBBI INFORMÁCIÓ:

CSKIK.HU, SZKARTYA@CSKIK.HU, 62/554-264



Kamarai Futár Gazdasági információs és üzleti havilap. Kiadja a Csongrád-Csanádi Kereskedelmi és Iparkamara. Szeged, Párizsi krt. 8-12. Tel.: 62/554-250. E-mail: info@cskik.hu. Felelős kiadó: dr. Tráserné Oláh Zsuzsanna. Főszerkesztő: Örfi Ferenc. A szerkesztőbizottság tagjai: Horváth Gábor Zsolt, Kiss Anna, Körmöczy Eszter, Dr. Kókuti Attila, Lászlóné Tanács Edina, Palotás Sándor, Török László. Nyomás: Litofilmm Kft. ISSN szám: HU ISSN 1219-7289

Szegedre ért a Portfolio és a Kavosz közös országjárása

TŐKEBEVONÁS vagy/és HITEL?

– finanszírozási megoldások vállalkozásoknak

A hazai vállalkozások finanszírozási szokásai még mindig erősen kockázatkörülők, miközben egyre nagyobb az igény a hitel- és tőkeprogramok iránt is – derült ki a Portfolio és a Kavosz közös országjárásának szegedi állomásán. A rendezvényen a kamarák és a VOSZ vezetői mellett pénzügyi szakértők és vállalkozók vitatták meg a kkv-k előtt álló lehetőségeket és kihívásokat, kiemelve: a hitel- és tőkefinanszírozás nem versenytársai, hanem sokszor kiegészítői egymásnak.

A Portfolio és a Kavosz közös országjárásának szegedi állomásán Dr. Kókuti Attila, a Csongrád-Csanádi Kereskedelmi és Iparkamara elnöke köszöntőjében a kamara érdek-képviselési szerepének felértékelődésére és a tudásalapú működés fontosságára hívta fel a figyelmet. A közel 1200 önkéntes taggal és 36 ezer regisztrált vállalkozással az ország második legnagyobb kamarájaként a szervezet aktívan részt vesz a vállalkozások támogatásában, többek között a Demján Programban és a Széchenyi Kártya Programban, de emellett a kamara saját, kamatmentes hitelprogramot is működtet.

A rendezvényen a VOSZ megyei elnöke, Sipos Tamás is köszöntötte a résztvevőket, kiemelve a vállalkozói közösség együttműködésének és tapasztalatcseréjének jelentőségét. Hangsúlyozta, hogy a Széchenyi Kártya Program nem csupán pénzügyi segítséget jelent, hanem biztonságot és támogatást nyújt a vállalkozóknak, hogy bátrabban tervezhessenek és növekedhessenek. Új lehetőségeket lát ő is a Demján-programban. Vörös-Gubicza Zsanett, a VOSZ szolgáltatási és projekt igazgatója a szervezet legújabb kezdeményezéseit és eredményeit ismertette a rendezvényen. Ahogy elmondta, az elmúlt időszakban számos új programot indítottak, köztük az energetikai és HR-szekciót, valamint a VOSZ-PORT alkalmazást, amely elnyerte az Európai Vállalkozásfejlesztési díjat is.

A reálgazdaság „megyei elöl”

A Magyar Kereskedelmi és Iparkamara alelnöke, dr. Balog Ádám a konferencián beszélt a reálgazdaság és pénzgazdaság viszonyáról, valamint a hazai kkv-k finanszírozási helyzetéről.

„Azok a gazdaságok szoktak sikeresek lenni, ahol a reálgazdaság megye elöl, és a pénzgazdaságnak megvan egy nagyon közeli, de másodlagos funkciója” – emelte ki előadásában.

A szakember szerint a Széchenyi Kártya Program fontos eszköz a kkv-k finanszírozáshoz jutásának biztosítására, tekintve, hogy jelenleg a hazai



kkv-k hiteleinek közel 50%-át a KA-VOSZ-programokon keresztül nyújtják.

A vállalkozások fejlesztési céljai között az ingatlanvásárlás és -felújítás mellett egyre nagyobb az igény az energiahatékonysági és IT-beruházásokra is, ezek finanszírozása azonban kihívást jelent a bankok számára.

Dr. Balog Ádám kiemelte, hogy dolgoznak új termékek kifejlesztésén olyan területeken, ahol a piaci finanszírozás nem működik megfelelően, például mikrohitelzés, agrárfinanszírozás és a faktoring piac fejlesztése terén. Ezekről a tervekről várhatóan hamarosan konkrétumokat is be tudnak majd mutatni.

A Magyar Kereskedelmi és Iparkamara által indított Demján Sándor Tőkeprogramról elmondta, új lehetőséget kínál a magyar kis- és középvállalkozások számára. A program 100 milliárd forintos keretösszeggel rendelkezik, és cégenként 100-200 millió forint közötti finanszírozást biztosít.

Tőkefinanszírozás – nem szólnak bele a cégek üzleti döntéseibe

A tőkeprogram előnyeit részletesen

Ács Zoltán, a Magyar Fintech Szövetség elnöke és az MKIK Tőkealap-kezelő vezérigazgató-helyettese ismertette.

„A tőkefinanszírozásnál sokkal inkább a cég jelenét és jövőjét próbáljuk meg minősíteni és beértékelni. Megnézzük a vállalkozó terveit, álmait, és azt próbáljuk meg felmérni, hogy a cégben lévő kompetencia mire képes” – összegezte.

A finanszírozás módja egy 1%-os tulajdonrész megszerzése a célvállalatban, amihez egy 5%-os kamatozású tulajdonosi hitel társul. A hitel futamideje 6 év, és csak a kamatot kell évente fizetni, a tőkerészt a futamidő végén kell egy összegben visszafizetni.

A program elsősorban beruházási célokat támogat, de az összeg 50%-a forgóeszköz-finanszírozásra is fordítható, így pedig olyan célokra is felhasználható, amelyekre más források nehezen elérhetők, például cégfelvásárlásra vagy vezetői kivásárlásra.

A finanszírozásról háromszintű minősítési rendszer alapján döntenek: 40%-ban múltbeli pénzügyi adatok, 30%-ban a kamara munkatársainak értékelése és 30%-ban a program szakértőinek véleménye alapján.

A döntési folyamat viszonylag gyors, optimális esetben akár 6 hét alatt megtörténhet a folyósítás.

Jelenleg a program főként budapesti cégeket ért el, de a tőkealap szeretné, ha több vidéki vállalkozás is élne a lehetőséggel – jelentette ki Ács Zoltán. Külön kihangsúlyozta, hogy az 1%-os tulajdonrész ellenére nem szólnak bele a cégek üzleti döntéseibe, és átlátható együttműködést biztosítanak.

Túl óvatosak a magyar vállalkozások

A magyar vállalkozások pénzügyi tudatossága és finanszírozási szo- ➤



➤ kásai jelentős fejlődési potenciált rejtenek magukban – derült ki az eseményt záró szakmai beszélgetésen, ahol a hazai finanszírozási piac szakértői osztották meg tapasztalataikat. A panelbeszélgetésen Ács Zoltán és Balog Ádám mellett részt vett Halápi Dóra, a Halápi Ivcics Ügyvédi Társulás partnere, valamint Kaszás Anikó, a Solve Electric Technologies Kft. ügy-



vezetője. A szakértők egyetértettek abban, hogy a devizahiteles válság generációs traumát okozott, ami még ma is érezteti hatását a finanszírozási döntésekben. A magyar vállalkozások jelentős része túlzottan óvatos a külső finanszírozással kapcsolatban, amit jól mutat, hogy a vállalati betétállomány mintegy 9000 milliárd forint, míg a hitelállomány csak 6000 milliárd körül mozog.

A magyar vállalkozások finanszírozási lehetőségei között két fő irány különböztethető meg: a hitelalapú és a tőkealapú finanszírozás. Ács Zoltán a Demján Sándor Tőkeprogramot mutatta be, míg Balog Ádám a hitelprogramok előnyeit részletezte. A szakértők szerint a két finanszírozási forma nem feltétlenül versenytársa egymásnak, sokkal inkább kiegészíthetik egymást. Mint elmondták, „léteznek olyan beruházási célok és körülmények, amikor a két termék valóban versenytársaként jelenik meg, és ilyenkor érdemes mérlegelni, melyik bizonyul megfelelőbbnek. Ugyanakkor sokkal gyakoribbak azok a helyzetek, amikor inkább kiegészítik egymást”.

A tőkefinanszírozással kapcsolatos vállalkozói féllemekkel kapcsolatban Halápi Dóra megjegyezte, amellyel, hogy a finanszírozó 1%-os tulajdonrésze nem jelent beleszólást az üzleti döntésekbe, a kapcsolat bármikor megszüntethető a tulajdonosok vételi jogának gyakorlásával.

Kérdőjelek a magyar gazdaságban

Beke Károly, a Portfolio elemzője szerint a magyar gazdaság jelenleg egy elhúzódó, bizonytalan és kiszámíthatatlan környezetben, úgynevezett „permakrízis” állapotában van, és – utalva a 2025-re várható növekedési számok fokozatos leértékelésére – a kilátások sem biztatók.

Az elemző szerint kérdéses, hogy ciklikus vagy strukturális problémákkal áll-e szemben a magyar gazdaság. A ciklikus problémák mellett szól, hogy várhatóan lesz élénkítő európai gazdaságpolitika, csökkent a vámháborúval kapcsolatos bizonytalanság, és nagy ex-

portkapacitások lépnek be a magyar gazdaságba (pl. CATL, BMW, BYD beruházásai). Ugyanakkor strukturális kihívásokat jelentenek a blokkosodás, a kereskedelmi protekcionizmus, az európai gazdaság versenyképességi problémái, valamint a járműipar átalakulása. Az elektromos autózásra való átmenet is lassabb a vártnál.

Beke Károly kitért a forint helyzetére is. Az euró-forint árfolyam nemrég törte át az alsó trendvonalat, ami a gazdaságpolitika váltását jelzi: a kormány és a jegybank is kifejezetten erősebb forintot szeretne.

Gyors és rugalmas

Kaszás Anikó, aki maga is igénybe vette a tőkeprogramot, elmondta, hogy számukra nem a tulajdonrész átadása volt a fő szempont a döntésnél: a Solve Electric Technologies Kft. ügyvezetője szerint a tőkefinanszírozás mellett szólt a gyorsaság és a rugalmasság, különösen az elektro-

nikai iparágban, ahol ezek kritikus tényezők.

„A magyar cégeknek az elektronikai iparágban egyetlen egy lehetőségük van, rés piac specialisták lesznek, tehát olyan területet szemelnek ki maguknak, ami a nagyoknak kicsi, neki meg éppen elég a fejlődésre” – fogalmazott.

A finanszírozási döntés meghozatalánál a szakértők szerint is érdemes figyelembe venni az iparági sajátosságokat és kockázati tényezőket.

Amennyiben például egy vállalkozás a digitalizáció, a mesterséges intelligencia vagy más, immateriális javakat előállító szektorban működik, célszerűbb a tőkefinanszírozás felé fordulni, mivel ezen piacok bizonytalansága jellemzően magasabb. Ezzel szemben, ha egy cég például már több, jól bejáratott gyárat épített – ahol az üzleti folyamatok és a várható eredmények nagyfokú előre láthatósággal bírnak –, akkor valószínűleg a hitelfinanszírozás jelenthet optimálisabb megoldást.

A beszélgetés végén a szakértők egyetértettek abban, hogy a magyar vállalkozások finanszírozási igényei általában reálisak, de fontos, hogy a megfelelő célra a megfelelő finanszírozási formát válasszák. A szakértők hangsúlyozták, hogy mind a hitelalapú, mind a tőkealapú finanszírozási lehetőségek országos lefedettséggel elérhetők a magyar vállalkozások számára.

TOP 100 GAZDASÁGI KONFERENCIA

2025. OKTÓBER 16., 14:00
SZENT GELLÉRT FÓRUM

Átalakulás előtt áll térségünk gazdasága, éppen ezért a vármegye legnagyobb gazdasági eseményén előadást hallhatnak:

- a kkv-k fejlesztési lehetőségeiről,
- a stratégiai alkalmazkodásról,
- a kamarai reneszánszról,
- a régió gazdasági aktualitásairól,
- és a globális piaci trendekről.

Eseményünkön bemutatjuk az idei TOP100 gazdasági kiadványunkat is!

**A HOLNAP GAZDASÁGÁT
MA FORMÁLJUK – CSATLAKOZZON!**

RÉSZLETEK: WWW.CSIK.HU



Az esemény a Magyar Kereskedelmi és Iparkamara támogatásával a 2024-2025. évi, NGM_SZERZ/173/3/2024_CSIK/1 számú Vállalkozásfejlesztési projektben valósul meg.

A védelmi iparhoz kapcsolódó együttműködési lehetőségekről tanácskoztak Csongrádon

DRÓNOKÉ a jövő



A védelmi ipar nemcsak biztonsági, hanem gazdasági és innovációs szempontból is kiemelt jelentőségű. A Csongrád-Csanádi Kereskedelmi és Iparkamara csongrádi térségi elnöke, Bozó Tamás kezdeményezésére október 2-án, Csongrádon szakmai rendezvényt szervezett, amelynek célja a honvédelmi szektor és a térségi vállalkozások közötti együttműködési lehetőségek bemutatása, a párbeszéd ösztönzése és az innovatív megoldások integrálása volt.

– A védelmi ipar nem csupán nemzetgazdasági kérdés, hanem innovációs motor. Éppen ezért térségünk fejlődése szempontjából rendkívül fontos, hogy kapcsolódási pontokat találjunk a honvédelem és az ipar között, részesei legyünk a beszállítói hálózatoknak és kölcsönös partnerséget alakítsunk ki – mondta el október 2-án, Csongrádon Gellért Ákos, a Csongrád-Csanádi Kereskedelmi és Iparkamara alelnöke.

A szakmai rendezvény célja az volt, hogy elősegítse a párbeszédet a védelmi szektor szereplői és a gazdaság más területei között, ösztönözze az innovatív megoldások integrálását, valamint bemutassa a védelemhez kapcsolódó együttműködési lehetőségeket. – Sokkal nagyobb azoknak a vállalkozóknak a köre, akik kapcsolódni tudnak a szektorhoz, mint azt elsőre gondolnánk. Ezért szervezte meg a kamara a szakmai délelőtti, és ezért működik a Magyar Kereskedelmi és Iparkamarában a védelmi klaszter – tette hozzá az alelnök.

Az eseményt megtisztelte jelenlétével Bedő Tamás Albert, Csongrád polgármestere is, aki szerint nem elég a szándék, vállalkozók és képzett munkaerők kelljenek ahhoz, hogy újra legyen hadipara hazánkban, és az ország önellátóvá váljon.

Ahol állandó a fejlesztés és innováció

A haderőfejlesztésről és a védelmi ipar jelenéről Deme László, a Honvédelmi Minisztérium védelmi tervezését, beszerzéseket és innovációért felelős



helyettes államtitkára beszélt, aki közölte, ez a terület állandó fejlesztés és innováció alatt áll, ezért dolgozta ki a kormány 2015-ben a haderő-fejlesztési programját, melynek egyik fő célja a védelmi ipar újjáélesztése hazánkban. – Ezért vállalta az állam, hogy 2024-ben a GDP 2 százaléka haderőfejlesztésre és –fenntartásra fordítódik. Ugyanakkor ezt már 2023-ra sikerült elérni. A legújabb vállalása az, hogy 2030-ra a GDP 5 százaléka a védelmi szektoré, a honvédelemé lesz. Ez hatalmas összeg, ehhez már most a GDP 3,8 százalékát erre a célra kellene fordítani – osztotta meg a részleteket.

Deme László szerint az alapok megvannak itthon, de tudni kell csatlakozni az új trendekhez, így a digitalizáció, a mesterséges intelligencia, a lézertechnológia, valamint a szoftver- és hardverállomány kapcsán is. Úgy véli, a jövő a drónoké, amelyeket nagy számban alkalmaznak, különböző típusokat használva, ezért fontos, hogy itthon is megtaláljuk a gyártási lehetőségeit. – Ehhez megfelelő képességű rendszereket kell tudni felállítani megfelelő vállalatokkal, tehát gyártó és karbantartó cégekre is szükség lesz. Fontos, hogy a védelmi ipar fejlesztésének részei legyenek a szakképzési centrumok és az egyetemek is, hogy az igényeknek megfelelően képzett fiatalok kerüljenek ki az iskolából – magyarázta.

Új beszállítókra és képzőhelyekre is szükség van

A védelmi ipari együttműködési lehetőségeiről Szolnoki Szabolcs, a Nemzetgazdasági Minisztérium technológiáért, űriparért és védelmi iparért felelős helyettes államtitkára tar-

tott előadást. Jelezte, a források mértéke jelentős mértékben növekszik azért, hogy a magyar védelmi ipar fejlődni tudjon, de az új beszállítókra és az új képzőhelyekre is szükség van.

– Arra törekszünk, hogy amikor haderőfejlesztés történik, akkor ne külföldi cégekkel, más országból érkezett gyártmányokkal történjen, hanem hazai fejlesztés legyen, vagy legalábbis megkeressük a hazai fejlesztési lehetőségeket. Kutatásokra, fejlesztésekre, új részegységek kialakítására is szükség van, ebben szeretnénk iránytűt mutatni a vállalkozásoknak – emelte ki.

Szolnoki Szabolcs szerint érdemes a kapcsolódási lehetőségeket keresni, hiszen nem csupán anyagi befektetést jelent, hanem business modellt, nagyon jelentős know-how-t.

Hálózathoz érdemes kapcsolódni

A kamara eseményén előadást tartott, a Magyar Védelmi Exportügynökség Zrt. vezérigazgatója, Pachner Róbert is, aki az ügynökség szerepéről és küldetéséről beszélt, és azt tanácsolta a vállalkozóknak, hogy kapcsolódjanak be a hálózatukba, ha jelentős szerepet szeretnének vállalni a magyar hadiipari fejlesztésekben. Réti Kristóf, a 4iG Űr és Védelmi Technológiák Zrt. üzletfejlesztési vezetője a privát szektor nemzeti védelmi iparban betöltött szerepéről adott számot, míg Kurusa Ádám, az AFT-Hungary Kft. ügyvezető igazgatója nemzetközi tapasztalatairól számolt be, valamint arról, hogy a védelmi szektorban miért lehet hatalmas jelentősége a MIM-technológiának.

Az esemény a Magyar Kereskedelmi és Iparkamara támogatásával a 2024-2025. évi, NGM_SZERZ/173/3/2024_CS-KIK/1 számú Vállalkozásfejlesztési projektben valósult meg.



KAPU A VILÁGRA – vállalkozások nemzetközi piacra jutását és fejlődését segítik

Őze Péter az ENTERPRISE EUROPE NETWORK új dél-alföldi követe

Szeptember 24–26. között Székesfehérvár adott otthont az idei Enterprise Europe Network (EEN) All-Staff Trainingnek, amelyet a Fejér Vármegyei Kereskedelmi és Iparkamara szervezett. A háromnapos találkozón közel 90 szakember vett részt az ország

minden pontjáról, hogy közösen építsék tovább a hazai kkv-kat támogató szolgáltatási hálózatot. A rendezvény szakmai programjai – panelbeszélések, workshopok és vállalati látogatások – mellett idén is sor került az új EEN Követek ünnepélyes avatására, amely a konferencia egyik legkiemelkedőbb pillanata volt.

Az új és régi követek egyaránt azt jelzik: az EEN nem csupán egy hálózat, hanem élő közösség, amely hiteles vállalkozói példákon keresztül mutatja meg, hogy a nemzetközi piacra lépéshez és az innovációhoz valódi támogatás érhető el.

Az új követek személye mindig üzenet: a hálózat munkája aktív és dinamikus, és valódi értéket teremt a kkv-k számára. Idén a dél-alföldi régió EEN Követi címét **Őze Péter, MAURER Gép Kft. ügyvezetője**, a Csongrád-Csanádi Kereskedelmi és Iparkamara követe kapta.



Őze Pétert (jobbról) a dél-alföldi régió új EEN Követévé avatták.

A mostani követek között természetesen kiemelt figyelmet kaptak a már korábban kinevezett, tapasztalt nagykövetek is. Róluk és az új követről bővebben is olvashat összeállításunkban.



Zödi-Sipos Mária, aki 2017 óta követ, aktív szakmai szereplőként is jelen volt az országos találkozón, az első napon tartott kerekasztal-beszélgetésben a digitális innováció és startup világ lehetőségeiről osztotta meg tapasztalatait.

EEN KÖVETEINK

2013-2025

A hazai Enterprise Europe Network a nemzetközi hálózatban elsőként vezette be a követi programot. A kezdeményezés célja, hogy a szolgáltatásokat rendszeresen használó, elégedett ügyfelek jó példájukon keresztül juttassák el további vállalkozókhoz az EEN híret, ezzel elősegítve, hogy minél többen élhessenek a hálózat biztosította lehetőségekkel. A konzorciumi partnerek rendre saját ügyfélkörükből választanak új követet, ezzel biztosítva az országos lefedettséget. A követek mandátumuk lejárta után is segítik az üzletfejlesztési szervezet munkáját, így továbbra is a dél-alföldi régió követe: dr. Letoha Tamás, a Pharmacoidea Kft. ügyvezetője; ifj. Palotás Sándor, a Déli-Farm Kft. ügyvezetője, Zödi-Sipos Mária, a CreatIT Kft. ügyvezetője, Gyimesi László, a Mystic Nails Hungary ügyvezetője, és mostantól Őze Péter, a MAURER Gép Kft. ügyvezetője.

DR. LETOHA TAMÁS

Pharmacoidea Kft. – ügyvezető igazgató

– Az Enterprise Europe Network nagyköveti szerep a Pharmacoidea számára elsősorban a kutatás-fejlesztési tevékenységekben hozott kézzelfogható előnyöket. A nemzetközi együttműködések erősödésével szélesebb körben váltak hozzáférhetővé azok a tudományos és ipari partnerek, akik révén új kutatási irányokat nyithat-



tunk meg. Az EEN nagyköveti státusz tehát nemcsak a nemzetközi láthatóságunkat növelte, hanem érdemben támogatta a vállalat innovációs kapacitásának és K+F eredményességének erősödését.

Dr. Letoha Tamás elsőként lett EEN követ, 2013-ban avatták fel.

A Pharmacoidea Kft. egy szegedi biotechnológiai vállalat, amelynek orvosokból és molekuláris biológusokból álló kutatócsoportja Dr. Letoha Tamás vezetésével



Üzletfejlesztés karnyújtásnyira

gyógyíthatatlannak tartott kórképek ellenszereire keres megoldást innovatív gyógyszerjelöltek, sejterápiák és nagy hozzáadott értékű funkcionális élelmiszer-termékek formájában. Fejlesztéseik nyomán indult el az Alzheimer-kór és az azzal rokon betegségekhez vezető molekuláris elváltozások megakadályozására alkalmas funkcionális élelmiszerek gyártása és forgalmazása MentalFitől márkanéven. A cég számos díjjal rendelkezik, jelenleg az Alzheimer-kór elleni új diagnosztikai eljárásával bekerült a Reuters Events Gyógyszeripari Díjának döntősei közé, „A Legértékesebb Tudományos Áttörés/Felfedezés Díj” kategóriában, valamint „Innovatív Márka” kategóriában ismét Magyar Brands 2025 díjazott lett.

PHARMACOIDEA

Ifj. PALOTÁS SÁNDOR

Déli-Farm Kft. – ügyvezető

Ifj. Palotás Sándor, az agrár üzletágban Magyarországon vezető szerepet betöltő szegedi székhelyű Déli-Farm Kft. ügyvezetője. Az állattenyésztéssel kapcsolatos ➤

➤ takarmányozási és tenyésztési szaktanácsadással, valamint az ehhez kapcsolódó állattartási eszközök forgalmazásával foglalkoznak. Ehhez viszonteladói hálózatot is kiépítettek, így a végfelhasználókat többféleképpen is el tudják érni. A társaság számára fontos, hogy a fejlődést innovatív eljárások bevezetésével biztosítsák. Terveiket és elképzeléseiket kutatásfejlesztéssel, valamint pályázatok segítségével valósítják meg.

2015 óta tevékenykedik az Enterprise Europe Network magyar konzorciumában a dél-alföldi régió követe.



ZÓDI-SIPOS MÁRIA CreatIT Solutions Kft.

– ügyvezető

– Az EEN hálózata véleményem szerint kiemelkedik a kkv-szektor támogató szervezetek közül mind rugalmasságában, mind ember-



közelségében és kedvességében. Gyors, hatékony, releváns információkat kaptam tőlük minden esetben, amikor segítségért fordultam hozzájuk: legyen szó akár nemzetközi vásáron való megjelenésről, nemzetközi piacra lépéssel kapcsolatos piackutatáshoz adatgyűjtésről vagy akár az EU-s közbeszerzéseken való induláshoz szükséges alap információk megszerzéséről. Azt gondolom, hogy ilyen támogató közeg kevés érhető el ma Magyarországon, így mindenképpen javaslom az EEN irodákkal való kapcsolatfelvételt minden olyan vállalkozásnak, aki nemzetközi terjeszkedésben gondolkodik, legyen szó konkrét igényekről, elképzelésekről vagy akár csak információgyűjtésről. 2017 óta vagyok az Enterprise Europe Network dél-alföldi követe.

– A 2009 óta működő vállalkozásunk egyedi szoftverfejlesztéssel foglalkoz-

zik, de nem vagyunk tipikus fejlesztői csapat: nem csak fejlesztünk, hanem az ügyféllel közösen gondolkodunk, tervezünk, koncepciót gyártunk, projektmenedzsmenttel támogatjuk az előrehaladást, és ha kell, karban is tartjuk a ránk bízott rendszereket. Ezek az egységeink a csapaton belül szoros együttműködésben dolgoznak, így egy kézben tudjuk kiszolgálni ügyfeleink szerető igényeit.

– Két fő iparágban dolgozunk: az egyik digitális marketing megoldásokat nyújt, olyan izgalmas és látványos technológiákkal, mint például a kiterjesztett valóság és a virtuális valóság. Tevékenységünk másik ága szervezeteknek, vállalkozásoknak segít a digitalizációban, komplex vagy egyszerűbb egyedi rendszereket fejlesztünk, jellemzően webes vagy mobil platformon. Minősített pályázati tanácsadók és beszállítók is vagyunk, legyen szó dobozos vagy egyedi vállalatirányítási rendszerről vagy AI- megoldás bevezetéséről.

Partnereink közt hazai és nemzetközi kis- és nagyvállalatok, multinacionális cégek, egyéni vállalkozások és startupok is vannak.



GYIMESI LÁSZLÓ

Mystic Nails Hungary Kft.
– ügyvezető

Ifj. Gyimesi László, a szegedi székhelyű Mystic Nails Hungary ügyvezetője, mellette számos vállalkozásfejlesztő rendezvény, exportorientált tréningek, egyetemi kurzusok, HR- és cégvezetési konferenciák és kereszttal-beszélgetések meghívott best practice előadója. Jelenleg csaknem 40 munkatársával együtt több, mint 25 országba exportálják saját márkás termékeiket Szegedről. 2007-es indulásukat követően 2 év múlva már export piacra léptek, jelenleg az árbevételük egyharmada külföldről származik. A kiemelkedő színvonalú termékek gyártása iránti elkötelezettségüket számtalan elismeréssel mellett 2019-ben Érték & Minőség Nagydíjjal, valamint az Év Széchenyi Vállalkozása Fődíjjal jutalmazták.



Emellett saját brandjük – a Mystic Nails – többszörös MagyarBrands-díjas márka, mely a mai napig egyedülálló ebben a szépségipari szegmensben. 2025-ben a nemzetközi piacon is egyedülálló innovációjuk, a bizonyítottan hipoallergén műköröm alapanyag termékcsaládjuk elnyerte az Inno d'Or – Év Innovációja Díjat és az Innovatív Márka díjat is.

2020 óta tevékenykedik az Enterprise Europe Network magyar konzorciumában a dél-alföldi régió követe.



ŐZE PÉTER

Maurer Gép Kft. – ügyvezető
Őze Péter 2025 szeptembertől a dél-alföldi régió új EEN Követe.

– A Maurer Gép Kft. számára az Enterprise Europe Network szolgál-



tatásai jelentős támogatást nyújtottak a nemzetközi piaci ügyfél kereséshez. A hálózat segítségével új ügyfelekkel kerültünk kap-

csolatba, valamint célzott partnerkeresési lehetőségeken keresztül együttműködési ajánlatokat kaptunk külföldről. Jelenleg is kapcsolatban állunk romániai, valamint chilei potenciális ügyfelekkel. Kiemelkedő tapasztalatunk volt a személyre szabott tanácsadás és a kamarai EEN rendezvényeken való részvétel, amelyek új üzleti lehetőségeket nyitottak meg számunkra. Az EEN-hálózatot olyan vállalkozásoknak ajánljuk, amelyek nyitottak az innovációra és külpia- terjeszkedésre – az EEN kollégái valós támogatást adnak ezek megvalósításához.

– Vállalkozásunk egy magyar gyártó és tervező, globális kitekintéssel rendelkező, élelmiszeripari technológiára specializálódott cég. Jelenleg több mint 70 országban működik kb. 6000 berendezésünk és gépünk, amelyeket különböző feladatokra és körülményekre szállítottunk. Büszkék vagyunk arra, amit elértünk a több mint 15 év alatt, az innovatív és megbízható termékeink minőségéért, továbbá a minden ügyfelünknek nyújtott támogatásra.



HATALMAS SIKERT arattak a magyar fiatalok Európa legrangosabb szakmai versenyén

4 arany, **2** ezüst, **5** bronz
és **5** kiválósági érmet

4 arany, 2 ezüst, 5 bronz és 5 kiválósági érmet hoztak haza a magyar fiatalok Európa legrangosabb szakmai erőpróbájáról, a szeptember 9–13. között a dániai Herningben megrendezett EuroSkills 2025 versenyről. Sikerük újabb bizonyítéka annak, hogy a magyar fiatalok tehetsége, szorgalma és szakmai tudása európai szinten is kiemelkedő. Összesítésben Magyarország a **4. leg-sikeresebb nemzet** lett – Svájc, Németország és Franciaország mögött az élmezőny legelején végeztünk. És amire még soha nem volt példa, egy teljes szakmacsoportot is megnyertek a magyar fiatalok, mégpedig az informatikát. Vármegyei fiataljaink közül Fűrj Ádám és Nagy Gergő páros mechatronikában bizonyult a harmadik legjobbnak.

589 versenyző 38 szakmában

A kilencedik alkalommal megrendezett eseményen 32 ország 589 versenyzője mérte össze tudását 38 szakmában, köztük a legmodernebb iparágakban és a hagyományos kézműves szakmákban egyaránt.

Magyarországot az MKIK szervezésében a WorldSkills Hungary program válogatottja képviselte, összesen huszonegy szakmában huszonhat fiatal versenyző állt rajthoz, akik bizonyították felkészültségüket és kreativitásukat az autószereléstől az ipari robotikán és szoftverfejlesztésen át egészen a fodrászatig és virágkötészetig.

Magyar éremeső

Európa legrangosabb szakmai versenyén 4 arany-, 2 ezüst-, 5 bronz- és 5 kiválósági érmet került magyar kézbe:

Stefán Kornél szoftverfejlesztő, Mrakovics Olivér webfejlesztő, a Simon Tamás–Téring Gergő informatikai rendszerüzemeltető duó és a Császai Sándor–Izsó Roland ipar 4.0 páros nyert aranyérmet.

Ezüstérmet Kovács Lajos fodrász és a Liszi Márk–Kápolnás Bence János ipari robotika páros, bronzérmet pedig a szegedi Fűrj Ádám–Nagy Gergő mechatronika duó, Sutus Henrietta virágkötő, Tánczos Bence autószerelő, a Bartl Balázs Ernő–Kampel Ádám kertépítő kettős és Funnell Amy Anne grafikus nyert Herningben.

Mellettük kiválósági érmet nyert Németh Gergő festő, díszítőfestő, Vörös Balázs víz-, gáz- és fűtésszerelő, Hegyi Eszter szépségápoló, Losonczy Péter villanszerelő, Mihálicz Martin bútorasztalos.

A verseny történetében ez az egyik legjobb magyar szereplés, korábban még soha nem fordult elő, hogy hazánk fiataljai egy teljes szakmacsoportot

megnyerjenek, 2025-ben ez az informatika volt.

A Magyar Kereskedelmi és Iparkamara (MKIK) segítségével felkészült magyar versenyzők közül aranyéremmel és a legmagasabb pontszámmal, 795 ponttal **Stefán Kornél** szoftverfejlesztő nyerte el a Nemzet Legjobbja címet.

Versenyképességünk múlik rajtuk

Minden egyes díjról elmondható, rengeteg munka, elhivatottság és szenvedély gyümölcse, és azt mutatja, hogy a magyar szakképzés és duális képzés képes olyan szakembereket nevelni, akik európai színvonalon tudják a jövő Magyarországnak versenyképességét megalapozni.

Gratulálunk a díjazottaknak!

Ádám és Gergő a legjobb mechatronikusok között



Csongrád-Csanád vármegyét ketten képviselték, a Szegedi SZC Déri Miksa Műszaki Technikum volt tanulója **Fűrj Ádám** és **Nagy Gergő** páros Mechatronika versenyszámban bronzérmet szerzett.

Társadalmi ügy és gazdasági érdek is a tudatos pályaválasztás

INSPIRÁCIÓVAL és a lehetőségek bemutatásával segítjük a diákok pályaválasztását



A Csongrád-Csanádi Kereskedelmi és Iparkamara (CSKIK) pályaválasztási programjai során kiemelt jelentőséget tulajdonít az általános iskolás tanulók, szüleik, illetve a pedagógusok informálására a továbbtanulási lehetőségekről, a megváltozott szakképzési rendszerről és a tudatos iskolakeresésről. Célunk, hogy a diákok szélesebb rálátást nyerjenek a szakképzés egészére és a különböző ágazatokra, alapszakmákra. Az őszi időszak kiválóan alkalmas a pályaválasztásra, mivel a szakképzési centrumok, illetve a kormányhivatal ilyenkor tartja a nagy pályaválasztási rendezvényeit, ezzel segítve a tanulókat.

Az általános iskola 7–8. osztályában a diákok előtt álló egyik legfontosabb döntés a pályaválasztás. Ebben az életkorban dől el, milyen középiskolai képzést választanak, amely hosszú távon meghatározza a munkaerő-piaci lehetőségeiket is. A tudatos pályaválasztás ezért kulcsfontosságú: segít a fiataloknak képességeikhez, érdeklődésükhöz és a munkaerőpiac igényeihez igazodó irányt találni. A helyi vállalkozások számára sem közömbös, hogy a diákok milyen szakmát választanak. A cégeknek szük-

ségük van jól képzett, motivált munkavállalókra, akik hosszú távon biztosíthatják a vállalat működését és fejlődését. Ezért a gazdasági szereplők számára a pályaválasztás nem csupán társadalmi ügy, hanem gazdasági érdek is.

A Csongrád-Csanádi Kereskedelmi és Iparkamara ebben a folyamatban közvetítő szerepet tölt be: összekapcsolja a fiatalokat, az iskolákat és a vállalkozásokat. Programjaink, pályaválasztási rendezvényeink és tanácsadói szolgáltatásaink révén segítünk a diákoknak eligazodni a szakmák világában, a cégeknek pedig lehetőséget biztosítunk a bemutatkozásra és a jövő munkavállalóival való találkozásra a kamarai céglátogatások során.

Az őszi időszak idén is a partnerség jegyében zajlik: a Szegedi Szakképzési Centrum és a Hódmezővásárhelyi Szakképzési Centrum, valamint a Csongrád-Csanád Vármegyei Kormányhivatal őszi pályaválasztási nagy rendezvényein veszünk részt, pályaválasztási tanácsadással, illetve interaktív elemekkel.

A közös cél egyértelmű: olyan fiatalokat indítsunk útnak, akik felkészülten, tudatosan és motiváltan lépnek be a munka világába.



Üzemlátogatáson a Procontrolnál

Kamaránk őszi pályaválasztási programja során a Csongrád-Csanád Vármegyei Kormányhivatallal együttműködésben cég-, illetve üzemlátogatásokat szervez évről évre a Pályaválasztási Napok rendezvénysorozat részeként. Szeptember 30-án sajtónyilvános keretek között megtartottuk első látogatásunkat, melynek során a Procontrol Kft. szegedi üzemét ismerhették meg a szőregi Kossuth Lajos Általános Iskola 8. osztályos diákjai. Idén összesen 52 osztály jelentkezett cég-, illetve üzemlátogatásra, valamint tanműhely-látogatásra. Kamaránk és a kormányhivatal közös rendezvénysorozatára a vármegye 7 járásából, 19 általános iskola regisztrált. A programban 12 osztály számára biztosítjuk a csoportos személyszállítást, ezzel biztosítva a céglátogatások lehetőségét.

A projekt a Kulturális és Innovációs Minisztérium finanszírozásában valósul meg a Nemzeti Foglalkoztatási Alap képzési alaprésze terhére, a projekt és a Közreműködői szerződés száma: NFA-KA-KIM-6/2024/TK/05.



TESSÉK VÁLASZTANI!

A Csongrád-Csanádi Kereskedelmi és Iparkamara pályaválasztási tevékenysége keretében segíti a fiatalok pályaválasztását. Bár a szakképzés az ágazatra történő beiskolázással indul, de a jó döntés megalapozásához érdemes tájékozódni arról, hogy milyen szakmák közül lehet válogatni. Szerencsére ma az államilag támogatott oktatásban, iskolarendszerben akár két, in-



gyenesen elsajátítható szakmát is tanulhatnak a tanulók. Ezért javasoljuk, ismerjék meg az ágazati készségtanácsok ajánlásával

készült tájékoztató füzetet, mely az MKIK [honlapján](#) elérhető.

Az alapszakmákat bemutató online kiadvány segíti a pályaválasztás előtt állókat abban, hogy átlássák a szakképzés lehetőségeit.

A füzetben megtalálható az ágazatok szerint csoportosított szakmák leírása.

A projekt a Kulturális és Innovációs Minisztérium finanszírozásában valósul meg a Nemzeti Foglalkoztatási Alap képzési alaprésze terhére, a projekt és a Közreműködői szerződés száma: NFA-KA-KIM-6/2024/TK/05.

Vállalkozásismereti roadshow Szegeden

160 FIATAL kapott a vállalkozásindításhoz muníciót

A Kulturális és Innovációs Minisztérium és a Magyar Kereskedelmi és Iparkamara Vállalkozásismereti roadshow-t indított. A program célja, hogy segítse a középiskolát végzett fiatalokat saját vállalkozásuk elindításában. A rendezvény október 1-jén Szegedre érkezett, a Vedres iskolában 160 diák kaphatott első kézből információkat arról, hogyan érdemes beindítani ezt a folyamatot.

Átadják a diákoknak tapasztalataikat

– A Szegedi Szakképzési Centrum, a Hódmezővásárhelyi Szakképzési Centrum és a Szegedi Tudományegyetem azon diákjai kaptak meghívást, akik tervezik saját vállalkozás elindítását. Bár a szakképzésben tanulnak munkáltatói és vállalkozói ismereteket, most egy szinten a szakképzésben tanult vállalkozó, a Jenei Épületgépészet vezetőjének tapasztalatait hallgathatták meg



Segítséget ígértek a vállalkozó kedvű fiataloknak: Dr. Kökuti Attila, Mihálffy Béla, Erdélyi Margit és Pálmai Gergely.

arról, hogyan működik ez a gyakorlatban – mondta el Erdélyi Margit, a Szegedi Szakképzési Centrum főigazgatója.

Mihálffy Béla országgyűlési képviselő hangsúlyozta, fontos, hogy a középiskolát elvégzett fiatalok valódi tapasztalatokból tanuljanak.

– Ezért hasznos a kamara, a kormány és a szakképzők összefogása ebben a programban, hiszen valódi tudást és tapasztalatokat adnak át a diákoknak fiatal, sikeres vállalkozók. Remélem, hogy

Szeged és térsége még inkább a fiatal vállalkozók városa lesz, ehhez biztos, hogy ez a rendezvény is hozzá tud járulni – fogalmazott.

A szakképzési rendszer tud karrierlehetőséget biztosítani

A programon részt vett Pálmai Gergely, a Kulturális és Innovációs Minisztérium szakképzésért felelős helyettes államtitkára is. Emlékeztetett: 2020-ban jelentősen átalakult

a szakképzés, mely most már mindenki számára tud karrierlehetőséget biztosítani, akár tehetséggondozásra, akár felzárkóztatásra van szüksége.

– A diákok ösztöndíját, a duális képzésben munkabért is kaphatnak, az okleveles technikus képzés pedig az egyetemre való bejutáshoz is utat nyit. Mindezek miatt a magyar szakképzés rendszere az elhelyezkedési irányokat tekintve az európai OECD-országok között bronzérmes – sorolta. Hozzátette, a Vállalkozásismereti roadshow-val azokat a fiatalokat segítik, akik vállalkozóként képzelik el jövőjüket. – Ehhez segítséget, alaptőkét jelenthet a 4 millió forintos munkáshitel is – hangsúlyozta.

A kamara segít az induló vállalkozásnak

Dr. Kökuti Attila, a Csongrád-Csanádi Kereskedelmi és Iparkamara elnöke arról beszélt, hogy a kamarának érdeke segíteni az újonnan induló vállalkozásokat, amelyeknek számos komoly feladattal kell megbirkóznuk az első időszakban. – Az adminisztrációban és az első lépésekben is tudjuk támogatni őket. Ez a roadshow egyfajta kedvcsináló, mely után a hozánk forduló teljes mértékű támogatást kaphatnak induló vállalkozásukkal kapcsolatban – hangsúlyozta az elnök.

(Forrás: delmagyar.hu)

Elindultak az őszi robotikaszakkörök vármegyénkben

Újabb ingyenes robotikaszakkörök indultak Hódmezővásárhelyen, Csongrádon és Szentesen. Hódmezővásárhelyen és Csongrádon a 3., 4. és 5. osztályos, míg Szentesen a 3. és 4. osztályos

diákok számára hirdettünk meg részvételi lehetőséget.

A szakkörök 18 órás időtartamban valósulnak meg, heti két alkalommal, másfél órás foglalkozások formájában.

Az őszi időszakban összesen 38 gyermek vesz részt a programban. Minden helyszínen túljelentkezés tapasztalható, ami a szakkörök népszerűségét és sikerességét igazolja.

Annak érdekében, hogy minél több érdeklődőnek tudjuk biztosítani a részvételt, azok számára, akik most nem jutottak be, lehetőséget kínálunk a 2026 tavaszán induló újabb csoportokhoz való csatlakozásra.



Gázszerelés, munkavédelem, ADR, e-napló

SZAKMAI KÉPZÉSEK indulnak a kamarában

A Csongrád-Csanádi Kereskedelmi és Iparkamara 2025 őszén négy kiemelt szakmai képzés indul, amelyek célja, hogy a résztvevők naprakész tudást szerezzenek, és teljesíthessék a jogszabályokban előírt kötelezettségeiket. A tanfolyamok mindegyikét a kamara szegedi székházában szervezzük meg.

Gázszerelők 10 órás továbbképzése (november 7.)

A Csongrád-Csanádi Kereskedelmi és Iparkamara által (felnőttképzési nyilvántartási szám: B/2020/001775, hatósági engedélyszám: BP/0102/704-1/2023) szervezett, gázszerelők számára kötelező, 10 órás továbbképzés célja, hogy naprakész műszaki, biztonsági és jogi tudással lássa el a szakembereket. Ez az oktatás ötévente előírt kötelezettség, amelyet a vonatkozó

NGM-rendelet szabályoz. A képzés csoportos konzultációval zajlik, és írásbeli vizsga zárja.

További információ: Bóka Zita (+36 30/792-3910, boka.zita@cskik.hu)

ADR 1.3 alapképzés (november 26.)

Ez a képzés elsősorban azoknak szól, akik a veszélyes áruk szállításában vagy kezelésében érintettek, legyen szó logisztikai, raktározási vagy kereskedelmi tevékenységről. A kamaránk mellett működő DMG Oktatási Nonprofit Kft. (felnőttképzési nyilvántartási szám: B/2020/000338) által szervezett képzés végén – jogszabályban előírt adattartalmú – igazolást állítunk ki a tanfolyam elvégzéséről. Az oktatást ismeretfelújító képzés keretében rendszeresen – minimum 2 évenként, de legkésőbb a naptári év végéig – ki

kell egészíteni az előírásokban történt változásokkal. A kiállított igazolást 5 évig meg kell őrizni és ellenőrzéskor fel kell tudni mutatni.

További információ: Bóka Zita (+36 30/792-3910, boka.zita@cskik.hu)



Munkavédelmi képviselő – 8 órás továbbképzés (ősz)

Ősszel indul a munkavédelmi képviselők 8 órás továbbképzése (DMG Oktatási Nonprofit Kft. felnőttképzési nyilvántartási szám: B/2020/000338), amely azoknak szól, akik olyan intézményekben vagy vállalatoknál dolgoznak, ahol legalább húsz

fő foglalkoztatott van, és a jogszabály szerint munkavédelmi képviselőt kell választaniuk. A tanfolyam célja, hogy a képviselők megfelelő jogszabályi és gyakorlati ismeretekkel láthassák el feladataikat, elősegítve a biztonságos munkakörnyezet fenntartását.

Kezdő e-napló képzés (november)

E-építési naplót kell vezetni – többek között – minden építészeti hatósági engedélyhez kötött, valamint a Kbt. hatálya alá tartozó építőipari kivitelezési tevékenység végzéséről. Jogszabályban előírt feladataik ellátásához a kivitelezőnek, a felelős műszaki vezetőnek és a műszaki ellenőrnek mindenképpen rendelkeznie kell e-építési napló regisztrációval. A 6 órás tanfolyamon a résztvevők az e-napló vezetésének fő szabályait és lépéseit ismerhetik meg egy gyakorló felület segítségével.

További információ: Iritz-Fekete Livia (Tel.: 30/4551271, fekete.livia@cskik.hu)

A képzésekre a jelentkezés a Kamara honlapján keresztül történik, a Felnőttképzéseink menüpontban.

„SZABADSÁGKALKULÁTOR” – a szakképzési munkaszerződés időtartamának felosztására

A két kalkulátormodul elsősorban a rövid ciklusú szakképzési munkaszerződések hosszának meghatározásához és az időarányos szabadság kiszámításához készült, de folyamatos szakképzési munkaszerződés egy naptári éven belüli szakaszára is alkalmazható (napptári napok, ebből munkanapok, ezen belül képzési napok, szabadságnapok száma).

Új online kalkulátorunk első modulja Munkanapokból címet kapott, mert a munkanapok arányában számol először. Ez a kalkulátor a szerződéssel lefedett munkanapok vagy képzési napok (sőt, akár az időarányos szabadság) száma alapján kiszámítja a többi adatot (munkanapok, ezen belül képzési napok, szabadságnapok száma). Tartalmazza a naptári napokkal való kontrollszámítást elvégző modult is, amely

együttal a kezdő dátumból kiszámolja a befejező napot.

A Naptári napokból című modul akkor alkalmazható, ha ismert a szerződés első és utolsó napja, ezek alapján kiszámítja a naptári napok, munkanapok számát, ezen belül a képzési napok, szabadságnapok számát.

Kiegészült a normatívakalkulátor a saját dolgozókra vonatkozó 12 hónapos korlátozással: felnőttképzési jogviszony esetén beállítható, ha saját dolgozóról van szó, itt infobox tájékoztat a szabályozásról.

Forrás: <https://dualis.mkik.hu/>

A projekt a Kulturális és Innovációs Minisztérium finanszírozásában valósul meg a Nemzeti Foglalkoztatási Alap képzési alaprész terhére, a projekt és a Közreműködői szerződés száma: NFA-KA-KIM-6/2024/TK/05.

Kamarai Pénzügyi Alapok

**Forrást keres fejlesztési tervei megvalósításához?
A Csongrád-Csanádi Kereskedelmi és Iparkamara kamatmentes, visszatérítendő támogatással segít!**

- Akár 10 millió forint forrás min. 36 hónap tagság után
- Akár 80%-os támogatási intenzitás
- Akár 5 millió forint forrás 12-36 hónap tagság esetén
- Akár 2 millió forint forrás 12 hónapnál rövidebb tagság esetén
- Környezetvédelmi fejlesztésekre
- Kiállításokon való megjelenésekre
- Gépek, berendezések, eszközök beszerzésére
- K+F+I fejlesztésekre
- Készletfinanszírozásra
- Telephelyfejlesztésre, -kialakításra

**RÉSZBEADÁSI HATÁRIDŐ:
2025. NOVEMBER 17.**

RÉSZLETEK:
www.cskik.hu/oldalak/alapok

VEZETŐI HATÉKONYSÁG növelése tréning Károlyi Lászlóval

Kamaránk 2025 októberében Károlyi László közreműködésével a vezetői hatékonyság növelése témakörben két félnapos tréninget szervez. Olyan vállalkozásvezetők jelentkezését várjuk, akik minimum 300 millió forint árbevételű, legalább 15 főt foglalkoztató vállalkozásokat vezetnek. Az egyik tréning célja, hogy bemutassa a részt vevő vállalkozások számára a szervezetfejlesztés lehetőségeit és a szervezeti hatékonyság növelésének módszereit, a másik fókuszában a termelés optimalizálása, illetve a termelési hatékonyság növelésének lehetőségei állnak.

Trénerünk Károlyi László, a Legrand Magyarország Zrt. volt vezérigazgatója Temesváron szerzett villamosmérnöki diplomát, részt vett a Coopers & Lybrand projektmenedzsment-, a Stamford Master Class-, valamint a Thunderbird üzleti stratégia-képzésen, és megszerezte a BME és a Lyoni Egyetem kettős MBA-diplomáját. Munkáját több rangos díjjal ismerték el: 2008-ban az Év Projektmenedzsere, 2009-ben az Év Menedzsere, 2017-ben pedig elnyerte az Év Választásvezetője díját, valamint a Csongrád Megye Gazdaságáért díjat.

További részletek [kamaránk honlapján](#) található.

Az esemény a Magyar Kereskedelmi és Iparkamara támogatásával, a 2024-2025. évi NGM_SZERZ/173/3/2024_CSKIK/1 számú Vállalkozásfejlesztési projekt keretében valósul meg.

A generációváltás hosszú távon a vállalkozás jövőjét meghatározó döntések sorozata

IDŐBEN, TUDATOSAN kell készülni a cégátadásra

Egy sikeresen működő családi vállalkozás évek, sőt évtizedek munkájának gyümölcse. De mi történik akkor, amikor a cégvezető úgy dönt, hogy átadná a fiatalabb generációnak a vállalkozást? Ez a pillanat minden családi és kisvállalkozás életében fordulópont, amely nemcsak szakmai, hanem emberi és érzelmi kihívásokat is tartogat. A téma kapcsán szervezett nagy sikerű előadást szeptemberben kamaránk Hódmezővásárhelyen.

Előadónk Princz Andrea tréner, tanácsadó és pszichológus, valamint Gáspár László, generációváltásban tapasztalt szakember volt. A tanácsadók felhívták a résztvevők figyelmét arra, hogy a generációváltás nem csupán adminisztratív feladat, hanem hosszú távon a vállalkozás jövőjét meghatározó döntések sorozata. Beszéltek arról, hogy mennyire más szemléletet, értékeket és vezetői stílusokat képviselnek az egyes generációk. Ha ezeket a különbségeket nem értjük meg, és nem kezeljük tuda-

tosan, könnyen feszültséget okozhatnak a mindennapi működésben.

A jelenlévők útmutatást kaphattak ahhoz is, hogy hogyan lehet a cégvezető utódját fokozatosan felkészíteni a vezetői szerepre. Szó esett arról is, mit tehet a vállalkozás akkor, ha nincs egyértelmű örökös, és miért kulcsfontosságú, hogy



legyen „B terv”, amely biztonságot ad a cég jövőjének.

Az előadás legfőbb üzenete az volt, hogy ha időben, tudatosan foglalkozik a jelenlegi cégvezető a cégátadás folyamatával, a stafétabot átadása nemcsak a múlt munkájának megőrzését, hanem egy új, sikeres fejezet megnyitását is jelenti a vállalkozás életében.

Az esemény a Magyar Kereskedelmi és Iparkamara támogatásával a 2024-2025. évi, NGM_SZERZ/173/3/2024_CSKIK/1 számú Vállalkozásfejlesztési projektben valósult meg.

Ismétlés Szegeden!

A nagy érdeklődésre való tekintettel kamaránk Szegeden is megszervezi a generációváltással foglalkozó rendezvényét Generációváltás a vállalkozásokban: Mikor kihívás? Hogyan lehetőség? címmel **november 11-én, 10 órai kezdettel** a kamarai színházban. Az eseményről a részleteket [kamaránk honlapján](#) olvashatja.



Vármegyei vállalkozók jártak KÍNÁBAN

Kamaránk küldöttsége szeptemberben Kínában járt a Shenzheni Kereskedelmi és Iparkamara meghívására a kínai-magyar kapcsolatok fejlesztése céljából. A delegáció tagjai részt vettek az International Digital Energy Expón és a hozzá kapcsolódó nemzetközi konferencián. Céglátogatás keretében pedig felkeresték a BYD autógyár központját, a dróniparban tevékenykedő Harwar céget, és a szállítószalagokat készítő Hong's Belt vállalatot. A kialakított kapcsolatok lehetőséget biztosítanak érdeklődő vármegyei vállalkozásoknak a kínai üzletkötésre.

JOGSZABÁLYFIGYELŐ

Szeptember 15-éig tesztelhetőek voltak a hibás számlaadatok, utána már csak tiszta adatokat fogad az adóhivatal

A számlaadatok további tisztítása érdekében bizonyos hibatípusokkal szemben szeptember 15-étől szigorúbban lép fel a NAV. Az adóhivatal a könnyebb átállás érdekében tesztelési lehetőséget biztosított. A Nemzeti Adó- és Vámhivatal (NAV) kellő időt hagyva az átállásra, már 2025 tavaszán közzétette a tervezett változásokat. A NAV a fejlesztők és adózók visszajelzései alapján – figyelembe véve az észrevételeket, javaslatokat – pontosította a paramétereket. Az adózók és szoftverfejlesztők együttműködésének köszönhetően már az átállás hírére is tisztultak az adatok: Míg 2025. januárjában 1,2 millió számlát érintett volna a szigorúbb elbírálás, addig júliusban már csak 75 ezret. Bizonyos hibatípusoknál, a korábbi gyakorlattól eltérően, a felhasználó nem egyszerűen figyelemfelhívó – warning – üzenetet kap, hanem error üzenetet, ami a számlaadat-szolgáltatás sikertelenségét is jelenti, azaz, a NAV nem fogadja be az adatokat. A számlaadat-szolgáltatás az egyik leglényegesebb adókötelezettség, megszegése esetén akár egymillió forintos mulasztási bírsággal is számolhatnak az érintettek.

Szeptember 30-áig visszakereshető volt a 2024-es külföldi áfa a NAV-nál

2025. szeptember 30-áig igényelheték vissza a külföldön megfizetett áfát az erre jogosult hazai vállalkozások. Ez a határidő jogvesztő: a kérelmeknek eddig az időpontig be kell érkezniük a NAV-hoz. Aki elmulasztja, az már nem kaphatja vissza az áfát 2024-es számlái után, késedelmét pedig igazolási kérelemmel sem mentheti ki. A magyar vállalkozások közvetlenül a Nemzeti Adó- és Vámhivatalhoz volt lehetőségük fordulni, ha az Európai Unió más tagállamában vásárolt áruk, szolgáltatások áfatartalmát szeretnék visszaigényelni. Ez lényeges könnyebbség, hiszen a cégeknek nem kell az Európai Unió akár több tagállamával is levelezniük, Magyarországon indíthatták el áfa-visszatérítési ügyeiket. A gazdálkodók az adót elektronikusan tudták visszaigényelni, ehhez csupán a **25ELEKAFA** jelű űrlapot kellett a NAV-hoz benyújtani, ahonnan a kérelmet továbbították a visszatérítés tagállamába.

Betiltották a TPO tartalmú kozmetikumok forgalomba hozatalát és árusítását az Európai Unióban

Egy 2023 októberében alkotott rendelet értelmében TPO-tartalmú kozmetikumot 2025. szeptember 1-jét követően nem lehet forgalomba hozni és árusítani az Európai Unióban. Bár a jogszabály közel két évvel ezelőtt született, szeptember

1-jei életbe lépése mégis hatalmas károszt okozott a műkörmösök körében. Ez több százezer forintos veszteség lehet minden vállalkozásnak, amit sokan nem is tudnak kigazdálkodni. A Mystic Nails Hungary Kft.-nél nyár elején elkészültek az új, TPO-mentes termékek, melyeket hosszú hónapok alatt, rengeteg pénzből kellett kifejleszteni. Ezekkel már három hónapja kísérletezhetnek a körmösök, hogy megtanulják, hogyan viselkednek az új alapanyagok, vagyis szakmailag volt idejük átállni. A szegedi cég emellett anyagilag is igyekszik támogatni a kisvállalkozókat.

Nullás bevallás forgalom mellett? Adategyeztetésre számíthat a NAV-tól

A Nemzeti Adó- és Vámhivatal szeptember 15-étől újabb adategyeztetési kampányt indított az online számlaadatok és



az áfabevallások eltéréseinek tisztázására. Ezúttal azokat szólítja meg a hivatal, akik nullás bevallást adtak be annak ellenére, hogy online számladataik szerint 2025 júliusában volt forgalmuk. Az eltérés oka sokféle lehet: téves kitöltés, adminisztrációs hiba, egyszerű figyelmetlenség, de az adategyeztetés révén a NAV könnyen ki tudja szűrni a csalárd adózókat is. A hivatal célja most is az, hogy az okokra fény derüljön, és a vállalkozások önként és gyorsan javíthassák a hibás adatokat. Az érintettek a NAV ügyfélportalján elérhető digitális kérdőív kitöltésével jelezhetik, ha már javították a hibát, de azt is, ha szerintük az eltérés nem valós. Az eljárás teljes egészében online zajlik, a vállalkozásoknak 15 napjuk van válaszolni a kérdéssorra. Aki ezt elmulasztja, akár 300 ezer forintos bírságra és egy későbbi, jóval időigényesebb revízióra is számíthat. Aki viszont együttműködik, szankció nélkül rendezheti a hibát.

Nyugdíjas élelmiszer-utalvány elfogadása vállalkozói oldalról

A 226/2025. (VII. 28.) Korm. rendelet alapján 2025-ben a nyugdíjasok és egyes ellátásokban részesülő személyek élelmiszer-utalvány formájában kapnak támogatást. Az utalvány elfogadása a hideg élelmiszert forgalmazó kiskereskedők, valamint östermelők számára kötelező. Az utalvány hideg élelmiszerek vásárlására fordítható, ideértve: hús és

húskészítmények, hal, tejtermék, tojás, méz, zöldség, gyümölcs, liszt, cukor, pékáru, konzervek, fűszerek, üdítőitalok, ásványvíz, ecet, só.

Az utalványokat a kereskedő saját számlavezető bankjánál vagy – számla hiányában – bármely banknál beválthatja. Az ellenérték címletértékben kerül jóváírásra számlapénzben vagy készpénzben. A bank díjat vagy jutalékot nem számíthat fel. A beváltás módjára vonatkozó részletes szabályokat az adott bank honlapján közzétett tájékoztató tartalmazza.

Országos Hulladékgazdálkodási Terv (2021–2027) – 2025. évi módosítás

Az Energiaügyi Minisztérium közzétette az Országos Hulladékgazdálkodási Terv (2021–2027) 2025. évi módosítását. Magyarország számára kiemelt cél a környezet védelme és a klímaváltozáshoz való alkalmazkodás, hiszen mindannyian tiszta vizet, tisztább levegőt, tisztább környezetet szeretnénk. Az Országos Hulladékgazdálkodási Terv elkészítését a hulladékokról és egyes irányelvek hatályon kívül helyezéséről szóló, 2008. november 19-ei 2008/98/EK európai parlament és tanácsi irányelv (a továbbiakban: HKI), valamint a hulladékról szóló 2012. évi CLXXXV. törvény írja elő. Az Országos Hulladékgazdálkodási Terv 7 évre készül az Európai Unió programozási időszakához igazodva.

Októbertől jelentősen emelkednek az EPR díjak

Az energiaügyi miniszter 2025. október 1. hatállyal módosítja a **28/2025. (IX. 22.) EM rendeletben** a hulladékgazdálkodási intézményi résztevékenység ellátásával összefüggő díjakat.

A díjemelés számos vállalat számára sürgető újratervezést tesz szükségessé. A megfizetett EPR és szolgáltatási díj nem visszaigényelhető, így ezen díjak költségként jelennek meg az érintett cégek számára. A legtöbb vállalkozás ezért ezeket a díjakat beépíti az árképzésébe, így a veszteségek elkerülése érdekében sürgősen felül kell vizsgálniuk az árazási stratégiájukat. Emellett a már megkötött szerződések újratárgyalása is indokoltá válhat, hiszen a gyártók októbertől magasabb díjakat fizetnek a forgalomba hozott körforgásos termékek után. A változások nemcsak pénzügyi, hanem adminisztratív szempontból is figyelmet érdemelnek. Az EPR-adatszolgáltatás pontossága kiemelt jelentőséget kap, mivel a hibák ezentúl súlyosabb anyagi következményekkel járhatnak, miközben az utólagos önellenőrzés lehetősége korlátozott.

ÉLHETŐ, ZÖLD városokat szeretnének

Szeged három napon át európai partnervárosok képviselőit látta vendégül a ReGreenX projekt keretében. A program célja, hogy olyan megoldásokat dolgozzon ki és osszon meg, amelyek segítenek a városoknak alkalmazkodni a klímaváltozás kihívásaihoz, és fenntarthatóbbá tegyék a zöldfelületeket. A Csongrád-Csanádi Ke-

EUROPEAN URBAN INITIATIVE



Szeged adott otthont a ReGreenX első nemzetközi találkozásának

reszkedelmi és lparkamara partnerként vesz részt a programban.

A szeptember 22–24. között megrendezett találkozón Sankt Pölten, Alhama de Murcia és Temesvár képviselői is részt vettek. A vendégek nemcsak a projekt eddigi eredményeit ismerhették meg, hanem

tereplátogatásokon is részt vettek: bejárták a szegedi Belváros jövőbeli mintakertjeinek helyszíneit, és a Fűvészkertet is meglátogatták.

„Szeged számára kiemelten fontos, hogy az éghajlatváltozás hatásaihoz alkalmazkodni tudjunk, és a jövőben is egy



ReGreenX

élhető zöld városban tudunk élni. Ebben nemcsak a helyi közösség, hanem a nemzetközi együttműködés is kulcsszerepet játszik” – hangsúlyozta Nagy Sándor alpolgármester a megnyitón.

Lépjen be az **ONLINE MARKETING** világába!

Kamaránk Szentesen és Hódmezővásárhelyen digitális marketingről szóló szakmai előadást szervezett. Az ingyenes rendezvény segítségével a vállalkozók kézzelfogható, azonnal alkalmazható tudást kaphattak a digitális térben való hatékony megjelenéshez.

A résztvevők megtudhatták, milyen eszközökkel tehetik weboldalukat ügyfélszerzővé, hogyan használhatják a közösségi médiát okosan, és miként jelenhetnek meg sikeresen a Google-keresőben. Szó volt arról is, hogyan lehet kis költségvetésből eredményes online kampányokat indítani, és milyen egyszerű mérőeszközökkel követhetik nyomon azok hatását. Az előadást a Four

Creation Kft. marketing-szakemberei tartották – a cég számos neves márka kampányát valósította meg hazai és nemzetközi szinten. A gyakorlati szemléletű előadás mellett jó példákat és



hasznos tippeket is bemutatnak, amelyeket a résztvevők azonnal beépíthetnek saját vállalkozásuk működésébe.

Az események a Magyar Kereskedelmi és Iparkamara támogatásával a 2024–2025. évi, NGM_SZERZ/173/3/2024_CSKIK/1 számú Vállalkozásfejlesztési projektben valósultak meg.

eVer
catering

CSONGRÁD-CSANÁD VÁRMEGYÉBEN
VÁLLALUNK TELJES KÖRŰ CATERING
SZOLGÁLTATÁST, 20-400 FŐIG.

IRODAI BEKÉSZÍTÉSEK, KÁVÉSZÜNETEK,
HIDEG/MELEG ÁLLÓFOGADÁSOK ÉVZÁRÓKON,
CSAPATÉPÍTŐKÖN, PARTNERTALÁLKOZÓKON,
KÜLSŐS HELYSZÍNEKEN IS, LEGMAGASABB
SZINTŰ KISZOLGÁLÁSSAL!

+36 30 768 9951
www.evercatering.hu
ajanlat@evercatering.hu
ever.catering

TÁPLÁLJUK A JÖVŐT! – helyben

A FeedingFuture projekt kerekasztal-beszélgetésén szakemberek és vállalkozók arra hívták fel a figyelmet, hogy a digitalizáció és a mesterséges intelligencia a mezőgazdaság és az élelmiszeripar területén is kulcsfontosságú. A projekt a tudásalapú gazdaságra és a modern élelmiszeripari technológiákra összpontosít. A cél: képzett fiatalokat vidéken tartani, és erősíteni a helyi gazdaságot.

– Vidéken is lehet modern mezőgazdaságot, élelmiszeripart csinálni, nem kell ahhoz városba vagy külföldre költözni. Érdemes helyben maradni és életben tartani a vidéket úgy, hogy képzett fiatal szakemberként ott indítunk vállalkozást,



karon már létrehoztak egy új laboratóriumot, elkészült a határmenti régió élelmiszeripari fejlesztési stratégiája, valamint kidolgoztak egy oktatási tervet is ahhoz a képzéshez, ami szintén a program része lesz majd. Beszámolója szerint a képzés a tervek szerint decemberben indulhat el, egyetemisták, szakemberek és vállalkozók egyaránt jelentkezhetnek majd rá.

A két professzor mellett a kerekasztalnál ült Durovic Éva, a Csongrád-Csanádi Kereskedelmi és Iparkamara projektmenedzsere, Prof. Dr. Námesztovszki Zsolt, a szabadkai Magyar Tannyelvű Tanítóképző Kar tanára, a Magyar Nemzeti Tanács Oktatási Bizottságának elnöke, Molnár Anita, a rőszkei

azoknak megfelelően pedig képezni önmagunkat akár hallgatóként, akár vállalkozóként is. A szakemberek szerint most a legfontosabb, hogy aki csak teheti, megvalósítsa élelmiszeripari vállalkozásában a digitalizációt, és használja a mesterséges intelligenciát. Mindez az oktatásban is megjelenik, ma már nem feltétlenül járnak könyvtárba a fiatalok, hogy elkészítsék a szakdolgozatukat, hanem az internetet és a mesterséges intelligenciát hívják segítségül az információgyűjtéshez.

Az élelmiszeriparra fókuszálva azt mondták, hogy a teljes folyamatban meg kell jelennie a digitalizációnak, tehát a nyersanyag beszerzésétől a késztermékig jelen kell lennie. Sőt, végig kell kísérni az új technológiák segítségével azt is, hogy mi lesz a termékkel, amikor hulladékká válik.

A vállalkozást is gondozni kell

Ugy vélik, érdemes kihasználni az ingyenes képzéseket, köztük azokat, amiket a Csongrád-Csanádi Kereskedelmi és Iparkamara szervez, többek közt a mesterséges intelligencia használata kapcsán. Kitértek arra is, hogy egy céget úgy kell kezelni, mint egy gyermeket, folyamatosan kell figyelni rá, gondozni kell, ennek pedig része a megújulás is, amihez érdemes szakemberek, családtagok segítségét kérni. Ehhez azonban fontos a kapcsolatépítés, amit már az egyetemi évek alatt célszerű elkezdni, hiszen sosem tudni, hogy a későbbiekben mikor jön jól egy volt csoporttárs tudása, tapasztalata.

Kiemelkedő munkát kell végezni

Rámutattak arra is, hogy a diplomások közül nagyon kevesen helyezkednek el a saját végzettségüknek megfelelően Magyarországon és Szerbiában is, a diploma ma már csupán egy szűrő a felvételik során. Sokkal inkább az a döntő, hogy valaki egy adott szakterületen kiemelkedő munkát végezzen, de az alázat és a kitartás is fontos tényező. Mint mondták, nem csak irodában vagy városban lehet diplomás munkát végezni, hisz a vidéken is van erre lehetőség, csak nem kell félni a kósztól.

Zárásként azt javasolták a beszélgetés résztvevői a hallgatóknak, hogy bízzanak magukban, mondjanak igent a segítségre, merjenek hibázni, és abból tanulni, az út pedig majd kirajzolódik előttük.

DIGITALIZÁCIÓ ÉS TUDÁSMEGOSZTÁS: határon átnyúló együttműködés az élelmiszeripar megújítására



vagy vállalkozunk munkát egy helyi cégnél – hívta fel az újvidéki Európa Kollégium lakóinak figyelmét Prof. Dr. Nagy Imre emeritus professor.

A Prosperitati Alapítvány igazgató bizottságának elnöke mindezt azon a kerekasztal-beszélgetésen mondta el, amelyet az Újvidéki Egyetem Technológiai Kara szervezett a FeedingFuture projektben, amit a Csongrád-Csanádi Kereskedelmi és Iparkamarával közösen valósítanak meg Tápláljuk a jövőt! címmel. Az IPA-projekt célja az élelmiszeripari szakemberek támogatása az élethosszig tartó tanulás és a határon átnyúló együttműködés által.

Decemberben indulnak a képzések

A napokban megtartott beszélgetést Prof. Dr. Seres Zita, az Újvidéki Egyetem Technológiai Karának dékánja moderálta, aki elárulta, a kétéves projekt részeként a



PaprikaMolnár Kft. vezetője, Pletikoszity Árpád mechatronikai mérnök, az oromi Dronteh vezetője, valamint Nagy István, az újvidéki székhelyű, ám vajdasági kiterjedtségű Aretol Kft. képviselője is.

Követni kell a trendeket

A hallgatóság figyelmét főként arra hívták fel, hogy aki kimarad, az lemarad, tehát fontos követni a trendeket,

PÁLYÁZATFIGYELŐ

Akár 5-120 M Ft támogatás vidéki mikro- és kisvállalkozásoknak!

A mikro- és kisvállalkozások számára még nyitva áll a **GINOP Plusz -1.2.4-25** Mikro- és kisvállalkozások támogatása a leghátrányosabb helyzetű régiókban, illetve a Szabad Vállalkozási Zónákban c. pályázati felhívás. A pályázat célja a területi hátrányok csökkentése, az Ön vállalkozásának versenyképesség-növelésén keresztül.

A támogatást új eszközök és technológiai beszerzésére, informatikai fejlesztések megvalósítására (hardvereszközök, szoftverek beszerzése, felhőszolgáltatás igénybevétele) és ingatlansberuházásra (korszerűsítés, építés, bővítés) fordíthatják a vállalkozások.

A támogatási intenzitás **50%**, azaz a beruházás költségeinek felét az állam – az Európai Unió társfinanszírozásával – fedezi. A maximálisan igényelhető előleg a megítélt támogatás 50%-a, de legfeljebb 60 millió forint lehet.

A támogatási kérelmeket 2025. augusztus 5-étől lehet benyújtani a keret kimerüléséig, de **legkésőbb 2026. április 30-áig** a www.palyazat.gov.hu felületen.

November 30-áig még pályázhat munkahelyi képzések támogatására!

A pályázat keretében min. 3 fő munkavállaló (nagyvállalat esetén min. 8 fő) képzését kell megvalósítani, a támogatási intenzitás pedig maximum 70%. A pályázat elszámolható költségei: képzési költség,



a képzés miatt kieső munkabér, a képzés szervezéséhez szükséges megvalósító költség. A pályázat **kis- és közép, valamint nagyvállalatok számára** is elérhető.

Az alábbi képzések esetén igényelhető támogatás:

- informatikai képzés
- idegen nyelvi képzés
- szakmai képzés
- soft skill képzések

A negyedik meghirdetési szakaszban a kérelmek 2025. március 05. napjától **a forrás kimerüléséig, de legkésőbb 2025. november 30. napjáig nyújthatók be** a Nemzetgazdasági Minisztérium által kijelölt, állami foglalkoztatási szerv hatáskörében eljáró kiemelt partnereként nevesített Csongrád-Csanád Vármegyei Kormányhivatal hivatali kapujára.

A kiemelt partner a ginopplusz321@csongrad.gov.hu címen online, a **06-62-**

680-960, a 06-62-680-950, valamint a 06-62-680-965 számon telefonos ügyfélszolgálatot biztosít.

További információ és részletek megtalálhatóak a munka.hu oldalon.

Még elérhető a közúti elektromos jármű beszerzéséhez kapcsolódó támogatás

A felhívás (RRF-REP-10.10.1-24) keretében **tisztán elektromos meghajtású személyautó, kishaszon gépjármű, és kisbusz beszerzése támogatható. Kizárólag a vásárláskor először forgalomba helyezésre kerülő új gépjármű beszerzésére igényelhető támogatás.**

A beszerezhető gépjárművek darabszáma a pályázó vállalkozás utolsó lezárt teljes üzleti évi statisztikai állományi létszámától függ:

10 főnél kevesebb	1 db
10-49 fő	5 db
50-249 fő	10 db

A támogatás mértéke: **legfeljebb 2,8 millió Ft – 64 millió Ft lehet. A vissza nem térítendő támogatás mértékét a villanyautók teljesítménye és ára alapján határozzák meg (a Felhívás 3.4. pontja szerint).**

A támogatási kérelmet **2025. december 1. 10:00-ig lehet benyújtani.**

A programról bővebb információ a palyazat.gov.hu oldalon található.

Kkv-innovációk piacra vitelének támogatása – GINOP Plusz 2.1.4-25

Várhatóan 2025 őszén új pályázati felhívás lesz elérhető a hazai kis- és középvállalkozások számára. A támogatás célja: Termék-, technológia- és szolgáltatásfejlesztésének támogatása, beleértve a kutatás-fejlesztési tevékenységek révén létrejött KFI-eredmények piacra vitelének, üzleti hasznosításának elősegítését is.

A pályázatok benyújtására várhatóan 2025. október 13-ától 2026. február 9-éig van lehetőség.

1. szakasz: 2025. október 13. 9 óra – 2025. október 29. 10 óra

2. szakasz: 2026. január 26. 9 óra – 2026. február 9. 10 óra

Támogatható tevékenységek köre

- Kísérleti fejlesztés (min. 50%)
- Eszközbeszerzés
- Immateriális javak beszerzése
- Kutatás-fejlesztési projektet támogató tevékenységek (pontosan 7%): projektmenedzsment, kötelezően előírt nyilvánosság, iparjogvédelmi oltalomszerzés, rezszi, piacra jutási tevékenység, és horizontális tevékenységek

Támogatás összege: min. 100 millió Ft – max. 600 millió Ft, vissza nem térítendő támogatás

Támogatás mértéke: a támogatás maximális mértéke a támogatási kategóriától függ, de azon belül a támogatást nyújtó

November 18-áig lehet pályázni a Pre-Accelerator felhívásra

EIC Pre-Accelerator pályázati felhívás célja, hogy növelje a kis- és középvállalkozások, valamint start-upok képességét arra, hogy sikeresen pályázzanak az EIC Accelerator finanszírozásra, magánbefektetőket vonzzanak be, illetve hozzáférjenek nemzeti és regionális támogatási mechanizmusokhoz.

Kik pályázhatnak?

• Kis- vagy középvállalkozások, amelyek un. „widening” országban – például Magyarországon – vannak bejegyezve.

• Legalább TRL 4 technológiai szinten álló megoldásokkal rendelkeznek, és TRL 5-6-ra szeretnének eljutni.

Milyen támogatás érhető el?

• Maximum 500 000 EUR támogatás projektenként.

• A támogatás mértéke 70%, a fennmaradó 30%-ot önerőből kell biztosítani.

• Ingyenes üzleti mentorálás, befektetői előkészítés, bootcamp szolgáltatások.

• Lehetőség az EIC Accelerator program gyorsított elérésére, valamint Seal of Excellence megszerzésére.

A pályázat benyújtásának határideje: **2025. november 18.**

További információ kamaránk [honlapján](http://honlapjan) érhető el.



határozza meg. A részletszabályokat a felhívás tartalmazza.

A pályázati felhívás még nem jelent meg, a tervezet a palyazat.gov.hu oldalon található.

Energetikai kutatás-fejlesztési projektek támogatása – 2025-EM-1.1.1-EKFI

A Jedlik Ányos Energetikai Program keretein belül 13 milliárd forintos vállalati innovációs program indul, mely által tovább erősödhet Magyarország energiaszuverenitása. **A pályázatra mikro-, kis- és középvállalkozások jelentkezését várják. A cégek 100 és 600 millió forint közötti forrásra pályázhatnak, amelyet innovatív energiatechnológiai fejlesztések megvalósítására fordíthatnak.**

A program célja, hogy a vállalkozások új, exportképes termékeket és technológiai megoldásokat hozzanak létre, amelyek nemcsak a gazdaságot erősítik, hanem hozzájárulnak az ország energetikai önállóságának növeléséhez is.

Támogatható tevékenységek köre:

- Kísérleti fejlesztés
- Alkalmazott (ipari) kutatás
- Projekt koordinációs tevékenység
- Közbeszerzési tevékenység
- Piacra jutás

➤ Tájékoztatás

Iparjogvédelmi tevékenység

A Jedlik Ányos-program keretében megvalósuló vállalati innovációs kezdeményezés illeszkedik az uniós klímapolitikai célokhoz, így a Fit for 55 csomaghoz is, amely az üvegházhatású gázok kibocsátásának legalább 55%-os csökkentését írja elő.

A támogatási kérelmek (elektronikus) benyújtására **2025. október 21. 16:00 óráig** van lehetőség. A támogatási kérelmet a www.palyazat.gov.hu oldalon keresztül elérhető Egységes Beléptető Felületen történő bejelentkezést követően, online pályázati kitöltő programmal kell elkészíteni.

Az Energetikai kutatás-fejlesztési projektek támogatásának pályázati felhívása a [NKFI Hivatal honlapján](http://NKFI.Hivatal.honlapjan) érhető el.

További pályázati lehetőségekről honlapunkon tájékozódhat.

Lengyel–Magyar Üzleti Fórum és B2B Krakkóban

A Lengyel–Magyar Kereskedelmi Kamara, valamint a CED krakkói képviselői irodája a Csongrád-Csanádi Kereskedelmi és Iparkamara Enterprise Europe Network Irodájával együttműködésben **október 15-én** Lengyel–Magyar Üzleti Fórumot és üzleti találkozót szervez Krakkóban.

A fórum a SYMAS® szakkiallítás, valamint a Maintenance and Fastener Expo idején és kíséreményeként rendezik meg az EXPO Kraków területén.

A SYMAS® az egyik legnagyobb lengyel ipari technológiai szakkiallítás (feldolgozó, csomagoló, szállítási technológiák stb.), a Maintenance a legnagyobb lengyel szaktávásár, amely átfogóan mutatja be a nem tervezett leállások megelőzésére és az ipari üzemek termelési hatékonyságának javítására szolgáló technológiákat és módszereket, a FASTENER POLAND® pedig nemzetközi kötőelem- és rögzítési technológiai szakkiallítás.

A szervező partnerek háttértámogatásának köszönhetően az üzleti fórumon és üzleti találkozón részt vevő vállalkozások bizonyos szolgáltatásokat térítésmentesen vehetnek igénybe.

További részletek honlapunkon

Hazai beszállítók, országos lehetőségek

Országos Kamarai Beszállítói Program

KAPCSOLATOKBÓL ÜZLETET ÉPÍTÜNK.

OKTÓBER 8.
GYŐR

OKTÓBER 9.
DEBRECEN

OKTÓBER 16.
MISKOLC

OKTÓBER 28.
TATABÁNYA

OKTÓBER 30.
KECSKEMÉT

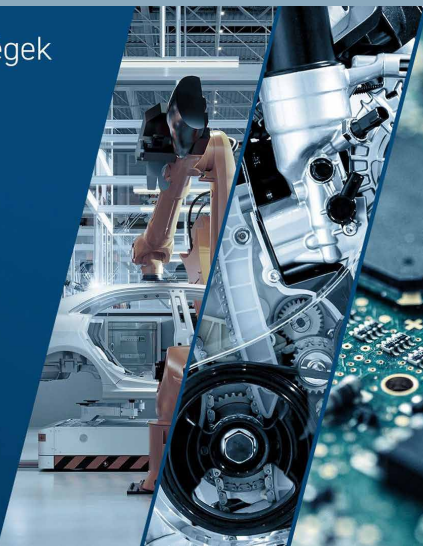
NOVEMBER 13.
PÉCS

NOVEMBER 18.
BUDAPEST



MAGYAR
KERESKEDELMI
ÉS IPARKAMARA

2025



Dél-Alföldön 9 NAGYVÁLLALAT várja a beszállítókat

A beszállítói programra folyamatos az igény mind a beszállítókat kereső nagyvállalatok, mind a belföldi piaci lehetőséget kereső kkv-k körében. Ezért az idén ősszel – a Magyar Kereskedelmi és Iparkamara Vállalkozásfejlesztési Programjának köszönhetően – egy Országos Kamarai Beszállítói Program indult, melynek keretében **7** régiós beszállítói fórum fog megvalósulni a Heves Vármegyei Kereskedelmi és Iparkamara koordinálásával. Jellemzően járműipari, feldolgozóipari, fém- és műanyagipari, gépipari, elektronikai ipari szereplők bevonásával, de más termékek vagy szolgáltatások képviselői is piacot építhetnek a rendezvényeken.

A Dél-Alföldi Régióban az alábbi nagyvállalatok keresnek beszállítókat:

**ADIENT Mezőlak Kft.,
ContiTech Rubber Industrial Kft.,
Csaba Metál Zrt.,
Fuyao Glass,
Givaudan Hungary Kft.,
Mercedes-Benz Manufacturing Hungary Kft.,
Nissin Foods Kft.,
Phoenix Mecano Kecskemét Kft.,
ZF Chassis Modules Hungary Kft.**

A Dél-Alföldi beszállítói fórumot október 30-án, 9–16 óra között tartják Kecskeméten, a Bács-Kiskun Vármegyei Kereskedelmi és Iparkamara (Árpád krt. 4.,) Platter János konferenciatermében. Jelentkezési határidő: október 22. (szerda) 12 óra JELENTKEZÉS

Mindkét félnek értékes kapcsolati tőke

Az Országos Kamarai Beszállítói Program célja, hogy a nagyvállalatok könnyebben találjanak hazai beszállító partnereket, erősödjének az üzleti szinergiák, és helyi kapcsolatokra épülő, hatékonyabb beszállítói láncok jöjjenek létre – mindez

alacsonyabb logisztikai költségeket és gyorsabb együttműködést eredményezhet a felek számára. A magyar kkv-k új piacokat találhatnak termékeiknek, szolgáltatásaiknak belföldön, melynek köszönhetően erősödhetnek a hazai beszállítói láncok, továbbá ez nemcsak üzleti lehetőséget jelent a kis- és középvállalkozások számára, hanem szakmai fejlődést és kapcsolatokat is kínál a program.

Az ősszel megvalósuló Országos Kamarai Beszállítói Programhoz a 7 régióból várhatóan 60 nagyvállalat és 850 beszállító csatlakozik, akik előre láthatólag 1000 tárgyalást folytatnak le egymás között.

A program menete

A beszállítói fórumok úgy zajlanak, hogy a területi kamarák felmérték a nagyvállalatok beszállítói igényeit, melyekre a kkv-k jelentkezhetnek. Egy előzetes szűrést követően a beszállítót kereső nagyvállalatok kiválasztják az üzleti működésük szempontjából megfelelőnek bizonyuló beszállítókat, akikkel tárgyalni szeretnének. Majd a fórum napján következnek a B2B-tárgyalások, ahol párhuzamosan több asztalnál rövid, célzott tárgyalások formájában a nagyvállalati és kkv-partnerek személyesen találkoznak egymással egy 15 perces tárgyalás keretében, ahol eldől, lesz-e folytatása a tapasztalatcserének. Általában egy ilyen fórumon közel 150 vállalkozás vesz részt, ahol a kkv-k egymással is kialakíthatnak üzleti kapcsolatokat vagy technológiai együttműködések.

Az egyes rendezvényekre a kkv-k **jelentkezését** az MKIK központi oldalán várják: <https://mkik.hu/okbp>

A Csongrád-Csanádi vállalkozások részéről felmerülő kérdésekre Szilágyi Katalin kollégánk tud bővebb információt nyújtani, a 62/554-250/136 illetve [szilagyi.katalin@cskik.hu](mailto:katalin@cskik.hu) elérhetőségeken.



A Női Vezetői Klub Ópusztaszeren tartotta legutóbbi találkozóját

NŐKÉNT VÁLLALKOZNI – az időből is gazdálkodni kell!

A Női Vezetői Klub legutóbbi találkozóját rendhagyó helyszínen – Ópusztaszeren – tartotta. A találkozó központi témája: Nőként vállalkozni – az időből is gazdálkodni kell! volt, amely kulcsfontosságú terület a női vezetők és vállalkozók életében.

A szakmai programért és a központi téma mélyreható feldolgozásáért Novákné Halász Anna klubvezető felelt, aki a női vezetők számára kulcsfontosságú időmenedzsment kihívások és sikeres stratégiák mentén vezette a beszélgetést.

A klub tagjai nem csak a találkozó szakmai tartalmát értékelték, örömmel vették a kötetlen beszélgetéseket is. A különleges környezet kiváló alapot teremtett ahhoz, hogy a résztvevők még jobban megismerjék egymást,



tapasztalatot cseréljenek, és új üzleti kapcsolatokat építsenek. Az esemény sikeresen ötvözte a komoly szakmai diskurzust az oldott, inspiráló közösségi élménnyel.

Az esemény a Magyar Kereskedelmi és Iparkamara támogatásával a Vállalkozásfejlesztési projekt (NGM_SZERZ/173/3/2024_CSKIK/1) finanszírozásával valósult meg.

i3klub a trolitelepen ZÖLD JÖVŐ, üzleti előny!

Különleges helyszínen, az SZKT-trolitelepen indította az őszi szezont az iparkamara i3 Klubja. Az esemény közép-pontjában a fenntarthatóság, a klímavédelem és az ESG állt – mindaz, ami ma már nemcsak elvárás, hanem versenyelőny is a vállalkozások számára.

A résztvevők első kézből hallhattak az SZKT fenntarthatósági törekvéseiről, megismerhették a közösségi közlekedés kulcs-szerepét, és betekintést nyertek a troli működésébe is.

A vitaindító és a workshop során pedig az is kiderült, hogyan érintheti a kkv-kat az ESG, és milyen lehetőségeket rejt a zöld átállás.

Ingatlanfejlesztési trendek a Dél-Alföldi Régióban

A Csongrád-Csanádi Kereskedelmi és Iparkamara Mórahalom Térségi Szervezete szakmai délutánt szervezett, ahol a résztvevők első kézből kaphattak betekintést a Dél-Alföldi Régió ingatlanfejlesztési trendjeibe és fenntartható megoldásaiba.

A rendezvény kiemelt előadója Kenyeres Anita, a CBRE Magyarország



üzletfejlesztési igazgatóhelyettese volt, aki átfogó képet adott az üzleti ingatlanpiac aktuális kihívásairól és lehetőségeiről.

A program kötetlen beszélgetéssel zárult, ahol a vállalkozók és a térség gazdasági szereplői kapcsolatokat építhettek és tapasztalatot cserélhettek.

Aktuális adóváltozások a PwC előadásában

A Csongrád-Csanádi Kereskedelmi és Iparkamara és a PwC Magyarország ingyenes tájékoztató eseményt szervez november 5-én, 10 órától. A rendezvényen szó esik az ősz folyamán hatályba lépő adóváltozásokról és azok várható hatásáról, illetve az őszi adócsomagban várható további módosításokról.

További információ, és a jelentkezési űrlap [honlapunkon](#) érhető el.

Az esemény a 2024–2025 évi Vállalkozásfejlesztési projekt NGM_SZERZ/173/3/2024_CSKIK/1 támogatásával valósul meg.

Mesterkurzus KKV-knek a fenntarthatóságról és ESG megfelelésről

SZEGED - 2025. NOVEMBER 27-28.

REGISZTRÁCIÓ



Powered by:



VFP

Vállalkozásfejlesztési Projekt

Készült a Magyar Kereskedelmi és Iparkamara Vállalkozásfejlesztési Projektjének megvalósításából, a Nemzeti Gazdasági Minisztérium támogatásával.

KKV

Kis- és Középvállalkozás

KKV

Kis- és Középvállalkozás

KKV

Kis- és Középvállalkozás

KKV

Kis- és Középvállalkozás

KKV

Kis- és Középvállalkozás

KKV

Kis- és Középvállalkozás

KKV

Kis- és Középvállalkozás

KKV

Kis- és Középvállalkozás

KKV

Kis- és Középvállalkozás

KKV

Kis- és Középvállalkozás

KKV

Kis- és Középvállalkozás

KKV

Kis- és Középvállalkozás

KKV

Kis- és Középvállalkozás

Co-funded by the European Union

ReGreenX

enterprise europe network

Szeretne külföldi üzleti partnereket találni?

Vegye igénybe az Enterprise Europe Network díjmentes szolgáltatásait!

Az Európai Bizottság vállalkozásfejlesztési hálózata, az **Enterprise Europe Network** kiemelt figyelmet fordít a nemzetközi együttműködések elősegítésére.

Adatbázisunkban több mint 5600 nemzetközi üzleti ajánlatot találhat.

Kiemelt ajánlataink:

KERESKEDELMI PARTNERKERESÉSEK

Faipar, fa- és bútortermékek, lakberendezés

Az elismert német vállalat innovatív és vezető irodabútorgyártó. Magas minőségű, modern íróasztalokat, asztalokat, tárolókat és irodai rendszerbútorokat állít elő. Olyan, krómozással foglalkozó céget keresnek, amely magas színvonalon tudja a székvezeték krómozását elvégezni. Az együttműködést ki- szervezési megállapodás keretében képzelik el. ([BRDE20250918013](#))

Az elismert német vállalat innovatív és vezető irodabútorgyártó. Magas minőségű, modern íróasztalokat, asztalokat, tárolókat és irodai rendszerbútorokat gyárt. Újonnan kifejlesztett székükhöz formázott faelemeket keresnek ülfelületként. Az együttműködést kereskedelmi megállapodás keretében kínálják. ([BRDE20250918014](#))

Az elismert német vállalat innovatív és vezető irodabútorgyártó. Magas minőségű, modern íróasztalokat, asztalokat, tárolókat, székeket és irodai rendszerbútorokat gyárt. Újonnan kifejlesztett székükhöz zsámolyvázak (hajlított huzal elemek) gyártóját keresik. Az együttműködést kereskedelmi megállapodás keretében kínálják. ([BRDE20250922017](#))

ICT

Egy brit szoftvertechnológiai vállalat, amely asztali és felhőalapú vonatvezető szimulátorokat kínál, nemrégiben kifejlesztett egy úttörő jelentőségű útvonal-szimulátort, amely vezetőállásból előre néző videót használ. A cég olyan beszá-

llítókat keres, akik európai vasútvonalakról tudnak vezetőállásból előre néző, hanggal ellátott videót biztosítani. ([BRGB20250903013](#))

Egy suwialki-i székhelyű lengyel technológiai vállalat egyedi fintech szoftverek fejlesztésére specializálódott. Több mint 10 éve szolgál ki ügyfeleket az Egyesült Királyságban, Németországban, Skandináviában, az Egyesült Államokban és Kanadában, mesterséges intelligencia, Big Data, felhőalapú számítástechnika és szabályozási megoldások területén megvalósított projektekkel. A cég egyaránt dolgozik startupokkal és jól bejárattott pénzintézetekkel. Most nemzetközi terjeszkedésbe kezd, és technológiai partnereket, kutatóintézeteket, valamint ügyfeleket keres K+F és közös termékkommerciálizációs együttműködésre. ([BRPL20250922011](#))

Turizmus, vendéglátás

Egy görög kulturális szervezet, amely a vidéki közösségeket a kultúra és a fejlődés központjává alakítja, olyan timeshare-menedzsment céget keres, amely vállalja a timeshare csomagok népszerűsítését és értékesítését, az ügyfelek és foglalások kezelését, valamint támogatást nyújt a nemzetközi cserehálózatokon keresztül szálláshelyeikhez, kiszervezési megállapodás keretében. ([BRGR20250917007](#))

Vegyipari, kozmetikai termékek

Egy hollandiai székhelyű multinacionális gyártóvállalat (sűrű) szódá hamu beszállítóját keresi, különösen melléktermékként vagy hulladékáramként. Céljuk egy stabil beszállítói megállapodás létrehozása, amely támogatja folyamatos termelési folyamataikat európai telephelyeiken. ([BRNL20250917001](#))

Építőipar, építőipari termékek, alapanyagok

A romániai vállalat raklapok, euroraklapok, fadobozok és ládák, valamint más, fát tartalmazó csomagolóanyagok gyűjtésére, hasznosítására és ökológiai újra-

hasznosítására specializálódott. A cég raklapgyártókat/forgalmazókat keres kereskedelmi megállapodás keretében. ([BRRO20250909013](#))

Élelmiszeripari, mezőgazdasági termékek

Egy svéd kis- és középvállalkozás a táplálkozási szektorban tapasztalt étrend-kiegészítő gyártót keres porok és kapszulák előállítására. A termékek természetes, szarvasmarhából származó hem-vas port tartalmaznak (az alapanyagokat a vállalat biztosítja), és gyermekek, illetve nők egészségét szolgálják, magas biohasznosulás és clean-label szabványok mellett. A cég gyártási megállapodást keres partnerekkel az étrend-kiegészítő vagy nutraceutikai iparágban. ([BRSE20250912013](#))

Kereskedelem

Egy svéd vállalat az autóápolási szektorban az Európai Unió több gyártóját keresi, hogy privát márkás autóápolási termékeket szállítsanak a skandináv piacokra. A cég közepes és prémium minőségű formulációkat (például samponok, zsírtalanítók, APC, beltéri tisztítószerek) igényel, lehetőséggel a színek és illatok közös fejlesztésére, márkázott címkézésre, valamint megbízható volumenbővítésre. ([BRSE20250915004](#))

TECHNOLÓGIAI ÉS K+F PARTNERKERESÉSEK

Innovációs kihívás: Egy finn vállalat európai innovációkat keres, amelyek támogatják a felületkezelés terén a fenntartható megoldásokra való áttérést.

A felületkezelési technológia területén világszerte vezető finn vállalat innovációs pályázatot hirdetett, amelynek célja olyan innovációk felkutatása, amelyek elősegítik a felületkezelés területén a fenntartható megoldásokra való áttérést. A pályázat középpontjában a körforgásos gazdaság előmozdítása, a termékek életciklusának meghosszabbítása és a fenntartható anyagok fejlesztése áll. Az együttműködés kereskedelmi vagy kutatási-fejlesztési formában valósulhat meg, a nyertes 10 000 euró pénzdíjban részesül. ([TRFI20250919020](#))

Egy brit fenntartható ruházati kkv kutatási és fejlesztési partnereket keres egy igény szerinti mikrogépgyár modell kidolgozásához, amelynek célja a hulladékmentes divat megvalósítása.

Ez az egyesült királyságbeli vállalat úttörő szerepet játszik a fenntartható, rendelésre készített ruházati cikkek mikrogépgyártási mo-

delljének kidolgozásában, amely digitális tervezési, nyomtatási és vágási technológiákat alkalmaz. A vállalat jelenleg technológiai partnereket keres, akikkel technikai segítségnyújtással járó kereskedelmi megállapodás keretében együttműködhet a hulladékmentes gyártás, a digitális munkafolyamatok és a textil-újrahasznosítás területén. ([TRGB20250922008](#))

A koordinátori szerepet betöltő francia vállalat partnereket keres a következő Eurostars pályázati felhíváshoz.

A generatív mesterséges intelligencia gyors növekedése növeli környezeti lábnyomát, azonban a jelenlegi felhőalapú mérőszámok nem tükrözik a tényleges erőforrás-felhasználást. A projekt célja egy megbízható módszer kidolgozása és tesztelése, amely összekapcsolja a felhasználási mérőszámokat a valós energia- és hardverhatásokkal. ([RDRFR20250923013](#))

HORIZON-CL5-2026-01-D6-13 – Adatelemzés a kerékpáros és gyalogos forgalom számára veszélyes városi pontok azonosításához – konzorcium vagy projektpartnerek keresése

Egy német kkv és regionális fejlesztési ügynökség a HORIZON-CL5-2026-01-D6-13 pályázati felhívás keretében egy digitális térképben bemutatott, kerékpáros- és gyalogos- forgalomra veszélyes városi pontok azonosítására szolgáló swarm data adat-elemzési projektötlettel rendelkezik. Az általuk kifejlesztett demo esetet egy már meglévő konzorciumnak ajánlanák fel, vagy partnereket keresnek a kutatás és az ipar területéről, hogy a pályázati felhíváshoz kapcsolódó projektötletre konzorciumot hozzanak létre. ([RDRDE20250915005](#))



Üzletfejlesztés karnyújtásnyira

A szolgáltatás az Európai Bizottság és a Miniszterelnökség támogatásának köszönhetően díjmentesen érhető el.

Az ajánlatokhoz tartozó cég-adatokkal kapcsolatban az Ön vállalkozásadatainak megadásával (cégnév, cím, kapcsolattartó neve, telefon, e-mail cím, weboldal elérhetősége) bővebb információ kérhető az [eenszeged@cskik.hu](#) e-mail címen vagy a 62/554-250/147-es telefonszámon.

VIETNAMEI üzleti fórum Szegeden

Október 28-án, 10 órától Vietnami üzleti fórumot tart Szegeden a Csongrád-Csanádi Kereskedelmi és Iparkamara, Vietnam Budapesti Nagykövetsége, a Magyar-Vietnami Üzleti Tanács, va-

lamint az Enterprise Europe Network hálózat Dél-alföldi Regionális Irodája.

Az eseményen a vállalkozások tájékoztatást kaphatnak a vietnami üzleti környezetről, a két ország

közötti üzleti lehetőségekről. A rendezvény célja továbbá a Magyarországon élő vietnami vállalkozók és a Csongrád-Csanád vármegyei cégek megismertetése egymással, a szorosabb üzleti kapcsolat

elősegítése, illetve a helyi cégek vietnami külpiacon lépésének ösztönzése.

Az esemény tervezett programja és jelentkezési felülete [kamaránk honlapján](#) érhető el, ahol az eseménnyel kapcsolatos információkat folyamatosan frissítjük.



Legfontosabb jogszabályi és hatósági előírásokról, gyakorlati kérdésekről, támogatásokról – Szegeden, Szentesen, Makón

Legyen **NAPRAKÉSZ** a kamarával!

XXVI. Közlekedési Konferencia Fókuszban a hazai közforgalmú közlekedés jövője

Huszonhatodik alkalommal szervez Szegeden Nemzetközi Közlekedési Konferenciát a Csongrád-Csanádi Kereskedelmi és Iparkamara és az Enterprise Europe Network-Szeged a Közlekedéstudományi Egyesület együttműködésével, a Magyar Kereskedelmi és Iparkamara támogatásával: A hazai közforgalmú közlekedés jövője címmel november 20–21-én.

További részletek, program és jelentkezés [a honlapon](#).

Köszöntjük új tagjainkat!

CS-Smartlab Devices Kft. – Kübekháza
Lackó Trend Kft. – Ásotthalom
M-SAT Kft. – Szeged
Olajos-Balogh Design Stúdió Kft. – Szeged
Zengo Kft. – Szeged



Kamaránk a Csongrád-Csanád Vármegyei Kormányhivatallal együttműködve szakmai előadás-sorozatot szervez Szegeden, Szentesen és Makón októberben és novemberben. A program célja, hogy a vállalkozók átfogó képet kapjanak a legfontosabb jogszabályi és hatósági előírásokról, amelyek mindennapi működésük során érinthetik őket.

Az előadások során szó lesz többek között a foglalkoztatási támogatásokról, az általános munkavédelmi szabályokról, valamint a tűzvédelem és iparbiztonság alapvető követelményeiről. Külön blokkot szentelünk az élelmiszerlánc-biztonsági kérdéseknek, beleértve az engedélyezési és üzemeltetési szempontokat is.

A fentiekben túl a környezetvédelmi, természetvédelmi és hulladékgazdálkodási terület szintén kiemelt szerepet kap, ahol a zajvédelem és levegőtisztaság-védelem gyakorlati vonatkozásait is bemutatjuk. Továbbá a fogyasztóvédelem is középpontba kerül, különös tekintettel az e-kereskedelem szabályaira, amelyek a legtöbb vállalkozást érinthetik.

Az előadások felépítése interaktív: a szakmai prezentációkat minden esetben kérdések és válaszok követik.

Ez a rendezvénysorozat remek lehetőség arra, hogy naprakész tudással és hatósági tapasztalatokkal



erősítse vállalkozása jogszabályi megfelelőségét és biztonságát. A programok felépítése helyszínenként eltérő.

Az eseményeken történő részvétel ingyenes, de regisztrációhoz kötött. További részletek és jelentkezés [kamaránk honlapján](#).

A rendezvénysorozat a Magyar Kereskedelmi és Iparkamara támogatásával a 2024–2025. évi, NGM_SZERZ/173/3/2024_CSKIK/1 számú Vállalkozásfejlesztési projektben valósul meg.

Ügyfélszolgálati irodáink nyitvatartása, elérhetőségei

Kamaránk ügyfélszolgálatain kollégáink a következő szolgáltatásokkal várják az érdeklődő vállalkozások képviselőit: Többek között jogi, gazdasági és szakképzéssel kapcsolatos kérdésekben, illetve pályázati információkért fordulhatnak hozzánk. Rendezvényeink lehetőséget nyújtanak a vállalkozásokat érintő aktuális tudnivalókhoz való hozzájutáshoz, és az üzleti kapcsolatépítésre. Továbbá, ügyintézőinknél érdeklődhet a Demján Sándor Programról és a hozzá kapcsolódó Széchenyi Kártya Programról. Térségi irodáink a Vállalkozásfejlesztési projekt finanszírozásával működnek (NGM_SZERZ/173/3/2024).

Szeged, Párizsi krt. 8–12.

62/554-250

info@cskik.hu

Hétfő-péntek: 9:00–12:00

Hétfő és szerda: 13:00–16:00

Hódmezővásárhely, Lánc utca 7.

62/653-742

hmvhely@cskik.hu

Hétfő, szerda: 9:00–12:00, 13:00–16:00

Péntek: 9:00–12:00

Szentese, Budai Nagy Antal utca 6.

30/388-7429

szentese@cskik.hu

Hétfő, szerda: 9:00–12:00, 13:00–16:00

Péntek: 9:00–12:00

Makó, Deák Ferenc utca 29., fsz. 7.

(bejárat a Pulitzer sétány felől)

30/534-0821

mako@cskik.hu

Kedd, csütörtök:

13:00–16:00

Péntek: 10:00–12:00

Csongrád, Fő utca 19–21. • 30/402-0578

csongrad@cskik.hu

Kedd: 9:00–14:00

Csütörtök: 9:00–12:00 13:00–16:00

Mórahalom, István király út 1.

30/792-3910

moralom@cskik.hu

Hétfő: 9:00–12:00, 13:00–16:00

Az ügyfélfogadási rend a meghirdetettől eltérhet. Személyes megkeresés előtt aktuális információkról legyenek szívesek tájékozódni a cskik.hu/kapcsolat oldalon, vagy keressék kollégánkat e-mailben vagy telefonon.

Az alábbi esetekben kérjük, továbbra is elsősorban telefonon, vagy e-mailben keressék munkatársainkat:

Egyéni vállalkozók tájékoztatása: tajekoztat@cskik.hu, 62/554-250/3-as hívószám

Kamarai nyilvántartásba vétel: regisztracio@cskik.hu, 62/554-250/2-es hívószám