KAMARAI FUTÁR

XXXI. évfolyam 2026. november

A CSONGRÁD-CSANÁDI KERESKEDELMI ÉS IPARKAMARA LAPJA

TOP 100

A tartós felzárkózás kulcsa a TERMELÉKENYSÉG NÖVELÉSE (2 – 7. o.)



ŐSZI KAMARAI BESZÁLLÍTÓI FÓRUMOK (8. O.)

AZ AI GYORSÍTJA AZ ADMINISZTRÁCIÓT (10. O.)

JOGSZABÁLYFIGYELŐ (11. O.)

GYAKORLATI SEGÍTSÉG A FELHŐBIZTONSÁGHOZ (13. O.)

HIBRID ÉS ELEKTROMOS GÉPJÁRMŰVEK SZERELŐIT KÉPZIK (14. O.)

AKTUÁLIS ADÓZÁSI KÉRDÉSEKRŐL A KAMARÁBAN (20. O.)



TOP 100 Gazdasági Konferencia

A tartós felzárkózás kulcsa a TERMELÉKENYSÉG növelése

Az adópolitika, az európai logisztikai és ellátási láncok jövője, az autóipar gazdaságra gyakorolt hatása, valamint a gazdasági folyamatokat egyre inkább meghatározó geopolitikai változások, és az euró bevezetésével kapcsolatos dilemmák is fókuszba kerültek az idei TOP 100 Gazdasági Konferencián. A Csongrád-Csanádi Kereskedelmi és Iparkamara október 15-ei eseményének ezúttal is a szegedi Szent Gellért Fórum adott otthont, ahol a térség vállalkozói első kézből kaphattak választ a gazdaságot érintő legfontosabb kérdésekre, miközben kapcsolatokat építhettek és megismerhették a megye gazdaságának legfrissebb eredményeit is.

A konferenciát *Dr. Kőkuti Attila*, a Csongrád-Csanádi Kereskedelmi és Iparkamara elnöke nyitotta meg. Beszédében a megye gazdasági helyzetét értékelve rámutatott, hogy miközben az építőipar és a kereskedelem növekedett, az ipari termelés, különösen a feldolgozóiparé, visszaesett. A TOP 100 vállalkozás összesített árbevétele nominálisan 2,7 százalékkal emelkedett, ám az inflációt figyelembe véve, ez reálértékű csökkenést jelent. Az elnök szerint a gazdaság hosszú távú fejlődésének kulcsa a hozzáadott érték növelése, amelyhez a robotizáció, az automatizálás, a digitalizáció és a mesterséges intelligencia alkalmazása is egyre inkább elengedhetetlen.

Új gazdasági jövőkép

Az elnök kiemelte, a kamarának a vállalkozások érdekeinek képviselete mellett tudást, információt és üzleti kapcsolatokat kell biztosítania, valamint szakmai állásponttal kell hozzájárulnia a gazdaságpolitikai döntésekhez. Szólt arról is, hogy a kamara a Szegedi Tudományegyetem Gazdaságtudományi Karával együttműködésben megkezdte Csongrád-Csanád megye új gazdaságfejlesztési jövőképének kidolgozását. A következő mintegy fél évben a térség gazdasági lehetőségeit, a várható változásokat és a legfontosabb fejlesztési irányokat vizsgálják. A munka során kiemelt szerepet kap a vállalkozások véleményének megismerése, hiszen a reális, szakmailag megalapozott stratégia kialakításához a gazdasági adatok mellett a vállalkozói tapasztalatokra is szükség van.



Dr. Kőkuti Attila

Az elnök hangsúlyozta, a megye gazdasági jövőjét nem elegendő előre jelezni, azt a vállalkozásoknak, a gazdasági szereplőknek és a kamarának közösen kell alakítaniuk.

Rangsorban a megye vállalkozásai

Dr. Kőkuti Attila az eseményen bemutatta a kamara a Központi Statisztikai Hivatallal együttműködésben készült TOP 100 – Csongrád-Csanád megye gazdasága 2026 című kiadványát, amely évről évre a megye meghatározó vállalkozásainak gazdasági teljesítményét veszi górcső alá. A tavalyi gazdasági adatok alapján összeállított TOP 100 rangsorba való bekerüléshez ezúttal legalább 4,31 milliárd forintos nettó árbevétel volt szükséges.

Csongrád-Csanád megyében 2025-ben a legnagyobb, 1143,168 milliárd forintos nettó árbevételt a hódmezővásárhelyi székhelyű Országos Dohányboltellátó Kft. érte el. A második az MVM Démász Áramhálózati Kft. az előző évivel lényegében megegyező 122,921 milliárd forinttal, a harmadik a Sole-Mizo Zrt. egyszázalékos növekedést mutató 117,369 milliárd forinttal.

A legnagyobb – 100,045 milliárd forintos – exportárbevételt a makói Givaudan Hungary Kft. érte el ta- ➤

Kamarai Futár Gazdasági információs és üzleti havilap. Kiadja a Csongrád-Csanádi Kereskedelmi és Iparkamara. Szeged, Párizsi krt. 8–12. Tel.: 62/554-250. E-mail: info@cskik.hu. Felelős kiadó: dr. Tráserné Oláh Zsuzsanna. Főszerkesztő: Őrfi Ferenc. A szerkesztőbizottság tagjai: Cserkúti Ágnes, G. Ludányi Lilla, Horváth Gábor Zsolt, Kiss Anna, Dr. Kőkuti Attila, Palotás Sándor, Török László. Nyomás: Litofilm Kft. ISSN szám: HU ISSN 1219-7289

➢ valy, a második a Neuwerk Hungary Kft., vagyis a korábbi ContiTech Fluid Automotive Hungária Zrt. lett 48,647 milliárd forinttal, míg a harmadik a ContiTech Rubber Industrial Kft. 48,542 milliárd forinttal.

A megye 100 legnagyobb vállalkozása tavaly mintegy 21 680 alkalmazottat foglalkoztatott, ez a megyében a versenyszférában dolgozók negyede. A legnagyobb munkaadó a Pick Szeged Zrt. volt 1505 munkavállalóval.

Díjat kaptak a kiválóságok

A hagyományokhoz híven idén is díjazta a kiemelkedő munkát végző vállalkozásokat a kamara. Ezúttal a TOP 100 Ipar Díjat a Ferroép Zrt., a TOP 100 Kereskedelem Díjat a HUNOR Coop, a TOP 100 Szolgáltatás Díjat pedig a Zengo Kft. vehette át.

A tavaly alapított TOP 100 Női Vállalkozó Díjat a kamara 11 éves Női Vezetői Klubját vezető *Novákné Halász Anna*, míg a TOP 100 Fiatal Vállalkozó Díjat *Lévai László*, a mindszenti Fémtech Hungary Kft. ügyvezetője érdemelte ki. *(A díjazottakról bővebben a 4. oldalon.)*

Ezúttal a konferencián adta át a kamara az Aranykoszorús mester címet is, amit az 50 éve működő Török Kulcsszerviz tulajdonosa, *Török László* kapott meg. *(A vele készült interjúnkat a 7. oldalon olvashatják)*

Adóváltozások, euró és autóipar

Ezúttal is igen fontos és érdekes témákat érintett a gazdasági konferencia. *Fajcsák Gábor*, az RSM csoport adóüzletág-vezetője a legújabb és a várható legfontosabb adóváltozásokról beszélt, felvázolta, hogy milyen módosításokra kell még számítani idén, és mit hozhat majd 2027. Az európai logisztikai tendenciákról és ellátási láncokról is széles körű információkat kaptak a vállalkozók *Walter Holzhammer*, az Antwerpen-Brugge kikötőjének osztrák–magyar képviselője által. Terítékre került a geopolitika, a hazai gazdaság helyzete és az euró magyarországi bevezetésével kapcsolatos dilemmák is *dr. Pogátsa Zoltán* közgazdász, habilitált egyetemi docens, a nemzetközi politikai gazdaságtan szakértője online előadásában.

A konferencia kerekasztal-beszélgetése ezúttal az autóipar magyar gazdaságra gyakorolt hatásáról szólt. Ahogyan a teljes konferenciát, úgy a beszélgetést is *Szujó Zoltán* sportriporter, műsorvezető, a Magyar Nemzeti Autósport Szövetség elnöke moderálta. A beszélgetés résztvevője volt *Nyári Tamás*, a Merkantil Bank Zrt. importőri kapcsolatok osztályának vezetője, *Benke Csaba* autógépész, közlekedésmérnök, elektromos-járműhajtás szakmérnök, *Bazsó Gábor Karotta* autószakértő és jövő-youtuber, *Hajas Imelda* autóstartalom-készítő és *Rajnai Tamás*, a Pappas Auto személyautó üzletág-vezetője is.

Az esemény a Magyar Kereskedelmi és Iparkamara Vállalkozásfejlesztési Projektjének (NGM_SZERZ/430-3/2025_465/CSKIK/1 számú) és Magyarország Kormányának támogatásával valósult meg.

Top 15 cég Csongrád-Csanád megyében

(a 2025. évi nettó árbevétel alapján)

Sorrend	Név	Székhely	Főtevékenység
2026			
1	Országos Dohányboltellátó Kft.	Hódmezővásárhely	Dohányáru nagykereskedelme
2	MVM Démász Áramhálózati Kft.	Szeged	Villamosenergia-elosztás
3	SOLE-MiZo Zrt.	Szeged	Tejfeldolgozás
4	Givaudan Hungary Kft.	Makó	M.n.s. egyéb élelmiszer gyártása
5	AIM Construction Hungary Kft.	Szeged	Lakó- és nem lakóépület építése
6	HANSA INVEST Vagyonkezelő Zrt.	Szeged	Vagyonkezelés (holding)
7	PICK SZEGED Zrt.	Szeged	Hús-, baromfihús-készítmény gyártása
8	ContiTech Rubber Industrial Kft.	Szeged	Egyéb gumitermék gyártása
9	NEUWERK HUNGARY Kft. (korábban ContiTech Fluid Automotive Hungária Kft.)	Makó	Gumiabroncs, gumitömlő gyártása
10	HUNGERIT Zrt.	Szentes	Baromfihús feldolgozása, tartósítása
11	KÉSZ Építő Zrt.	Szeged	Ingatlanfejlesztés
12	Legrand Zrt.	Szentes	Áramelosztó, -szabályozó készülék gyártása
13	MVM Égáz-Dégáz Földgázhálózati Zrt.	Szeged	Gázelosztás
14	Villeroy Boch Magyarország Kft.	Hódmezővásárhely	Egészségügyi kerámia gyártása
15	BYD Auto Hungary Kft.	Szeged	Közúti gépjármű gyártása

A bohócdoktorokat támogatták

Minden évben jótékony célt is szolgál a megye egyik legfontosabb gazdasági eseménye. A rendezvény alatt a gyermekek mentális gondozásával és támogatásával foglalkozó Mosolykommandó Közhasznú Alapítvány javára zajlott a gyűjtés. Az alapítvány önkéntesei a bohócdoktori vizitek során a szürke kórtermek falai közé vidámságot, játékot és örömöt csempésznek már 2015 óta, ennek segítségével a gyermekek egy kis időre elfelejtik a rosszkedvet, és a félelmeiket a kezelésektől, a szorongásukat felváltja a bátorság.

A vállalkozások átutalás formájában is segítették és segíthetik is az alapítványt a 12067008-01528812-00100000 számú bankszámlaszámon keresztül. Azok, akik adóigazolást szeretnének kapni a támogatásukról, a közlemény-rovatban mindenképp tüntessenek fel kapcsolati információt.





TOP 100 DÍJAT KAPTAK

Ipari TOP 100 díj: **FERROÉP ZRT.**

A szegedi FERROÉP Zrt. több mint három évtizedes szakmai tapasztalatával, komplex mérnöki és kivitelezési tudásával, valamint a térség meghatározó beruházásaiban vállalt szerepével méltó tulajdonosa a TOP 100 Iparért díjnak. Az 1990-ben alapított vállalkozás az ipari és gyártócsarnokok, oktatási és egészségügyi intézmények, kereskedelmi létesítmények, valamint műemléki épületek kivitelezésében egyaránt jelentős referenciákkal rendelkezik. A tervezéstől a kulcsrakész átadásig biztosított szolgáltatásaival, korszerű műszaki megoldásaival és a minőségi, környezettudatos működés iránti elkötelezettségével nem csupán épületeket hoz létre, hanem hosszú távú értéket teremt. A FERROÉP tevékenysége a térség gazdasági és infrastrukturális fejlődéséhez is hozzájárul, miközben a megbízhatóságot, a szakmai igényességet és a folyamatos fejlődést képviseli az építőiparban.

A vállalkozás önkéntes tagja a kamaránknak, és a Top 100 lista 77. helyén szerepel.

Kereskedelmi TOP 100 díj: **HUNOR COOP ZRT.**

A szentesi központú HUNOR COOP Zrt. több évtizedes kereskedelmi tapasztalatával, a térség élelmiszer-ellátásában betöltött meghatározó szerepével és a magyar tulajdonú kiskereskedelem erősítéséért végzett munkájával érdemelte ki a TOP 100 Kereskedelemért díjat. Az 1945-ig visszanyúló múlttal rendelkező vállalat a vármegye számos településén biztosítja a mindennapi bevásárlás lehetőségét, miközben jelentős szerepet vállal a helyi foglalkoztatásban és a vidéki kereskedelmi hálózat fenntartásában. A COOP üzletlánc meghatározó tagjaként a HUNOR COOP a vásárlói igényekhez igazodó kínálattal, folyamatos fejlesztésekkel és a személyes kiszolgálás értékével erősíti vásárlói bizalmát. Működésében a gazdasági stabilitás mellett fontos szerepet kap a helyi közösségek támogatása, a megbízható ellátás és a hagyományos kereskedelmi értékek megőrzése. Kamaránk önkéntes tagja tevékenységével nemcsak a térség kereskedelmi életének meghatározó szereplője, hanem a vidéki kiskereskedelem fennmaradásának és fejlődésének fontos képviselője is. Az idei TOP 100-as listán a 40. helyen szerepel.

Szolgáltatói TOP 100 díj: **ZENGO KFT.**

A szegedi Zengo Kft. innovatív szemléletével, sokoldalú szolgáltatási portfóliójával és a digitális megoldások területén végzett értékteremtő munkájával méltó birtokosa a TOP 100 Szolgáltatói díjnak. A 2006-ban alapított vállalkozás egyedi szoftverfejlesztési megoldásokat, webes és mobilalkalmazásokat, vállalati rendszereket, valamint filmes és vizuális tartalmakat készít ügyfelei számára, köztük a kamaránk is, a például a mostani konferencia QR-kódos beléptető rendszerét, vagy a megújult kamarai honlapot is. A cég szakemberei a legkülönbözőbb ágazatok vállalkozásait és intézményeit támogatják abban, hogy a technológiai fejlődés lehetőségeit saját működésük javítására és versenyképességük erősítésére használják. Kamaránk önkéntes tagja, a Zengo Kft. a folyamatos technológiai megújulást kreativitással, ügyfélközpontú gondolkodással és magas szintű szakmai tudással ötvözi, hozzájárulva a digitális szolgáltatások fejlődéséhez és a szegedi vállalkozói ökoszisztéma erősödéséhez.

Női vállalkozói TOP 100 díj: **NOVÁKNÉ HALÁSZ ANNA**

Novákné Halász Anna, a kamara Női Vezetői Klubjának vezetője, a Novana Marketing Tanácsadó és Kommunikációs Iroda ügyvezetője. Több évtizedes vezetői és vállalkozói tapasztalatával, a női vállalkozók fejlődéséért végzett elkötelezett munkájával, valamint közösségépítő tevékenységével méltó a TOP 100 Női Vállalkozói Díjra. Élelmiszer-ipari mérnökként és marketing szakközgazdászként pályafutása során a vállalati marketing, az értékesítés, az oktatás és a vállalkozásfejlesztés területén egyaránt jelentős tapasztalatokat szerzett. A NOVANA Marketing Tanácsadó és Kommunikációs Iroda vezetőjeként tudásával más vállalkozások fejlődését is támogatja, trénerként pedig a tudatos vállalkozásvezetés és a hiteles vezetői szemlélet fontosságát képviseli. A Csongrád-Csanádi Kereskedelmi és Iparkamara Női Vezetői Klubjának alapító vezetőjeként 2015 óta meghatározó szerepet vállal a térség női vállalkozóinak összekapcsolásában, szakmai fejlődésük ösztönzésében és közösségük erősítésében.

Fiatal vállalkozói TOP 100 díj: **LÉVAI LÁSZLÓ**

Lévai László, a mindszenti FÉMTECH Hungary Kft. ügyvezetője, a fiatal vállalkozói generáció azon képviselője, aki a szakmai tapasztalatra építve, új szemlélettel és határozott üzleti elképzelésekkel viszi tovább a vállalkozást. Irányítása alatt a fémmegmunkálással foglalkozó cég dinamikus fejlődést mutatott: az elmúlt években jelentősen növelte árbevételét, és a megye meghatározó vállalkozásai között is előrelépett. A családi vállalkozás továbbfejlesztése során Lévai László a meglévő szakmai tudás megőrzését a korszerű vállalatirányítási szemlélettel és a piaci lehetőségek tudatos kihasználásával ötvözi. Munkája jól példázza, hogy a generációváltás nem csupán a felelősség átvételét, hanem a fejlődés új lehetőségeinek megteremtését is jelenti. Vezetői tevékenységével hozzájárul a térség ipari teljesítményének erősítéséhez, a vállalkozás versenyképességének növeléséhez és a helyi gazdaság fejlődéséhez, méltóvá válva a Fiatal Vállalkozói TOP 100 Díj elismerésére. László sikere, hogy a vállalkozás hatalmasat ugrott a rangsorban, és bekerült a megye TOP 100 cége közé, és egészen a 96. helyre ugrott előre.

Oklevéllel ismerték el őket

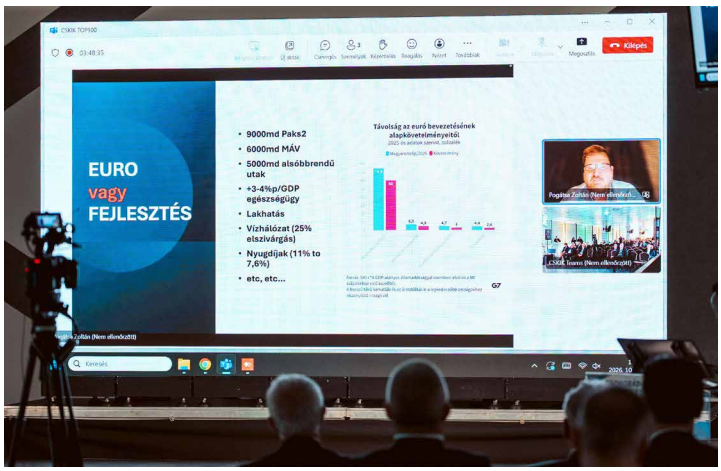
A Top 100 konferencián elnöki elismerő oklevélben részesültek a 48. Worldskills-világbajnokságon érmet szerző megyei fiatalok is. Az eseményen *Gutai Dénes* és *Nagypál Dóra* vette át az oklevelet és az Árkád vásárlási utalványt jutalomként, *Vadnay Tamás* egy későbbi időpontban részesül az elismerésben. Dóra felkészítői, *Meszlényi Tamásné* és *Vámos István* is oklevélben részesültek.



Pogátsa Zoltán: **Nem az a kérdés, mikor vezetjük be az eurót, hanem MILYEN GAZDASÁGI ALAPOKRA ÉPÍTJÜK A FELZÁRKÓZÁST**

Pogátsa Zoltán közgazdász, szociológus online jelentkezett be a konferenciára, Kínából. Előadásában a magyar gazdaság gyenge teljesítményének okait, a felzárkózás feltételeit és az euró bevezetésének időzítését vizsgálta. Értékelése szerint a lemaradást nem lehet kizárólag a külső környezettel magyarázni, a hazai gazdaságpolitikai döntéseknek meghatározó szerepük van. Most is. Az előadó amellett érvelt, hogy nem az a legfontosabb kérdés, hogy Magyarország mikor vezeti be az eurót (és ennek rendel alá mindent), hanem előbb a gazdaság növekedési képességét kell megerősíteni, befektetni energetikába, infrastruktúrába, kutatás-fejlesztésbe és mindenekelőtt az emberi tőkébe. Ezekre építve lehet aztán később fenntartható módon teljesíteni az euró bevezetésének feltételeit.

A magyar gazdaság gyenge teljesítményét gyakran magyarázták külső okokkal, amivel kapcsolatban *Pogátsa Zoltán* leszögezte: a német gazdaság nehézségei, vagy az ukrajnai háború valóban hatottak a térségre, de közben Lengyelország történelme legnagyobb gazdasági csodáját élte át, és Csehország is kitűnően növekedett ebben az időszakban.



A sor végén és elején

Helyzetértékelésében a közgazdász a lakosság anyagi helyzetéből indult ki, amit szerinte a vásárlóerő-paritáson számított medián elkölthető jövedelem jellemez a legjobban. A mutató a vállalkozói jövedelmeket és a társadalmi transzfereket is figyelembe veszi, és pontosabb képet ad az átlagnál. Ez a legjobb mutató egy ország életminőségére is, legalábbis anyagi értelemben – a prezentációból kiderült, Magyarország az uniós rangsor végére került. Az előadó értelmezése szerint a magyarok alsó kétharmada uniós összehasonlításban szegénynek tekinthető, miközben a legfelső jövedelmi rétegek már a leggazdagabb európaiak közé tartoznak.

A tartós felzárkózás kulcsa a termelékenység növelése – jelentette ki Pogátsa Zoltán –, amit meg kell alapozni. Egy ország hosszú távon annyi jövedelmet képes előállítani, amennyi értéket a gazdaság a munkavégzés során létrehoz. A magyar termelékenység 2010 után visszaesett, és csak részben állt helyre. A tartós felzárkózáshoz befektetésre van szükség, mindenekelőtt az emberi tőkébe – különösen az oktatásba és az egészségügybe –, az infrastruktúrába, a kutatás-fejlesztésbe. A tapasztalatok szerint azok az országok szoktak a közepes fejlettség csapdájából kitörni, amelyek erre képesek voltak. Magyarország éppen ezeken a területeken halmozott fel több évtizedes lemaradást.

Vagy-vagy?

Pogátsa Zoltán szerint a viták középpontjában az áll, hogy a forrásokat a versenyképesség helyreállítására és a fejlesztési hiányok pótlására fordítsák-e, vagy az euró mielőbbi bevezetését helyezzék előtérbe. Úgy véli, a két cél rövidtávon konfliktusba kerülhet: az euróhoz szigorú költségvetési pálya, és a hiány jelentős csökkentése szükséges, miközben, számítása szerint, a magyar gazdaságban mintegy 30 ezer milliárd forintnyi fejlesztési igény halmozódott fel. A hiányok az energiaellátást, a vasutat, a közutakat, a vízhálózatot, az egészségügyet és a lakhatást is érintik. E beruházások nem halaszthatók a 2030-as évekre, mert megvalósításuk hosszú időt vesz igénybe. Az elmúlt évtizedekben jórészt éppen azért nem nőtt a termelékenység, mert nem fektettünk be ezekbe az ágazatokba. – Nem mondhatjuk, hogy majd egyszer megcsináljuk, ha lesz eurónk, hanem fordítva, először a fejlesztési lemaradásainkat kell behozni, hogy majd legyen eurónk – szögezte le az előadó.

Miből mennyi?

Pogátsa Zoltán a tervezett új bevételi forrásokat is sorra vette, de nem nagyon látja bennük, hogy a kiadási szükségleteket fedeznék. A vagyonadó például nagy tételnek látszik, de kétségei vannak afelől, hogy be is tudják-e hajtani. Fontosnak tartja a korrupció és a közbeszerzési túlárazások visszaszorítását, de az ebből elérhető megtakarítás sem feltétlenül fedezi a szükséges kiadásokat, és nem ismételhető meg korlátlanul évről évre. Az uniós források jelentősek, ám felhasználásuk célokhoz kötött, így abból sem fedezhetik az összes fejlesztési igényt. Az autópálya-koncesszió módosításából származó megtakarítás is csak részleges, hiszen a hálózat működtetése továbbra is pénzbe kerül.

Az előadó igyekezett eloszlatni azt a tévhitet, hogy a kamatkiadások azért olyan magasak, mert a magyar államadósság kirívóan magas. Nem így van, a 75–78%-os mérték az uniós átlagnál (81%) alacsonyabb. A magas kamatteher okát inkább a befektetői bizalommal, a gazdaságpolitika megítélésével és az állampapírok hozamával hozta összefüggésbe. A kamatkiadások mérséklése azonban csak fokozatosan lehetséges.

Nem az eurón múlik

Nem utasítja el az euró bevezetését Pogátsa Zoltán, de nem tekinti önmagában a gazdasági fejlődés zálogának, és nem tartja olyan eszköznek sem, amely automatikusan megakadályozná a hibás gazdaságpolitikát. Lengyelország és Csehország példáját hozta fel, amelyek euró nélkül is jelentős növekedést értek el, míg Szlovákia közös valutával sem került el a relatív lemaradást. Az euróövezeti tagság önmagában nem garantálja a fegyelmezett költségvetést, az alacsony államadósságot vagy az infláció kordában tartását – ezek továbbra is nagyrészt nemzeti döntéseken múlnak. Számos példán mutatta be az előadó, hogyan tudnak elszállni ezek a mutatók euróövezeti országokban is.

Pogátsa Zoltán azzal summázta mondanivalóját, hogy a döntő kérdés nem pusztán az, mikor vezeti be Magyarország az eurót, hanem, hogy milyen gazdasági alapokra építi felzárkózását. És miután sikerül helyreállítani a fejlődés feltételeit, az ország a 2030-as évek közepén reálisabban közelíthet a közös valuta bevezetéséhez.

Elektromos vagy benzines, európai vagy kínai

Mozgásban az AUTÓIPAR

Az elektromos autók elterjedésének tükrében különösen izgalmas volt az a kerekasztal-beszélgetés, amelyben szakértők vitatták meg az autóipar előtt álló kihívásokat helyi és globális szinten. Megállapították, az autóipar villamosítása már nem pusztán technológiai vita: energiaellátásról, európai versenyképességről és a vásárlók mindennapi igényeiről is szól. A kerekasztal résztvevői egyetértettek abban, hogy az elektromos autók térnyerése folytatódik, ám az átállás tempója és nyertesei korántsem egyértelműek. A döntést nem lehet egyetlen szemponttal – sem az árral, sem a hajtásmóddal – elintézni.

A TOP 100 gazdasági konferencia kerekasztal-beszélgetésén *Nyári Tamás*, a Merkantil Bank Zrt. importőri kapcsolatok osztályának vezetője, *Benke Csaba* autógépész, közlekedésmérnök, *Bazsó Gábor Karotta* autószakértő és jövő-youtuber, *Hajas Imelda* autóstartalom-készítő és *Rajnai Tamás*, a Pappas Auto személyautó üzletág-vezetője vett részt. A beszélgetést *Szujó Zoltán* sportriporter vezette a tőle megszokott temperamentummal.

Irány az elektrifikáció

A villanyautó egyik legfontosabb előnye a hatékonyabb energiafelhasználás. Azonos út megtételéhez egy elektromos autó lényegesen kevesebb energiát használ fel, mint egy belső égésű motoros jármű, nagyjából egyharmadát. *Bazsó Gábor Karotta* ezt nem ízléskérdésként, hanem fizikai és matematikai különbségként írta le. Vagyis az irány egyértelmű. Az elektromos közlekedés emellett az energiafüggetlenség szempontjából is új lehetőségeket nyithat: miközben a kőolajat sok ország importálja, sok-sok bizonytalansággal, a villamos energia helyben, megújuló forrásokból is előállítható.



Európa kontra Kína

Ami a piacot illeti, Rajnai Tamásnak nincsenek jó hírei, ahogy fogalmazott, az autókereskedelem általában fokmérője annak, hogy a gazdaság merre tart. Ahogy Európa, és benne Magyarország is nehéz gazdasági helyzetben van, és ez megérkezett az autókereskedelembe is, különösen a prémium szegmensben tapasztalnak jelentős visszaesést. Nem arról van szó, hogy Európa elfelejtett autót gyártani, hiszen, meggyőződése, hogy technológiában még mindig élen jár a világ más részeihez, elsősorban Kínához képest. Ezt erősítette meg Benke Csaba is, és feltett egy költői kérdést: Tudjuk, hogy mit tud a kínai autóipar? Nem pontosan, 5-10 év múlva majd többet tudunk, de tény, hogy egyre nő a kínai autók felvevőpiaca, nyitottak az emberek a kínai márkákra, ami nyilván árkérdés is. Nyári Tamás a gondolatot tovább folytatva elmondta, bankjuk jelenleg 24 autómárkának a házi finanszírozója, ebből már nyolc kínai, és a TOP 100 konferenciát megelőző három hétben még néggyel tárgyalt.

Ki miben erős?

A résztvevők szerint Európában továbbra is erős a mérnöki tudás, a járművek tervezése és számos alapvető komponens fejlesztése. Kína azonban gyorsan halad az akkumulátorok, a szoftverek és a gyártási volumen terén. A kínai vállalatok gyorsan reagálnak a vásárlói és tesztelői visszajelzésekre, miközben sok új márka jelenik meg az európai piacon. A verseny így nem egyszerűen arról szól, melyik autó olcsóbb: a gyártóknak a technológiát, a szolgáltatást, a kereskedői hálózatot és a hosszú távú garanciális hátteret is bizonyítaniuk kell. A beszélgetés egyik fontos tanácsa ezért az volt: a vásárló ne csak a vételárat és a felszereltséget nézze, hanem a márka és a forgalmazói háttér jövőjét is. Az elektromos autók gyártásában mindenesetre a BYD a legnagyobb, eladásban már megelőzte a Teslát.

Mire használom?

A megfelelő hajtás kiválasztásához pedig először a használati szokásokat kell tisztázni. Aki naponta rövid távokat tesz meg, más autót keres, mint aki rendszeresen hosszú utakat vezet. Elektromos járműnél az otthoni vagy munkahelyi töltés lehetősége, az akkumulátor mérete és a napi útvonalak különösen sokat számítanak. Hajas Imelda az autós tartalmaira érkező kommentekből is azt olvassa ki, hogy az emberek nagy százaléka nincs tisztában azzal, hogy mit vásárol meg. A beszélgetés résztvevői egyetértettek abban, hogy a kereskedő felelőssége is, hogy ne csak eladja az autót, hanem a vevő igényeihez illő modellt ajánljon.

Antwerpen-Brugge kikötő

15 MILLIÓ KONTÉNERT mozgatnak

Walter Holzhammer, az Antwerpen-Brugge kikötőjének osztrák–magyar képviselője németül tartotta



meg előadását, amit a képernyőkön futó AI fordítással követhettek a konferencia résztvevői. Az Antwerpen–Brugge kikötői hatóság Belgium két jelentős kikötőjét fogja össze. A mintegy 140 négyzetkilométeres térségben körülbelül 1400 vállalat működik, összesen 164 ezer embert foglalkoztatva. Vagyis hatalmas kikötői klaszterről van szó, sok terminállal, vállalattal és informatikai rendszerrel. A belga GDP minden ötödik eurója a kikötői üzlethez köthető. A kikötő tavaly 13,6 millió TEU konténert kezelt, és évente több tízezer hajót, valamint tehervonatot fogad. Jelenlegi terminálkapacitása 15 millió TEU.

A kikötő Európa jelentős logisztikai, energetikai és vegyipari központja. A brugge-i terminálon át érkezik az európai LNG-import mintegy 15 százaléka.. A térség évente körülbelül 3,5 millió új autót kezel. A BYD is jelen van, hajóik akár kilencezer autót is szállíthatnak egyszerre – hívta fel szegedi hallgatóságának figyelmét az előadó.

A jövő fő feladatai a dekarbonizáció, a digitalizáció, a kiberbiztonság, az ellátási láncok ellenállóbbá tétele, a közlekedési módok összehangolása és az automatizálás. Az előadó elmondta, naponta több mint száz kiberbiztonsági eseménnyel kell számolniuk, ezért a megbízható adatkezelés, a rendszerek védelme és a logisztikai platformok együttműködése alapfeltétel. Antwerpen–Brugge a következő öt-hat évben további 5 milliárd eurót tervez beruházni, többek között új konténerterminálra és zsilipre.

A gyorsan változó környezetben Walter Holzhammer a „mindig így csináltuk” szemléletet tartja a legveszélyesebbnek.

Aranykoszorús mester címet kapott Török László

50 ÉVES a Dél-Alföld legnagyobb kulcsbirodalma



Egy belgrádi kulcsmásoló műhelyben született meg az az elhatározás, amelyből fél évszázad alatt a Dél-Alföld legnagyobb kulcs- és zárszaküzlete nőtte ki magát. Török László vállalkozói története jól példázza, hogy a szakmai kíváncsiság, a folyamatos fejlesztés, és a több lábon állás miként teremthet generációkon átívelő sikertörténetet. A vállalkozó az október 15-ei TOP 100 Gazdasági Konferencián Aranykoszorús mester címet kapott a fél évszázados munkájának elismeréseként.

– Ötven évvel ezelőtt a testvérem elvitt Belgrádban egy kulcsos emberhez, akinek a munkája magával ragadott, eldöntöttem, hogy én is ezzel szeretnék foglalkozni Magyarországon. Az anyagiak miatt először Makón, egy trafiképületben kezdtem, majd rá néhány évre Szegeden, a Szent Gellért utcában tudtam kulcsmásoló üzletet nyitni – avatott be a kezdetekbe a mechanikai műszerész szakmával rendelkező *Török László,* aki ma a Dél-Alföld legnagyobb, kulcsokra és zárakra épülő birodalmának tulajdonosa. A Török Kulcsszerviz hosszú évek óta kamaránk önkéntes tagja.

Az ország első magán bélyegzőkészítője

Ahogy akkoriban mondták, „maszekként” kezdte el tevékenységét, először kulcsmásolással foglalkozott, majd gravírozással bővítette a szolgáltatását, 1987-ben pedig az országban elsőként engedélyt kapott a bélyegzőkészítésre. Egészen addig ugyanis ez a tevékenység állami monopóliumnak számított, helyben csak a szegedi nyomda készíthetett bélyegzőt, de ott a megrendelőnek három hónapot kellett várnia. – Vásároltam egy 14 mázsás linósorszedő gépet a szekszárdi nyomdától, azt helyreállítottam és azzal dolgoztam. A bélyegzők alapját a szegedi nyomdában dolgozó ismerőseim segítettek megmunkálni, ólomból öntöttük ki a betűket és a szavakat, majd azokat sorba rakva, egy speciális anyagot öntöttünk rá, ami hőre megkeményedett, majd arra került rá a nyersgumi. Akkoriban még fa bélyegzők voltak, a nyeleket egy mester készítette nekem hozzá. Az automata bélyegzők csak jóval később kerültek a forgalomba.

A több lábon állás filozófiája

Ez a bizonyos 14 mázsás bélyegzőkészítő gép abban a Szent Mihály utcai garázsban állt, amely a mai, nagyobbik üzlet és udvari kisüzem elődjének számít. Annak, ahova már serlegekért, érmekért, különböző díjakért és plakettekért is betérhetünk. Török László hitvallása ugyanis az, hogy mindig több lábon kell állni ahhoz, hogy el ne vigye a vállalkozást az első forgószél. A Török Kulcsszerviz ugyanis a kulcsmásolás mellett számos területen szolgáltat, tevékenységi körében ott van a gravírozás, bélyegzőkészítés, jelöléstechnika, sportserlegek kis- és nagykereskedelme, zárak, lakatok, veretek forgalmazása, valamint a fő- és vezérkulcsos rendszerek építése is társasházak, intézmények számára.

– A ’90-es évek elején betért hozzám valaki az üzletbe, és azt kérte, hogy egy hamutálba gravírozzam bele, hogy a legeredményesebb sportolónak. Sportolónak hamutál? Egyből ez a gondolat merült fel bennem. Ekkor döntöttem el, hogy serlegekkel, érmekkel, díjakkal is foglalkozni fogok, mert hiánytermékek, miközben hatalmas lenne az igény rá. Azóta már sok ismert sportoló elismerését készíthettük el, valamint a régió legnagyobb serlegkészletével rendelkező vállalkozása lettünk, 15 ezret tartunk raktáron, akár online is lehet rendelni belőlük – emelte ki Török László.

A technológia változik, a szakértelem marad

A vállalkozó ma a Dél-Alföld legnagyobb, kulcsokra és zárakra épülő birodalmának tulajdonosa Szegeden a Szent Gellért és a Szent Mihály utcában is várja vásárlóit. Talán nem is létezik, vagy csak nagyon kevés olyan kulcs van, amit ne tudnának lemásolni annak ellenére, hogy az elmúlt évtizedekben nagyon komoly változáson ment keresztül a technológia. – Vannak olyan zárbetétek, amelyekhez kódkártya van, de számunkra nem okoz gondot ebben az esetben sem a fogazási mélység vagy a fúratmélység megállapítása. De ott vannak az újabbnál újabb típusú autókulcsok is, amelyekkel szintén lépést tartunk, sokszor külföldi kiállításokra is elmegyünk, hogy tanuljunk, ismerkedjünk az új járművekkel, azok kulcsaival és gyújtáskapcsolóival. Mindig figyeltem arra, hogy a legmodernebb gépekkel dolgozzunk, hiszen akkor tudunk új és versenyképes termékekkel előjönni. Vannak komoly CNC-k és lézergépek, amelyek nagyon nagy pontosságot, odafigyelést, informatikai tudást igényelnek. Ugyanakkor a mai napig megvan és használjuk azt a gépet, amit magam készítettem a páncélszekrények kulcsainak megmunkálásához. Ezek a kulcsok akár a 160-200 millimétert is meghaladják, a modern gépek pedig nem alkalmasak a megmunkálásukra – részletezte a vállalkozó, aki a Csongrád-Csanádi Kereskedelmi és Iparkamara Kézműipari Tagozatának elnöke.

A bizalom a legnagyobb érték

Török László máig emlékszik az első kulcsára, egy újonnan épülő tarjáni ház kulcsainak másolásával bízták meg, Elzett kulcsok voltak ezek. Akkoriban még hazánkban, a fővárosban készült az Elzett termék, ami a szegedi mester kedvence lett, és azóta is a dobogó legfelső fokán van számára annak ellenére, hogy a gyártás már másik országban történik.

A Török Kulcsszerviz tulajdonosa az elmúlt 5 évtized alatt kitartó, gyümölcsöző munkája elismeréseként több díjat is kapott már: 2005-ben Csongrád Megye Gazdaságáért Díjat kapott, 2015-ben a kamara Kézművességért Díját vehette át, míg 2021-en Szegedért emlékéremmel jutalmazta a megyeszékhely önkormányzata.

– Az udvarias, kedves és gyors kiszolgálásban hiszek, amellett, hogy hibátlanul valósítjuk meg az ügyfelek rendelését. Csak így lehet elérni azt, hogy visszatérjenek hozzánk a vásárlók, többen már évtizedek óta csak minket választanak – hangsúlyozta beszélgetésünk zárásaként Török László, a Dél-Alföld legnagyobb kulcsbirodalmának tulajdonosa.

1226 beszállító, 2475 tárgyalás az őszi kamarai beszállítói fórumokon

Országszerte új lehetőségeket teremtett a hazai vállalkozások üzleti kapcsolatainak bővítésére a Magyar Kereskedelmi és Iparkamara Országos Kamarai Beszállítói Programja, amelyen idén ősszel öt helyszínen 59 nagyvállalat és 1226 beszállító 2475 tárgyalás folytatott le. A programokon a megyei vállalkozások is szép számmal voltak jelen.



A Magyar Kereskedelmi és Iparkamara beszámolója szerint az eddigi három rendezvénysorozaton összesen 19 helyszínen 234 nagyvállalat és 3883 regisztrált beszállító vett részt, akik 7205 üzleti tárgyalást folytattak le. A résztvevő vállalkozások szerint szükséges a beszállítói láncok erősítése és fejlesztése. A Csongrád-Csanád megyében működő vállalkozások körében is népszerű volt a program, az őszi beszállítói fórumokon 50-nél is többen voltak jelen.

A kamarai rendszer a programsorozat részeként egy több mint 3800 vállalkozást tömörítő beszállítói adatbázist, egy informális beszállítói klasztert hozott létre, amelyet a jövőben továbbfejleszt. A kamarai hálózat egy célzott beszállítófejlesztési képzési program elindítását is tervezi. A sikeres kezdeményezés a tervek szerint 2027 őszén folytatódik.

A rendezvénysorozat célja, hogy közvetlen üzleti kapcsolatokat teremtsen a nagyvállalatok és a potenciális beszállítók között, új piaci lehetőségeket nyisson a kis- és középvállalkozások előtt, valamint gyakorlati támogatást adjon az együttműködések kialakításához. A rendezvények elsősorban a jármű-, feldolgozó-, fém- és műanyag-, gép-, élelmiszer- és elektronikai ipar szereplőit célozták, de más szektorok számára is nyitottak voltak. A Heves Vármegyei Kereskedelmi és Iparkamara által elindított, majd országos szintre emelt Országos Kamarai Beszállítói Program (mkik.hu/okbp) mára a hazai beszállítói kapcsolatok egyik meghatározó platformjává vált.

A Beszállítói Fórumok mellett a KAPTÁR (KAPacitás megosztó adatTÁR) is támogatja a partnerkapcsolatok építését. A mesterséges intelligenciával támogatott országos, ingyenes kamarai platform összekapcsolja a vállalkozások szabad kapacitásait, beszállítói igényeit és partnerkeresési lehetőségeit. A kaptar.mkik.hu oldalon elérhető rendszer automatikus adatkitöltéssel könnyíti a regisztrációt, és már közel 1800 vállalkozás csatlakozott hozzá.



K&H Bank Zrt.

1095 Budapest, Lechner Ödön fasor 9
telefon: (06 1) 328 9000
fax: (06 1) 328 9696
Budapest 1851
www.kh.hu - bank@kh.hu

K&H

Hosszú távú áttörést hozhat a Szent István-program

A most induló Szent István-program stratégiai mérföldkő lehet a hazai gazdaságban, amely a munkaerőpiacra, az infrastruktúrára és a vidéki vásárlóerőre egyaránt kedvező hatást gyakorolhat – véli Bodor Tibor, a K&H vállalati divíziójának vezetője.



A szakember szerint az indulásként elkülönített 10 milliárd forintos keretösszeg makrogazdasági léptékkel mérve egyelőre tesztüzemnek tekinthető. Ez a pilot időszak ugyanakkor kulcsfontosságú a vállalati szektor számára, hiszen felszínre hozza a helyi közösségek értékteremtő képességét és a tőke-felhasználás hatékonyságát.

A valódi fordulópont jövőre várható, amikorra a kezdeményezés több települést érint majd. Ebben a kiterjedtebb fázisban a fenntarthatóság, a transzparencia és a stabilitás lesznek a legfőbb viszonyítási pontok. A fejlesztések jobban igazodhatnak a lokális igényekhez, ami közvetlen előnyt jelent a kkv-szektor számára, kiemelten a kisközösségi energetikai hálózatok és a digitalizációs projektek terén.

A siker kulcsa a piaci szereplők alkalmazkodásában rejlik: a nagyvállalati szektornak a korábbi központi beruházások helyett új üzleti szemléletre kell átállnia. A következő időszak fő kérdése lesz, hogy a vállalatok miként tudnak kapcsolódni a helyi fejlesztésekhez, beillesztve azokat saját hálózataikba, ezzel érdemben segítve a vidék gazdasági integrációját.

cégjegyzékszám: Cg. 01-10-041043 nyilvántartó: Fővárosi Törvényszék Cégbírósága

a KBC Csoport tagja



Egyszerűbb, kényelmesebb, gyorsabb, közvetlenebb

Új funkciókkal bővült a KAPTÁR, a kamarai KAPacitás megosztó adatTÁR

Közvetlen üzenetkküldési funkcióval, magyar és angol nyelvű felülettel, valamint mobilnézettel bővült a Magyar Kereskedelmi és Iparkamara mesterséges intelligenciával támogatott országos üzleti platformja, a KAPTÁR KAPacitás megosztó adatTÁR. A Csongrád-Csanádi Kereskedelmi és Iparkamara fejlesztésére épülő, egyetlen digitális térben a cégek szabad kapacitásait és beszállítói igényeit összekapcsoló rendszer legújabb funkciói még egyszerűbbé, kényelmesebbé és közvetlenebbé teszik a lehetséges üzleti partnerek megtalálását és a kapcsolatfelvételt.

A KAPTÁR legújabb fejlesztései közvetlenül a gyakorlati használatot támogatják. A felületen elérhető új kommunikációs funkciónak köszönhetően a vállalkozások, a másik fél hozzájárulása esetén már közvetlen üzenetküldéssel is kezdeményezhetnek beszélgetést a kiszemelt partnerekkel, ami jelentősen felgyorsítja az első megkeresést és a közös munka elindítását. Az oldal már angol nyelven is elérhető, és a külföldi tulajdonú, külföldi székhelyű, de magyarországi telephellyel és külföldi adószámmal rendelkező cégek is csatlakozhatnak. A platform ráadásul mobilnézetben is akadálymentesen működik, így a felhasználók útközben, mobileszközről is áttekinthetik az üzleti ajánlatokat és kezelhetik a funkciókat, miközben a regisztrált cégek körüzenetek formájában a legfrissebb fejlesztésekről és tudnivalókról is folyamatos tájékoztatást kapnak.



A KAPTÁR szorosan kapcsolódik a kamarai beszállítói fórumok többéves tapasztalataihoz. Az Országos Kamarai Beszállítói Program mintájára létrehozott platform a személyes találkozókon bevált együttműködési modellt egészíti ki a digitális térben. A mesterséges intelligenciával támogatott rendszer egész évben elérhető, és lehetővé teszi a potenciális üzleti partnerek felkutatását, a cégprofilok egyszerű létrehozását, valamint az együttműködési ajánlatok célzott szűrését. A KAPTÁR adatbázisában csaknem 1800 cégprofil érhető el, a platform segítségével pedig eddig több mint 2400 partnerkeresés valósult meg. Az online platform célja, hogy a gyártási és szolgáltatási erőforrásokkal rendelkező cégek könnyebben egymásra találjanak, és új partnerségek jöjjenek létre. A KAPTÁR küldetése, hogy minden ipari kapacitású vállalkozás megtalálja a hozzá illő KapaciTÁRSát.

A KAPTÁR használata a vállalkozások számára díjmentes. A platform a kaptar.mkik.hu oldalon érhető el, ahol a regisztrációt követően a cégek bemutathatják tevékenységüket, ipari kapacitásaikat és üzleti igényeiket.

A saját jövőnket közösen írjuk

Az MBH Bank célja, hogy megbízható pénzügyi partnerként támogassa a hazai vállalkozások fejlődését és versenyképességét. Több mint 13 000 közép- és nagyvállalati, valamint 29 000 agrárügyféllel együttműködve olyan megoldásokat kínálunk, amelyek hozzájárulnak ügyfeleink hosszú távú üzleti sikereihez.

Piacvezető szerepünk a vállalati hitelezésben, a lízingfinanszírozásban, valamint az agrár- és élelmiszeripari szektorban egyedülálló szakmai tapasztalattal párosul. Csongrád-Csanád vármegyében is számos vállalkozás pénzügyi partnereként dolgozunk, ezért kiemelten fontos számunkra a meglévő ügyfélkapcsolatok erősítése és új együttműködések kialakítása.

Ügyfeleink számára a napi pénzügyek hatékony intézését segítő szolgáltatások mellett komplex finanszírozási, befektetési és tőkepiaci megoldásokat biztosítunk. Hiszünk abban, hogy a sikeres partnerség alapja a személyes jelenlét és az együtt gondolkodás: szakértőink helyben és ügyfeleinknél is rendelkezésre állnak, hogy pénzügyi tanácsaikkal támogassák üzleti döntéseiket. Az MBH Bank elkötelezett amellett, hogy ügyfelei számára megtalálja azokat a lehetőségeket, amelyek hozzájárulnak növekedési céljaik megvalósításához.



Bali Csaba Béla
Vállalati Üzletközpont Vezető
Dél-Kelet Magyarország Régió
MBH Bank
bali.csababela1@mbhbank.hu
+36 30 530 7185

Fiatalok között szervezte programjait a reklámklub

SZAKKOLIBA MENTEM sorozat folytatódik

Az köztudott, hogy a megyeszékhely gazdasága az elkövetkezendő években jelentős szerkezetváltozás előtt áll. Olyan léptékű lesz a módosulás, amely már széles partnerséget igényel a vállalkozók, az egyetemi polgárok és a városvezetés között. Mivel Szegedet a múltban döntően más városok szülöttei tették naggyá, ezért a CSKIK Kommunikációs- és



Reklám Klubja a helyi identitást erősítő, közösségépítő estéit az idei évben a városban található szakkollégisták körében folytatott beszélgetésekre koncentrálta.

A tavaszi szemeszter rendezvényein az Eötvös Lóránd, a Romzsa Tódor és a Márton Áron szakkolikban járták körül a fiatalokkal a klímaváltozás, az ökológia és a fenntarthatóság témakörét - *Vincze Anikó* szociológussal, *dr. Kozák Péterrel*, az ATIVIZIG igazgatójával és *Szalontai Csaba* régésszel, örökségvédelmi szakértővel beszélgettek a résztvevők.

Az őszi szemeszterben *dr. Csüllög Imre*, a Magyar Kerékpárosklub Szegedi Területi Szervezetének vezetője az Evangélikus Diákotthonban mutatta be az Alterváros blogját a fenntartható közlekedés témakörében. A városi mikromobiltás kérdése minden generációt egyaránt érintő kérdés, amely esetenként élénk vitát generál a megjelentek körében.

A sorozat további folytatása már körvonalazódik, kapcsolódva a Nagyárvíz 150 éves és a Dóm felszentelésének 100 éves évfordulójához.

ÁNYK tervezett kivezetésének gyakorlati lépéseiről a K3 Klubban

Az AI GYORSÍTJA az adminisztrációt, növeli a HATÉKONYSÁGOT, de a FELELŐSSÉG az emberé

Kamaránk K3 Klubja október 28-án programbemutatóval egybekötött workshopot tartott könyvelőknek és vállalkozások képviselőinek. Az előadások középpontjában a könyvelési munka gyorsítása, az adatok tudatos rendszerezése és az ehhez szükséges felkészülés állt. A gyakorlati fókuszú workshop bebizonyította, hogy a jövő technológiája már a jelenben is elengedhetetlen segítség a szakma számára.

Felkészülés az új korszakra

Az előadást *Ficsór Mónika,* a Ró cégcsoport alapítója és a K3 Klub vezetője kezdte meg, aki a résztvevőket rögtön a legaktuálisabb kihívások elé állította. Előadásában az ÁNYK tervezett kivezetésének gyakorlati lépéseit vette számba. Rávilágított arra, hogy a jogszabályi változások fényében – vagy éppen árnyékában – hogyan lehet időben, meglepetések nélkül felkészülni az új korszakra. Hangsúlyozta, hogy a felkészülést már most érdemes megkezdeni, a rendelkezésre álló időt a munkafolyamatok áttekintésére, a szoftverek felmérésére és az egységes adatkezelés kialakítására kell fordítani. Cél a gyakorlati munka gyorsítása és a kézi feldolgozás csökkentése.







A felelősség a szakértőé

Az előadást az Azta Kft. képviseletében *Tóth Norbert* folytatta, aki az Azta alkalmazás bemutatásán keresztül szemléltette, hogyan segítheti a mesterséges intelligencia a könyvelők napi munkáját. Az előadás visszatérő üzenete volt, hogy az AI használata mellett a szakmai döntés, az ellenőrzés és a felelősség továbbra is a szakértőé. Kiemelte, hogy fontos a használt mesterséges intelligencia hátterét ellenőrizni, megfelel-e az adatvédelmi követelményeknek.

Digitális kihívások a gyakorlatban

A workshop zárásaként *Sütő Evelin,* a Ró iroda munkatársa kapcsolt nagyobb sebességfokozatra: egy gyakorlati Privacell-bemutatón keresztül mutatta meg az AI használatának fogásait. A résztvevők kézzelfogható tanácsokat kaptak arra vonatkozóan, hogyan építhetik be mesterséges intelligenciát a napi rutinba úgy, hogy az valóban mérhető hatékonyságnövekedést és gyorsulást eredményezzen az adminisztrációban. Az előadó kiemelte, hogy az AI használatához adattisztításra és a munkafolyamatok egységesítésére van szükség. A feldolgozás előtt rendezni kell a forrásadatokat, hogy azok következetes, jól értelmezhető szerkezetben álljanak rendelkezésre. A kamara K3 Klubjának rendezvénye után a résztvevők a megszerzett tudás birtokában magabiztosabban, modern eszközökkel felvértezve nézhetnek szembe a szakma digitalizációs kihívásaival.



JOGSZABÁLYFIGYELŐ

Az e-pénztárgépek adatai is lekérdezhetők lesznek a NAV rendszeréből

A Nemzeti Adó- és Vámhivatal (NAV) új fejlesztésével az e-pénztárgépek bizonylatadatai is elérhetővé válnak a vállalkozások saját könyvelési és ügyviteli rendszereiből. Az új funkció október második felétől tesztkörnyezetben kipróbálható, későbbi bevezetése pedig egyszerűsítheti a pénztárgépi bevételek könyvelését és az értékesítési adatok feldolgozását. A NAV 2023 óta biztosítja az online pénztárgépek adatainak gép–gép (M2M) kapcsolaton keresztüli lekérdezését. A mostani fejlesztés ezt a lehetőséget az e-pénztárgépekre is kiterjeszti. A bizonylatadatok közvetlen elérése támogatja az automatizált könyvelést, a forgalmi adatok elemzését, valamint a vállalkozói kimutatások és statisztikák elkészítését. A lekérdezéshez továbbra is a NAV Felhasználókezelőjében létrehozott, megfelelő jogosultságú technikai felhasználó szükséges. Akik már használják az online pénztárgépek adatlekérdezési szolgáltatását, új regisztráció és további jogosultság igénylése nélkül férhetnek majd hozzá az e-pénztárgépek adataihoz is. Ehhez azonban a jelenleg használt szoftverek fejlesztésére lesz szükség. A fejlesztés nem jelent új adatszolgáltatási kötelezettséget, hanem a NAV-nál már rendelkezésre álló pénztárgépadatok vállalkozói felhasználását könnyíti meg.

Új acélimport-szabályok: igazolás nélkül elakadhat a vámkezelés

2026. október 1-jétől szigorodtak az Európai Unióba irányuló acélimport vámkezelési követelményei. Az érintett termékek importőreinek immár nem elegendő az áru utolsó feldolgozásának vagy exportjának országát igazolniuk: a vámeljárás során be kell jelenteniük és dokumentumokkal alá kell támasztaniuk azt is, hogy az acélt vagy vasat mely országban olvasztották meg, illetve öntötték először szilárd formába. A kötelezettség az (EU) 2026/1384 rendelet I. mellékletében felsorolt acéltermékekre vonatkozik. A vámáru-nyilatkozaton megfelelő TARIC-okmánykód alkalmazásával kell megadni: az olvasztás és öntés helye szerinti országot, valamint az adott acéltermékhez tartozó olvasztási számot.

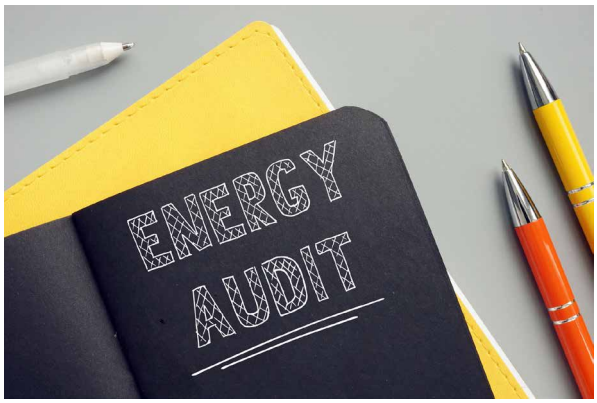
Szigorodnak a veszélyes vegyi anyagokra vonatkozó uniós munkavédelmi szabályok

Az Európai Parlament 2026. október 6-án támogatta a munkahelyi rákkeltő, mutagén és reprodukciót károsító anyagokkal szembeni védelemre vonatkozó szabályok hatodik módosítását. A változások különösen az akkumulátorgyártásban, a fémiparban, a vegyiparban, a gumiiparban és a textiliparban működő vállalkozások számára lehetnek fontosak. A módosítás új munkahelyi expozíciós határértékeket állapít meg több veszélyes anyagra. Ezek között szerepel a kobalt és a szervetlen kobaltvegyületek, amelyek elsősorban az akkumulátorgyártásban érintett vállalkozások számára lehetnek jelentősek. Új előírások vonatkoznak továbbá a policiklusos aromás szénhidrogénekre, amelyek többek között az acél-, vas- és alumíniumgyártásban relevánsak, valamint az 1,4-dioxánra és az izoprénre, amelyek elsősorban a vegyipari, textilipari, illetve gumiipari tevékenységek során fordulhatnak elő.



Kötelező energetikai audit: október 10-én járt le az újonnan érintett vállalkozások határideje

2026. október 10-éig kellett elvégeztetniük az első kötelező energetikai auditot azoknak a vállalkozásoknak, amelyek az energiafogyasztás-alapú szabályozás miatt váltak újonnan kötelezetté. A kötelezettség kisebb fuvarozó vállalkozásokat és egyéni vállalkozókat is érinthet: 2026-tól az érintettséget nem a vállalkozás mérete, hanem az előző három év átlagos éves, valamennyi energiahordozót magában foglaló energiafogyasztása határozza meg. Az új rendszer szerint minden olyan gazdálkodó szervezetre vonatkozik az előírás, amelynek a 2023–2025-ös évekre számított átlagos éves energiafogyasztása meghaladja a 10 TJ-t. A kötelezettség jogi formától független, így a magas energiaigényű ágazatok – szállodák, vendéglátóipari egységek, nagykonyhák, ipari termelők – különösen érintettek lehetnek.



Novembertől újabb díjfizetési és termékazonosítási szabályok érintik a külföldi csomagokat

Az Európai Unió vámreformjának következő lépéseként 2026. november 1-jétől újabb változások lépnek életbe az EU-n kívülről érkező online rendelések vámkezelésében. Az új intézkedések kezelési díjat vezetnek be, és részletesebb termékazonosítási követelményeket írnak elő a vámellenőrzések hatékonyságának javítása, valamint az uniós piac védelme érdekében.

A NAV tájékoztatása szerint november 1-jétől tételsoronként 2 EUR összegű uniós kezelési díjat kell fizetni az EU-n kívülről érkező online rendelések után. A 150 EUR alatti értékű küldemények esetében ez a 2026. július 1-jén bevezetett, termékkategóriánként 3 EUR összegű átalányvámon felül jelentkezik. Az új díj a 150 EUR-t meghaladó értékű küldeményekre is kiterjed. A díjfizetési változások mellett szigorodnak a termékazonosítási követelmények. November 1-jétől a vám-árunyilatkozatokon a termékek kereskedői és gyártói azonosítóit is fel kell tüntetni. A részletesebb adatszolgáltatás elősegíti az importált áruk pontosabb azonosítását, valamint a termékbiztonsági és megfelelőségi követelmények hatékonyabb ellenőrzését. Az intézkedések különösen az e-kereskedelmi, importáló és logisztikai vállalkozásokat érinthetik.

Az Európai Parlament egyszerűsítené a kisvállalkozások hulladékgazdálkodási kötelezettségeit

Az Európai Parlament a kis- és mikrovállalkozások adminisztratív terheinek csökkentését célzó szabálymódosítást támogatott, amely többek között a csomagolásokra, az elemekre és akkumulátorokra, a textíliákra, a lábbelikre, az elektronikai berendezésekre, valamint az egyszer használatos műanyagokra vonatkozó kiterjesztett gyártói felelősségi (EPR) szabályokat érintené. Az Európai Parlament 2026. október 20-án elfogadott tárgyalási álláspontja szerint a tervezett könnyítés az Európai Unióban letelepedett, 50 főnél kevesebb munkavállalót foglalkoztató, legfeljebb 10 millió eurós éves árbevételű vagy mérlegfőösszegű kis- és mikrovállalkozásokra vonatkozna. A könnyítés elsősorban a határon átnyúló értékesítést végző magyar kisvállalkozások számára jelenthet költségcsökkenést.

Lépésről lépésre az AI bevezetéséről, Szentesen

TÖBB IDŐ MARAD a vállalkozás fejlesztésére

Hogyan segítheti a mesterséges intelligencia a kis- és középvállalkozások mindennapjait, és mire kell figyelni a használatakor? Ezekre a kérdésekre adott gyakorlati válaszokat a kamara Szentesen megrendezett térségi eseménye. A november 5-ei rendezvényen Kaszás Anikó, a SolvElectric Technologies Kft. ügyvezetője tartott előadást a Szentes Megyeháza Konferencia és Kulturális Központban.

A gyakorlatias előadás egy 90 napos akcióterven keresztül mutatta be az AI fokozatos bevezetésének lépéseit. Elsőként az ismétlődő, időigényes feladatokat és a munkatársak meglévő ismereteit érdemes feltérképezni. Hírlevelek előkészítése, információk rendszerezése vagy kimutatások összeállítása egyaránt jó kiindulópont lehet.



Az eszközök kipróbálását képzés és értékelés követi: mennyi időt sikerült megtakarítani, és hogyan változott a munka minősége? A bevált megoldások közös sablonokkal és az AI-nak adott utasításokból, úgynevezett promptokból összeállított gyűjteménnyel válhatnak a napi működés részévé.

Kaszás Anikó hangsúlyozta: az emberi szakértelem továbbra is meghatározó. Az AI által készített tartalmakat ellenőrizni kell, a döntések felelősségét pedig az ember viseli. A tudatos használat alapfeltétele a céges adatok védelme és a belső szabályok kialakítása is.

A rendezvény megmutatta, hogy a vállalkozások számára a mesterséges intelligencia bevezetése kis, átgondolt lépésekkel is elindulhat, világos célokkal és a tapasztalatok rendszeres értékelésével. A valódi eredmény pedig a felszabaduló idő hasznosítása: több figyelem juthat az ügyfelekre, az új ötletekre és a vállalkozás fejlődésére.


Fotó: Facebook

60 ÉVES a ContiTech szegedi gumigyára



A szegedi telephely működésének 60. évfordulóját ünnepelte önkéntes kamarai tagunk, a ContiTech szegedi gumigyára, mely alkalomból Dr. Kőkuti Attila kamarai elnöki elismerő oklevelet adott át Horváth Sándor igazgatónak. A cég nemcsak térségünk meghatározó gazdasági szereplője, hanem kiemelkedő szerepet játszik a speciális ipari és tengeri olajipari tömlők fejlesztésében és gyártásában világviszonylatban.

A Plasma-Tech Systems Kft. kapta az ÉV VÁLLALKOZÓJA DÍJAT Csongrádon

A Plasma-Tech Systems Kft. érdemelte ki Csongrád idei Év Vállalkozója Díját, amelyet október 23-án, az 1956-os forradalom és szabadságharc évfordulója alkalmából rendezett városi díszünnepségen adtak át a csongrádi Művelődési Központ és Városi Galéria Magyar Király Dísztermében. A társaság képviseletében *Ladányi Béla* cégvezető vette át az elismerést *Bedő Tamás* polgármestertől és *Bozó Tamástól*, a CSKIK Csongrád Térségi Szervezet elnökétől.





Ladányi Béla cégvezető vette át a díjat. *(Fotó: Palásti Márta)*

A kamara Csongrád Térségi elnöksége javaslatára, a városi képviselő-testület döntésével odaítélt díj a társaság folyamatos fejlődését, innovációs tevékenységét, és helyi értékteremtését ismeri el. A 2010-ben alapított, magyar tulajdonú vállalkozás egyedi gépek, robotizált és automatizált berendezések tervezésével és gyártásával foglalkozik. Rendszeres technológiai és kapacitásbővítéseivel, nemzetközi partnerkapcsolatainak fejlesztésével erősíti Csongrád gazdaságát, miközben több mint ötven család megélhetését biztosítja. Saját fejlesztésű lézervágó berendezéseit országszerte több mint harminc cég használja.

A díj üzenetét a Lantos Györgyi szobrászművész által készített kisplasztika is őrzi: Csongrád jellegzetes folyótorkolatát megidézve az összefonódó folyókkal az innovációt és a fejlődést, aranyszínű részleteivel pedig a sikert jelképezi – méltó emléket állítva a díjazott vállalkozás eddigi eredményeinek.

Gyakorlati segítség a kis- és középvállalkozások FELHŐBIZTONSÁGÁHOZ

A felhőalapú szolgáltatások egyre nagyobb szerepet töltenek be a vállalkozások mindennapi működésében, ugyanakkor alkalmazásuk új informatikai biztonsági kihívásokat is jelent. A GoCloud! Go Secure! (2024-1-AT01-KA220-VET-000245093) nemzetközi projekt olyan gyakorlati eszközöket és oktatási anyagokat dolgozott ki, amelyek segítségével a kis- és középvállalkozások felmérhetik felhőbiztonsági felkészültségüket, azonosíthatják a kockázatokat, és hatékonyabb védelmi intézkedéseket vezethetnek be.

A projekt legfontosabb eredménye, hogy a vállalkozások számára közérthető, egymásra épülő eszközrendszert kínál a felhőbiztonság tudatosabb kezeléséhez. A fejlesztések különösen azoknak a kis- és középvállalkozásoknak nyújthatnak segítséget, amelyek szeretnék biztonságosabban használni a felhőalapú technológiákat, de nem feltétlenül rendelkeznek saját, kiterjedt informatikai biztonsági szakértői háttérrel.



Négy gyakorlati eszköz a biztonságosabb felhőhasználatért

A GoCloud! Go Secure! projekt keretében négy, egymást kiegészítő eredmény született, amelyek a vállalkozások felhőbiztonsági felkészültségének különböző területeit támogatják.

1. Cloud Security Self-Assessment – Önértékelő eszköz

Az önértékelő eszköz segítségével a vállalkozások felmérhetik, milyen szintű tudással és készségekkel rendelkeznek a felhőalapú számítástechnika és a felhőbiztonság területén. Az értékelés kiindulópontot adhat a hiányosságok felismeréséhez, és segít meghatározni, mely területeken van szükség további ismeretek megszerzésére vagy fejlesztésre.

2. Cloud Security Implementation Matrix – Felhőbiztonsági kockázatértékelési mátrix

A mátrix strukturált keretet biztosít a felhőhasználathoz kapcsolódó fenyegetések, sérülékenységek és kockázatok azonosításához és értékeléséhez. Segítségével a vállalkozások átfogóbb képet kaphatnak saját felhőbiztonsági helyzetükről, felismerhetik a legfontosabb veszélyforrásokat, és megalapozottabban rangsorolhatják a szükséges biztonsági intézkedéseket.

3. Cloud Security Implementation Model – Felhőbiztonsági megvalósítási modell

A kockázatalapú, lépésről lépésre felépített modell gyakorlati útmutatást nyújt a hatékony felhőbiztonsági programok kialakításához és működtetéséhez. A vállalkozások ennek segítségével rendszerezett módon tervezhetik meg és valósíthatják meg biztonsági intézkedéseiket, valamint hosszabb távon is nyomon követhetik és fejleszthetik felhőbiztonsági gyakorlatukat.

Co-funded by the European Union

4. 4. Cloud Security Implementation Course – Felhőbiztonsági képzés

A projekt oktatási anyaga kifejezetten a kis- és középvállalkozások igényeire szabva mutatja be a felhőbiztonság legfontosabb kérdéseit. Gyakorlati tudást és készségeket biztosít ahhoz, hogy a vállalkozások munkatársai felismerjék a felhőhasználat biztonsági kihívásait, és felkészültebben kezeljék azokat.

A négy eredmény együttes alkalmazása lehetővé teszi, hogy a vállalkozások ne csupán reagáljanak az informatikai biztonsági problémákra, hanem tudatosan, megelőző szemlélettel építsék fel saját védelmi gyakorlatukat. Ez hozzájárulhat az adatok és üzleti információk védelméhez, a biztonságosabb digitális működéshez, valamint a felhőalapú megoldásokba vetett bizalom erősítéséhez.

Nemzetközi együttműködés a vállalkozások digitális biztonságáért

A projekt záró nemzetközi partneri találkozójára október 20–21-én Grazban került sor, az FH JOANNEUM vendéglátásában. Az öt munkacsomag eredményeinek áttekintése mellett a partnerek egyeztették a fejlesztések véglegesítésével, az eredmények terjesztésével és a projekt lezárásával kapcsolatos feladatokat.

A találkozó fontos lehetőséget teremtett arra is, hogy a résztvevők értékeljék az együttműködés során elért eredményeket, és áttekintsék azok hosszú távú hasznosításának lehetőségeit.

A projekt eredményei a jövőben is elérhetők

A GoCloud! Go Secure! projekt egyik legfontosabb értéke, hogy eredményei a projekt befejezését követően is gyakorlati segítséget nyújthatnak a vállalkozásoknak. A kidolgozott önértékelő eszköz, kockázatértékelési mátrix, megvalósítási modell és képzési anyag együttesen támogatja a kis- és középvállalkozásokat abban, hogy felkészültebben nézzenek szembe: a digitális környezet biztonsági kihívásaival.

A projekt valamennyi eredménye elérhető a hivatalos honlapon: ***https://gocloudsecure.eu/***

A GoCloud! Go Secure! kezdeményezés hozzájárul ahhoz, hogy a felhőtechnológiák nyújtotta lehetőségeket a kisebb vállalkozások is biztonságosan, tudatosan és fenntartható módon használhassák ki.

IDŐSZAKI KIÁLLÍTÁS
KREATIVITÁSBÓL ÉRTÉK
A Csongrád-Csanádi Kereskedelmi és Iparkamara a Somogyi Károly Városi és Megyei Könyvtárral együttműködve a „Mesterségek dicsérete" rendezvénysorozat részeként ingyenes időszaki kiállítást szervez. A tárlat a hagyományőrzés és a megújulás találkozása, amely bemutatja, hogyan válik a mesterségbeli tudás és a kreatív elhivatottság mindannyiunk számára közös, maradandó értékké.



A KIÁLLÍTÁS ALKOTÓI KÖZÖTT VAN: **ATTALAI ZITA** CIPŐTERVEZŐ IPARMŰVÉSZ, **DEÁK ZSUZSANNA** INNOVATÍV ÜVEG- ÉS KERÁMIATERVEZŐ MŰVÉSZ, **TÖRÖK CSONGOR** PRO URBE- ÉS VEDRES ISTVÁN-DÍJAS SZEGEDI ÉPÍTÉSZMÉRNÖK, VALAMINT **VAS VANESSZA VIVIEN**, A VAVAVIN TULAJDONOSA.

MEGNYITÓ DECEMBER 3., 17:00 | SZEGED, DÓM TÉR 1.

cskik.hu/esemeny

Hibrid és elektromos gépjárművek szerelőit KÉPZIK



Már zajlik a hibrid és elektromos gépjárművek szerelője villamos ismeretekkel elnevezésű képzés a Csongrád-Csanádi Kereskedelmi és Iparkamara szervezésében. A 60 órás, személyes jelenléti oktatás célja, hogy a résztvevők elsajátítsák a hibrid és elektromos járművek szakszerű és biztonságos szereléséhez szükséges villamos ismereteket. A képzés 39 óra elméleti és 21 óra gyakorlati oktatásból áll, utóbbi csoportbontásban, valós szerelési tapasztalatok megszerzésére is lehetőséget biztosítva.

A képzés jelentőségét az adja, hogy az elektromos és hibrid járművek térnyerésével egyre nagyobb igény mutatkozik a megfelelően képzett szakemberekre, ráadásul 2027. január 1-jétől jogszabály is előírja a szükséges villamos ismereteket bizonyos nagyfeszültségű beavatkozások elvégzéséhez.



A képzés helyszínéül a szegedi Start Autószerviz szolgál, ahol december 4-én tesznek majd képesítő vizsgát a szakemberek.









Őszi pályaorientációs napok és pályaválasztást segítő programok

A MUNKA VILÁGÁNAK sokszínűségét ismerhetik meg a DIÁKOK

A Csongrád-Csanádi Kereskedelmi és Iparkamara pályaorientációs programja kiemelt jelentőséget tulajdonít az általános iskolás tanulók és szüleik informálására a továbbtanulási lehetőségekről, a megváltozott szakképzési rendszerről és a tudatos iskolakeresésről. Az információk átadása pályaorientációs napokon, osztályfőnöki órák keretében, valamint szülői értekezleten tartott szakképzési tájékoztató formájában történik.

A kamara pályaorientációs programjainak célja, hogy a tanulók, a szülők és a pedagógusok szélesebb rálátást nyerjenek a szakképzés egészére és a különböző ágazatokra és alapszakmákra. Éppen ezért a Csongrád-Csanád Megyei Kormányhivatal Pályaválasztási Napok eseményéhez kísérő rendezvénysorozattal kapcsolódott a kamara idén is, cég-, üzem- és tanműhely-látogatásokat szerveztünk, amelynek célja a sikeres pályaorientáció volt, hiszen a fiatalok bepillantást nyerhettek a cégek mindennapi gyakorlati tevékenységébe.

Csongrádon a Piroskavárosi Általános Iskolából, a Galli János Általános Iskolából és a Csongrád és Térsége Széchenyi István Általános Iskolából 124 diák vehetett részt üzemlátogatásokon csongrádi térségi elnökünk szervezésében. A csoportok betekintést nyerhettek a Telum Fémipari Kft., a Plasma-Tech Systems Kft., valamint a Aeroprodukt Zrt. munkájába is.

Hódmezővásárhelyen a Klauzál Gábor Általános Iskola nyolcadik osztályos tanulói látogattak el a Ginkgo Hotelbe és a Tesco Áruházba. Az iskola Székkutas Gregus Máté Tagintézményéből ugyancsak végzős diákok vehettek részt céglátogatáson a Süd-Alu Kft.-nél, valamint a Villeroy&Boch Magyarország Kft.-nél. A céglátogatások szervezésével összesen 143 diák pályaválasztását támogattuk.



Makón a Hódmezővásárhelyi SZC Makói Návay Lajos Technikumba a Pitvarosi Katolikus Általános Iskola tanulóit fogadták tanműhely-látogatáson. Céglátogatásokon pedig a Makói Általános Iskola diákjai vehettek részt a Duocor Bt.-nél és a Hagymatikum Gyógyfürdőben. Makón mindösszesen 62 fő tanuló pályaválasztását segítettük.

Szentesen a Cserkeszőlői Petőfi Sándor Általános Iskola tanulói tettek látogatást a helyi technikumokban, így a Pollák Antal, a Zsoldos Ferenc és a Boros Sámuel technikumban, valamint a Horváth Mihály Gimnáziumban, összesen 69 diák.

A Mórahalmon pedig a Szent László Katolikus Általános Iskolában szakképzési tájékoztató szülői értekezleten segítettük a nyolcadik évfolyamosok pályaválasztását.

A kamara és a kormányhivatal együttműködése kapcsán az idei Pályaválasztási Napok cég-, illetve üzemlátogatások rendezvénysorozata keretében a regisztrált osztályok ellátogattak még többek között az Art Hotelbe, a METRO Áruházba, az EPAM Systems-hez, a MOLTCH AH Kft.-hez, az OBI Napfényparkba, a Hunguest Hotel Forrásba, a Novotel Szegedhez, a Ford Hovány Kft.-hez, a C-Mobil BMW-hez, s Pappas Auto Szegedhez, az M-Mirror Szalonba, a Szegedi Vízmű Zrt.-hez, valamint a Florin Vegyipari és Kereskedelmi Zrt.-hez is.

A kamara által szervezett cég-, illetve üzemlátogatásokkal, napi tevékenységük bemutatásával az ágazatok sokszínűségét kísérhetik figyelemmel a diákok.

A projekt a Kulturális és Innovációs Minisztérium finanszírozásában valósul meg a Nemzeti Foglalkoztatási Alap képzési alaprész terhére, a projekt, illetve a Közreműködői szerződés száma: NFA-KA-KIM-5/2025/TK/05.

Jó, ha tudja!

Infócsokor duális képzőhelyek számára

Az elmúlt időszakban több kérdés tekintetében is fontos információkat tett közzé az MKIK, melyeket a duális képzőhelyen a szakirányú oktatás során érdemes megismerni, hiszen előbb-utóbb alkalmazni szükséges azokat.

Duális képzéssel a munka világában 2026

Honlapunkról már letölthető pdf-ben az átdolgozott duális kiadvány, a **Duális képzéssel a munka világában 2026**. Betallózhatók a https://dualis.mkik.hu/szakmai-anyagok aloldalról: a *Letölthető dokumentumok* között a *Szakmai anyagok* legújabb fájljai a friss kiadvány és Munkajogi kisokos melléklete.

A tartalmi frissítésen, aktualizáláson, illetve kiegészítéseken kívül igyekeztünk felhasználóbarátabbá is tenni a kiadványt, például új példákkal, infografikákkal is kiegészült az érthetőség kedvéért.

Megtiltható-e a dohányzás a nagykorú szakmát tanulóknak a duális képzőhelyen?

Ha a szakmát tanuló elmúlt 18 éves, a dohányzást önmagában nem tilthatja meg számára a duális képzőhely, de a munkahely szabályozhatja, hogy munkaidőben mikor és milyen feltételekkel hagyhatja el a munkahelyet, amennyiben a munkahelyen nincs kijelölt dohányzóhely.

- Ha a duális képzőhelyen van kijelölt dohányzóhely, akkor a nagykorú tanuló a munkaközi szünetben ott dohányozhat.
- Ha nincs kijelölt dohányzóhely, és a tanuló a szünetében ki szeretne menni az utcára dohányozni, a munkahely elhagyására vonatkozó belső szabályokat be kell tartania.
- A munkáltató előírhatja például, hogy a telephely elhagyását jelezni kell, vagy csak a munkaközi szünet idején lehet kimenni.
- Ugyanakkor önmagában arra hivatkozva, hogy valaki dohányzik, a nagykorú személynek nem tilthatja meg a dohányzást a munkahelyen kívül, jogszerű helyen.

Erasmus-program duális képzés esetén

Erasmus esetén két dolog nagyon fontos ahhoz, hogy a külföldi gyakorlat idejére a duális képzőhely szocho-kedvezményt számolhasson el: mindenekelőtt a külföldi gyakorlat tartalmát a szakképző intézménnyel egyeztetni kell. Milyen gyakorlaton vesznek részt, mely napokat számít be az intézmény iskolai napnak. Ennek megfelelően az érintett tanulókra vonatkozóan módosított képzési programot is alá kell írni közösen az intézménnyel. Az iskolai napokra távolléti díj jár, szocho-kedvezmény nem, az iskolai szünetként kezelt napokra kiadható szabadság, a duális képzőhelyi napokra pedig szocho-kedvezményt érvényesíthet, amennyiben a külföldi képzőhely közreműködője.

Mivel alapvetően az Erasmus program keretében vesz részt a képzésben a külföldi partner, ennek megvan a szükséges szerződéses háttere, a közreműködői szerződés csak a magyar adókedvezmény érvényesítéséhez szükséges a duális képzőhelynek.

Ha az őszi szünet napjain külföldön szakirányú oktatásban vett részt a tanuló, akkor utána szükséges számára ugyanannyi szabadnapot biztosítani, amire szabadság kiírható (munkanapokra).



„Golyóálló önbizalom címmel szervez interaktív workshopot a kamara Humán Klubja **november 17-én, 14 órai kezdettel** Szegeden, a kamara székházában. Az esemény vendége *Járdán Tamás* Master Certified Coach (MCC), a workshoppal egyező című könyv szerzője, aki megmutatja, hogyan építhetünk stabilabb önbizalmat, és miként őrizhetjük meg belső tartásunkat a kihívást jelentő helyzetekben is.

A résztvevők megismerhetik a könyv legfontosabb gondolatait, és olyan gyakorlatokat próbálhatnak ki, amelyek segítenek felismerni saját erőforrásaikat, átkeretezni korlátozó gondolataikat, valamint tudatosabban támaszkodni az erősségeikre.

A könyvbemutatóval egybekötött interaktív program lehetőséget teremt arra, hogy az elméleti felismerések személyes élménnyé és a hétköznapokban is alkalmazható eszközökké váljanak.

A rendezvényen való részvétel ingyenes, de regisztrációhoz kötött.

FELHÍVÁS mestervizsgára

A Csongrád-Csanádi Kereskedelmi és Iparkamara 2026-ban országos felhívást ír ki mestervizsgára az alábbi szakmákban:

- **Autószerelő mester,**
- **Fodrász mester,**
- **Hegesztő mester,**
- **Hűtő- és szellőzésrendszer szerelő mester,**
- **Járműfényező mester.**

A vizsgára való felkészülés önálló felkészülés formájában történik.

A vizsgadíjról a Magyar Kereskedelmi és Iparkamara Mesterképzési és Mestervizsga Szabályzatának 4. számú melléklete rendelkezik: „A Magyar Kereskedelmi és Iparkamara területi kamaráinál szervezett mestervizsgák alapdíja egységesen – szakmától és helytől függetlenül – kamarai tag esetében bruttó 120 000 Ft, nem kamarai tag (regisztrált vállalkozás, vagy magánszemély) esetében bruttó 140 000 Ft. A vizsgadíjon felül fizetendő anyag- és műhelyköltség egyedi a mesterszakma specifikumait figyelembe vevő kalkuláció szerint.”

A vizsga megszervezéséhez minimum 8 fő jelentkezése szükséges!

A hatályos mestervizsga követelményeket az MKIK honlapján érheti el.

További információ: Kopasz Éva: 62/554-263, +36 30 455 1436. E-mail: felnottkepzes@cskik.hu

A szakirányú oktatás jelenléti követelménye

A tájékoztató anyag összefoglalja a szakirányú oktatás jelenléti követelményeire vonatkozó jogszabályi előírásokat, bemutatja a jelenléti és a valós idejű online oktatás feltételeit, valamint kitér azokra a képzési formákra is, amelyek nem minősülnek szakirányú oktatásnak. A dualis.mkik.hu oldalon új hírt és kapcsolódó tájékoztató anyagot publikálták.

Duális szakirányú oktatásban nem marad szabadság az őszi, téli szünetre?

A duális oktatásban a szabadságtervezéssel kapcsolatban az év ezen szakaszában minden évben ismétlődik a tárgyban szereplő kérdés: mi a teendő, ha nem marad elegendő szabadság az őszi, téli szünetre? Ezzel kapcsolatban most készített az MKIK egy tájékoztatót, amit a dualis.mkik.hu/szakmai-anyagok oldalról letölthető tájékoztatóként is elérhetnek.

A projekt a Kulturális és Innovációs Minisztérium finanszírozásában valósul meg a Nemzeti Foglalkoztatási Alap képzési alaprész terhére, a projekt és a Közreműködői szerződés száma: NFA-KA-KIM-5/2025/TK/05.

PÁLYÁZATFIGYELŐ



KEHOP Plusz-5.1.0-26 – zöld és energiahatékonysági fejlesztések támogatása – akár Csongrád-Csanád megyei vállalkozásoknak is

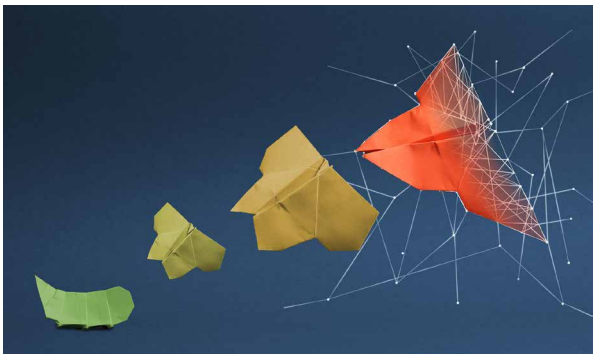
A KEHOP Plusz-5.1.0-26 – Igazságos Átmenet Alap (JTF) Kkv Hitelprogram mikro-, kis- és középvállalkozások technológiai, energiahatékonysági és zöldgazdasági beruházásait támogatja. A konstrukció 0%-os fix kamatozású finanszírozást, valamint akár 50%-os vissza nem térítendő támogatást kínál.

A program többek között technológiai korszerűsítésre, energiahatékonysági fejlesztésekre, valamint zöld- és körforgásos gazdasághoz kapcsolódó beruházásokra vehető igénybe.

Csongrád-Csanád megyei vállalkozások számára is elérhető lehet a program, amennyiben a beruházás Baranya, Borsod-Abaúj-Zemplén vagy Heves megyében található, már bejegyzett megvalósítási helyszínen valósul meg.

Benyújtás: 2027. február 1-jétől 2027. október 31-éig, vagy keretkimerülésig.

További részletes információ és a pályázati dokumentáció a palyazat.gov.hu oldalon érhető el.



Ganz Ábrahám Európai Uniós Vállalati Hitelprogram – Kkv Technológia Plusz (GINOP PLUSZ -1.4.3-24)

A Hitelprogram célja a hazai mikro-, kis- és középvállalkozások (kkv-k) termelékenységének és hozzáadott értékének növelése a technológiai és szervezeti megújítás támogatásán keresztül. Célja továbbá a kkv-k korszerű termék- és szolgáltatásfejlesztési képességének megteremtése, bővítésének támogatása, lehetővé téve megújuló energiaforrást hasznosító technológiák alkalmazására vonatkozó energiahatékonysági beruházásokat is. A hitelprogram célja a mikro-, kis- és középvállalkozások olyan beruházásainak a támogatása, ahol a vállalkozások rövid- és középtávon bevételt termelő, megtérülő technológiákba fektetnek be.

A forgóeszköz-finanszírozási részt („B” hitelcél) a kiemelt érdeklődés okozta keretkimerülés miatt 2026. január 15-én felfüggesztették, így ebből a keretből újabb igények befogadására jelenleg nincs lehetőség.

A felhívás **beruházási célú ága („A” hitelcél)** továbbra is nyitott, így technológiai korszerűsítésre, ingatlanfejlesztésre és megújuló energiaforrások telepítésére **2027. 06. 30-áig** nyújthatóak be kérelmek a rendelkezésre álló forrás erejéig.

Futamidő: 24 – 120 hónap
Hitelösszeg: 5 000 000 – 250 000 000 Ft
Kamat: 0% / év

A Felhívás termékdokumentációja több ponton módosult. A részletes információk és az aktuális pályázati dokumentáció a palyazat.gov.hu oldalon érhető el.

Digitalizációs lehetőségek kkv-knak

A hazai kkv-k digitális fejlődését két DIMOP Plusz konstrukció támogatja, eltérő digitális fejlettségi szint és beruházási volumen szerint.

A **DIMOP Plusz-1.2.3/A-24** a nagyon alacsony vagy alacsony digitális intenzitású mikro-, kis- és középvállalkozásokat célozza. **3–20 millió Ft** finanszírozás igényelhető, amely a projekt költségeinek akár **90%-át** fedezheti: legfeljebb **45% vissza nem térítendő támogatásból és 45% kamatmentes hitelből**.

A szükséges saját forrás minimum 10%. Többek között vállalatirányítási, ügyfélkezelési, e-kereskedelmi, felhőalapú és kiberbiztonsági fejlesztések támogathatók.

Beadási határidő: 2027. június 30.

A **DIMOP Plusz-1.2.3/B-24** a legalább alacsony digitális intenzitású kis- és középvállalkozások nagyobb, komplexebb fejlesztéseit támogatja. **20–200 millió Ft közötti, 0%-os fix kamatozású hitel** igényelhető, amely a projekt költségeinek legfeljebb 90%-át fedezheti, minimum 10% saját forrás mellett. A konstrukció nem tartalmaz vissza nem térítendő támogatást. Elsősorban fejlettebb digitális megoldások, például adatelemzési, Big Data- és mesterségesintelligencia-alapú fejlesztések valósíthatók meg.

Beadási határidő: 2027. június 30.

Összefoglalva: az **A konstrukció** kisebb digitális fejlesztésekhez kombinált kamatmentes hitelt és vissza nem térítendő támogatást, míg a **B konstrukció** nagyobb, összetettebb beruházásokhoz kínál akár 200 millió Ft kamatmentes finanszírozást.

További részletes információ és a pályázati dokumentáció a palyazat.gov.hu oldalon érhető el.

KEHOP PLUSZ-4.1.6-25 – Vállalkozások energiahatékonysági fejlesztéseit elősegítő hitelkonstrukció

A hitelprogram célja és egyben a kölcsön nyújtásának alapjogosultsági feltétele a mikro-, kis- és középvállalkozások, továbbá víziközmű szolgáltató vállalkozások primerenergia igényének legalább 30%-kal történő csökkentése, melyet

- tisztán épületenergetikai fejlesztés esetében épületenként,
- tisztán technológia/folyamat energiahatékonysági korszerűsítés esetében az energiahatékonysági intézkedéssel érintett gyártási folyamat, logisztikai egység vonatkozásában,
- komplex beruházás esetén pedig telephelyenként szükséges elérni.

Kölcsön típusa: éven túli lejáratú, kamatmentes beruházási célú kölcsön

Kölcsön összege: minimum 10 000 000 – maximum 500 000 000 Ft

Támogatás mértéke: 90%

Beadási határidő: 2027. május 31.

További részletes információ és a pályázati dokumentáció a palyazat.gov.hu oldalon érhető el.

INNOWWIDE 5 pályázat: 60 ezer euró támogatás nemzetközi piacra lépéshez

Az **Innowwide program** innovatív kis- és középvállalkozások nemzetközi piacra lépését támogatja. A pályázat keretében a vállalkozások Európán kívüli célpiacokon vizsgálhatják meg termékük, szolgáltatásuk vagy technológiájuk piaci lehetőségeit. Választható területek: Afrika, Észak-Amerika, Dél-Amerika, Ázsia és Óceánia.

A támogatás összege **60 000 euró vissza nem térítendő támogatás**, legfeljebb **70%-os támogatási intenzitással**. A projekt időtartama 6 hónap, a célországban helyi partner bevonása szükséges.

A támogatás többek között piaci, műszaki, jogi és gazdasági megvalósíthatósági vizsgálatokra, utazásra és alvállalkozói tevékenységre fordítható.

A pályázati felhívás október 1-jén nyílt meg, a pályázatok benyújtási határideje december 1.

További információ a CSKIK EEN weboldalán olvasható.

enterprise europe network


YouTube
Fedezze fel YouTube-csatornánkat!
Érdekes, értékes és inspiráló videók a térség gazdaságáról és vállalkozásairól.
YouTube HU
Keresés a YouTube-on
Kezdőlap
Shorts
Feliratkozások
Ön
Előzmények
Csongrád-Csanádi Kereskedelmi és Iparkamara
@CsongradCsanadiKIK • 1,2 E feliratkozó • 150 videó
Feliratkozás
Kezdőlap
Videók
Lejátszási listák
Közösség
TOP 100 - PORTRÉK
A MEGYE GAZDASÁGI MOTORJAI
Csongrád-Csanád megye gazdasága
TOP100-portréfilmek
Izgalmas vodcast-beszélgetések
Vállalkozásokat bemutató kisfilmek
Kövessen minket a YouTube-on!


Közlekedéstudományi és Építésügyi Minőségellenőrző Intézet
SZEGEDI NEMZETKÖZI KÖZLEKEDÉSI KONFERENCIA
enterprise europe network
XXVII.
NEMZETKÖZI
A HAZAI KÖZFORGALMÚ KÖZLEKEDÉS MEGÚJULÁSA
KÖZLEKEDÉSI KONFERENCIA
Save the Date
NOVEMBER 19-20.
HELYSZÍN:
CSKIK SZÉKHÁZ
6721 SZEGED, PÁRIZSI KRT. 8-12.
RÉSZLETEK ÉS REGISZTRÁCIÓ:


VÁSÁROLJON ÚJ, TISZTÁN ELEKTROMOS MEGHAJTÁSÚ SZEMÉLYGÉPKOCSIT
SZÉCHENYI LÍZING MAX+ KONSTRUKCIÓBAN A CSONGRÁD-CSANÁDI KERESKEDELMI ÉS IPARKAMARÁVAL!
FIX ÉVI 3%, 12-60 HÓNAP
AZ IGÉNYLÉS FELTÉTELEI:
az autónak teljesen újnak és tisztán elektromos meghajtásúnak kell lennie
a vételár maximum bruttó 25 millió forint lehet
az igénylő vállalkozás alapítása 2024.12.31., vagy ennél korábbi
az igénylő vállalkozás előző lezárt teljes üzleti évi nettó árbevétele minimum 15 millió forint volt
Egy vállalkozás legfeljebb 10 darab új, tisztán elektromos meghajtású személygépkocsira vehet igénybe finanszírozást.
A SZÉCHENYI LÍZING MAX+ KONSTRUKCIÓ RÉSZEKÉNT HASZONGÉPJÁRMŰVEK, GÉPEK, BERENDEZÉSEK, ESZKÖZÖK, VONTATMÁNYOK, VALAMINT IMMATERIÁLIS JAVAK BESZERZÉSE TOVÁBBRA IS ELÉRHETŐ.
IRODÁINK:
Szeged, Párizsi krt. 8-12.
62/554-264, 30/412-9932, 30/388-7439, 30/792-3841
Hódmezővásárhely, Lánc u. 7.
62/653-742
Makó, Deák Ferenc u. 29. fsz. 7.
30/534-0821
Szentes, Budai Nagy Antal u. 6.
30/388-7429
Csongrád, Fő u. 19-21.
30/402-0578
SZKARTYA@CSKIK.HU
WWW.CSKIK.HU
A tájékoztatás nem teljeskörű, és nem minősül ajánlatnak.
További információért keresse a Csongrád-Csanádi Kereskedelmi és Iparkamarát!

enterprise europe network

ÜZLETI AJÁNLATOK – 2026. november

Szeretne külföldi üzleti partnereket találni?
Vegye igénybe az Enterprise Europe Network díjmentes szolgáltatásait!

Az Európai Bizottság vállalkozásfejlesztési hálózata, az **Enterprise Europe Network** kiemelt figyelmet fordít a nemzetközi együttműködések elősegítésére.
Adatbázisunkban **több mint 6000 nemzetközi üzleti ajánlatot** találhat.

Kiemelt ajánlataink:

KERESKEDELMI PARTNERKERESÉSEK

Élelmiszeripari, mezőgazdasági termékek

Egy ciprusi vállalat sajtgyártókat keres szaúd-arábiai ügyfele számára, saját márkás (private label) termékek előállításához. (BRCY20261006017)

Egy portugál mezőgazdasági vállalat innovatív technológiákat, berendezéseket és megoldásokat keres az agrárágazat számára. Célja kereskedelmi együttműködés kialakítása nemzetközi partnerekkel képviselet, forgalmazás, piacfejlesztés, pilotprojektek vagy technológiai bevezetés útján Portugáliában. (BRPT20260928008)

Építőipar, építőipari termékek, alapanyagok

Egy svéd infrastruktúra-technológiai vállalat automatizált útállapot-felmérő megoldást fejlesztett, amely sztereoszkópikus képfeldolgozást, peremhálózati számítástechnikát (edge computing) és adatelemzést ötvöz. Műszaki támogatást nyújtó kereskedelmi és bevezetési partnereket keres az útinfrastruktúra-üzemeltetők, útfenntartó vállalkozók és mérnöki szolgáltatók körében az északi országokban és Közép-Európában. (BRSE20260923025)

Textilipar és ruházati termékek, divatcikkek

Egy spanyol kézműves táskákat gyártó kkv organikus és körforgásos gazdaságból származó textíliákat, bőrárukat, szálasanyagokat keres beszállítói együttműködés keretében. Az anyagoknak természetes szálrugalmassággal, 0,5-0,8 mm vastagsággal kell rendelkezniük, és acél/gumi öntési folyamatok esetén akár 350°C-os hőállósággal is rendelkezniük kell. A szerves anyagoknak GOTS, a szintetikus anyagoknak pedig GRS vagy azzal egyenértékű körforgásos tanúsítvánnyal kell rendelkezniük. A logisztikáról és a mintavételi eljárásokról megállapodást kötnek majd. (BRES20260909003)

Vegyipari, kozmetikai termékek

Egy svéd wellnessvállalat tapasztalt európai kutatás-fejlesztési (K+F) partnert keres innovatív, kiemelten környezetbarát hajápoló formulák fejlesztéséhez. Kozmetikai kémiai, fejbőr- és hajtudományi, biológiailag lebomló formulákra és fenntartható összetevőkre vonatkozó szaktudást vár. Alapvető követelmény, hogy a kifejlesztett formulák és a kapcsolódó szellemitulajdon-jogok tulajdonjogát megszerezhessen. (BRSE20260928035)

Textilipar és ruházati termékek, divatcikkek

A gyermektermékek, ruházati cikkek és babakocsi-kiegészítők tervezésére és értékesítésére szakosodott svéd vállalat európai uniós gyártópartnert keres babakocsi-tolókarhuzatok előállításához. Olyan beszállítót vár, amely meglévő minták és előírások alapján, OEKO-TEX tanúsított műbőrből tudja gyártani a termékeket. A tervezett együttműködés beszállítói megállapodáson alapul. (BRSE20260928032)

Kereskedelem

A lengyel vállalat a kisállatgondozási ágazatban tevékenykedik, különösen bentonit alapú macskaalom importjával és természetes, macskaalmokhoz használható szagsemlegesítők fejlesztésével foglalkozik. Macskák és kutyák számára más termékeket is kínál. Kisállat-kereskedésekkel, nagykereskedőkkel, tenyésztőkkel és egyéb üzleti partnerekkel működik együtt. Állateledelek, jutalomfalatok, játékok és kiegészítők gyártóit, valamint forgalmazási és kereskedelmi partnereket keres. (BRPL20261001004)

A fémmegmunkálással és rozsdamentes acélból készült termékek gyártásával foglalkozó olasz vállalat a kerámia szaniteráruk gyártásához szükséges gépekre specializálódott. Egyedi gyártást vállal, és kereskedelmi, valamint gyártási megállapodások céljából értékesítési ügynököket és ipari partnereket keres Európában. (BRIT20261002031)

Faipar, fa- és bútoripari termékek, lakberendezés

Egy holland bútor- és lakberendezési közvetítő cég európai gyártókat köt össze online kiskereskedőkkel és szaküzletekkel. Lakástextil, ágynemű, hab- és kárpitozott bútorok, lapra szerelhető és fürdőszobabútorok, lakberendezési kiegészítők vagy bármilyen más bútor gyártóit keresi. Az európai beszállítókat kereső online kiskereskedőket is szívesen fogadják. Az együttműködést kereskedelmi vagy beszállítói megállapodás keretében képzeli el. (BRNL20260910012)

Egyéb

Egy szerb startup mesterséges intelligenciával támogatott online piacteret működtet, amely fiatal utazókat kapcsol össze ellenőrzött külföldi önkéntes programokkal és szakmai gyakorlatokkal (több mint 200 program 40 országban). Egyetemeket és civil szervezeteket keres, amelyek megosztják ezeket a lehetőségeket diákjaikkal és tagjaikkal, illetve közösen kutatnák a nemzetközi önkéntesség és gyakornoki programok hatásait, motivációit és minőségi szabványait. (BRRS20260930024)

TECHNOLÓGIAI ÉS K+F PARTNERKERESÉSEK

Fejlesztési partnert keresnek egy innovatív, nyomásálló csomagolási megoldáshoz szénsavas italokhoz.

Egy svéd vállalkozó innovatív csomagolási megoldást fejleszt szénsavas italokhoz, és technikai partnereket keres a termékfejlesztés támogatására. A koncepció eljutott a kezdeti tervezési szakaszba, és most csomagolástechnikai szakértelemre, nyomásálló-, élelmiszeripari minőségű anyagokra, a szénsav-megtartásra, adagolórendszerekre és költséghatékony gyártásra van szükség. Kutatói intézeteket, egyetemeket, mérnökirodákat és gyártókat várnak együttműködésre. (TRSE20261012023)

Fenntartható feldolgozási technológiákat keresnek a cellulóz- és hemicellulóz-gazdag mezőgazdasági biomassza-maradékokhoz

Egy belga, zöld kémiával foglalkozó kkv fenntartható technológiákat és szakértelmet keres a mezőgazdasági biomasszából származó szilárd és folyékony maradékáramok lignin-kivonás utáni feldolgozásához. Laboratóriumi és kísérleti méretben a mechanikus fibrillációt, az őrlést, az enzimatikus feldolgozást és a termohidrolízist veszik figyelembe. Partnereket keresnek közös folyamatfejlesztéshez, illetve technikai együttműködési megállapodások keretében a meglévő technológiákhoz és tesztinfrastruktúrához való hozzáféréshez. (TRBE20260907020)

A megújuló energiaforrások integrációjára, a hidrogéntechnológiákra és az intelligens energiagazdálkodásra szakosodott lengyel mérnöki és technológiai kkv, amely edge AI-n alapuló energiagazdálkodási rendszert (EMS) fejleszt, nemzetközi technológiai partnereket keres

A kkv egy edge AI-n alapuló energiagazdálkodási rendszert (EMS) fejleszt, amely egy közös irányítási keretrendszerben koordinálja a megújuló villamosenergia-termelést, az akkumulátoros tárolást, a hidrogénrendszereket és a végfelhasználói energiaigényt. A vállalat nemzetközi technológiai és üzleti partnereket keres a rendszer segítségével integrált megújulóenergia- és hidrogénmegoldások fejlesztéséhez, bemutatásához és bevezetéséhez. Nyitottak továbbá közös kutatási és fejlesztési projektekre is kkv-kkal, egyetemekkel és kutatószervezetekkel. (TRPL20261019023)

Török kkv Eurostars-partnereket keres egy megújuló energiaforrásokkal kapcsolatos K+F projekthez, amelynek keretében termoelektromos generátorok (TEG) és elektrolizátorok segítségével ipari hulladékhőből zöld hidrogént állítanak elő

Egy török deep-tech kkv olyan rendszer kifejlesztését tűzte ki célul, amely termoelektromos generátor (TEG) modulok segítségével a fel nem használt ipari hulladékhőt villamos energiává alakítja át, és az így nyert energiát elektrolizátor-csoportokhoz továbbítja zöld hidrogén előállításához. A kkv olyan partnereket keres, akik rendelkeznek tapasztalattal vagy szakértelemmel a TEG, az elektrolizátor, a hőkezelés, a teljesítményelektronika és a kísérleti validálás terén, hogy közösen fejlesszék és validálják a technológiát ipari létesítmények számára. Ezek a partnerek kutatási-fejlesztési és integrációs szerepet tölthetnek be az Eurostars-projektben.. (RDRTR20261015016)

Ezt a szolgáltatást az Európai Bizottság és a Miniszterelnökség támogatásának köszönhetően díjmentesen érhető el.

Az ajánlatokhoz tartozó cégadatokkal kapcsolatban az Ön vállalkozásadatainak megadásával (cégnév, cím, kapcsolattartó neve, telefon, e-mail cím, weboldal elérhetősége) bővebb információ kérhető az **eenszeged@cskik.hu** e-mail címen vagy a 62/554-250/147-es telefonszámon.

Érje el költséghatékonyan a vármegye vállalkozóit!
Hirdessen Ön is a Kamarai Futárban!

Kamaránk havilapját, a Kamarai Futárt igényes tartalommal, megújult arculattal juttatjuk el olvasóinkhoz, kamarai tagjainkhoz. Lapunkban lehetőséget biztosítunk a vállalkozásokat érintő hirdetések, információk kedvezményes elhelyezésére is, így 1/16 oldalas hirdetési felületünket a regisztrált vállalkozások 11 500 Ft+áfa áron, kamarai tagjaink pedig már 8000 Ft+áfa áron igénybe vehetik. Többszöri megjelenés esetén további kedvezményeket biztosítunk.
Kérjen árajánlatot a futar@cskik.hu címen!

ADVENTI évzáró a Női Vezetői Klubban

A Női Vezetői Klub **december 9-én, 14 órától** tartja hagyományos adventi évzáró rendezvényét Szegeden, a kamara székházában.

Az esemény központi témája idén a lelki rugalmasság és a hétköznapi boldogság lesz. *Kőrösi Beáta* pszichopedagógus előadásában azt járja körül, hogyan őrizhetik meg a női vezetők mentális egyensúlyukat a mindennapi mikrostresszek, a vezetői felelősség, valamint a családi és társadalmi szerepek összehangolása mellett. Az előadás gyakorlati technikákat is kínál a stressz kezeléséhez és a fenntartható, örömteli működés kialakításához.

Ezt követően *Vizi Noémi*, a Szegedi Tudományegyetem Gazdaságtudományi Karának oktatója és kutatója tart előadást a fenntartható divatról. Kiemelt szakterülete a fenntartható divat, a divatipar felelőssége és a fogyasztói magatartás.

Az adventi találkozóhoz idén is kapcsolódik karácsonyi kézművesvásár és adománygyűjtés, így a szakmai program mellett a közösségi és ünnepi hangulat sem marad el.

Részletek és jelentkezés: cskik.hu/esemenyeink





Köszöntjük új tagjainkat!

Ágoston Szilvia Edit e.v. – Szentes

BOROS-KISS DÓRA e.v. – Szeged

KORREKTÚRA Kft. – Szeged

Mogyorósi Zsuzsanna Margit e.v. – Hódmezővásárhely

PORTA NOVUM Nonprofit Kft. – Szeged

Ügyfélszolgálati irodáink nyitvatartása, elérhetőségei

Kamaránk ügyfélszolgálatain kollégáink a következő szolgáltatásokkal várják az érdeklődő vállalkozások képviselőit: Többek között gazdasági, pénzügyi és szakképzéssel kapcsolatos kérdésekben, illetve pályázati információkért fordulhatnak hozzánk. Rendezvényeink lehetőséget nyújtanak a vállalkozásokat érintő aktuális tudnivalókhoz való hozzájutáshoz, és az üzleti kapcsolatépítésre. Továbbá, ügyintézőinknél érdeklődhet a Demján Sándor Programról és a hozzá kapcsolódó Széchenyi Kártya Programról.

Szeged, Párizsi krt. 8–12.
62/554-250
info@cskik.hu
Hétfő-péntek: 9:00–12:00
Hétfő és szerda: 13.00–16.00

Hódmezővásárhely, Lánc utca 7.
62/653-742
hmvhely@cskik.hu
Hétfő, szerda: 9:00–12:00, 13:00–16:00
Péntek: 9:00–12:00

Szentes, Budai Nagy Antal utca 6.
30/388-7429
szentes@cskik.hu
Hétfő, szerda: 9:00–12:00, 13:00–16:00
Péntek: 9:00–12:00

Makó, Deák Ferenc utca 29., fsz. 7.
(bejárat a Pulitzer sétány felől)
30/534-0821
mako@cskik.hu
Kedd, csütörtök:
13:00–16:00
Péntek: 10:00–12:00

Csongrád, Fő utca 19–21. • 30/402-0578
csongrad@cskik.hu
Kedd: 9:00–14:00
Csütörtök: 9:00–12:00 13:00–16:00

Mórahalom, István király út 1.
Ügyfélfogadás:
Előre egyeztetett időpont alapján.
Időpont kérés: Bóka Zita 30/792-3910

Az ügyfélfogadási rend a meghirdetettől eltérhet. Személyes megkeresés előtt aktuális információkról legyenek szívesek tájékozódni a cskik.hu/kapcsolat oldalon, vagy keressék kollégánkat e-mailben vagy telefonon.

Az alábbi esetekben kérjük, továbbra is elsősorban telefonon, vagy e-mailben keressék munkatársainkat:

Egyéni vállalkozók tájékoztatása: tajekoztatas@cskik.hu, 62/554-250/3-as hívószám

Kamarai nyilvántartásba vétel: regisztracio@cskik.hu, 62/554-250/2-es hívószám