

# Szakképzés német módra Összefogás az építőiparban Ismét közlekedési konferencia Párbeszéd a pénzügyőrökkel



Egy sikeres pályázatnak köszönhetően kamaránk szakképzési szakértői jártak a közelmúltban Alsó-Bajorországban. A delegáció több tagja – az EEN közreműködésével – gazdasági fórumon is részt vehetett Passauban. – Csongrád megye meghatározó építőipari vállalkozásai – példamutató összefogással – megalapították az Építőipari Kutatási Innovációs – Kutatási Technológiatranszfer (Építő KITT) Klasztert. – A közösségi közlekedési szolgáltatások átalakítása Magyarországon címmel ismét nemzetközi közlekedési konferencia helyszíne lesz a kamara november 17–18-án Szegeden a kamarában. Márkus András pénzügyőr dandártábornok szerint a jövőbeli szabályok megsértésével és a nyugtadási kötelezettség elmulasztásával van a legtöbb probléma. Mulasztásos jogsértéseknél a hatóságnak van lehetősége mérlegelésre. *Részletek a 3., 4–5, 6–7. oldalon.*

Kézműves időutazás Vásárhelyen

(2. o.)

\*

Kombinált Mikrohitel

(2. o.)

\*

EEN-roadshow (8. o.)

**Témáinkból**

Versenyképesség és innováció

– támogatással. (9. o.)

\*

Factory

– a legjobb női munkahely

(10. o.)

Üzleti filozófia a Hovány-csoportnál

(11. o.)

\*

35 üzleti ajánlat (15. o.)

\*

Ismét konjunktúrafelmérés

(16. oldal)

Múlt, jelen és jövő a Belvárosi Fazekasházban

## Kézműves időutazás Vásárhelyen

A vásárhelyi Belvárosi Fazekasházban december 15-ig tekinthető meg az a kiállítás, amely ízeletet nyújt a múlt és a jelen kézművességéből, és megjelennek első alkotásaikkal, a jövő reményesei, a 8–12 éves fazekas palánták.

Törzssanyag: kevés olyan hely van az országban, ahol múlt, jelen és jövő egyszerre található meg. A sajátos kézműves időutazásnak a helyszíne a vásárhelyi Belvárosi Fazekasház (Lánc u. 3.), az ottani tárlaton a múltat Fodor Józsefné fehérhímzés gyűjteménye, a jelent a házigazda Ambrus Sándor

fazekas, a Hódfo hímezőműhelye, Jellinek Márta mézeskalács-készítő, Násztor József papírmerítő és Szabóné Tóth Hilda tűzzománcos képviseli, míg a jövőt fazekasinasok munkái jelentik meg.



A 11. alkalommal megrendezett „seregszemlén” utóbbiak – Czékman Nikolett, Imre, Zsófia, Kovács Anna, Kovács Eszter, Schütz Dávid, Sütő Bernadett és Szántai Gábor – jelentik az újdonságot. Egy szülő

javaslatára ugyanis nyáron egyhetes fazekastábornak adott otthont a Belvárosi Fazekasház – mesélte Ambrus Sándor –, és nemcsak a gyerekek, ő is nagyon élvezte a közös munkát, inspirációt adott számára, alig akarták elhinni, hogy milyen gyorsan elrepült az öt nap. Az ifjú, 8–12 éves fazekasok alkotásait – azért irányítani, segíteni kellett még őket – fényképeikkel együtt a kapu alatti fedett területen helyezte el.

Szabóné Tóth Hilda és a házigazda is elmondta, fontos, hogy a kézművesség megfelelő rangot, méltó elismerést kapjon, nem szabad hagyni, hogy ezek a mesterségek – érdektelenség miatt – eltűnjenek a süllyesztőben. Ezekre inkább büszkének kell lenni, a hagyományokat ápolva a szakmák fogásait, fortélyait továbbadni, megtanulni. Ehhez azonban anyagi biztonság is szükséges lenne, ebből a



tevékenységből manapság már nagyon kevés kézműves tud megélni. Pedig: „múlt nélkül nem lenne jelen, jelen nélkül pedig nincs jövő” – közölte Szabóné Tóth Hilda. A jövőndő, az „utánpótlás-nevelés” szempontjából nagyon fontosak a nyitott műhelyek (mint amilyen a szegedi tűzzománcos és a vásárhelyi fazekas) ahol az érdeklődők nemcsak a kész termékkel szembesülhetnek, bepillantást nyerhetnek a kulisszák mögé, az alkotási folyamat minden fázisába. A műveket bemutató tárlatok, illetve kézműves vásárok is fontosak.

A kiállítást október 8-án Hegedűsné Dékány Magdolna művészeti szaknácásadó (múlt), Rabi József, a Magyar Kereskedelmi és Iparkamara elnökségi tagja (jelen) és Orcsik Sándor, a Csongrád Megyei Kereskedelmi és Iparkamara kézműipari alelnöke (jövő) nyitotta meg. A megjelenteket Almási István alpolgármester köszöntötte, közreműködött Asztalos Kata énekművész és a városi vegyeskar. A tárlat december 15-ig, hétfőtől péntekig délelőtt 10-től délután 5 óráig, szombaton délelőtt 10 órától délután 2-ig tart nyitva.

Imre Péter



## Kombinált Mikrohitel igényelhető a kamarában

A Csongrád Megyei Kereskedelmi és Iparkamara május 6-ától megkezdte az Új Széchenyi Terv (ÚSZT) Kombinált Mikrohitel termékének forgalmazását, amely akár kezdő vállalkozások számára is kedvező kamatozású mikrohitelt nyújt vissza nem térítendő támogatással kiegészítve.

A KA-VOSZ Vállalkozásfejlesztési Zrt. alvállalkozójaként kamaránkban is igényelhető

termék nemcsak Magyarországon, hanem egész Európában egyedülálló. A konstrukció keretében már 10 százalék önerő mellett fejlesztésre, bővítésre, akár ingatlanberuházásra is 1–8 millió forint kedvező kamatozású, maximum tízéves futamidejű beruházási mikrohitelt lehet igényelni, amihez ugyanazon eljárásrend során 1–4 millió forint vissza nem térítendő támogatás társítható.

További részletes információkat a CSMKIK ügyfélszolgálatain

kérhet az alábbi elérhetőségeken:

- Szeged, Párizsi krt. 8–12. Tel.: 62/554-264 (h–p: 9–12; h, sz: 13–15)
  - Hmv.-hely, Táncsics M. u. 15. Tel.: 62/244-064 (h, sz: 10–13, 16–18; p: 9–12)
  - Szentes, Tóth József u. 13., Filep Ház (Mérleg Adótanácsadó és Könyvelőiroda) Tel.: 30/685-1459 (h–cs: 8–17; p: 8–12-ig).
- (Csak előzetes bejelentkezés alapján!)



A projektek az Európai Unió támogatásával, az Európai Regionális Fejlesztési Alap társfinanszírozásával valósulnak meg.



MAGYARORSZÁG MEGJÚL

KAMARAI FUTÁR Gazdasági információs és üzleti havilap. Kiadja a Csongrád Megyei Kereskedelmi és Iparkamara. Szeged, Párizsi krt. 8–12. Tel.: 62/554-250, fax: 62/426-149. Levélcím: 6701 Szeged, Pf. 524. E-mail: info@csmkik.hu. Felelős kiadó: Németh Zoltán. Főszerkesztő: Örfi Ferenc. A szerkesztőbizottság tagjai: Bálint Tünde, Gulyás Tünde, dr. Horváth Lajos, dr. Kőkúti Attila, Nemesi Pál, Németh Zoltán, Orcsik Sándor, Palotás Sándor, dr. Trásér Ferenc. Nyomás: E-press Nyomdaipari Kft., Szeged, Kossuth Lajos sgt. 72/B. Terjeszti a Lapcom Kft. HU ISSN 1219-7289

### XIII. Nemzetközi Közlekedési Konferencia – november 17–18., Szeged

# A közösségi közlekedési szolgáltatások átalakítása Magyarországon

A Csongrád Megyei Kereskedelmi és Iparkamara, a kamarában működő Enterprise Europe Network – Szeged, valamint a Dél-alföldi Közlekedésfejlesztési Klaszter a Magyar Kereskedelmi és Iparkamara támogatásával november 17–18-án, immár tizenharmadik alkalommal szervez Szegeden Nemzetközi Közlekedési Konferenciát „A közösségi közlekedési szolgáltatások átalakítása Magyarországon” címmel.

Az elmúlt évek hagyományaihoz híven a konferenciát megelőző napon, november 16-án rendezik az MKIK Közlekedés és Logisztikai Kollégiumának taxis és egyéb fuvarozási ágazatok szekciójának ülését „Taxis fórum” címmel.

Jelentkezés, részvételi díj, egyéb információ a <http://tinyurl.com/kozlkonf2011> címen található.

## PROGRAMTERVEZET

**Helyszín:** Csongrád Megyei Kereskedelmi és Iparkamara, II. emeleti konferenciaterem (6721 Szeged, Párizsi krt. 8–12.)

### November 17.

12.30–13.00 Regisztráció

13.00–13.10 **Köszöntő**

Kalmár Ferenc, Szeged Megyei Jogú Város városüzemeltetési tanácsnoka (tervezett előadó)

Nemesi Pál, a Csongrád Megyei Kereskedelmi és Iparkamara elnöke (egyeztetés alatt)

13.10–13.50 Nyitóelőadás: Kormányzati akarat és döntések ismertetése a közösségi közlekedés átalakításáról

Dr. Völner Pál, a Nemzeti Fejlesztési Minisztérium infrastruktúráért felelős államtitkára (felkért előadó)

13.50–14.20 Az Európai Bizottság elvárásai a nemzetállamok felé a közösségi közlekedés működésével összefüggésben

Kazatsay Zoltán, az Európai Bizottság főigazgató-helyettese (felkérés alatt)

14.20–14.40 Kávészünet

14.40–15.20 **A helyi közösségi közlekedés ellátási felelősségének törekvései a közlekedési szolgáltatások területén**

Simon Róbert, Győr Megyei Jogú Város alpolgármestere (felkérés alatt)

15.20–15.50 A Magyar Közösségi

Közlekedési Szolgáltatások új szabályozásának ismertetése, a piaci szereplők felkészülésének kritériumai

Dr. Kerékgyártó János, Nemzeti Fejlesztési Minisztérium, Közlekedési Szolgáltatások Főosztálya – főosztályvezető (felkérés alatt)

15.50–16.05 **A Magyar Közúti Fuvarozók Egyesületének szerepe a közösségi közlekedési szolgáltatások területén**

Dr. Vereczkey Zoltán, a Magyar Közúti Fuvarozók Egyesületének elnöke, a Magyar Kereskedelmi és Iparkamara alelnöke

16.05–16.30 **A magyar közösségi közlekedési szolgáltatások elszámolási és irányítási rendszerének új dimenziói**

Dr. Dabóczi Kálmán, a Közlekedéstudományi Intézet ügyvezető igazgató-helyettese, stratégiai projektigazgatója (felkérés alatt)

19.00– Állófogadás

**November 18.**

08.45–09.00 Regisztráció

09.00–09.30 **A MÁV csoport jövőbeni működésének alapjai**

Szarvas Ferenc, a MÁV Zrt. elnök-vezérigazgatója (felkért előadó)

09.30–10.00 **Elvárások az új szabályrendszerrel kapcsolatban, különösen a közúti árutovábbítási, saját számlás áruszállítási, valamint autóbusszal díj ellenében végzett**

**személyszállítási és saját számlás személyszállítási tevékenység, valamint a személygépkocsis személyszállítás szabályozását illetően.**

Székely András, Nemzeti Fejlesztési Minisztérium Logisztikai Osztályának osztályvezetője (felkérés alatt)

10.00–10.20 **A magyar taxiközlekedés az érdekvédők szemével**

Dudás Zoltán, az MKIK Közlekedés és Logisztikai Kollégium Taxis és egyéb fuvarozási ágazatok szekciójának elnöke

10.20–10.40 Kávészünet

10.40–11.00 **A közlekedési közszolgáltatások érdekeinek megjelenítése a megújított gazdasági-társadalmi párbeszéd keretein belül**

Sárközi György, a Stratégiai és Közszolgáltató Társaságok Országos Szövetségének elnöke (felkért előadó)

11.00–12.20 **A Dél-alföldi Közlekedésfejlesztési Klaszter eddigi eredményei, új célkitűzések**

Rókus István, klasztermenedzser

Káity Károly, igazgató

Paragi József, igazgatóhelyettes

12.20 **Összefoglaló és ajánlástervezet ismertetése**

Dr. Szeri István, az MKIK Közlekedés és Logisztikai Kollégiumának elnöke

12.30 Ebéd

## Könyves vasárnap

# Alkalmi közlekedési kiállítás a „trolikönyvtárban”



A Somogyi-könyvtár október 9-én könyves vasárnapot rendezett, melynek keretében változatos programokkal várták a családokat egész nap.

Az 1-es villamos vonal följújítása miatt az idei könyves vasárnapon kamaránk tagja, a Szegedi Közlekedési Kft. segítségével trolibuszra szállt a Somogyi mozgókönyvtára. A SZKT 8-as járatának vonalán 10–18 óráig körbejáró „trolikönyvtárban” ingyenesen kaphattak fél évre szóló olvasójegyet a könyvbarát utasok, s megnézheték a szegedi trolis közlekedés történetét illusztráló alkalmi kiállítást is. Ez utóbbi a Csongrád Megyei Kereskedelmi és Iparkamara és a Somogyi-könyvtár együttműködésének köszönhetően jött létre, mely egyben a kamara nagy rendezvénye, a november 17–18-i XIII. Nemzetközi Közlekedési Konferencia beharangozója is. A kétnapos konferencia fő témája „A KÖZÖSSÉGI KÖZLEKEDÉSI SZOLGÁLTATÁSOK ÁTALAKÍTÁSA MAGYARORSZÁGON”.

Kamarai szakképzési szakértők tapasztalatszerzése Alsó-Bajorországban

## Iskola, kamara, vállalkozások – egy gyékényen árulnak



A CSMKIK sikeres pályázatának köszönhetően, a Leonardo da Vinci mobilitási programjának keretén belül, szeptember 25.–október 1. között egyhetes tanulmányutat szerveztünk a németországi Passau városába (Alsó-Bajorország). A tanulmányúton a CSMKIK szakképzéssel kapcsolatos döntéseiben részt vevő 24 szakértő vehetett részt.

A projekt célja a modellértékűnek tekinthető, német duális szakképzési és kamarai rendszer megismerése volt, különös tekintettel a gazdálkodó szervezetek érdekeltségi rendszerére a szakképzés területén. A kamarai szakképzési szakértők feladata a német gazdálkodói érdekeltségi rendszer elemzése és javaslat kidolgozása a magyarországi adaptációra, melynek eredménye a gyakorlati képzésbe bevont gazdálkodó szervezetek számának növekedése lehet.

A látogatások és a találkozók alkalmával megismerhettük a szakképzés bonyolult rendszerét, valamint betekintést nyerhettünk a német kamarai szervezetbe. Láthattuk az oktatási rendszert a szervezés és finanszírozás szintjétől haladva egészen a gyakorlati képző helyekig. Kiemelt figyelmet kapott a szakmai út során a német duális szakképzési rendszer működése.



A Csongrád megyei delegáció tagjai a passauai kamara épülete előtt

A program során meglátogattuk a passauai kereskedelmi és iparkamarát, ahol *Walter Kelibart*, a kamara főtitkára fogadott bennünket. Megismerhettük a kamara felépítését és tevékenységét. A szervezet 100 munkatárssal dolgozik, 77 ezer tagot tudhat magáénak. A kamara szakképzés területén folytatott tevékenységét a képzési igazgató és továbbképzési szakértők mutatták be. A kamara felnőttképző intézménye az IHK Akadémia évente 400 különböző tanfolyamot bonyolít le, a két és fél éves időtartamútól a pár órás továbbképzésekig; fontos szerepe van a német szakképzési törvény által szabályozott vizsgáztatásban is.

Látogatás tettünk a Karl-Peter-Obermaier-Schule passauai szakiskolában. Megtudtuk, hogy a tanulókat az üzemek veszik fel, majd ezt követően csak érvényes tanulószerződéssel kapcsolódhatnak be az elméleti képzésbe. Példákat láttunk a megújuló energia hasznosításához kapcsolódó képzésekre, fejlett technikájú eszközöket tekinthettünk meg.

Landstutban a tartományi önkormányzat oktatási osztályán részletesen tanulmányoztuk a német oktatási és szakképzési rendszert, bemutatták az önkormányzat szakképzésben vállalt szerepét.

Lehetőségünk nyílt meglátogatni egy kis-, egy közép- és egy nagyvállalatot, ahol a tanulófoglalkoztatásról és gyakorlati képzésről tájékoztunk. Bartl Warlprodukte a GmbH virágkötéssel foglalkozó kisvállalkozás vezetője a szakképzés lehetőségeiről és finanszírozásáról beszélt. A Modehauz Pollozek divatház igazgatói bemutatták a kis családi vállalkozásból kinőtt cégüket, ahol évente 5-6 tanuló képeznek, és meg is tartanak, mint új munkaerőt. A BMW gyár tanulóképzésével Dingolfingben ismerkedtünk, megtekintettük a képzési centrumot, ahol évente 235 tanuló képeznek, a túljelentkezés sokszoros. Az összes itt végzett tanuló a bizonyítvány megszerzését követően a BMW a különböző gyáraiban munkaszerződéssel alkalmazza.

Meglátogattuk a passauai kézműves kamarát, modern technikák alkalmazásával ismerkedtünk, végigjártuk a képzési központot, betekinttünk a tanműhelyekbe.

### VÉLEMÉNYEK

**Dr. Horváth Lajos:** – Helyben megtapasztalhattuk, hogy mit jelent a duális képzés. Magyarországon nagyon leegyszerűsítve használják a kifejezést, azt értik alatta, hogy több időt töl

a tanuló a képzőhelyen, illetve gyakorlaton. A rendszer lényege, hogy a tanuló az üzemmel köt tanulószerződést, majd az üzem iskolázza be, vagyis a szakképzést meg sem kezdheti a tanuló addig, míg a munkájára hosszú távon számító vállalkozást meg nem találta. Kiderült az is, hogy a duális képzés tulajdonképpen költséges képzési forma. Ezt megerősítették a meglátogatott szakképzést folytató cégek is, mivel jelentős humán erőforrást köt le a képzést végzők személyében, valamint a tanulóknak folyósított juttatások is jelentős tételként jelennek meg. Ide kell számítani az anyagfelhasználást és legmodernebb technika alkalmazását is. Mindezt vállalják a cégek állami támogatás nélkül, annak érdekében, hogy a gazdaság számára a jövőben képzett munkaerő álljon rendelkezésre. Egy az egyben nem tudjuk átvenni a duális képzési rendszert, de fontos részét igen, úgy mint azt, hogy a gazdaság igényeinek megfelelő szakmákra történjen a beiskolázás, valamint nagyobb hangsúlyt helyezünk a gyakorlati képzési időre.

**Dr. Martonosi István:** – A duális képzési rendszer ötlete nem ismeretlen számunkra, azonban a megvalósítás több akadályba ütközik. Kiemelem, hogy a magyar mikro- és kisvállalkozások nincsenek megfelelő anyagi helyzetben ahhoz, hogy a tanulókkal kapcsolatos költségeket felvállalhassák, ezért rövid távon nem látom kivitelezhetőnek a rendszer bevezetését. A magyarországi szemlélet szerint a vállalkozó díj ellenében tudja csak elképzelni a tanulóképzést.

**Dr. Tóth István:** – Szakmailag nagyon értékes programon vettünk részt. Az egész oktatási rendszer, beleértve a szakképzést, is egy komplett egész, a részek szervesen illeszkednek egymáshoz. A rendszerszemlélet jellemző, hangsúlyos az iskola, a kamara és a vállalkozások szoros együttműködése, fontos a folyamatos szakmai továbbképzés és az oktatók képzése is. A szakmát tanulók előtt nyitva az út a felsőfokú végzettség megszerzésére, akár mestervégzettség megszerzésén keresztül is. A szakma tanulásával nem zárul le a tanulás lehetősége. Kiemelem azt, ahogy németek mondják „Keine Abschluss, ohne Anschluss”, melynek magyar megfelelője „Végzettség nélkül nincs csatlakozás”, tehát a rendszerben több szinten különböző végzettségek szerezhetők, mellyel becsatlakozva más-más szakirányba tovább lehet tanulni.

**Összeállította: Kovács Kata**



# Gazdasági fórum Alsó-Bajorországban

Az Enterprise Europe Network szegedi irodája az Alsó-bajorországi Kereskedelmi és Iparkamara nemzetközi kapcsolatokért felelős részlegével közösen gazdasági fórumot szervezett delegációk tagjai számára a német–magyar kapcsolatokról és lehetőségekről.

Peter Sonnleitner az IHK Passau nemzetközi igazgatójának elmondása szerint a régiójuk gazdasága rövid megtorpanást követően újra növekedési pályára lépett. Alsó-Bajorország kitűnő szárazföldi, vasúti és vízi infrastruktúrájának köszönhetően mind Nyugat-, mind Közép-Európa karnyújtásnyira van tőle, ezzel remek versenyhelyzetet biztosítva exportvezérelt iparágak számára.



A növekedés legfőbb gátja a képzett munkaerő hiánya. Így a német vállalatok számára kényszerként jelentkezik, hogy más országok termelő üzemeit is

bevonják működésükbe. Ezáltal folyamatosan egyre több lehetőség adódik – akár magyar vállalatok számára is –, hogy bekapcsolódjanak.

Peter Sonnleitner lehetőséget biztosított egyéni konzultációra is, amely során a delegáció tagjai bemutathatták vállalataikat, elmondhatták, mely területen és milyen típusú kapcsolatokat keresnek.

A kamarák közötti sikeres együttműködést mi sem bizonyíthatná jobban, mint hogy egyes vállalatok számára sikerült kinttartózkodásuk idejére közvetlen tárgyalási lehetőséget biztosítani helyi vállalatok képviselőivel.

A potenciális német üzleti partnerek megkeresésében nagy segítséget nyújt a szegedi Enterprise Europe Network iroda, amely az Európai Unió egyetlen hivatalos vállalkozásfejlesztési hálózatának tagjaként segíti a vállalkozásokat.

## Amit a német üzleti kultúráról tudni érdemes

### Visszafogott precizitás, céltudatossággal

A magyar cégek egyik legfontosabb piacán, Németországban a munkanap általában 9-től 17 óráig tart. Az ebédidőt szigorúan betartják, a megbeszéléseket nem is ajánlatos 12 és 14 óra közé szervezni. A komolyabb tárgyalásokat délelőtre teszik, a hosszúra nyúló megbeszéléseket ebéd is zárhatja. A német üzletembereket céltudatosság és precizitás jellemzi. Jó előre terveznek, ezért udvariátlanságnak számít túl rövid határidőket megadni.

#### Érkezzünk felkészülten!

A német üzletemberek nagyon udvariasak, de a tárgyalásokon szigorúak és lényegre törők, nem engedik kiköccsenteni magukat a tárgyalás menetéből. Mindig kimérten, udvariasan, és nagyon határozottan fogalmazznak. A tárgyalásokat alaposan előkészítik, és háttér-információkkal egészítik ki a témát. Ha van rá mód, minden megállapítást tényekkel, ábrákkal, számokkal igazolnak.

A sikeres tárgyaláshoz nekünk is az ő technikájukat érdemes alkalmazni, érdemes felkészülten és udvariasan tárgyalni, illetve akkor is higgadtan kell kezelni a helyzetet, ha nem értünk teljesen egyet a tárgyalópartnerrel. Legyünk mindig határozottak és soha ne köntörfalazzunk.

#### Megállapodás mindig írásban

Az adott szónak a németeknél is nagy súlya van, de azt minden esetben írásban is alátámasztják. A tárgyalásokat protokolláris lezárás követi, amelynek

során a lényeges elemeket szinte szó szerint rögzítik a szerződésben, amelyet az egyik fél később eljuttat a tárgyalópartnernek. Ha helyben nem születik döntés, a válaszadás ígert időpontját mindig betartják.

#### Társalgás a kávészünetben

A tárgyalások szüneteiben Németországban is mindig elő



lehet hozakodni az időjárásról. A tárgyalás kezdetén semmiképp sem szabad a magánéletéről kérdezősködni, inkább várjuk meg, amíg a partner kezdeményez ilyen témájú beszélgetést. A német partnereink általában szeretnek minden, a tárgyaláshoz tartozó szót maximálisan érteni, ezért nem árt, ha kiváló német- vagy angolnyelv-tudásunk van, de azt sem kifogásolják, ha tolmácsot veszünk igénybe.

#### Magázódás, konzervatív öltözék

A közvetlen testi kontaktus a kommunikációban egyáltalán nem jellemző, és nem is veszik jó néven. A tárgyalások kezdetén és végén a kézfogás elengedhetetlen, még a hölgyek részéről is. A tárgyalások során mindvégig ragaszkodnak a magázódáshoz,

csak nagyon ritkán térnek el ettől.

Az öltözködés az üzleti életben konzervatív és elegáns, így íratlan szabály az öltöny és a nyakkendő viselete.

#### Mire figyeljünk az étteremben?

Az üzleti étkezések alkalmával a németek is leginkább egészséges ételeket fogyasztanak, sok salátát, csirkét és halat, és kevés alkoholt.



Nagyon fontos szabály, hogy távozáskor mindenki a saját számláját fizeti. Csak kivételes esetekben és kizárólag a régi üzletfelek hívják meg egymást kölcsönösen és felváltva.

#### Óvatosan az ajándékokkal

Ajándékot nem szívesen fogadnak el a német üzletemberek. Ha mindenképp adni szeretnénk, csak egy későbbi stádiumban tesszük, amikor a tárgyalások már folyamatban vannak vagy régebbi partnerről van szó.

(Forrás: Szokás, illem, ajándék (szerkesztette: Németh Andrea, Finciczki Béla);

[http://www.eastinfo.hu/hu/media/download/protokoll\\_roviden.pdf](http://www.eastinfo.hu/hu/media/download/protokoll_roviden.pdf))

#### Közel a segítség – EEN

A német piacra való belépést tervező hazai vállalkozások számára nagy segítséget nyújt az Enterprise Europe Network, az Európai Bizottság egyetlen hivatalos vállalkozásfejlesztési hálózata, melyen keresztül tevékenységi körüknek és igényeiknek megfelelő üzleti partnereket kereshetnek. Az Enterprise Europe Network szegedi irodáját megtalálják a kamara épületében a Szeged, Párizsi krt. 8–12. szám alatt, de szolgáltatásairól részletes tájékoztatást kérhetnek az [eenszeged@csmkik.hu](mailto:eenszeged@csmkik.hu) e-mail címen is.

**Márkus András: A jövedéki szabályok megsértésével és a nyugtaadási kötelezettség elmulasztásával van a legtöbb probléma**

# Párbeszéd a pénzügyőrökkel

Márkus András pénzügyőr dandártábornok, a NAV Dél-alföldi Regionális Vám-és Pénzügyőri Főigazgatóság vezetője régi ismerőse a kamarai vállalkozásoknak, hiszen az elmúlt években számos fórumon, tájékoztató rendezvényen találkozhattak vele. Legutóbb a reklámhéten, a hamis tárgyak kiállításának megnyitóján láttuk a kamarában. Készséggel vállalkozott a mostani interjúra is, melyből most is sokat tanulhatnak, okulhatnak, informálódhatnak a vállalkozások. Megtudhatjuk például, hogy mitől emelkedett jelentősen a vámeljáráások száma a Dél-Alföldön az első félévben. Ugyanebben az időszakban 17 ezer jogsértésre derült fény, legnagyobb számban a jövedéki szabályok megsértéséről van szó, de magas az aránya a nyugtaadási kötelezettség elmulasztásának is. Hogyan néz ki egyáltalán egy szabályos nyugtaadás? – erre is választ kapunk a dandártábornoktól. Megnyugtató, hogy mulasztásos jogsértéseknél van lehetőség mérlegelésre a bírság kiszabásakor. A főigazgató elárulta azt is, hogy a pénzügyőrök októberben és novemberben fokozott figyelmet fordítanak a magán-, illetve bérfőzéssel előállított párlatok illegális kereskedelmi forgalomba kerülésére, az adójegy nélküli dohánygyártmányokra, és, újdonságként, a „chipsadóval” kapcsolatos előírások betartására.

*– Mint az ön féléves főigazgatói tájékoztatójából kiderült, az év első felében lényegesen emelkedett a vámeljáráások száma a Dél-Alföldön, mind az export, mind az import tekintetében. Mely területeken érzékelhető jelentősebb bővülés, s mi lehet az oka a változásnak?*

– Mind az export, mind az import irányú vámkezeléseket az Európai Unión belül bármelyik tagállamban, bármelyik hivatalnál kezdeményezhetik. Az import/export irányú vámkezelések számának növekedésében nagy szerepet játszik az elektronikus áru nyilatkozat-adás, az elektronikus vámadat-feldolgozás, összefoglaló néven E-vám.

Export forgalomban gyakorlatilag 100%-ban megvalósult az elektronikus áru nyilatkozat-adás (AES), import forgalomban is meghaladta már a 85%-ot (AIS). Az E-vám jelentősen felgyorsította a vámkezeléseket.

Import forgalomban további növekedést okozott az, hogy szélesedett azon gazdálkodói kör, amelyik a külső határon (Röszkén, Tompán) kéri a szabadforgalomba bocsátást. A korábbi évekhez viszonyítva a külső határon végzett vámkezelések aránya jóval nagyobb mint a belterületi igazgatóságoknál végzett vámkezelések aránya.

*– Értékeléséből az is kiderült, magas a jogsértések száma (a régióban az első félévben 17 ezer), jellemzően milyen jellegű visszaélésekről van szó?*

– Az elmúlt időszak tapasztalatai szerint az ellenőrzések során feltárt jogsértések legnagyobb százalékát a jövedéki szabályok megsértése teszi ki, de jelentős számban fordul



Márkus András szerint javul a vállalkozások jogkövető magatartása.

elő a nyugtaadási kötelezettség elmulasztása is.

*– Tapasztalataik szerint a vállalkozások mennyire ismerik a jövedéki szabályokat, változott-e jogkövetési magatartásuk?*

– Az ellenőrzések tapasztalatai szerint a jogkövető magatartás javuló tendenciát mutat. Jellemzően az érintettek ismerik, nyomon követik a jogszabályi előírásokat, azok változásait, mely leginkább a kitelepülők ellenőrzésénél mutatkozik meg.

*– Milyen jellemző problémákkal találkoztak ellenőrzéseik során?*

– Gyakran előforduló probléma, hogy néhányan, főként a tevékenységüket újonnan kezdő kereskedők, nem ismerik a jövedéki termék beszerzésére vonatkozó jogszabályokat: esetenként a beszerzést bevásárló központokban, hipermarketekben, illetve egyéb kiskereskedőktől (nem jövedéki engedélyes kereskedőktől) végzik, ahol olyan számlát állítanak ki, mely „a továbbértékesítés esetén a jövedéki termék származás igazolására nem

alkalmas” záradékszöveget tartalmazza, így a vásárlóval szemben jövedéki eljárás indul.

– Mint ahogy azt említettem, sok esetben találkoztunk számla-, nyugtaadási kötelezettség elmulasztásával elkövetett jogsértéssel. Az értékesített (jövedéki) termékek tényleges ellenértékéről nyugtát kérésre, illetve kereskedelmi mennyiséget elérő esetben pedig számlát, egyszerűsített számlát kell kiállítani, azt a vevőnek a visszajáróval együtt át kell adni, rendelkezésre kell bocsátani.

*– Főigazgató úr, kérem mondja el, hogyan is néz ki pontosan egy szabályos nyugtaadás?*

– A vonatkozó rendelkezések értelmében a nyugtakibocsátási kötelezettséget úgy lehet szabályszerűen teljesítettnek tekinteni, ha a kiállított nyugtát a gazdasági esemény megtörténtével egyidejűleg a vevő rendelkezésére bocsátották. Azaz a számviteli bizonylatot nem elegendő kiállítani, hanem biztosítani kell, hogy a kiállító birtokából az áru ellenértékének kiegyenlítésével

egyidejűleg kikerüljön oly módon, hogy akiket megillet, az hozzájuthasson. A fentiek értelmében nem elegendő a kereskedők által folytatott gyakorlat, mely szerint a pénztárgépbe beüti a tételt, de nem szakítja le és adja át a vásárló részére a nyugtát, vagy leszakítja ugyan, de a szemetesbe, vagy egyéb tárolóeszközbe dobja azt. A fent írtak alapján, tehát az értékesítést végzőnek a nyugtát hozzáférhetővé kell tenni a vásárló részére, még akkor is, ha az, nem tart rá igényt. Mivel azonban ez sok esetben nem történik meg, így a gazdálkodó nem tesz eleget a nyugtaadási kötelezettségének.

Az Art. 172. § (3) bekezdése szerint a (2) bekezdés a) pontjában foglaltak értelmében az adózó mellett az adózó alkalmazottja, képviselője vagy az értékesítésben közreműködő magánszemély is felelőséggel tartozik, mulasztási bírsággal sújtható, azaz a jogalkotó beépítette a jogszabályba a kettősséget, mind az üzemeltető, mind a ténylegesen kiszolgálást végző külön-külön is szankcionálható.

– Jellemző jogsértés továbbá a szigorú számadású nyomtatványok nyilvántartásának nem megfelelő adattartalma melyet a 24/1995. (XI. 22.) PM rendelet 1/D §. tartalmaz, valamint a pénztárgép napló nem helyszínen tartása a 24/1995. (XI. 22.) PM rendelet 7. §. bekezdése szerint.

*– Milyen szempontok alapján mérlegel a hatóság szankciói alkalmazásakor, tesznek-e különbséget figyelemtelenség és a szándékos jogsértés között?*

– Azokban az esetekben, mikor a pénzügyőrök mulasztásos jellegű jogsértést tárnak fel, a Jöt. és az Art. rendelkezései mérlegelést tesznek lehetővé. Amennyiben az eljárás során adózás alól elvont terméket találnak a kollégák, úgy a kiszabandó bírság összege konkrét, azonban a Jöt. 116/A §. alapján van lehetőség a bírság mértékének csökkentésére, mellyel a területileg illetékes Vám- és Pénzügyőri Igazgatóságok több esetben élnek is. Ezzel azt szeretném nyomatékosítani, hogy a pénzügyőrök a jogszabályban foglaltak betartatása mellett ➤

➤ minden egyes eljárás során külön-külön, a fokozatosság elvét alkalmazva, valamennyi körülmény figyelembe vételével hozzák meg a döntéseiket.

– 2011 őszén milyen jellegű ellenőrzésekre lehet számítani leginkább?

– A tavasszal lefolytatott ellenőrzések tapasztalatai alapján a pénzügyőrök októberben és novemberben ismét speciális ellenőrzéseket végeznek, melyeknek alapvető célja a – magánfőzés, illetve bérfőzés keretében előállított – párlatok illegális kereskedelmi forgalomba kerülésének megakadályozása. Ennek érdekében fokozottan ellenőrizendő, kiemelt kockázatú területeket: alacsony árkategóriájú vendéglátó-ipari egységek, piacok, vásárok, közterületek, ahol párlatok értékesítésére lehet számítani.

Fontos hangsúlyozni, hogy az ellenőrzések nem azokra a személyekre terjednek ki, akik magánfőzésre vonatkozó szabályok betartásával kizárólag saját fogyasztásra állítanak elő párlatot! A jogsértések visszaszorításának érdekében az ellenőrzések során a Nemzeti Adó- és Vámhivatal Szakértői Intézete által üzemeltetett alkoholvizsgáló mobil laboratóriumok is segítik az ellenőrzést végzők munkáját.

– Emellett a pénzügyőrök kiemelt figyelmet fordítanak továbbra is az egyéb jövedéki termékekre, különös tekintettel az adójeget nélküli dohánygyártmányokra, ahol az illegális kereskedelem kockázata a legnagyobbnak tekinthető.

– További kiemelkedő feladatunk a népegészségügyi termékadóról szóló 2011. évi CIII. törvény („chipsadó”) előírásainak figyelemmel kísérése, amely szerint alapján 2011. szeptember 1-jétől a jogszabályban meghatározott termékköröket belsőleg első alkalommal értékesítő személy, szervezet adót köteles fizetni.

– **Hogyan és miben tudnak együttműködni a régió kereskedelmi és iparkamarái a vám- és pénzügyőri főigazgatósággal?**

– A két szervezet együttműködése régi hagyományokon alapul. Tapasztalataim szerint az elmúlt időszakban rendezett közös fórumok, találkozók és értekezletek – melyek a kamara szervezésében jöttek létre – a hatályos jogszabályok megismerése és továbbadása, valamint a helyes gyakorlat kialakítása terén is nagyban hozzájárultak az érintett szervek, szervezeti egységek és gazdálkodók gyors és hiteles tájékoztatását célzó információcseréjéhez.

*Példamutató építőipari összefogás a megyében*

# Versenyezni és együttműködni



A klaszterek kapcsán e két ellentétes fogalom összekapcsolása ma már nem elképzelhetetlen kihívás. Az immár több éve tartó pénzügyi válság hatására Csongrád megye meghatározó, családi tulajdonban lévő építőipari vállalkozásai idén áprilisban az Építőipari Kutatási Innovációs – Kutatási Technológia – Transzfer (Építő KITT) Klaszter megalapítása mellett döntöttek. A klaszterben részt vevő vállalkozások nettó árbevétele meghaladja a 10 milliárd Ft-ot, a foglalkoztatottak száma pedig közel 600 fő.

Az alapító tagok felismerték, hogy az iparág teljesítményét is befolyásoló probléma orvoslására saját maguknak is megoldást kell keresniük. A hatékony válaszadást azonban eddig hátráltatta, hogy a szakma szervezetsége alacsony, és az együttműködés kultúrája is hiányzik esetenként az építőipari vállalkozásokból. Összefogásaik általában az adott beruházási projekthez kapcsolódóan, ad hoc alapon történik.

A klaszter tagvállalkozások az eddig elkülönült jelentkező tevékenységüket a jövőben komplexebb szolgáltatás keretében kívánják nyújtani. Reményeik szerint mindez versenyelőnyt és új piaci területek elérését is eredményezik a tagvállalataik számára. A fő hangsúlyuk az építetetői-használói igények fokozott kielégítésére, a műszaki fejlődés adta lehetőségek kihasználására és a szakma belső megújulására tevődik.

A klaszter tagjai továbbra is megőrzik önállóságukat, de szorosan együttműködnek. A tagok számára a klasztertagság előnye elsősorban a marketingte-

vékenység összehangolása: közös arculat létrehozása, kiállítási és

konferencia-részvétel biztosítása. Az együttműködés másik látványos mérföldköve egy közös informatikai fejlesztés megvalósítása, amelynek segítségével egy építőipari klaszter honlap kerül kialakításra. A klaszteren belüli összefogással céljaik között szerepel még közös innovációs projektek megvalósítása, a régiós szintű építőipari kutatás-fejlesztési potenciál létrehozása is. Ennek érdekében a speciális, energiatudatos (fenntartható), valamint a magas hozzáadott értékű technológiákat használó építőipar

innovatív termékek piaci bevezetését is elő kívánják segíteni a közös termékfejlesztéshez kapcsolódó értékesítési csatornák kialakításával.

A közelmúltban ennek nyomán vettek részt közösen Szabadkán a Nemzetközi és Regionális Gazdasági Vásárhoz kapcsolódó Építőipari Konferencián.

## Alapító tagok:

1. BB Mentor Építőipari és Szolgáltató Kft.
2. Bánhelyi és Társa Építőipari Bt.
3. Batki és Társa Építőipari Szolgáltató Kft
4. Csomieép Beton és Meliorációs Termékgyártó Kft.
5. Délzsalu Építőipari Szolgáltató és Kölcsönző Kft.
6. DO-MI-NO BUILD Építőipari Szolgáltató Kft.
7. Electric Power Villanyszerelő, Szolgáltató és Kereskedelmi Kft.
8. Famives Belsőépítészeti és Faipari Kft.
9. FERROÉP Fővállalkozó és Szerelőipari ZRt.
10. FERROÉP-SZER Épületgépész Kft.
11. Gredu Szerelő és Szolgáltató Kft.
12. „Guriga '98” és Társa Építőipari és Vállalkozói Kft.
13. H-Fest Kereskedelmi és Szolgáltató Kft.
14. Iparos Fém szerkezetgyártó és -szerelő Kft.
15. Nemes Plusz 2000 Építőipari Kft.
16. Panol-Plusz Kft.
17. Profáma Építőipari Kft.
18. ROLLÓ-MR Kereskedelmi és Szolgáltató Kft.
19. Szögi Építőipari Fővállalkozási és Kereskedelmi Kft.

## Támogató tagok:

1. Szegedi Tudományegyetem Mérnöki Kar
2. Építés Tudományi Egyesület
3. Baustudium Szakképzési és Átképző Kft.



„Jó szomszédok a közös jövőért”

## Klaszterszeminárium kis- és középvállalkozások részére

A Vajdasági Gazdasági Kamara – a Csongrád Megyei Kereskedelmi és Iparkamara partnerségével – sikeres pályázatot nyújtott be „**Az élelmiszeripar, valamint a megújuló energiaszektor klaszteresedési lehetőségei a határ menti régióban**” címmel a Magyarország–Szerbia IPA Határon Átnyúló Együttműködési Program keretében (www.hu-srb-ipa.com), melyben szerbiai partnerként a Vojvodina CESS is részt vesz.

A projekt keretében **október 20-án 9 órakor** klaszterszeminárium kezdődik Szegeden, a kamara székházában. A rendezvény gyakorlati megközelítésben mutatja be a klasztereket, valamint ismerteti a pályázat keretén belül elkészült, magyar–szerb klaszteresedési lehetőségeket feltérképező tanulmány eredményeit is. A rendezvényen való részvétel ingyenes. A szemináriumon részt vevő vállalkozóknak korlátozott létszámban lehetőséget biztosítunk arra, hogy szervezett buszos kiutazás keretében részt vegyenek a novemberi, Újvidéken sorra kerülő projektzáró konferencián is.

**Jelentkezési határidő:** 2011. október 17.  
**Részletes program és jelentkezés:** [www.csmkik.hu](http://www.csmkik.hu) honlapon.

**Jelen hirdetés tartalma nem feltétlenül tükrözi az Európai Unió hivatalos álláspontját.**



*Klaszteresedési lehetőségek a határ menti régióban*

## Szerb tanulmányi látogatás Szegeden

A Vajdasági Gazdasági Kamara – a Csongrád Megyei Kereskedelmi és Iparkamara partnerségével – sikeres pályázatot nyújtott be „**Az élelmiszeripar, valamint a megújuló energiaszektor klaszteresedési lehetőségei a határ menti régióban**” címmel a Magyarország–Szerbia IPA Határon Átnyúló Együttműködési Program keretében (www.hu-srb-ipa.com), melyben szerbiai partnerként a Vojvodina CESS is részt vesz.

A pályázat keretén belül október 5-én megrendezett tanulmányi látogatásra érkezett 30 fős szerb gazdasági delegáció tagjai meglátogatták a klárafalvi biogázüzemet; az Archenerg Klaszter elnökének előadásából megismerhették a magyarországi jó gyakorlatokat, tapasztalatokat a klaszterekről, valamint betekintést nyertek a Pick Szeged



Zrt. működésébe is. A résztvevők személyes konzultáció során teheték fel kérdéseiket a magyar cégek képviselőinek, és megoszthatták tapasztalataikat és a jövőbeni együttműködési elképzeléseiket egymással.



Magyarország-Románia  
Határon Átnyúló Együttműködési  
Program 2007-2013

Európai Unió  
Európai Regionális Fejlesztési Alap



## Program a kezdő vállalkozókért

A Temesvári Nyugati Tudományegyetem, a Szegedi Tudományegyetem, a Temes Megyei Kereskedelmi, Ipari és Agrárkamara és a Csongrád Megyei Kereskedelmi és Iparkamara sikeres pályázatot nyújtott be a Magyar–Román Határ Menti Együttműködési Program keretében.

A programról bővebben: [www.huro-cbc.eu](http://www.huro-cbc.eu), [www.hungary-romania-cbc.eu](http://www.hungary-romania-cbc.eu).

A projekt címe: **Fejlődő Kezdő Vállalkozók**.

A projekt keretében tanulmány, valamint útmutató készült a magyar és román vállalkozásalapítás és -működtetés üzleti környezetéről. Ezt követően meghatározott célcsoportok számára több modulós képzés kerül megszervezésre, melynek célja, hogy felkészítse a leendő vállalkozókat a vállalkozás működtetésére.

*Két ország, egy cél, közös siker!*

**Jelen cikk tartalma nem feltétlenül tükrözi az Európai Unió hivatalos álláspontját.**

## Európai kkv-hét – egész hónapban



EUROPEAN  
SME WEEK 2011

Bár kkv-hét címet viseli az Európai Bizottság által a vállalkozói formát Európa-szerte népszerűsítő rendezvénysorozat (október 3–9. között), kamaránk és az Enterprise Europe Network – Szeged egész hónapban színes programokkal várja az érdeklődőket.

### Roadshow-n az Enterprise Europe Network GPS vállalkozóknak

Az Enterprise Europe Networkkel minden kis- és középvállalkozás könnyen megismerheti üzletfejlesztési lehetőségeit. A hálózat a helyi üzleti szervezetekkel való közös munkája révén segítséget nyújt a vállalkozásoknak az új piacokra való belépéshez, új technológiák engedélyeztetéséhez, hosszú távú kereskedelmi és technológiai **partnerkapcsolatok** kialakításához, valamint minden vállalkozónak segít megtalálni a számára legmegfelelőbb európai uniós **finanszírozási forrásokat**.

Az Enterprise Europe Network **ingyenes tanácsadást** nyújt, és díjmentesen biztosít **piaci információkat**, ezért szolgáltatásai felbecsülhetetlenek lehetnek olyan vállalkozások számára, amelyek nem rendelkeznek az új partnerek megkereséséhez szükséges idővel és anyagi forrásokkal, illetve nincs lehetőségük folyamatosan nyomon követni az európai előírásokat és a szerzői tulajdonjogi törvényt.

Gyakran a kis segítség is sokat számít. A hálózat rendelkezésre álló hatékony eszközszerkeze része például a világ legnagyobb technológiai és üzleti partnerkereső adatbázisa, amely több mint 23 000 üzleti ajánlatot és megkeresést tartalmaz; a hálózat legfontosabb erőforrását azonban a szakértők jelentik, akik segítenek szorosabbá fűzni a vállalkozások közötti együttműködést, és folyamatosan nyomon követik a legújabb üzleti lehetőségeket.

Az Enterprise Europe Network szolgáltatásait most a Somogyi Károly Városi és Megyei Könyvtár támogatásával egy roadshow keretében ismerhetik meg az alábbi állomásokon:

#### **Szeged**

Helyszín: Somogyi-könyvtár

(Szeged, Dóm tér 1–4.)

Időpont: 2011. október 20.

17.00.

#### **Hódmezővásárhely**

Helyszín: Németh László

Városi Könyvtár

(Hódmezővásárhely,

Andrássy út 44.)

Időpont: 2011. október 24.

#### **Szentes**

Helyszín: Szentes Városi Könyvtár

(Szentes, Kossuth L. utca 33–35.)

Időpont: 2011. november 3.

#### **Makó**

Helyszín: József Attila Városi Könyvtár

(Makó, Deák Ferenc u. 2.)

Időpont: 2011. november 8.

#### **Csongrád**

Helyszín: Csemegi Károly Könyvtár és

Információs Központ (Csongrád, Szentháromság

tér 12.)

Időpont: 2011. november 9.





## Innovációtámogatás és versenyképesség-fokozás

# 100 ezer európai kis- és középvállalkozó profitált már a programból

Az Európai Unió 2007-ben kiadott versenyképességi és innovációs keretprogramjának (CIP) célja a kis- és középvállalkozások megerősítése. A CIP 2013-ig működik, teljes költségvetése 3621 milliárd euró.

Eddig több mint 100 ezer európai kis- és középvállalkozó profitált a CIP pénzügyi eszközeiből, melyeket az Európai Bizottság hozott létre, elsősorban a kkv-szektor versenyképességének növelésére; az innováció (beleértve az ökoinnovációt) népszerűsítésére; valamint a fenntartható, versenyképes és innovatív gazdasági fejlődés fokozására. Bár a jelenlegi keretek még megvannak, az érintettekkel való megbeszélések követően a bizottság már tárgyal a jövő prioritásairól, és tervezi a 2013-as évtől használható eszközöket.

### Lebontja a határokat

A CIP három operációs programra tagolódik, melyek közül mindegyik egy külön tárgycsoportra fókuszál. A **vállalkozási és innovációs program** (EIP), amely 2166 milliárd eurós költségvetéssel működik, azzal a céllal jött létre, hogy az üzleti kooperáció, valamint a nemzetközi technológia transzfer támogatásával megszüntesse az innovatív vállalkozások európai terjeszkedését és növekedését akadályozó piaci határokat. Mindezen célok megvalósításának egyik módja a kis- és középvállalkozások technológiai fejlesztésekhez, beruházásokhoz, ökoinnovációhoz, technológiatranszferhez és más területekhez szükséges finanszírozási forrásokhoz való hozzájárulásának segítése kockázati tőkebefektetés és a hitelgarancia eszközök által. Az Európai Befektetési Alap által kezelt pénzügyi eszközök – az EU-tagállamok pénzügyi szervezeteivel együttműködésben – különböző üzletfejlesztési szakaszban lévő szervezeteket céloznak meg.



### A hálózat

A vállalkozásfejlesztési és innovációs program által alapított **Enterprise Europe Network** a CIP egyik legfontosabb eszköze. A szervezetet a CIP **Intelligens Energia Európa Programját** is igazgató, a versenyképességért és innovációért felelős EACI vezeti. Ezek a szoros kötelékek teszik lehetővé a hálózat (Enterprise Europe Network) partnerszervezetei számára, hogy folyamatosan tájékozottassák a velük kapcsolatban lévő vállalkozásokat a legfrissebb pályázati kiírásokról,

közvetlenül azok közzétételét követően. A hálózat szerepe azonban jóval túlmutat az érdekes finanszírozási lehetőségek továbbián. Az Enterprise Europe Network azért dolgozik, hogy potenciális üzleti partnereket találjon az érdeklődő kis- és középvállalkozók számára, személyre szabott üzleti és innovációs támogatást nyújtson, valamint tanácsokat adjon azzal kapcsolatban, hogy egy vállalkozás hogyan állítsa össze nyertes indítványt az EU-finanszírozás biztosítása érdekében.

### Infosztrádák

A CIP támogatja a jobb információs és kommunikációs technológiák alkalmazását, a megújuló energia használatának elterjedését, valamint az energiahatékonyságot is.

A 728 milliárd eurós költségvetésű **információs és kommunikációs technológiai politika támogatásának programja** (ICT-PSP) az információs és kommunikációs technológia szélesebb körű és jobb felhasználásának népszerűsítését célozza meg a magánszemélyek, a kormányok és az üzleti vállalkozások,

főként a kis- és középvállalkozások körében. A program hosszú távú célja a gazdasági növekedés segítése, valamint az európai munkahelyteremtés.

Az ICT-PSP által alapított mintaprojektek és hálózati tevékenységek nyílt pályázati felhívásokat követően kerülnek kiválasztásra minden évben. A mintaprojektek az információs és kommunikációs technológiák innovatív használatának mértékét tesztelik számos területen, például az egészségügy, az öregedés és a társadalmi befogadás, a kormány, kormányzás és energiahatékonyság, valamint a környezet és intelligens mobilitás területén.

### Intelligens energia

A CIP harmadik eleme a 727 milliárd eurós költségvetésű **intelligens energia – Európa-program** (IEE) nem technológiai program lévén egy kedvezőbb üzleti környezet megteremtésére fókuszál az energiahatékonyság fokozása, és a megújuló energiák kiterjedt alkalmazása érdekében.

Az IEE program nem annyira az új innovációs ötletek gigandolását, hanem a már életképes ötletek alkalmazását fedi le. A program támogatási körébe tartoznak például az olyan új építkezési technikákról szóló oktatási projektek, amelyek a hagyományos technikákhoz képest 50%-kal csökkenthetik az energiateljesítmény költségeket, vagy segítenek Európa országait tisztábbá és energiateljesítmény szempontból hatékonyabbá tenni.

**Bővebb információ a <http://ec.europa.eu/cip>**

## A vállalkozói gondolkodásmód napja és Business Beer Party

# Fiatal Vállalkozók Hete Szegeden

A Global Entrepreneurship Week elnevezésű programot a világ közel száz országában rendezik meg 2011-ben is. A rendezvény-sorozat Magyarországon a **Fiatal Vállalkozók Hete** nevet viseli, és országsszerte számos programot kínál a vállalkozóknak.

**November 15-én** 14.30 és 19.00 óra között Szegeden rendezik meg a vállalkozói gondolkodásmód napját, melyre minden érdeklődőt szeretettel vár a rendezvény szervezője, a **Fiatal Vállalkozók Országos Szövetsége**. A rendezvény helyszíne a Csongrád Megyei Kereskedelmi- és Iparkamara (Párizsi krt. 8-12.).

**A vállalkozói gondolkodásmód napjának programja.**

14.30–15.00 Regisztráció  
15.00–15.20 Köszöntő  
15.20–16.00 **Vereb István** (Kapcsolatépítő Üzleti Randi Klub, uzletirandi.hu)

Nyiss az új lehetőségekre – Az üzleti kapcsolatok ereje a gazdasági nehézségek idején

16.00–16.40 **Nyíri Zoltán** (vállalati csapatépítő tréner, személyiségkalauz.hu)

Személyiséggyekek az üzleti életben – Kit hogyan kezeljünk?

16.40–17.20 **Rácz József** (Premiumfruct Kft.)

A multik büvkörében – Hogyan legyünk jó beszállítók

17.20–17.40 Kapcsolatépítő kávészünet

17.40–18.20 **Kovács Károly** (Procontrol Kft., procontrol.hu)

Családi vállalkozás több generáción át – Hogyan adjuk át, amit felépítettünk

18.20–19.00 **Varga Gusztáv** (Szilánk Zrt., szilank.hu)

Kicsiből nagyvállalat – mit tegyünk, ha elkezdünk növekedni

**November 16., szerda**  
**Business Beer Party**

**Helyszín.** Port Royal étterem  
Szeged Stefánia u. 4. (Vaszy Viktor tér)

**Időpont:** 19.00–22.00

Kapcsolatépítő laza kerekasztal-beszélgetés fiatal és idősebb vállalkozók részvételével. Ha még nincs saját vállalkozásod, akkor is érdemes eljárnod, hiszen számos értékes kapcsolatra tehetsz szert, értékes gondolatokat kaphatsz és adhatsz.

**Program.**

19.00–20.00 A résztvevők bemutatkozása

Ki mivel foglalkozik, mik a céljai

20.00–22.00 Kötetlen beszélgetés, kapcsolatépítés

**Ha van névjegykártyád, feltétlenül hozd magaddal!**

A programokkal kapcsolatban bővebben a <http://fivosz.hu/fvh> honlapon olvashatnak.

**Csomagszállítás  
aznapra**

**Szeged–  
Kecskemét–  
Budapest  
között  
1990 Ft-tól.**

[www.expresszcsomag.hu](http://www.expresszcsomag.hu)

Tel.: 06-70/967-1760

Egy hét: két díj a szegedi médiakommunikációs ügynökségnek

## Factory: legjobb női munkahely

A Factory Creative Stúdió Kft. kapta a Legjobb Női Munkahely 2010 címet a Magyar Női Karrierfejlesztési Szövetségtől. A szegedi székhelyű cég a 20–250 főt működtető kategóriában olyan nagy cégeket előzött meg, mint a Cisco Systems Magyarország Kft. és a Kürt Információbiztonsági és Adatmentő Zrt.



Akik a legjobban szeretnek dolgozni a munkahelyükön

A Magyar Női Karrierfejlesztési Szövetség negyedik alkalommal írta ki az év Legjobb Női Munkahely pályázatát. Minden esztendőben megválasztják azt a néhány céget, ahol a legjobban szeretnek dolgozni a nők. A szövetség tájékoztatása szerint a Legjobb Női Munkahely díjátadó célja, hogy rámutasson az esélyegyenlőség fontosságára, a nők foglalkoztatásának gazdasági szükségességére, és jó példákat mutasson be, amelyeket más vállalkozások is átvehetnek. A szeptember végi díjátadón kiderült: a Factory maximálisan megfelel ezeknek az elvárásoknak. A bírálati szempontok között szerepelt a munka és a magánélet, család összeegyeztethetősége, a

tisztességes munkafeltételek, a karrierlehetőség, az előremenetel biztosítása, az egészség és a jó közérzet megőrzésének lehetősége. A jó közérzetet a Factorynál többek között szauna, főzőiskola, süti- és gyümölcsnap biztosítja. De van csocsó, pingpong az udvaron, sőt havonta masszór is jár hozzájuk. A cég egyébként családi vállalkozásnak indult, mára már közel 70 alkalmazottal dolgoznak. Közülük 23-an, 40 százalékban a női nemet képviselik. A Factorynál a vezetői csapatban is többségben vannak a nők, mindannyian gyermekes anyák. A Factory Creative Stúdió Kft. a legnagyobb vidéki médiakommunikációs ügynökség, és büszke arra, hogy Szegeden ki-

váló munkakörülmények között, érdekes és kihívást jelentő munkát biztosít munkatársainak. A három legjelentősebb munkaköri csoport: grafikusok, fejlesztők és ügyfélkapcsolati munkatársak.

A Factory tulajdonosai és vezetősege szem előtt tartja, hogy a gyermekes szülők megtalálják az egyensúlyt a karrier és a család között, és a most még független, de hamarosan családot alapító kollégáit se érje hátrány. *Fábián Zsolt* ügyvezető-kreatív igazgató szerint ez azért is különleges elismerés, mert javarészt információs technológiával foglalkoznak, ami nem tipikus nő munka. Elmondta: ha egy cégnél a nők jó hangulatban dolgoznak, akkor az a férfiaknak is jót tesz.



### Sokszínű portfólió

A szegedi székhelyű, budapesti irodával is rendelkező Factory Creative Stúdió ma jelentős K+F tevékenység, szoftver- és új platformfejlesztés folyik. Integrált médiakommunikációs ügynökségként a Factory fő célpontja a broadcast iparág, közel 50 százalékban külföldi megrendelésre dolgoznak. Sokszínű portfóliójával azon kevés magyar cégek közé tartozik, amelyek „on air, online, on paper” megoldásokat egyaránt kínálnak, vagyis médiafüggetlen tervező és gyártókapacitással rendelkeznek. A cég felkéréseinek több mint harmada Európa vezető piacairól és Egyesült Államokból érkezik; a nemzetközi üzleti környezetben ugyanolyan jól eligazodik, mint a hazai piacon.  
[www.factory.co.hu](http://www.factory.co.hu)

Felesége, *Fábiánné Bíró Ildikó* cégvezető pedig hangsúlyozta: a vezetőség pontosan tudja, hogy egy munkahely majdnem olyan fontos, mint egy otthon, hiszen sokan annyit töltenek munkával, mint pihenéssel. Ezért különösen lényeges, hogy az alkalmazottak szeressenek bent lenni a cégnél, ahol jó légkör uralkodik. A vezetők kiemelték: szem előtt tartják, hogy a szülők össze tudják egyeztetni a karriert és a családot. Mivel a munkavállalók igen fiatalok, az átlagéletkor 29 év, a cég vezetése a családalapítás előtt álló kollégákra is gondol. Vagyis tudatosan készül arra az időszakra, amikor a kollégánok gyermeket vállalnak és néhány évig otthon maradnak. A gyermekes anyákat ezért rugalmas munkaidővel és távmunka-lehetőséggel segítik, az újszülöttek családjá pedig egyszeri anyagi támogatásban is részesül a Factorynál. A tulajdonos házaspár hangsúlyozta: a vezetővé válásnál sem éri semmiféle hátrány azokat, akik kisgyermeket nevelnek. Egyik új kollégánójuk a gyedről tért vissza, és úgy nyert el vezető pozíciót a közelmúltban.

## Az ügynökségi vezetők Golden Brain-díját is elhozta a Factory

A Factory Creative Stúdió Kft.-nek egyébként aranyhete volt szeptember utolsó hete: a Legjobb Női Munkahely cím átadása előtt két nappal ugyanis *Fábián Zsolt*, a társaság ügyvezető-kreatív igazgatója szintén elismerésben részesült. Megkapta ugyanis a legjobb ügynökségi vezetőnek járó Golden Brain-díjat.

A Factoryban dolgozó magyar szakemberek tudását világszerte elismerik, az ügyvezető kreatív igazgató a főváros központú érdeklődést Szeged felé tudta

fordítani, amerikai, finn, angol, német ügyfelek is nagy érdeklődéssel és elégedettséggel látogatják Magyarország legnagyobb vidéki kreatív ügynökségét. A cégnél dolgozók elkötelezettsége 100 százalékos, ezt a Legjobb Munkahely címre beadott pályázat is bizonyítja.

*Fábián Zsolt* lokálpatrióta is: az ő segítségével jött létre a szegedi kreatívok munkáit összegyűjtő [madeinszeged.hu](http://madeinszeged.hu) honlap, és aktív szerepet vállal munkatársaival a Szegedi Reklámhét szervezésében, lebonyolításában.



Fábián Zsolt

## Hovány Márton: Számomra az elégedett ügyfél a legfontosabb

Ford, Volvo, Mitsubishi, Hyundai, Nissan, Citroën. Ezekben az a közös, hogy autózsalonjaik mind az Algyői úton található, illetve az, hogy Szegeden a Hovány Csoport képviseli őket. Hovány Márton, a cégcsoport tulajdonosa az autókereskedelem helyzetét mellett a vállalkozások kilátásairól is nyilatkozott a Kamarai Futárnak.

Húszéves fennállása alatt a cégcsoport Kelet-Magyarország egyik legnagyobb autókereskedelmi hálózatává nőtte ki magát. Jelenleg hazánk hét nagyvárosában kilenc autómárka huszonhat kereskedését fémjelzi a Hovány név. Miközben a kedvezőtlen gazdasági helyzet az élet minden területén érezteti hatását, a kiút a vállalkozások számára egyértelműen a fejlesztésben és a hosszútávra tervezésben mutatkozik meg.

Ez a helyzet a hasznongépjárművekkel is: ha egy vállalkozás döntéshozója körültekintően választ új autót, azzal időt és pénzt takarít meg egyszerre. A „négykerekű munkatárs” nem esik ki a munkából, ráadásul hamarabb visszahozza az árát, és kezd el hasznos termelni tulajdonosának.

- Kevés kivételtől eltekintve az egész világot érinti a recesszió, nincs ez másként az autóiparban sem – magyarázza Hovány Márton, a cégcsoport tulajdonosa. – A Hovány Csoport minden bizonnyal annak is köszönheti fennmaradását, hogy a hozzánk betérők tudják: mindegyik márkakereskedésünkben kedves és segítőkész munkatársaim fogadják őket, kedvező árainkért pedig magas színvonalú szolgáltatást kapnak. Ráadásul nálunk a finanszírozástól a biztosításig mindent azonnal, egy helyen elintézhettek. Bízom benne, hogy sokan éppen ezért választják autókereskedéseinket. Munkatársaimmal azon dolgozunk, hogy a kényelem és a biztonság mellett az autók vezetése élményt jelentsen, üzemeltetése pedig hasznot hozzon ügyfeleinknek. Számomra mindig az ő elégedettségük a legfontosabb – mutat rá Hovány Márton.

A Hovány Csoport társadalmi felelősségvállalás terén is igen aktív, ahol tudnak, ott segítenek. Tavaly júliusban például több partnerükkel összefogva mintegy 200 fővel vettek részt az észak-magyarországi árvízvédelmi munkálatokban, nagyban segítve ezzel egyéb települések mellett Edelény, Alsószolca és Hernádkércs lakóit. A helybeliek olyan nagyra értékelték segítségüket, hogy a cégcsoport dolgozóit több falunapra is visszahívták vendégként, ahol együtt elevenítették fel a megfeszített munka közbeni kellemes pillanatokat.

# Ford Transit: élmény vele a munkavégzés

**Megbízható, takarékos, és kényelmes, profi szervizháttérrel – ezeket a tulajdonságokat említi először Szilágyi Csaba, a Springbok Trans ügyvezetője, amikor a Hovány Csoportnál vásárolt Ford Transitokról kérdeztük.**

A belföldi és nemzetközi szállítmányozással foglalkozó Springbok Trans 30 hasznongépjárműből álló flottát üzemeltet, ennek a felét teszik ki a különböző méretű zárt, dobozos Transitok.

– Büszke vagyok arra, hogy a Springbok Trans 25 éves működése alatt egy két teherautóval rendelkező kisvállalkozásból ekkora céggé nőtte ki magát – magyarázza Szilágyi Csaba. – Ez a fejlődés a Transitoknak is köszönhető. Egyrészt azért, mert ezekkel a hasznongépjárművekkel gyors, precíz és megbízható szállítványozást tudunk vállalni. Másrészt azért is, mert kedvező árak és alacsony fogyasztásuk miatt a Transitok sok pénzt megtakarítanak a cégnek. Ezt átgondoltan visszaforgatva, új

fejlesztéseket valósíthatunk meg, illetve további teherautókat állíthatunk be a flottába.

Mivel a cég autói szinte állandóan úton vannak, a kötelező időszakos szervizek is gyakrabban követik egymást. Ezzel együtt szerencsére ritkán kell javítani a Transitokat.

– Ha szervizeltetni kell az autókat, a szegedi Ford Hoványnál végzik a garanciális javításokat – mondja Szilágyi Csaba. – Itt a többi hasznongépjármű márkához képest olcsóbb alkatrészarakra, profi szerelőkre és kiemelt ügyfélkezelésre számíthatok, ráadásul hitelt és biztosítást is azonnal tudok a helyszínen intézni.

A fenti racionális szempontokon túl azonban érdemes olyan autót választani, amivel a munkavégzés élményszámba megy.

– A sofőrök imádják vezetni a Transitokat, mert azon túl, hogy könnyen manőverezhetőek, kíméltan kényelmesek is – mutat rá Szilágyi Csaba. Tapasztalatból állíthatom, hogy ár-érték arányban a Ford Transit a legjobb választás.

## Többet hoz ki vállalkozásából.

Ford Transit már nettó 2.990.000 Ft + Áfától!  
Kamarai tagoknak egyedi kedvezmények!



A Ford Transit bizonyítottan legalacsonyabb fenntartási költsége, kedvező fogyasztása és megbízhatósága révén a magyar vállalkozások legkiemelkedőbb munkaejeje.

Válasszon Ön is a Ford hasznongépjárműveiből a sikeresebb üzletmenet érdekében!

Ford Hovány | Szeged, Algyői út 40.  
www.fordhovany.hu | Tel.: 62/556-300 Fax.: 556-302

## ...pályázat...pályázat...pályázat...pályázat...pályázat...

### Megváltozott munkaképességű emberek munkahelyeinek adaptációja a konvergencia régiókban

TAMOP-1.1.1-11/1

A pályázat célja azoknak a munkahelyeknek az adaptációja, fizikai és/vagy infokommunikációs akadálymentesítése, amelyeken a TAMOP-1.1.1-08/1-2008-0001 azonosító számú kiemelt projektben részt vevő megváltozott munkaképességű munkavállalókat foglalkoztatnak. Ezen túl támogatható olyan pályázat is, amely a fenti konstrukció keretében önfoglalkoztatóvá váló személy számára biztosítja a foglalkoztatás fizikai feltételeinek megteremtését.

#### Támogatható tevékenységek köre

- A termelő, szolgáltató létesítményeknek a megváltozott munkaképességű munkavállaló foglalkoztatásával összefüggő átalakítása

- A megváltozott munkaképességű személyek foglalkoztatásához szükséges eszközök, berendezések beszerzése és/vagy átalakítása.

- A megváltozott munkaképességű munkavállaló foglalkoztatása érdekében a munkahely és a munkaeszközök korszerűsítése.

Támogatás mértéke: jóváhagyott összes költségének legfeljebb 100%-a.

Támogatás összege: minimum 100 000 Ft, maximum 25 000 000 Ft.

A pályázatok benyújtása 2011. augusztus 30-tól 2011. október 31-ig lehetséges.

A pályázatok benyújtása és elbírálása folyamatosan történik.

### Innovációs eredmények hasznosításának támogatása kvk-k részére

GOP 1.3.1.C

A pályázat célja újszerű technológiák, eljárások alkalmazásának bevezetése a termelés folyamatába, az elért innovációs eredmények iparjogvédelme. Pályázni lehet eszközbeszerzésre, iparjogvédelemmel kapcsolatos tevékenységre, munkatársak alkalmazásának támogatására.

Jelen pályázati kiírásra pályázhatnak:

- kettős könyvvitelt vezető gazdasági társaságok,
- szja hatálya alá tartozó egyéni vállalkozók,
- szövetkezetek.

A pályázati kiírásra kizárólag mikro-, kis- és középvállalkozásnak minősülő vállalkozások pályázhatnak, amelyek éves átlagos statisztikai állományi létszáma a pályázat benyújtását megelőző legutolsó lezárt, teljes üzleti évben minimum 1 fő volt.

Az alábbi tevékenységek támogathatók:

- munkatársak alkalmazása
- eszközbeszerzés
- iparjogvédelemmel kapcsolatos tevékenység.

Támogatás mértéke: maximum 65%.

Támogatás összege: minimum 5 millió forint, maximum 25 millió forint.

A pályázatok 2011. március 1. és 2011. december 31. között adhatóak be.

### Mikrovállalkozások fejlesztése

GOP-2011-2.1.1/M

A pályázati kiírás célja, hogy vissza nem térítendő támogatás és kedvezményes hitel együttes biztosítása révén segítse a mikrovállalkozásokat, hogy kis lépéssel fejlesszék a vállalkozásukat technológiai fejlesztésen, korszerűsítésen keresztül.

A pályázati kiírásra kizárólag mikrovállalkozásnak minősülő vállalkozások pályázhatnak.

A támogatható tevékenységek köre:

A mikrovállalkozások fejlesztése érdekében eszközbeszerzésre, infrastrukturális és ingatlanberuházásra, valamint információs technológiafejlesztésre lehet támogatást igényelni.

#### Támogatás mértéke:

- A pályázó 10% saját forrás (önerőt) köteles biztosítani.

- A vissza nem térítendő támogatás mértéke maximum a Pályázati Projektérték 45%-a lehet, de legfeljebb 4 millió Ft.

- A visszatérítendő támogatás mértéke maximum a Pályázati Projektérték 60%-a lehet, de legfeljebb 8 millió Ft.

- A vissza nem térítendő támogatás összege nem haladhatja meg a visszatérítendő támogatás összegét.

A pályázatok benyújtása 2011. március 1-jétől december 31-ig lehetséges.

### Telephelyfejlesztés

DAOP-1.1.1/E-11

A pályázat célja a mikro-, kis- és középvállalkozások működési helyszínénél szolgáló infrastruktúra fejlesztésével, illetve a működési

feltételeik kedvezőbbé tételével a vállalkozások üzleti környezetének, s ezáltal közvetve a régiók foglalkoztatási helyzetének a javítása. Pályázók köre: jogi személyiségű vállalkozások, jogi személyiség nélküli vállalkozások, egyéb vállalkozások.

#### Támogatható tevékenységek:

- új épület építése, létesítése, a szükséges épületgépészeti beruházások végrehajtása,

- meglévő épületek átalakítása, bővítése, korszerűsítése, helyreállítása, felújítása, a szükséges épületgépészeti beruházások végrehajtása,

- alpinfrastruktúra kiépítése, bővítése, átalakítása, korszerűsítése, helyreállítása, felújítása önálló tevékenységként.

- Eszközbeszerzés, eszköz lízing (zárt végű).

- Projekt-előkészítés.

- A termelő és szolgáltató tevékenységekhez kapcsolódó épület bérlete.
- A pályázónál foglalkoztatott alkalmazottak számának növelése – bérköltség formájában. (FTE alapján).

Támogatás mértéke: maximum 50%.

Támogatás összege: minimum 5 millió forint, maximum 100 millió forint.

Jelen kiírás keretében támogatott projektek esetében az igénybe vehető maximális előleg mértéke a megítélt támogatás 25%-a.

A pályázatok benyújtása 2011. június 30-tól lehetséges.

#### Benyújtási határidők:

- Első szakasz: 2011. szeptember 19.

- Második szakasz: 2011. december 30.

### Mikro-, kis- és középvállalkozások technológia fejlesztése

GOP-2011-2.1.1/A

Támogatás célja: mikro-, kis- és középvállalkozások versenyképességének

javítása, piacaon maradásának, munkahelyteremtő és megtartó képességének egyik feltétele, ha lépést tudnak tartani a kor technikai elvárásaival, ezért fontos felszereltségének, technológiai háttérének fejlesztése. A vállalkozások technológiafejlesztése céljából eszközbeszerzésre és információs technológiafejlesztésre lehet támogatást igényelni.

Pályázhatnak: a pályázati kiírásra kettős könyvvitelt vezető gazdasági társaságok, szövetkezetek és egyéni vállalkozók, amelyek létszáma az utolsó lezárt üzleti évben legalább 1 fő volt.

Támogatás mértéke: maximum 40%.

Támogatás összege: minimum 3 millió forint, maximum 20 millió forint.

Pályázatok 2011. március 1. és december 31. között adhatóak be.

Kiíró szervezet: Nemzeti Fejlesztési Ügynökség

A pályázatról bővebben: <http://kamarara.dravanet.hu/csmkik/index.php?p=palyazat>

### Új Széchenyi Terv Infopont

Kamaránknál is elérhető az Új Széchenyi Terv Infopontok feladat, hogy segítsen a mikro-, kis- és középvállalkozásoknak megtalálni a számukra legalkalmasabb forrás lehetőséget. A megfelelő pályázat megtalálása után Tanácsadói Hálózatunkon keresztül pályázati szakértői tudunk ajánlani.

#### Infopont ügyfélszolgálatunk:

- CSMKIK Székház (Szeged, Párizsi krt. 8-12.), 62/554-255, uszt@csmkik.hu

- Szentesi Képviselői Iroda (Szentes, Tóth József u. 13.), 30/340-65-87, szentes@csmkik.hu

## Forrásra van szüksége? Többféle kedvező lehetőség közül választhat a Széchenyi Kártya programon belül!

A Széchenyi Kártya Program az alábbi konstrukciókkal segíti működését:

### 1. Széchenyi Kártya folyószámlahitel

- Hitelösszeg: jelenleg maximum 25 millió forint

- Futamidő: 1+1 év
- Kamat: BUBOR+maximum 4%

- Kamattámogatás: 1%

### 2. Széchenyi Forgóeszközhitel (2010. augusztus 1-jétől)

- Hitelösszeg: jelenleg maximum 25 millió forint

- Futamidő: 12-36 hónap
- Kamat: BUBOR+maximum 5%

- Kamattámogatás: 2%

### 3. Széchenyi Beruházási Hitel (2010. szeptember 1-jétől)

- Hitelösszeg: jelenleg maximum 50 millió forint

- Futamidő: 12-120 hónap
- Kamat: BUBOR+maximum 4,5%

- Kamattámogatás: 2%

### 4. Agrár Széchenyi Kártya (2010. szeptember 1-jétől)

- Hitelösszeg: jelenleg maximum 25 millió forint

- Futamidő: 1, 2, 3 hónap
- Kamat: BUBOR+maximum 4%

- Kamattámogatás: 2%

A Széchenyi Kártya Programban részt vevő bankok: MKB Bank Zrt., OTP Bank Nyrt., ERSTE Bank



Hungary Zrt., Gránit Bank Zrt., UniCredit Bank Zrt., Budapest Bank Nyrt., Magyarországi Volksbank Zrt., társult takarékszövetkezetek.

Bővebb információ a [www.csmkik.hu](http://www.csmkik.hu) honlapon, illetve munkatársainknál a 62/554-264-es telefonszámon, vagy a [szkartya@csmkik.hu](mailto:szkartya@csmkik.hu) e-mail címen.

# Szakmai kérdése, problémája van? Szakértőre lenne szüksége?

Kamaránk tanácsadói hálózatának tagjai egy előre megbeszélte időpontban szívesen segítenek Önnek *szakmai kérdések megoldásában, személyre szabott tanácsadás keretében.*

- A kamarai közvetítés díjtalan, a szakértőnek fizetendő tanácsadói díjról a tanácsadóval Ön fog megállapodni.
- Tanácsadóink a megjelölt témakörben elismert szakteknikérek, meghívásos alapon kerültek kiválasztásra.
- A szolgáltatást kamarai tag és nem tag vállalkozások is igénybe vehetik.
- Az első megbeszélés díjmentes, melynek helyet biztosítunk a kamarai székházban.

## Lele János ügyvezető – Business Lift Kft. Minőségirányítás, élelmiszer-biztonság, szervezettefejlesztés

Szervezeti működés szabványosítása (minőségirányítás), adminisztráció ésszerűsítése, élelmiszer-biztonsági tanácsadás, kiszervezett szakértői feladatok ellátása.

Ügyfeleink leggyakrabban az alábbi ügyekben keresnek meg:

- A szervezet működésének szabványosítása (ISO 9001), hatékonyabbá tétele (folyamatszabályozás), adminisztráció ésszerűsítése (papír- és elektronikus alapú).
- Minőségügyi és élelmiszer-biztonsági tanúsítási folyamatok menedzselése.

Élelmiszer-biztonsági tanácsadás (HACCP, helyszíni higiéniai szemlék).

Kiszervezett minőségügyi szakértői feladatok ellátása, cég képviselő hatóságok felé.

Kis- és középvállalkozások weboldalainak stratégiai elemzése (webMENTOR).



## Börcsök Róbert Vámügyek, környezetvédelmi termékdíj

Mi az amiben a vállalkozásának segíthetnek?

Vám szakterület:

- Export, import vámkezelések végrehajtásával kapcsolatos problémák megoldása.
- Importot terhelő adók meghatározása.
- Tarifális kérdések, megfelelő tarifaszám meghatározása.
- Közreműködés a vámhatósági vizsgálatokban, tanácsadás.
- Eljárás a közösségből való áru behozatal esetén.
- Vámeljárások kezdeményezése.
- Az áruk vámjogi sorsának rendezése.
- Biztosítéknyújtás feltételei.
- Nemzetközi vámokmányok használata.
- Jogorvoslatok a vámigazgatási eljárásban.
- Áru származásának és vámértékének meghatározása.

Környezetvédelmi termékdíj szakterület:

- Kötelezetti kör meghatározása.

Termékek, amelyek a termékdíj törvény hatálya alá tartoznak.

- Termékdíjbevallással, nyilvántartással kapcsolatos feladatok.
- Termékdíjhoz kapcsolódó nemzeti jogszabályok értelmezése, használata.
- Megfelelő nyilvántartási rend alkalmazása.
- Hasznosítást koordináló szervezetek feladatai, hasznossága az ügyfelek számára.
- Képviselő termékdíj-ügyintézés során.
- Bevallási formanyomtatványok és nyomtatvány kitöltő programok használata.



Természetesen a fenti felsorolás nem teljes körű, az Ön egyedi, személyre szabott kérdéseire egyedi, szakszerű tanácsot adok.

## A Somogyi-könyvtár polcairól

# Puskaművesek táncvigalma

A különféle mesterségek egyesületekbe tömörült tagjai a régi időkben is szívesen találkoztak egy-egy táncmulatság céljából. A báli szezon vídám eseményeiről „tudósítanak”, ha csak távirati stílusban is, az eseményekre invitáló meghívók.

„A szegedi egyesült lakatos-, bádogos-, puskműves- és reszelővágó-íjűség” a felsővárosi volt kaszinó termében 1869. február 6-án tartott zártkörű táncvigalmat. A mulatság helyét a város történetírója, Reizner János a „Szt. György és Maros utcák szögletén” jelöli meg. A csaknem három évtizeddel korábban létrejött Felsővárosi Társalkodási Egyesület tagjai azonban korántsem csak kvaterkázásra jöttek össze. Itt nyilatkozott meg felsővárosi élete és társadalmi s innen indult ki több politikai és társadalmi mozgalom,

ezek közt a szegénysegélyezésre alakult koldús-egylet, valamint a kised-ovodák létesítésére alakult nőegylet. A védegyeleti mozgalmaknak is itt volt a központja, sőt az egyesület a többi közt „a művészek, mesteremberek s kereskedők előkészítésére szolgáló ipariskola” felállítását is tervezte” – írja Reizner.

A halványrózsa színű, domború kerettel díszített meghívó egyben „belépti-jegyként” is szolgált, alján pedig szigorú figyelmeztetés tudatta, hogy „E jegy másra át nem ruházható.”

Back Bernát és fiai 1875. február 1-jén „szegedi gózmalmuk molnárai és vízvezetékük munkásainak adandó táncvigalomra” nyomatok meghívót. Kiderül róla, hogy a jeles esemény ugyancsak „a felsővárosi kaszinó termében fog megtartatni.”

A címzettek neveit tintával, dől betűvel kanyarították a kártyára: „Gracelli és Morvay úrak és nejük” voltak hivatalosak a 8 órakor kezdődő bálba.

A „Szegedi Szabó Iparos Ifjúság Önképző Szakköre” igazán elegáns báli helyszínt választott. Az 1928. február 19-én (farsang vasárnapján) tartandó „nagy farsangi bálát” a Tisza-szálló összes termeiben rendezték. A belépti díj személyenként 2 pengőbe került, a 6 személyes páholy-jegyért 15 pengőt kértek, „vigalmi adóval együtt.”



A bevételből a szakkör könyvtárát kívánták gyarapítani. A meghívó alján diszkrétan meg is jegyezték, hogy „Felülfizetéseket tekintettel a jótékony célra köszönettel fogadunk.” A zenét „a 9. honvéd gyalogezred teljes zenekara” szolgáltatta.

S hogy még kívánatosabbá tegyék a részvételt, a vigalmi bizottság még női szépség- és „férfi csunyaságverseny” rendezésével kecsegtette a vendégeket. A Délmagyarország rövid tudósításban számolt be az eseményről. A részt vevő hölgyek névsorát részben közölte, ám a „csunyaságverseny” győzteséről nem tett említést...

Ny. P.





### Energiával kapcsolatos termékek címkézéséről

Megjelent az energiával kapcsolatos termékek energia- és egyéb erőforrás-fogyasztásának címkézéssel és előírt termékismertetővel történő megadásáról szóló **193/2011. (IX. 22.) korm.-rendelete**, mely alapján energiával kapcsolatos termék akkor hozható forgalomba vagy helyezhető üzembe, ha megfelel az adott termék energiafogyasztásának címkézésére vonatkozó rendelkezéseknek. Az erre vonatkozó címkét a beszállító (gyártó, képviselő vagy importőr) köteles elkészíteni és a terméken elhelyezni, melyet a kereskedőnek kötelessége jól láthatóvá tenni. A piacfelügyeleti hatóság ellenőrzi a szabályozásban meghatározott követelmények betartását, a címkén közölt információ hitelességét. A rendelet a kihirdetését követő 30. napon lép hatályba.

A rendelet a **Magyar Közlöny 2011. évi 109. számában** jelent meg.

### Áfa-visszaigénylés

Az általános forgalmi adóról szóló 2007. évi CXXVII. törvény jogharmonizációs célú módosításáról és az adó-visszaigénylés különös eljárási szabályairól szóló **2011. évi CXXIII. törvény** szerint megnyílt a visszaigénylési lehetőség az általános forgalmi adó bevallásban pénzügyileg nem rendezett beszerzésekre jutó adóként szerepeltetett összeg miatt visszaigénylési jogot nem érvényesítő adóalanyok részére (az Európai Unió Bírósága C-274/10. számú ítélete nyomán).

A kérelmek beadására 2011. október 20-ig van lehetőség. A kiutalás nem automatikus, hanem az adózónak kell kérelmeznie azt.

További részletek a [www.csmkik.hu](http://www.csmkik.hu) oldalon is megtalálható NAV-tájékoztató tartalmazza.

A törvény a **Magyar Közlöny 2011. évi 110. számában** jelent meg.

### Könyvviteli szolgáltatást végzők továbbképzése, jövedéki adó

Az államháztartás stabilitását elősegítő egyes adótörvények módosításáról szóló **2011. évi CXXV. törvény** 2011. október 1-jei hatállyal módosította az egyes gazdasági tárgyú törvények módosításáról szóló 2011. évi XCVI. törvényt, mely szerint a könyvviteli szolgáltatást végzők kötelező továbbképzésének új rendszere 2012. október 1-jével lép hatályba 2011. október 1. helyett. Ennek megfelelően 2012. évben a könyvviteli szolgáltatást végzők továbbképzése a 2012. április 1-jén akkreditációval rendelkező szervezeteknél, a 2012. április 1-jén hatályos szabályok szerint, egységes központi tematika alapján szervezett és lebonyolított továbbképzéseken teljesíthető. A módosítás szerint továbbá a továbbképzésre akkreditációval rendelkező szervezetek már 2012. október 1-jétől szervezhetnek kreditrendszerű továbbképzéseket, amelyek során megszerzett kreditpontok a 2013. évi továbbképzési kötelezettség teljesítésébe beszámíthatók.

A törvény továbbá módosítja a szeszes italok, illetve a dohánytermékek jövedékiadó-mértékét. Az utóbbi adóját 2012. november 1-jéig fokozatosan 3 lépésben emelik meg.

A jogszabály a **Magyar Közlöny 2011. évi 111. számában** jelent meg.

### NAV üzemanyagárak

Ha a személyi jövedelemadó törvény hatálya alá tartozó magánszemély az üzemanyagköltséget a közleményben szereplő árak szerint számolja el, nem szükséges az üzemanyagról számlát beszerezni.

2011. október 1-je és 31-e között alkalmazható üzemanyagárak:

ESZ 95 ölmozatlan motorbenzin 385 Ft/l

Gázolaj 372 Ft/l

Keverék 412 Ft/l

LPG-autógáz 221 Ft/l

Az NAV közleménye a **Hivatalos Értesítő 2011. évi 50. számában** jelent meg.

### Céginfo: bemutatkozik új tagunk, a Crevo Kft.

## Létezik költségtakarékos és egyben hatékony marketing?

– Ha egy szóval akarunk választ találni a fenti kérdésre, akkor azt mondom, hogy igen – ad választ a kérdésre **Gerő Dániel**, a Crevocorp ügyvezetője.

– Persze ez némi magyarázatot igényel, hiszen nem mindegy, hogy a vállalkozás, vagy üzlet milyen eszközöket használ. Minden cég folyamatosan keresi a lehetőséget, hogy kitűnjön a tömegből, és ehhez egyedi eszközökre van szükség. Olyan – a célcsoportnak megfelelő – eszközökre gondolok, melyek kitűnnek a kommunikációs zajból – folytatja a cégvezető.

– Mi, a Crevocorpnál, ilyen eszközöket tervezünk és gyártunk, legyen az névjegykártya, plakát, megállítótábla, vagy formaruha. A leghatékonyabb eszközök azok, amelyeket az ügyféllel közösen készítünk el, a marketing csapatmunka. Mi hiszünk ebben, így tudunk hatékony és költségkímélő megoldásokat ajánlani partnereink részére. A Crevocorp a kreatív reklámok lelőhelye, ahogyan azt az egyik legrégebbi ügyfelünk, az OTP Bank Nyrt. Alapítványa is elismert:



„Lassan két éve dolgozunk a Crevóval. Bármint kitalálunk, ők elkészítik, legyen szó kítűzőről, válltáskáról, vagy levélpapírról. Dinamikus, rugalmas csapat, akik már többször kisegítettek minket, ha nagyon gyors munkára volt szükség. Minőségi szolgáltatásukat mi a hűségünkkel háláljuk meg.” – idézi a cégvezető az egyik legnagyobb megrendelőjük ajánlóját.

– A Crevocorp ezt nyújtja minden régi és új partnere számára, szívesen látjuk az Ön vállalkozását is ügyfeleink körében.

Marketingeszközökről, használatukról olvashat a [www.crevocorp.hu](http://www.crevocorp.hu) oldalon is.

### Tőzsdesarok

## Bizalmi válság a pénzpiacokon

Szeptember elején eluralkodott a pénzpiacokon a rossz hangulat. A befektetők többsége pesszimistává vált. Az eurozóna elhúzódó adósságproblémája, a világgazdaság lassulása nagyfokú kockázatkerülést eredményezett. A bizonytalanságban hektikusabbá váltak a deviza-, kötvény- és tőkepiacok. Az amerikai dollár, a japán jen, a svájci frank és az egyéb alacsony kamatozású, fejlett piaci, likvid devizák lettek nyertesei a szeptemberi hónapnak. Bizalmi válságot élünk át, amelyben az egyik nap hangulatát gyakran felülírja a következő. A befektetők olyannyira keresték a biztonságosnak tűnő befektetéseket, hogy még negatív reálhozam mellett is képesek voltak befektetni (gyakran olyan kötvényeket is vásároltak, amelyek hozama az adott ország inflációs rátája alatt mozgott). Recessziós hangulatban folyt a kereskedés számos piacon.

Nem elsősorban a makrogazdasági mutatók, hanem a piaci szóbeszéd, a politikai nyilatkozatok mozgatták az árfolyamokat. Idehaza a magyar kormány végtörlesztéssel és adózással kapcsolatos intézkedései, az Egyesült Államokban Barack Obama elnök munkaerő-piaci programja, költségvetési tervezete, valamint a FED monetáris politikai gyakorlata, az eurozónában pedig továbbra is Görögország finanszírozása és az Európai Pénzügyi Stabilitási Alap



(EFSF) kibővítése körüli viták határozták meg a piaci hangulatot elsősorban. A hitelminősítők olasz, francia és amerikai bankokat minősítették le, a gazdasági növekedéssel kapcsolatos prognózisaiikat sorra rontották a jegybankok, a fejlett ipari országok eladósodása pedig rövidre zár minden grandiózus gazdaságélénkítő törekvést.

A tengerentúlon a kilábalás hosszabb folyamatnak tűnik, mint amire a jegybank maga is számított. A fogyasztók, az állam és a vállalatok is eladósodtak, így most mindenki megpróbálja rendezni sorait (deleveraging folyamat), amely elhúzódó kilábalást, magas munkanélküliséget implikál. Ezt a rehabilitációt minden gazdasági szereplőnek végig kell szenvednie a FED szerint. Egyelőre nincs olyan megoldás, amely gyors segítséget nyújtana. Barack Obama szeptember elején egy 447 milliárd dolláros gazdaságélénkítő programot jelentett be, amely elsősorban a munkahelyteremtést célozza. A tengerentúlon a munkanélküliségi ráta továbbra is magas, 9,1%-on áll, amely tükrözi, hogy a FED és az amerikai kormány eddigi gazdaságélénkítő lépései csak rész megoldást kínáltak a válságkezelésre.



**Szeretne külföldi kereskedelmi, logisztikai partnereket találni?** Részt venne termelői vagy franchise együttműködésben? **Van olyan ötlete,** vagy technológiai megoldása, **melyet továbbfejleszteni, értékesíteni szeretne?** **Esetleg Önnek van speciális, valamilyen egyszerűbb, olcsóbb technológiára,** módszerre, mellyel könnyebben, gyorsabban és hatékonyabban működtethető vállalkozását? De nem tudja, hol és hogyan találjon megbízható partnereket?

Az Európai Bizottság vállalkozásfejlesztési hálózata, az **Enterprise Europe Network** kiemelt figyelmet fordít a nemzetközi együttműködések elősegítésére. A hálózat a világ 48 országában biztosít díjmentes lehetőséget a kis- és középvállalkozások nemzetközi partnerkeresésének meghirdetésére. Adatbázisainkban jelenleg közel 10 000 nemzetközi üzleti ajánlatot találhat.

Az alábbi ajánlatokhoz tartozó cégalapítók kapcsolataiban az Ön vállalkozásadatainak megadásával (cégnév, cím, kapcsolattartó neve, telefon, faxszám, e-mail cím, esetleg weboldal elérhetősége) bővebb információ kérhető az [enszszeged@csmkik.hu](mailto:enszszeged@csmkik.hu) e-mail címen vagy a 62/426-149-es faxszámon.

### Enterprise Europe Network

**1110-1** Szerbiai üzleti, pénzügyi és menedzsment tanácsadással foglalkozó vállalat keres külföldi közvetítőket. A vállalat ugyanúgy közvetít Szerbiába is. (BCD ref. 20110701022)

**1110-2** Az 1960-ban alapított szerbiai vállalat felszerelést, eszközöket és alkatrészeket értékesít a mezőgazdaságban. Közvetítő szolgáltatásokat vállal teljes vagy részleges eszközbeszerzésre vállalatok számára Szerbiában. Franchise partnereket is keres. (BCD ref. 20110701024)

**1110-3** Szerbiai vállalat búzát és szójababot dolgoz fel a malomiparban, továbbá felvásárol, tárol és kereskedik búzával, szójababbal és kukoricával. Hosszú távú együttműködést kíván kialakítani az új termelési és feldolgozó technológiákba való együttes befektetés keretein belül. Kereskedelmi közvetítőket is keres. (BCD ref. 20110715014)

**1110-4** Papírtermékeket (éü. papír, papírtörülköző, zsebkendő) gyártó szerbiai vállalat nagykereskedőket keres és a nyersanyagbeszerzés is érdekl. (BCD ref. 20110727021)

**1110-5** Svéd vállalat alvállalkozót keres készitáskái és kiegészítő gyártására. (BCD ref. 20110829030)

**1110-6** Lengyel építőipari vállalat alapozó rendszert fejlesztett ki, melyre nagykereskedőket keres az Európai Unióban és Oroszországban. (BCD ref. 20110609028)

**1110-7** Lengyel bőrtermékeket gyártó cég keres nagykereskedőket. (BCD ref. 20110610030)

**1110-8** Lengyel tanácsadó cég alvállalkozói és közvetítő szolgáltatásokat kínál. (BCD ref. 20110617009)

**1110-9** Lengyel divatékszer importőr keres ruha-kiskereskedelemmel foglalkozó vállalatot. (BCD ref. 20110621014)

**1110-10** Lengyel híg és tömény gyümölcspekt gyártó vállalat nagykereskedőket keres az Európai Unióban, az Amerikai Egyesült Államokban és Kínában. (BCD ref. 20110826011)

**1110-11** Lengyel építőipari vállalat építési, beruházói vagy alvállalkozói közreműködést ajánl Németországban, Magyarországon, a Cseh Köztársaságban és Szlovákiában. (BCD ref. 20110830014)

**1110-12** Lengyelország déli részéről származó, 15 éves hírdépes tapasztalattal rendelkező, jó hírnevű vállalat keres kiemelkedő minőségű, fémbevetés rugalmas dilatációs alkatrészt gyártó céget. Az

alkatrészt saját építkezéseinek használna, valamint kereskedelmi közvetítő szerepet vállalna ügynökösökkel, kiskereskedelemmel. Tapasztalattal rendelkező partnereket keres Olaszországból, az Egyesült Királyságból, Franciaországból, de bármely európai vállalat érdeklődése érdekl. (BCD ref. 20110829009)

**1110-13** Déllengyel fémipari családi vállalkozás ipari felszereléseket gyárt és újít fel. Külföldi partnereket keres, melyek alvállalkozójaként szolgáltatást és termékeket nyújtanak. (BCD ref. 20110816024)

**1110-14** Határ menti, déllengyel vállalat a Malopolska régióból változatosabbá tenné a termelését a nehéziparban. Partnereket keres acél forró merítéses galvanizálásához, hegesztéséhez, vágásához, hajlításához és nyomásához. (BCD ref. 20110810014)

**1110-15** Déllengyel, 3D-s tömörített kő dekoráció gyártó vállalat ajánl alvállalkozói közreműködést. Nagykereskedőket és kereskedelmi partnereket keres Európában. (BCD ref. 20110810023)

**1110-16** Malopolska régióból származó, 1990 óta működő lengyel vállalat autóápolási termékeket gyárt (mosószer, autósamponok, hűtőfolyadék, desztillált víz, üzemanyag adalek). Kis- és nagykereskedőket keres Európában. Alvállalkozói tevékenységet is vállalna a fővállalkozó termékének legyártásában. (BCD ref. 20110803007)

**1110-17** Kisméretű déllengyel családi vállalkozás kifejlesztett egy bútorajtókat és fiókok halk csukódását elősegítő rendszert. Termékeinek terjesztésére keres partnert Európából. (BCD ref. 20110803015)

**1110-18** Szerbiai munkaruházatot és HTP felszerelést (higiénias és fizikai védő felszerelés – nadrág, cipő, kabát, védőmaszk és szemüveg, kesztyű, sapka stb.) gyártó vállalat alvállalkozói és kiszervezési tevékenységet ajánl potenciális európai uniós partnereknek. (BCD ref. 20110829010)

**1110-19** Ásványvízgyártó szerbiai vállalat keres termékének terjesztésére az Európai Unióból és Európából egyaránt. (BCD ref. 20110426027)

**1110-20** Szerbiai elektromos, krómzott belsejű vízfóralat gyártó cég nyersanyag kereskedelmi közvetítőt és ellátót keres. (BCD ref. 20110715039)

**1110-21** Fagyasztott gyümölcsöket feldolgozó, alkoholos meggyet is előállító szerbiai vállalat együttműködést a gyümölcsexportban, valamint közvetítői szerepet ajánl. Kölsönös termelésben is érdekl. (BCD ref. 20110428014)

**1110-22** Dél-olaszországbeli ablakot, redőnyt, ajtót és ezekhez kapcsolódó kiegészítőket gyártó cég. A tapasztalatnak és a fiatal know-how-nak köszönhetően vezető szerepet tölt be a piacon. Kereskedelmi közvetítő partnereket

keres vegyes vállalathoz. (BCD ref. 20110907014)

**1110-23** Szilárd tüzelőanyaggal, biomasszával és granuláttal működő vízfóralat berendezéseket, ipari magasznyomású gőzbojlereket és folyékony üzemanyag tárolókat gyártó szerbiai cég nagykereskedőket keres termékei terjesztésére. (BCD ref. 20110714014)

**1110-24** Hidraulikus és vontató lifteket, mozgó járdákat és darukat tervező, gyártó és beszerelő szerbiai vállalat üzleti partnereket keres új projektek kidolgozásához (újfajta, nagyobb teljesítményű liftek tervezése, közös marketingcélok megvalósítása). Kereskedelmi közvetítést keres és ajánl. (BCD ref. 20110630041)

**1110-25** Zoknigyártó szerbiai vállalat kereskedelmi közvetítő partnert keres. (BCD ref. 20110713024)

**1110-26** Elszállásra és wellnessre specializálódott, kozmetikai sőt és gyógyászati termékeket, hámlasszót spa wellness központok számára importáló szerbiai vállalat kereskedelmi és vegyes vállalati megállapodást kötne. (BCD ref. 20110614044)

**1110-27** Kézi készítésű, ergonomikus hobbiékeket gyártó olasz vállalat keres kereskedelmi partnert Európából (közvetítést egyaránt ajánl és keres). (BCD ref. 20110803004)

**1110-28** Izraeli vállalkozás kifejlesztett egy egyedülálló, biblioterápián alapuló kártyajátékot, melyhez kereskedelmi közvetítő partnereket keres. (BCD ref. 20110727029)

**1110-29** Gyümölcs- és zöldségfeldolgozó közepes méretű szerbiai vállalkozás nagykereskedőket, logisztikai vállalatokat és alvállalkozókat/kiszervezési tevékenységet vállaló partnereket keres. Potenciális franchise lehetőséget kínál hasonló európai partnereknek. (BCD ref. 20110516019)

**1110-30** Szerbiai építőipari vállalat elektromos tervezést és telepítést végez. Vegyes vállalatot kíván létrehozni. (BCD ref. 20110520024)

### Technology offers and requests

Az alábbi technológiai ajánlatokhoz tartozó cégalapítók kapcsolataiban az Ön vállalkozásadatainak megadásával (cégnév, cím, kapcsolattartó neve, telefon, faxszám, e-mail cím, esetleg weboldal elérhetősége) az [enszszeged@csmkik.hu](mailto:enszszeged@csmkik.hu) e-mail címen érdeklődhet. (A várható ügintézési idő 3-8 nap.)

**1110-31** Cím: Polimer módosított bitumen emulzió utak, hidak és parkolók felszínének fedésére

**Összefoglalás:** Dél-lengyelországi építőipari vállalatbeton felületek oxidálódásvédelmére, vízállóság biztosítására, elemes vagy toldó kapcsos szerkezetekre specializálódott utak, hidak, viaduktok és parkolók építésénél. Innovatív, fejlett technológiájú emulziót keres aszfalt vagy beton felszínének lefedésére.

(Technology request: 11 PL 64BD 3MEW)

**1110-32** Cím: Szoftveres fájl menedzsment egyének/munkavállalók számára

**Összefoglalás:** Szoftveres fájl menedzsment egyének/munkavállalók számára. Közepes méretű szerbiai szoftverfejlesztő vállalat holland és cseh kapcsolatokkal, kifejlesztette a Rich Internet Applicationt HR hiányosságok intézésére. Előnyei közé tartozik a személyes adatok kezelésének folyamatoptimalizálása és idő csökkentése

valamint különböző böngészőkhöz való hozzáférés. Legfőbb partnereik kkv-k és nagyvállalatok, melyeknek szükségük van HR rendszerük bővítésére. Ügyfeleket keresnek engedélyezési megállapodásokhoz, fejlesztéshez, már meglévő megoldások átvételéhez és karbantartáshoz.

(Technology offer: 10 RB 1B1N 3GV8)

**1110-33** Cím: Roaming modul operátorok közti fájlcsere

**Összefoglalás:** Közepes méretű szerbiai szoftverfejlesztő vállalat holland és cseh kapcsolatokkal, telekommunikációs back office megoldásokat fejleszt. A továbbfejlesztett roaming modulnak köszönhetően gyorsabb és hatékonyabb fájlcsert biztosít az operátorok és a belső partnerek között, támogatja a hívások fogadásának ellenőrzését és figyelmeztet hamis rendszerekhez való kapcsolódás esetén. Ügyfeleik telekommunikációs vállalatok. Ügyfeleket keresnek engedélyezési megállapodásokhoz, már meglévő megoldások átvételéhez és karbantartáshoz.

(Technology offer: 10 RB 1B1N 3GV8)

**1110-34** Cím: Szoftver felület klinikai és vegyszeti elemzésekhez

**Összefoglalás:** Közepes méretű szerbiai szoftverfejlesztő vállalat holland és cseh kapcsolatokkal, szoftveres felület fejleszt klinikai és vegyszeti elemzésekhez. A felület több funkciót támogat a minta feldolgozásától kezdve a külső műszerekkel való kapcsolattartáson át. Előnye a többi felülettel szemben, hogy egy egész elemző rendszerre lehet alkalmazni és karbantartása egyszerű. Legfőbb ügyfelei olyan cégek, melyek több kisebb beszállító termékéből rakják össze saját termékeiket. Ügyfeleket keresnek engedélyezési megállapodásokhoz, új megoldások adaptálásához és karbantartáshoz.

(Technology offer: 10 RB 1B1N 3GVL)

**1110-35** Cím: Szoftveres megoldás on-line fizetések és tranzakciók biztonság lebonyolításához

**Összefoglalás:** Közepes méretű szerbiai szoftverfejlesztő vállalat holland és cseh kapcsolatokkal, kifejlesztett egy on-line fizetésekre és tranzakciókra való rendkívül biztonságos felületet. Fő előnye a kommunikáció szokványos és védett banki protokollok között. Ügyfeleik pénzügyi szervezetek és szoftver cégek, melyek beágyazták a megoldást újonnan fejlesztett rendszerekbe. Ügyfeleket keresnek engedélyezési megállapodásokhoz, már meglévő megoldások átvételéhez és karbantartáshoz.

(Technology request: 10 RB 1B1N 3GUZ)

**Szeretne az otthona kényelméből válogatni** a legújabb partnerkeresések között?

Látogasson el honlapunkra!

Ha szeretne még több üzleti ajánlat közül válogatni, vagy személyre szabott értesítéseket kapni a legújabb profilokról, kattintson a [www.csmkik.hu](http://www.csmkik.hu) honlapon az Enterprise Europe Network logóra, ahol az „Aktuális partnerkeresések” menüpontban további partnerkereséseket találhat, innovációs rovatunkban pedig regisztrálhat az Ön által megadott témakörökben megjelenő, legújabb partnerkeresésekért. (Bővebb információ: [enszszeged@csmkik.hu](mailto:enszszeged@csmkik.hu))

**Vállalkozók figyelem!****A kamara ismét  
konjunktúrafelmérést készít**

A Magyar Kereskedelmi és Iparkamara Gazdaság- és Vállalkozáskutató Nonprofit Kft. (MKIK GVI) 1998 óta évente kétszer rendszeresen felméri a magyar vállalkozások üzleti helyzetét és várakozásait. Ebben a vizsgálatban alkalmanként 1600–2000 kis, közepes és nagy magyarországi cég vesz részt. Az MKIK GVI e vizsgálatot képviseli Magyarországot az Eurochambers éves európai konjunktúra vizsgálatában.

Kamaránk szeretné, ha Csongrád megyében is egyre több vállalkozás

venne részt a konjunktúrajelentések összeállításában. Amennyiben szeretne részt venni a felmérésben, információkat és a kitöltendő kérdőív on-line és nyomtatható változatát elérheti kamaránk honlapján ([www.csmkik.hu](http://www.csmkik.hu)).

**A kérdőívek visszaküldési határideje 2011. október 28.**

*A datait teljes mértékben bizalmasan kezeljük, az adatszolgáltatás önkéntes. Az eredményeket összesített konjunktúrajelentésben adjuk közre, melyet a válaszadóknak is megküldünk.*

**Információs nap a kamarában****Kereskedők, vendéglátósok figyelmébe!**

Kamaránk kereskedelmi tagozata **november elején** konzultációval egybekötött információs napot szervez tagjai részére Szegeden a kereskedelmi és vendéglátó tevékenységet érintő **élelmiszer-biztonsági és fogyasztóvédelmi** rendelkezések, aktualitások, ellenőrzési tapasztalatok, jó gyakorlatok ismertetésére, a Csongrád Megyei kormányhivatal illetékes szakigazgatási szerveinek közreműködésével.

Részletes program és jelentkezés a kamara honlapján a Rendezvények menüpontban: [www.csmkik.hu](http://www.csmkik.hu).

**Humánklub****A képzésfejlesztés dilemmái**

A Csongrád Megyei Kereskedelmi és Iparkamara, valamint a Humán Szakemberek Országos Szövetsége pártolásával működő humánklub **október 18-án** 15 órai kezdettel tartja következő összejövetelét Szegeden, a kamara székházában (Párizsi krt. 8–12.).

**A rendezvény témája:** A képzésfejlesztés dilemmái és következtetések egy multi tapasztalatai alapján.

**Előadó:** *Musa Imre, a Tesco Szeged Áruház HR és fejlesztési igazgatója.*

**Rendezvény-visszajelző**

Részvételi szándékot előzetesen jelzem, illetve a konkrét dátummal megjelent rendezvények esetében egyben jelentkezem. Kérem az alábbi, általam X-szel megjelölt rendezvény(ek)ről további tájékoztatásukat megküldeni.

- Humánklub – október 18. (Bővebben ugyanezen az oldalon)
- Klaszterszeminárium – október 20. (Bővebben a 8. oldalon)
- Feltalálói fórum – október 27. (Bővebben ugyanezen az oldalon)
- Életviteli és rekreációs klub, családi nap – október 29. (Bővebben ugyanezen az oldalon)
- GPS vállalkozóknak (EEN roadshow) – október 20. (Szeged), október 24. (Vásárhely), november 3. (Szentes), november 8. (Makó), november 9. (Csongrád). (Bővebben a 8. oldalon)
- Fiatal vállalkozók hete – november 15–16. (Bővebben a 9. oldalon)
- Közlekedési konferencia – november 17–18. (Bővebben a 3. oldalon)
- Kereskedelmi, vendéglátós információs nap – november eleje. (Bővebben ugyanezen az oldalon)

A vállalkozás neve: .....

Címe: .....

Kontaktszemély: .....

Tel.: ..... Fax: .....

E-mail: .....

Kamarai regisztrációs szám: .....

Aláírás

**Könyvelők kötelező továbbképzése**

A kamara DMG Oktatási Nonprofit Kft.-je ismét szervezi a könyvviteli szolgáltatást végzők továbbképzését. A 16 órás tanfolyamot az idei évben is a megszokott magas színvonalon, változatlan áron kínáljuk.

A kötelezően előírt 16 órás színvonalas képzés teljes részvételi díja, amely magában foglalja  
a továbbképzés,  
a konzultáció,  
a tankönyv

az ásványvíz, kávé díját és közterheit.  
– a CSMKIK tagjainak (akik hátralékkal nem rendelkeznek) **17 000 Ft/fő**  
– nem CSMKIK tagoknak **19 000 Ft/fő**.

**Tanfolyamokat az alábbi időpontokban indítunk:**

**Vállalkozási szak**

Szeged  
4x4 óra 2011. november 24–25., december 01–02. 13.00–16.30

Előadók: dr. Deák István, Bodzsár Piroska.

**Államháztartás szak**

Makó  
2x8 óra 2011. november 10–11.

Előadó: Váriné Kádár Margit.  
Szentes

2x8 óra 2011. november 15–16.

Előadó: Váriné Kádár Margit.  
Orosháza

2x8 óra 2011. november 28–29.  
Előadó: Váriné Kádár Margit.

**Bővebb információ, jelentkezés:**

A továbbképzésről részletes információ és további felvilágosítás a 62/554-259-as telefonszámon és a kamara ügyfélszolgálatán kérhető, illetve jelentkezési lap a [www.csmkik.hu](http://www.csmkik.hu) címről letölthető.

**Október 27-én a kamarában****Feltalálói fórum**

A Csongrád Megyei Kereskedelmi és Iparkamara innovációs klubja és az Enterprise Europe Network – Szeged ismételten feltalálói fórumot szervez **október 27. (csütörtök) 14 órai kezdettel** Szegeden, a kamara székházában (Párizsi krt. 8–12., I. emeleti Tonelli terem).

**A fórum témája:**

– Találalmányi börze – A társaság tagjai bemutatják újabb találmányaikat.

– Aktuális dolgok megbeszélése  
– Új szerveződés létrehozásának kezdeményezése a találmányok hasznosítása céljából.

**Előadó:** Huszár András feltaláló.

**Jelentkezés:**

Csongrád Megyei Kereskedelmi és Iparkamara honlapján ([www.csmkik.hu](http://www.csmkik.hu)) a Rendezvények menüpontban vagy Füzesi Edinánál (e-mail: [fuzesi.edina@csmkik.hu](mailto:fuzesi.edina@csmkik.hu), tel.: 62/554-250/115 m.).

**Életviteli és rekreációs klub****Családi nap**

A Közép-kelet-európai Rekreációs Társaság családi napot szervez a kamara tagjainak és családjaiknak október 29-én (szombat) 10–16 óráig az Algyői Szabadidőközpontban. Ebben a hónapban az életviteli és rekreációs klub is ezt a programot ajánlja tagjainak.

**Tervezett programok:** csapatépítés, játékos feladatok, kézműves sarok, ebédfőzés (bográcsgulyás).

A főzéshez szükséges alapanyagokat felajánlás útján szeretnénk összegyűjteni. Aki úgy érzi, hogy hozzájárulásával a program sikerességét támogatná, jelezzen vissza október 22-ig.

A családi napon való részvétel ingyenes, de regisztrációhoz kötött.

**Kérjük, részvételi szándékát a [creative@recreationassociation.eu](mailto:creative@recreationassociation.eu) e-mail címen jelezze!**

**Köszöntjük új tagjainkat!**

MMG Group Kft. – Szeged

JURO EDUCATIO Kft. –

Szeged

THERAPICOS Kft. – Szeged

FLORAPICOS Kft. – Szeged

H-LIX Kft. – Szeged

SAPORIS Kft. – Algyő

Molnár László és Társa Bt. –

Kistelek

Nagy Szám-Adó Kft. –

Csongrád

Lacrus Kft. – Szeged

Szentesi Üdülőközpont Kft.

– Szentes

Miskolczi Salon Kft.

– Deszk

Multicsomag Kft.

– Szeged

Pozsár Jánosné ev.

– Csongrád

Flor South Kft.

– Domaszék